

КУЛИЕВ РУФАТ

**ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ
И АЗЕРБАЙДЖАН**

Баку - 2010

КУЛИЕВ Р.А. Глобализация мировой экономики и Азербайджан.
Издательство «Элм», Баку; 2010. - 340 с.

В книге рассматривается актуальный в настоящее время процесс развития международных экономических отношений - глобализация мировой экономики. Показаны условия, причины и направления его развития. Особое внимание уделяется стратегиям мирохозяйственной интеграции, зарубежным моделям «экономического чуда», причинам и последствиям кризисных явлений в мировой финансовой системе. Кроме того проанализирована роль основных субъектов интеграционных процессов, происходящих в мировой экономике, а также определены роль и место Азербайджана в этих процессах.

Книга предназначена широкому кругу читателей интересующихся современными проблемами мировой экономики и глобализации.

© Кулиев Р.А., 2010

СОДЕРЖАНИЕ

ПРЕДИСЛОВИЕ	4
1. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	7
1.1. Этапы интеграции мировой экономики	7
1.2. Основные черты и направления глобализации мировой экономики	23
1.2.1. Внешняя торговля	33
1.2.2. Валютно-финансовая система	40
1.2.3. Международные инвестиции	47
1.3. Национальная экономическая политика и глобализация	55
2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА США И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	67
2.1. Новейшая экономическая история США сквозь призму экономических кризисов	67
2.2. «Рейганомика»: уроки экономической истории	94
2.3. «Его величество» американский доллар	108
2.4. Модель «общества потребления»: современные тенденции развития	121
2.5. Мировой финансовый кризис – глобальная экономическая «деволюция»	132
2.6. Современный финансовый кризис сквозь призму	

экономической теории Маркса	148
3. АЗЕРБАЙДЖАН В ГЛОБАЛИЗИРУЮЩЕМСЯ МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ	161
3.1. Формирование посткоммунистической социально- экономической модели Азербайджана	161
3.2. Роль лидера в экономике независимого Азербайджана на пороге третьего тысячелетия	176
3.3. Сколько будет длиться «век нефти»?.....	190
3.4. Экономика Дубая: некоторые аспекты развития	206
3.5. Мировой опыт развития сельского хозяйства и продовольственная безопасность государства	217
4. ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ ПРОЦЕССА ИНТЕГРАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	233
4.1. Транснациональные корпорации	233
4.2. Международные финансово-кредитные организации и организации по развитию мировой торговли и экономическому сотрудничеству	246
4.2.1. Международный валютный фонд	246
4.2.2. Всемирный банк	265
4.2.3. Европейский банк реконструкции и развития	270
4.2.4. Азиатский банк развития	283
4.2.5. Исламский банк развития	286

4.2.6. Всемирная торговая организация	289
4.3. Социально-экономические организации ООН	295
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	306
СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ	311

ПРЕДИСЛОВИЕ

«Основной тенденцией нынешнего этапа мирового развития является глобализация. Нас всех заботят перспективы этого сложного и неоднозначного явления. Глобализация должна содействовать обеспечению устойчивого развития, целостности и стабильности систем правления государств, преодолению дискриминации в экономических отношениях, повышению благосостояния народов.»

(Из выступления Президента Азербайджанской Республики Гейдара Алиева на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке – 7 сентября 2000 года.)

Время, в которое мы, граждане Азербайджана, живем - эпоха перемен. Наше общество осуществляет исключительно трудную, иной раз противоречивую, но исторически неизбежную и необратимую трансформацию. В социально-политической жизни это переход от тоталитаризма к демократии, в экономике - от административно-командной системы к рынку, в жизни отдельного человека - превращение его из «винтика», в самостоятельный субъект хозяйственной деятельности. Сложности трансформационных процессов происходящих в нашем обществе усугубляются военным конфликтом и оккупацией 20 процентов территории страны соседней Арменией и наличием в результате этого в Азербайджане миллиона беженцев и переселенцев.

Изменения в обществе, в экономике, во всем нашем жизненном укладе требуют изменения нас самих. Подобную ситуацию американцы, привыкшие к резким поворотам судьбы, определяют словом «вызов» (challeng). В их понимании, каждый вызов таит в себе для личности, организации, страны, как возможности, так и угрозы. Чтобы справиться с этим беспрецедентным в жизни нынешних поколений вызовами, нам, кроме всего прочего, нужно овладевать новыми знаниями, научиться пользоваться ими на практике. Важная часть этих знаний - мировой опыт.

Представленная Вашему вниманию книга - сборник моих статей, которые печатались в течение 2008-2010 годов в газете «Иqtisadiyyat» (Экономика) и тематически структурированных в общий анализ тенденций глобализации мировой экономики. Учитывая, что далеко не всегда читатели имели возможность прочесть мои газетные статьи, я решил включить эти статьи в книгу, придав им смысловую последовательность, добавив новые мысли, связанные с глобализацией мировой экономики и объединив их под общим названием «Глобализацией мировой экономики и Азербайджан». При этом я ничего в текстах статей менять не стал.

Определенное влияние на тематику книги оказали мои частые встречи и дискуссии в ходе зарубежных командировок в составе делегаций Милли Меджлиса Азербайджанской Республики, миссий Межпарламентской Ассамблеи СНГ с иностранными парламентариями и обсуждения проблем мировой экономики на международных конференциях. Полученная мною в ходе командировок информация об экономике зарубежных стран, анализировалась и сравнивалась с экономикой Азербайджана, и определенные выводы находили отражение в представленной Вам книге. В ходе подготовки публикаций мне много приходилось работать с экономической литературой, использовать высказывания, как известных мировых лидеров, так и ведущих экономистов и политологов, а также анализировать

обширный статистический материал и положительный опыт экономического развития других государств.

Статьи, включенные в книгу, посвящены различным темам - от конкретных социально-экономических вопросов развития экономики Азербайджана, до общих проблем мировой финансовой системы. Несмотря на многообразие тем все тексты объединены общим мировоззрением, которое полностью соответствует названию данной книги «Глобализацией мировой экономики и Азербайджан». Я думаю, что читателям этой книги будет интересно поразмышлять над современными проблемами глобализации, западного общества потребления, глобальной экономической деволуции и месте динамично развивающегося Азербайджана в мировой экономической системе.

Книга предназначена широкому кругу читателей интересующихся современными проблемами мировой экономики и глобализации. Я надеюсь, что эта книга в определенной мере ответит на волнующие Вас вопросы, заставит задуматься о смысле жизни, о бытии человека, о многих проблемах современного общества, о путях развития мировой экономики в условиях глобализации, а может, даст толчок к новым исследованиям и обратит Ваш взор к нерешенным проблемам...

Пользуясь возможностью, хочу сердечно поблагодарить главного редактора газеты «Иqtisadiyyat», депутата Милли Меджлиса Азербайджанской Республики, уважаемого академика Зияда Самедзаде за предоставленную возможность публикации статей на страницах газеты.

Являясь выпускником Киевского Национального Университета имени Тараса Шевченко, с чувством особой благодарности вспоминаю годы учебы в лучшем высшем учебном заведении Украины и считаю своим долгом выразить благодарность своим преподавателям, которые

внесли неоценимый вклад в становление автора как ученого-экономиста, а также ректору Университета, академику НАН Украины Губерскому Л.В. за бережное сохранение и приумножение высокого научного уровня Киевского Национального Университета имени Тараса Шевченко в мировом научном сообществе.

P.S. Хочу отметить и то, что после публикации каждой статьи я получал немало электронных посланий с вопросами, замечаниями, соображениями и возражениями. На значительную часть этих обращений я старался ответить. Руководствуясь уже сложившейся традицией общения с читателями моих публикаций, считаю важным указать, что отзывы и пожелания, касающиеся книги могут быть направлены на электронный адрес автора r.a.guliyev@gmail.com

ГЛАВА 1. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

"Экономическая интеграция представляется процессом формирования оптимальной структуры мировой экономики путем целенаправленного внедрения в нее необходимых для интегрирования элементов экономической координации и унификации, устранения искусственных препятствий, тормозящих формирование наиболее благоприятного состояния"

*(Я. Тинберген, лауреат Нобелевской премии
по экономике)*

1.1. Этапы интеграции мировой экономики

Становление современной мировой экономики объективно предопределено закономерностями развития производства и международного разделения труда, втягиванием в совокупный процесс воспроизводства все новых стран, превращением мировой торговли в один из важнейших факторов экономического роста, удовлетворения

потребностей национальных хозяйств и населения в разнообразных товарах и услугах.

Мировая экономика является сложной системой, включающей множество разнообразных элементов, основу которой образуют международное и ограниченное рамками отдельных государств национальное производство материальных и духовных благ, их распределение, обмен и потребление. Каждая из этих фаз мирового воспроизводственного процесса, как в глобальном масштабе, так и в рамках отдельных государств в зависимости от их места и доли в целом, оказывает влияние на функционирование всей мировой хозяйственной системы.

Мировая экономика, или мировое хозяйство, - это совокупность национальных хозяйств, находящихся в постоянной динамике, в движении, обладающих растущими международными связями и соответственно сложнейшим взаимовлиянием, подчиняющаяся объективным законам рыночной экономики, в результате чего формируется крайне противоречивая, но вместе с тем более или менее целостная мировая экономическая система.

В развитии современной мировой экономики и вовлеченности в нее национальных хозяйств выделяются несколько периодов.

Первый период (20-30 годы XX века) был связан с кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства. Глубокий социально-экономический кризис мирового хозяйства сопровождался общей неустойчивостью экономических связей, вызванных первой мировой войной и Великой депрессией конца 20-30-х годов в развитии экономики ведущих стран мира.

Второй период (40-80 годы XX века) характеризовался интенсивным ростом вывоза предпринимательского капитала. За это время рост производства оказал основное влияние на организационно-экономические параметры мирового хозяйства. Главной силой в производственных связях стали транснациональные корпорации (ТНК), которые образовывали интернациональные производственные комплексы, осуществляющие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование. Ликвидация колониальной системы в середине 60-х годов привела на международную арену множество новых, развивающихся стран, которые и сегодня занимают особое место в мировом хозяйстве.

Третий период в развитии мирового хозяйства берет начало с 90-х годов XX века, когда усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость государств, началось формирование международных, а в ряде случаев планетарных, производительных сил. В постсоциалистических странах начались процессы формирования близких к западным государствам экономических и политических структур. В частности, в Азербайджане, с начала 90-х годов начались экономические реформы, направленные на перевод экономики страны на рыночные методы хозяйствования и глубокую ее интеграцию в мировое хозяйство. Вступление мировой экономики в этот период развития может ознаменовать активизацию сотрудничества между странами, вызвать усиление единства их экономических и политических структур.

Процесс интернационализации мирового хозяйства в первое десятилетие XXI века, по сравнению с 80-ми годами прошлого века, имеет качественно новые черты, заключающиеся в следующем:

1. После распада мировой социалистической системы постсоциалистические страны стали активными участниками международного разделения труда.

2. Либерализация внешнеэкономических связей и международных расчетов стали охватывать значительно большее число стран.

3. Широкое применение нашли единые для всех стран стандарты на технологию, загрязнение окружающей среды, деятельность финансовых институтов, бухгалтерскую отчетность, национальную статистику и т.д. Эти стандарты распространяются также на образование и культуру.

4. Внедрение одинаковых критериев макроэкономической политики, унификация требований к налоговой политике, к политике в области занятости и т.д. Этому во многом способствует деятельность таких международных организаций, как Международный валютный фонд (МВФ), Всемирная торговая организация (ВТО) и др.

Современное мировое хозяйство неоднородно. В него входят государства, отличающиеся социальной структурой, политическим устройством, уровнем развития производительных сил и производственных отношений, а также характером, масштабами и методами международных экономических отношений. По оценкам Центрального разведывательного управления США ведущее положение в мировом хозяйстве (по величине ВВП) в настоящее время занимают следующие десять стран: США, Китай, Япония, Индия, Германия, Великобритания, Россия, Франция, Бразилия и Италия.

В основе объединения национальных хозяйств в единое мировое хозяйство лежит международное разделение труда, представляющее собой специализацию отдельных стран на производстве отдельных видов продукции, которой страны обмениваются между собой.

Международное разделение труда - объективная основа международного обмена товарами, услугами и знаниями, развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между всеми странами мира независимо от уровня их экономического развития и характера общественного строя. Именно международное разделение труда является важнейшей материальной предпосылкой налаживания плодотворного экономического взаимодействия государств в масштабах всей планеты. Международное разделение труда - основа современного мирового хозяйства, позволяющая ему прогрессировать в своем развитии, создавать предпосылки для более полного проявления общих (универсальных) экономических законов.

Важной проблемой мирового хозяйства становится взаимодействие разноуровневых систем, которые характеризуются не только степенью развитости, но и степенью вовлеченности в международное разделение труда и мировое хозяйство. Особенность нынешнего развития мировой экономики - интеграция, причем интеграция всеобщая: капиталов, производств, труда. Возникнув первоначально в Европе, она за последние годы охватила новые страны и регионы и развивается по следующим направлениям:

- интернационализация производительных сил;
- интернационализация международного разделения труда;
- увеличение масштабов и качественное изменение характера традиционной международной торговли овеществленными товарами;
- международное перемещение финансовых и производственных ресурсов, обеспечивающее переплетение и взаимозависимость экономической деятельности в различных странах;

- развитие сферы услуг;
- международный обмен научно-техническими знаниями;
- международная миграция рабочей силы;
- международное сотрудничество, направленное на решение глобальных проблем современности (охрана природы, освоение Мирового океана, космоса, помощь голодающему населению развивающихся стран и др.).

Хозяйственные связи между экономиками различных стран реализуются в виде международных экономических отношений, основанных на международном разделении труда.

В качестве основных признаков международных экономических отношений могут быть названы:

- разделение труда и обмен, предполагающие, что производство и (или) потребление отдельных стран в той или иной мере связаны между собой;
- товарно-денежный характер связей экономически обособленных участников международных экономических отношений;
- действие законов спроса, предложения и свободного ценообразования, являющихся краеугольными камнями любого рыночного механизма;
- конкуренция товаров и услуг, продавцов и покупателей, дополняющаяся перемещением факторов производства (капитала, труда) между странами;

- формирование мировых товарных рынков, на которых осуществляются операции купли-продажи товаров, носящие устойчивый, систематический характер.

Кроме того, международные экономические отношения:

- Предполагают собственную инфраструктуру, специальные институты. Они представлены международными экономическими, финансово-кредитными учреждениями и организациями как общемирового (Всемирная торговая организация, Международный валютный фонд, Всемирный банк), так и регионального значения (Европейский банк реконструкции и развития, Азиатский банк развития и т.п.).

- Подвержены монополизации. Она возможна по линии концентрации производства и сбыта частными предпринимательскими структурами (например – ТНК) и в результате международных, межгосударственных соглашений и союзов, объединяющих крупнейшие страны и фирмы поставщиков некоторых видов продукции (ОПЕК – нефть, ВСА – сталь и т.п.).

- Не свободны от международного, регионального, государственного вмешательства, регулирования. Оно проявляется в межгосударственных экономических, торговых, кредитных, валютных, таможенных и платежных соглашениях и союзах. При этом результаты регулирования внешнеэкономической деятельности в каждой отдельной стране влияют на состояние и развитие международных экономических отношений.

В системе международных экономических отношений наряду с товарными рынками функционируют мировой финансовый рынок, международный рынок труда, мировой информационный рынок.

Движение капитала, иностранные инвестиции, долгосрочные международные, государственные кредиты придают мировой финансовой системе завершённый вид. Страновые различия в обеспеченности трудовыми ресурсами, в возможностях и условиях занятости населения определяют возникновение и развитие межгосударственных потоков рабочей силы, что обуславливает формирование международного рынка труда. Возрастание роли информационного обеспечения, интеллектуальной собственности, широкое внедрение системы патентования, лицензирование изобретений, межгосударственные соглашения по защите авторских прав создают предпосылки для развития мирового информационного рынка.

Таким образом, международные экономические отношения являются мирохозяйственными отношениями рыночного типа, выступающими как особый фактор международной экономической интеграции. Интеграция представляет собой объективный процесс развития устойчивых экономических связей и разделения труда национальных хозяйств, которые близки по уровню экономического развития. Охватывая внешнеэкономический обмен и сферу производства, она ведет к тесному переплетению национальных хозяйств, к созданию региональных хозяйственных комплексов. Международная экономическая интеграция - процесс хозяйственного и политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между отдельными национальными хозяйствами, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в различных сферах.

Опыт развития мирового хозяйства позволяет выделить следующие ступени или последовательные этапы развития интеграционных процессов:

- зона свободной торговли, в рамках которой отменяются торговые ограничения между странами-участницами;

- таможенный союз, предполагающий наряду с функционированием зоны свободной торговли установление единого внешнеторгового тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран;

- единый или общий рынок, обеспечивающий его участникам наряду со свободной взаимной торговлей и единым внешнеторговым тарифом свободу передвижения капитала и рабочей силы, а также согласование экономической политики;

- экономический и валютный союз, являющийся высшей формой межгосударственной экономической интеграции, и совмещающий все другие формы интеграции с проведением общей экономической и валютно-финансовой политики.

В мире действует целый ряд международных интеграционных группировок, и лишь одна из них в настоящее время прошла реально четыре этапа интеграции - это Европейский Союз (ЕС). Остальные интеграционные группировки, в своем развитии находятся либо на этапе зоны свободной торговли, либо таможенного союза. К основным интеграционным группировкам, помимо ЕС, можно отнести Североамериканскую зону свободной торговли (НАФТА), Ассоциацию государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), Общий рынок южного конуса (МЕРКОСУР), Экономическое сообщество стран Западной Африки (ЭКОВАС) и др.

ЕС - [экономическое](#) и политическое объединение 27 [европейских](#) государств. Союз был создан [Маастрихтским договором](#) в 1993 году. Главным новшеством, связанным с созданием Европейского союза, по сравнению с другими международными образованиями, является то, что члены Союза отказались от определённой части национального суверенитета ради создания политического объединения с единой структурой. ЕС - международное образование, сочетающее признаки [международной](#)

[организации](#) и [государства](#), однако формально он не является ни тем, ни другим. Союз является субъектом [международного публичного права](#), имеет полномочия на участие в международных отношениях и играет в них большую роль.

В сентябре 1946 года Уинстон Черчилль выступая в Цюрихском университете по случаю присвоения ему степени почетного доктора наук, заявил: «Европа должна превратиться в своего рода Соединенные Штаты». Для обретения нового понимания единства своего континента европейцам понадобилось пережить две мировые войны.

НАФТА — создана в 1994 году [Канадой](#), [США](#) и [Мексикой](#). В основу деятельности интеграционной группировки принята модель [Европейского союза](#). Если в ЕС интеграционные процессы шли сверху вниз (от правительств и государственных органов), то в Северной Америке — снизу вверх, то есть от стремления к сотрудничеству на микроуровне (между американскими и канадскими корпорациями) к сотрудничеству на макроуровне. В отличие от [Европейского союза](#), НАФТА не ставила своей целью создание межгосударственных административных органов или разработку нового законодательства. НАФТА является лишь международным торговым соглашением в рамках международного права.

АСЕАН – образована в 1967 году, включает 10 стран Юго-Восточной Азии. Страны Ассоциации взяли курс на интеграцию и либерализацию в регионе Юго-Восточной Азии, и развитие межрегионального сотрудничества. Высшим органом АСЕАН являются встречи глав государств и правительств. Руководящим и координирующим органом служат ежегодные совещания министров иностранных дел. Руководство повседневной деятельностью АСЕАН осуществляет Постоянный комитет под председательством министра иностранных дел страны-учредительницы очередного совещания министров иностранных дел.

МЕРКОСУР – субрегиональный торгово-экономический союз, в который входят 10 стран Южной Америки. Название переводится с испанского как «Рынок Южного конуса» – общепринятого названия части территории Южной Америки, расположенной южнее 18° южной широты. Союз создан на основе Асунсьонского договора, подписанного странами в 1991 году. Стратегическая цель МЕРКОСУР – создание объединения, способного гарантировать экономический рост его участников на основе интенсивной взаимной торговли и эффективного использования инвестиций, а также повышение международной конкурентоспособности экономик субрегиона. По своим размерам и потенциалу в экономической сфере, МЕРКОСУР занимает второе место в мире, уступая лишь Европейскому Союзу. Он является примером крупнейшего в развивающемся мире таможенного союза.

ЭКОВАС – региональный союз, основанный в 1975 году, в него входят 15 стран Западной Африки. Деятельность ЭКОВАС – важное звено общеафриканских интеграционных процессов. В перспективе ставится задача образования на базе союза федерации западноафриканских государств с введением паспорта унифицированного образца и возможным учреждением в последующем института единого гражданства Сообщества. Высший политический орган ЭКОВАС - Конференция глав государств и правительств стран-членов. В рамках Сообщества функционируют Парламент, Суд ЭКОВАС, Экономический и социальный Совет, Инвестиционный банк развития.

Азербайджан после обретения своей независимости стал членом ряда региональных интеграционных объединений: Организации Экономического Сотрудничества - ЭКО, Союза Независимых Государств - СНГ, Организации Черноморского экономического сотрудничества - ОЧЭС, Организации за демократию и экономическое развитие - ГУАМ. Однако существенных выгод от этой интеграции он не получил. На наш взгляд

это связано с объективными причинами; одна из причин политизированность этих объединений, другая, что они в большей степени носят символический характер. Так, ЭКО это клуб мусульманских стран демонстрирующих мусульманскую солидарность и объединивших в себе весьма разные по своему развитию страны большого региона: начиная с исламистского Афганистана и кончая светским Азербайджаном. Существенны различия в принципах методах, формах и соответственно перспективах экономического развития. Вместе с тем, несмотря на различные уровни экономического развития и политическое многообразие государств-участников, все страны организации заинтересованы в повышении эффективности функционирования своих национальных экономик, что представляется невозможным без тесного сотрудничества со своими соседями по региону.

После распада СССР на постсоветском пространстве были предприняты шаги к формированию регионального интеграционного объединения - СНГ, однако на сегодняшний день его создание по целому ряду объективных причин не принесло ожидаемых результатов. Не оправдало поставленных высоких экономических целей и объединение ГУАМ. Более активно развивается сотрудничество стран входящих в ОЧЭС. Следует отметить и то, что кроме ЭКО и ГУАМ, в остальных региональных объединениях присутствует Армения, с которой Азербайджан, до урегулирования, имеющего место военного конфликта, никаких совместных экономических проектов иметь не желает.

Успех региональной экономической интеграции определяется рядом факторов, как объективных, так и субъективных.

Во-первых, необходима схожесть уровней экономического развития интегрирующихся стран. Как правило, международная экономическая интеграция возникает либо между промышленно развитыми странами, либо

между развивающимися государствами. Соединение в одном интеграционном блоке стран сильно различающихся типов встречается довольно редко, такие ситуации обычно имеют чисто политическую подоплеку и заканчиваются «разводом» разнородных партнеров. Более устойчивой является интеграция высокоразвитых стран с новыми индустриальными странами (США и Мексика в НАФТА).

Во-вторых, все страны-участницы должны быть не только близки по экономическому и социально-политическому строю, но и иметь достаточно высокий уровень хозяйственного развития. Ведь эффект экономии на масштабе заметен главным образом в высокотехнологичных отраслях. Именно поэтому в первую очередь оказываются успешными интеграционные объединения высокоразвитых стран «ядра», в то время как «периферийные» союзы неустойчивы. Слаборазвитые страны сильнее заинтересованы в экономических контактах с более развитыми партнерами, чем с такими же, как они сами.

В-третьих, в развитии регионального интеграционного союза необходимо соблюдать последовательность фаз: зона свободной торговли – таможенный союз – общий рынок – экономический союз. Возможно, конечно, забегание вперед, однако исторический опыт показывает, что такое стремление сократить «родовые муки» чревато появлением «мертворожденного» союза, который слишком зависит от политической конъюнктуры.

В-четвертых, объединение стран-участниц должно быть добровольным и взаимовыгодным. Для соблюдения равноправия между ними желателен некоторый баланс сил. Так, в ЕС четыре сильных лидера (Германия, Великобритания, Франция и Италия), поэтому более слабые партнеры (например, Испания или Бельгия) могут в спорных ситуациях поддерживать свой политический вес, выбирая, к кому из сильных лидеров

им выгоднее примкнуть. Менее устойчива ситуация в НАФТА, где одна страна (США) превосходит по экономической и политической силе остальных партнеров.

В-пятых, предпосылкой возникновения новых интеграционных блоков является так называемый демонстрационный эффект. В странах, участвующих в региональной экономической интеграции, обычно происходит ускорение темпов экономического роста, снижение инфляции, рост занятости и другие положительные экономические сдвиги. Это становится завидным образцом для подражания и оказывает определенное стимулирующее воздействие на другие страны. Демонстрационный эффект проявился, например, в желании восточноевропейских стран как можно скорее стать членами Европейского Союза, даже не имея для этого серьезных экономических предпосылок.

Главным критерием устойчивости интеграционной группировки является доля взаимной торговли стран-партнеров в их общей внешней торговле. Если члены блока торгуют в основном друг с другом и доля взаимной торговли растет (как в ЕС и НАФТА), то это показывает, что они достигли высокой степени взаимослияния. Если же доля взаимной торговли мала и, тем более, имеет тенденцию снижаться, то такая интеграция бесплодна и неустойчива.

Интеграционные процессы приводят, прежде всего, к развитию экономического регионализма, в результате которого отдельные группы стран создают для себя более благоприятные условия торговли, передвижения капиталов и рабочей силы, чем для всех других стран. Несмотря на очевидные протекционистские черты, экономический регионализм не считается негативным фактором для развития мировой экономики, если только группа интегрирующихся стран, упрощая взаимные

экономические связи, не устанавливает менее благоприятные, чем до начала интеграции, условия для торговли с третьими государствами.

Разделение мирового хозяйства на интеграционные группировки оказывает противоречивое влияние на процесс интернационализации производства. Формирование международных экономических объединений и союзов содействует развитию производственных связей между странами, входящими в них. Но одновременно это создает препятствия экономическим отношениям между странами, принадлежащими к различным группировкам, приводит к концентрации товарных потоков внутри экономических объединений.

Помимо тенденции к формированию интеграционных объединений заметное место в процессе хозяйственного сближения отдельных государств занимают ассоциации стран-производителей и экспортеров сырья, свободные экономические зоны.

Ассоциации стран-экспортеров сырья создавались развивающимися странами в связи с тем, что сырье играет важнейшую роль в экономике многих из них, достигая 4/5 экспорта и, следовательно, являясь основным источником их валютных поступлений.

Свободные экономические зоны создаются в государствах с различным уровнем экономического развития. Наиболее распространено понимание свободной экономической зоны как беспошлинной торговли и складской зоны, которая, оставаясь частью национальной территории, с точки зрения фискального режима рассматривается как находящаяся вне государственных границ.

Таким образом, мировые хозяйственные отношения, проявляющиеся в интернационализации производства и интеграции,

приводят к усилению взаимосвязи отдельных национальных экономик, формированию целостности мирового хозяйства.

Поскольку основным фактором создания интеграционных группировок является уровень экономического развития стран, то необходимо иметь в виду, что в настоящее время страны мира с точки зрения их экономического развития, по предложению Экономического и социального совета ООН, подразделяются на три основные группы:

- развитые страны с рыночной экономикой;
- страны с переходной экономикой;
- развивающиеся страны.

Группа развитых стран с рыночной экономикой включает 23 государства, из которых 7 государств (Германия, Италия, Канада, Великобритания, США, Франция и Япония) относятся к наиболее развитым странам. Остальные страны этой группы: Австралия, Австрия, Бельгия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Лихтенштейн, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, Швейцария, Швеция и Финляндия.

Страны с переходной экономикой подразделяются: на страны Восточной Европы, государства, возникшие после распада СССР, и страны, образовавшиеся после распада Югославии.

Развивающиеся страны группируются по регионам с учетом их географического положения. Наиболее развитыми из них в промышленном отношении являются так называемые “новые индустриальные страны” или “новые индустриальные экономики”: Аргентина, Бразилия, Сянган (Гонконг), Республика Корея, Мексика, Сингапур, Тайвань, Турция. К наименее развитым странам этой группы по критериям ООН (у которых доля ВВП на

душу населения составляет менее 350 долл. США, доля взрослого населения, умеющего читать, - менее 20%, доля обрабатывающей промышленности - менее 10%) относятся 50 стран (8 стран Азии, 28 - Африки, 5 - Латинской Америки, Океании и т.д.).

В целом, несмотря на некоторую условность понятия “развивающиеся страны”, в эту группу ныне входит свыше ста государств, получивших политическую независимость как в XIX веке, так и в период после окончания второй мировой войны.

При всем разнообразии характеристик их хозяйственной жизни все же выделяются определенные черты, которые позволяют рассматривать эти страны в качестве единой группы, причем обладающими сходными или совпадающими интересами в сфере экономического и политического развития. К такого рода чертам (признакам) стран развивающегося мира, прежде всего, относят: переходный характер внутренних социально-экономических структур (дуальность, многоукладность экономики); относительно низкий в целом уровень развития производительных сил, отсталость сельского хозяйства, промышленности, сферы услуг и, как следствие, зависимое положение в системе мирового хозяйства. В ООН и многих специализированных международных организациях, как правило, выделяют страны – экспортеры и неэкспортеры нефти, государства и территории, специализирующиеся на экспорте готовых изделий, и страны, составляющие основные группы (категории) по обобщающему показателю среднедушевого производства валового внутреннего продукта.

По многочисленным прогнозам специалистов, XXI век станет периодом азиатско-тихоокеанской мощи. Если понимать термин “Азиатско-Тихоокеанский регион” несколько более узко, то становится ясно, что наиболее динамичной становится группа государств Восточной и Юго-Восточной Азии, которую возглавляет Япония и следующие за ней Республика Корея, Сингапур, Тайвань, позднее присоединившиеся

Малайзия, Таиланд и Филиппины, а также Индонезия. Именно в этом субрегионе и формируется обширное азиатское “технологическое пространство”. Стратегии экономического развития азиатских новых индустриальных стран опирались на экспортно-ориентированное производство, прежде всего готовых изделий. Поэтому эти страны превратились в крупнейших поставщиков на мировой рынок обуви, одежды, текстильных изделий, бытовой электронной аппаратуры, персональных компьютеров, легковых автомобилей и других видов высокотехнологичной продукции. Начиная с 80-х годов XX века постепенно меняется место азиатских новых индустриальных стран не только в мирохозяйственных связях, где им удалось найти свои “ниши”, но и в современной мировой экономике.

*«Глобализация открыла людям новые возможности
для новаторства и предпринимательства и ускорила
глобальный экономический рост».*

*(Д.Сорос, американский финансист,
инвестор и филантроп)*

"Глобализация – величайшая афера XX века".

*(Л. Ларуш, американский экономист
и политик)*

1.2. Основные черты и направления глобализации мировой экономики

В научной литературе принято считать, что впервые о глобализации заговорили американские ученые. Сам термин приписывается Т.Левитту, опубликовавшему в журнале «Harvard Business Review» в 1983 году статью, в которой глобализация обозначалась как феномен слияния рынков отдельных продуктов, производимых крупными многонациональными корпорациями. Более широкое значение новому термину придали в Гарвардской школе бизнеса, и главным популяризатором термина стал консультант этой школы японец К.Омае, опубликовавший в 1990 году книгу «Мир без границ». Полагая, что мировая экономика отныне определяется взаимозависимостью трех центров «Триады» (ЕС, США, Япония), он утверждал, что экономический национализм отдельных государств стал бессмысленным, в роли же сильных актеров на экономической сцене выступают «глобальные фирмы». С таким категоричным утверждением не все согласны, и, тем не менее, позиция К.Омае стала отправным пунктом любой дискуссии на тему глобализации.

В основе предпосылок и движущих сил глобализации мировой экономики лежит ряд факторов, относящихся к ведущим сферам современной жизни:

Экономический фактор. Огромная концентрация и централизация капитала, рост крупных корпораций, в том числе компаний и финансовых групп, которые в своей деятельности все больше выходят за рамки национальных границ, осваивая мировое экономическое пространство. Либерализация, дерегулирование рынков товаров и капитала усилили тенденцию к интернационализации экономической деятельности.

Политический фактор. Государственные границы постепенно утрачивают свое значение, становятся все более прозрачными, дают все больше возможностей для свободы передвижения всех видов ресурсов.

Международный фактор. Динамика глобализации связывается с датами крупных международных событий. Так, называют три вехи, стимулировавшие процессы глобализации. Это, прежде всего, конференция Европейских сообществ в Люксембурге в 1985 году, которая приняла Европейский акт, провозгласивший свободы в международном движении товаров, людей, услуг и капитала. Далее, это конференция Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ) в Пунта дель Эсте в 1986 году, открывшая Уругвайский раунд переговоров (главным образом о снижении тарифов и других ограничений в торговле). И, наконец, это воссоединение Германии, ликвидация СЭВ и Варшавского пакта, окончание “холодной войны” и преодоление идеологических разногласий между Востоком и Западом, которые не только раскалывали Европу, но и затрагивали так или иначе и другие части света.

Технический фактор. Средства транспорта и связи создают невиданные прежде возможности для быстрого распространения идей,

товаров, финансовых ресурсов.

Общественный фактор. Ослабление роли традиций, социальных связей и обычаев способствует мобильности людей в географическом, духовном и эмоциональном смысле.

В чем же состоят эти качественно новые черты мировой экономики, чем отличаются они от тех, которые характеризовали эту область 100 лет тому назад?

Начать следует с того, что прежде международные экономические связи развивались преимущественно в рамках сформировавшихся к тому времени колониальных империй (британской, французской, германской, голландской, фактически и американской) и лишь затем между самими метрополиями.

Современные процессы глобализации развертываются, прежде всего, между промышленно развитыми странами и лишь во вторую очередь захватывают нынешние развивающиеся страны (в прошлом в большинстве своем колониальные владения).

Главной формой интернационализации хозяйственной жизни длительное время была международная торговля, а точнее, торговля между метрополиями и колониями в виде обмена готовых изделий на колониальные аграрно-сырьевые товары.

Основные направления и товарный состав международной торговли существенно изменились: преобладающее место занял товарооборот между самими развитыми странами, а его товарное наполнение составляют машины, оборудование, наукоемкие, высокотехнологические предметы и другие готовые изделия. По своему содержанию это преимущественно не межотраслевая, а внутриотраслевая торговля, основанная на

внутриотраслевой специализации отдельных стран.

Основой глобализации стала интернационализация не обмена, а производства, институциональной формой которой выступают транснациональные корпорации, стремительно развивающиеся в последние десятилетия. Международная торговля как таковая в значительной своей части реализует процессы специализации и кооперирования либо в рамках одной и той же ТНК (между ее головным предприятием и филиалами в других странах или между разными филиалами), или с другими ТНК, либо между ТНК и обычными компаниями разных стран. В основе этой торговли все чаще лежат не разовые коммерческие сделки, а долгосрочные производственные связи на базе соответствующих альянсов, соглашений о сотрудничестве и т.п. Эта общая тенденция, хотя и в меньшей степени, прослеживается и в экономических связях с участием развивающихся стран, а также стран с переходной экономикой.

Совершенно новое явление, характерное для современных процессов глобализации, - становление и прогрессирующий рост финансовых рынков (валютных, фондовых, кредитных), оказывающих громадное влияние на всю сферу производства и торговли в мировой экономике. Но главное, конечно, заключается опять таки не в количественных показателях, а в качественном изменении всей финансовой сферы и ее роли в международной экономической жизни.

Финансовый кризис, начавшийся в Юго-Восточной Азии осенью 1997 года, наглядно продемонстрировал новую ситуацию: колоссально возросшую роль финансовых рынков и далеко зашедшую глобализацию этих рынков. Именно поэтому события в Азии тут же сказались на таких же рынках, а отсюда и на экономике в целом - в Европе и в США.

Множатся жалобы по поводу того, что глобальная интеграция

финансовых рынков приобретает все большую и большую силу, подрывая национальную экономическую, денежную и фискальную политику. Глобализация сделала национальную экономику не только тесно связанной, но и зависимой от внешней экономики. «Турбокапитализм», по определению Э.Люттвака, произвел структурный переворот в экономической системе, по отношению к которой политика в определенной мере бессильна, поскольку такая экономическая система определяется рынком, не контролируемым политикой. Экономическое пространство и рынок уже не совпадают с территорией какого-либо государства: произошел переход от системы «рынок – государство» к системе «много государств – один рынок». Капитал не может больше подчиняться национальным условиям и освободился от государственных пут. Он уже не поддается налогообложению со стороны государств, а сам выбирает, где платить налоги. Производства переносятся туда, где затраты ниже, а качество услуг, инфраструктуры и рабочей силы выше. Для современной экономической системы характерна множественность центров принятия решения. Она подвержена влиянию транснациональных сил, не подчиняющихся командной воле и государственному контролю. Однако государства могут подталкивать их к действиям, благоприятным для своих целей, следуя их логике и предусматривая соответствующие стимулы, например, в сфере налогообложения, услуг, инфраструктуры, рабочей силы и т. д.

Современная мировая экономика уже функционирует как единая и целостная система, в которой правила игры, определяют не столько правительства отдельных стран, сколько транснациональные корпорации. Котировка товаров на мировых биржах, цены на энергоносители и другое сырье во многом зависят от ТНК.

Процессы глобализации по своему значению и последствиям не ограничиваются лишь экономической сферой. Они воздействуют и на другие стороны человеческого общества: культуру, мораль, жизненные ценности, искусство, политические и социальные представления и установки миллионов людей. В системе глобализированной экономики под эгидой ТНК находятся и средства массовой информации: телевидение, возможности которого с появлением спутниковой связи безгранично расширились, издательская деятельность, кино- и видеопроизводство и многое другое, даже спорт.

Еще одно новое существенное обстоятельство. Глобализация сегодня сопровождается другим, в известном смысле аналогичным по своему содержанию, но противоречащим ей процессом, а именно: регионализацией экономической деятельности - глобализацией в ограниченных масштабах, охватывающей группу стран, создающих объединения, в которых происходят большая или меньшая либерализация торговли, движение капитала и людей в рамках соответствующей интеграционной группировки.

Глобализация экономической деятельности разворачивается в основном на двух уровнях: микро- и макроэкономическом.

На микроэкономическом уровне происходит общая стратегическая ориентация компаний, всемирная по своему характеру – будь то ориентация на рынки сбыта по всему миру или на такие же источники снабжения, а так же на размещение производства в разных странах. Этот перечень основных движущих сил глобализации отражает преобладающую (хотя и не единственную) последовательность в развитии данного процесса: сбыт – снабжение – производство.

Так складывается фундамент глобализации, и по мере развития этого процесса он нуждается в поддержке государственной власти, ее макроэкономической политики. Если главный источник и генератор глобализации заключается во всемирно ориентированной стратегии на уровне отдельных фирм и компаний, то на общенациональном уровне отражаются макроэкономические последствия этого процесса, которые, в свою очередь, вызывают те или иные политические реакции, поддерживающие эту тенденцию или тормозящие ее. Главное содержание этой поддержки в государственной внешнеэкономической политике заключается в понятии “либерализация”.

Глобализация экономической деятельности настоятельно требует ее либерализации, то есть сокращения или устранения ограничений на путях международных финансовых операций. От общего уровня открытости мировой экономики, от степени ее либерализации во многом зависит и дальнейший прогресс в области глобализации.

Поэтому глобализация и либерализация – две стороны одного и того же процесса, и противоречия между ними отражают неизбежные внутренние противоречия этого процесса, где сталкиваются интересы разных экономических, политических и социальных сил, интересы различных сфер хозяйства, промышленных и финансовых групп и компаний, отраслей и стран. Отсюда и непрекращающиеся дискуссии по поводу того, что несет с собой глобализация, - положительные или отрицательные последствия, а если и то и другое, то какие моменты все же преобладают и что это, в конечном счете, – благо или зло?

На базе этих дискуссий делаются практические выводы. Одни авторы, более или менее решительно выступают за поддержку правительствами этой тенденции, другие, напротив, за ее сдерживание, за

“разумный баланс” между мерами либерализации и протекционизма. Водораздел в этих дискуссиях и позициях проходит не обязательно между разными странами, но и между представителями различных кругов одной и той же страны.

Экономическая глобализация тесно связана и с другими глобальными проблемами современности, в частности, с охраной окружающей среды и стремительным ростом населения всей планеты.

Глобализация экономической деятельности развивается по следующим основным направлениям:

- международная торговля товарами, услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности;

- международное движение факторов производства (капитала в виде прямых иностранных инвестиций, рабочей силы в виде стихийных миграций неквалифицированных и малоквалифицированных рабочих и в виде “утечки умов”);

- международные финансовые операции - кредиты (частные, государственные, международных организаций), основные ценные бумаги (акции, облигации и другие долговые обязательства), производные финансовые инструменты (фьючерсы, опционы и др.), валютные операции.

Среди указанных трех направлений быстрее всего увеличивается объем международных финансовых операций, затем следует международное движение капитала (прямые инвестиции) и, наконец, международная торговля. В рамках финансового направления особенно стремительно растут валютные операции и объем международных сделок с ценными бумагами (включая производные финансовые инструменты), процесс, отражающий все большую секьюритизацию современных финансовых рынков (и внутренних и международных). Что касается прямых иностранных инвестиций, то их рост превосходит темпы роста международной торговли,

в которой опережающими темпами увеличивается торговля услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности.

При этом соотношение как между этими тремя направлениями, так и разных форм в рамках каждого из них в последние годы существенно меняется.

Отметим и общую закономерность: все сферы международной экономики по темпам роста опережают темпы роста реального сектора, т.е. валового внутреннего продукта.

В изучении процесса глобализации, как и в других экономических явлениях, возникает вопрос - как измерить глобализацию экономической деятельности, как определить ее степень, динамику ее во времени. Прежде всего, здесь нужно различать два вопроса. Первый из них - это параметры, по которым можно судить об уровне глобализации мировой экономики. Второй вопрос - это степень открытости экономики отдельной страны или группы стран, уровень ее или их участия в глобальных экономических процессах.

При этом, однако, следует учитывать некоторые существенные обстоятельства и оговорки. Процессы глобализации развертываются, прежде всего, в кругу промышленно развитых стран, входящих в Организацию экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), и в группе новых индустриальных стран. Развивающиеся страны участвуют в этом процессе в гораздо меньшей степени, а так называемые наименее развитые страны почти не участвуют в нем. В связи с этим средние общемировые показатели преуменьшают уровень и значение глобализации для одних стран и преувеличивают их для других.

Процессы глобализации мировой экономики постепенно охватывают все сферы общественной жизни стран: производство (в форме транснациональных компаний), торговлю, включая фондовые и

инвестиционные рынки. Эти процессы определяются тремя основными факторами:

- отход от государственного регулирования в пользу рыночных механизмов;
- преодоление национальных границ в ходе интеграции отдельных экономики;
- развитие информационных технологий.

В этих условиях естественно изменяется и роль государства, поскольку в результате международной конкуренции существенным образом ограничиваются (за счет вынужденной открытости экономики) возможности для государственного произвола при усилении контроля за денежной и фискальной политикой не только со стороны международных организаций, но и со стороны финансовых рынков. Эффективность государства должна проявляться в таких сферах, как развитие образования, здравоохранения, уменьшение социального неравенства. При этом оно должно рассматриваться не как непосредственный участник экономического роста, а как гарант:

- основ законности;
- стабильности политической и макроэкономической обстановки;
- социального обеспечения и образования;
- защиты окружающей среды.

Представляется, что такая роль государства в определенной мере соответствуют действительным целям мирового экономического истэблишмента уже в силу его жизненной заинтересованности в том, чтобы

исключить дестабилизацию ситуации в любом регионе мира, в том числе и в Азербайджане.

Анализ процесса глобализации показывает, что в настоящее время в нем существует ряд проблем.

Во-первых, в нем наблюдается две противоречивые тенденции. С одной стороны, после распада Советского Союза в мировой экономике происходит усиление позиций США, с другой - формируется экономический полицентризм.

Особенно наглядно проявляется первая тенденция, о чем свидетельствует то, что:

- США навязывают свои стандарты практически во всех областях, от правил заимствования на финансовых рынках, до кинобизнеса и образования (дипломы американских университетов - главный критерий приема на работу в ТНК и международные организации);

- американцы с опережением осуществляют новый этап структурной перестройки, направляя значительные суммы на образование, науку, информатику, технологии будущего, где зависимость от США остальной части мира возрастает.

Это привело к тому, что США стали мировым лидером на главных направлениях фундаментальной науки. При этом позиции США в мировой науке постоянно укрепляются, в том числе за счет привлечения в страну зарубежной научной элиты, использования исследовательского потенциала зарубежных филиалов американских корпораций, программ международно-го научно-технического сотрудничества.

Американоцентризму способствует и некоторое ослабление позиций Европейских стран в мировой экономике, и одновременно возрастание роли стран Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, где американское влияние наиболее ощутимо. Очевидно, что в ближайшей перспективе эта тенденция сохранится, несмотря на то, что удельный вес США в мировой экономике относительно сокращается.

Интерес представляют слова экс-госсекретаря США Г.Киссинджера высказанные им в 1999 году на лекции, прочитанной в Тринити-колледж в Дублине: "Главный вызов состоит в том, что то, что обычно называют глобализацией, на самом деле просто другое название господствующей роли Соединенных Штатов".

Об экономическом полицентризме, как тенденции реально можно говорить лишь в отдаленной перспективе, когда новые центры, такие как страны Юго-Восточной Азии и Латинской Америки в экономическом и политическом отношении достигнут более высокого уровня, чтобы играть более самостоятельную роль как противовеса США. Значительное влияние на развитие полицентризма могут оказать успехи европейской интеграции и повышение в будущем роли Китая и России в мировой экономике.

1.2.1. Внешняя торговля. Важнейшей формой мировых хозяйственных связей по-прежнему остается внешняя торговля. Термин "внешняя торговля" подразумевает обмен той или иной страны с другими странами, который включает оплачиваемые экспорт и импорт товаров и услуг.

Согласно современной классификации внешнеторговой деятельности она подразделяется на обмен готовой продукцией, машинами и оборудованием, сырьем и услугами.

Международная торговля представляет собой совокупный товарооборот между всеми ее участниками. Соотношение между экспортом и импортом составляет торговый баланс. Международная торговля служит средством, с помощью которого страны, развивая свою специализацию, могут повышать производительность имеющихся ресурсов и таким образом увеличивать объем производимых ими товаров и услуг, а, следовательно, и уровень благосостояния народа.

По мнению ученых-экономистов, рост международной торговли явился следствием целого ряда факторов, к которым, относятся:

- развитие международного разделения труда и интернационализация производства;

- научно-техническая революция, способствующая обновлению капитала, созданию новых отраслей экономики, ускоряющих реконструкцию старых;

- активная деятельность транснациональных корпораций на мировом рынке;

- либерализация международной торговли, переход многих стран к режиму, включающему отмену количественных ограничений импорта и существенное снижение таможенных пошлин - образование свободных экономических зон;

- развитие процессов торгово-экономической интеграции (устранение барьеров, формирование общих рынков, зон свободной торговли);

- получение политической независимости бывшими колониями, выделение из их числа “новых индустриальных стран” с моделью экономики, ориентированной на внешний рынок.

Важным фактором роста мировой торговли является также существенный рост реэкспорта промышленных товаров, изготовленных в развивающихся странах с использованием компонентов и материалов, импортируемых в соответствии с системами торговых преференций.

По данным ВТО, в 2009 году объем мировых экспортно-импортных операций составил около 12,5 трлн. долл. США. По сравнению с предыдущим годом, из-за мирового финансового кризиса, объем мировой торговли сократился на 23%. Промышленно развитые страны контролируют более 70% мирового товарооборота. По итогам 2009 года крупнейшими торговыми державами мира являются США, Германия и Китай, на которые приходится около трети мировых экспортно-импортных операций. В десятку крупнейших торговых стран мира входят Япония, Франция, Великобритания, Италия, Сянган (Гонконг), Нидерланды, Бельгия.

В последние годы прослеживается устойчивая тенденция к росту доли развивающихся стран в мировой торговле и, прежде всего, новых индустриальных стран Азии. По совокупному объему внешней торговли Республика Корея, Сянган (Гонконг), Сингапур, Тайвань превышают данный показатель США.

Из азиатских новых индустриальных стран - Сянган (Гонконг) значительно опережает все страны мира по стоимости экспорта и импорта в расчете на душу населения.

Среди стран с переходной экономикой наиболее динамично развивается внешняя торговля России.

За последние десятилетия проявились заметные различия в темпах роста и направлениях внешнеторговой (прежде всего, экспортной) деятельности субъектов мировой торговли, что привело к существенным сдвигам, как в географической, так и в товарной структуре современной международной торговли.

Географическая структура международного обмена представляет собой систему распределения товарных потоков между отдельными странами, группами стран, формируемыми либо по территориальному, либо по организационному признакам.

По оценкам аналитиков, в мировой торговле в ближайшей перспективе особенно заметной может стать роль Китая (вместе с Сянганом (Гонконгом) и Тайванем), Республики Корея, Таиланда, Малайзии, Индии, ЮАР, Польши, Турции, Мексики, Бразилии, Аргентины и России. Эти страны, объединенные общим термином “большие новые рынки”, обладают значительной территорией и населением. Они осуществляют экономические преобразования, развивают инфраструктуру, имеют большие потребности и наращивают экспорт. Поскольку экономика этих стран достаточно открыта, то можно предположить, что их экономический рост будет оказывать большое воздействие на развитие мировой торговли.

Анализ товарной структуры международной торговли показывает, что на протяжении последних десятилетий опережающими темпами развивалась торговля готовыми промышленными изделиями, а внутри этой группы - обмен машинами и оборудованием, средствами связи, электро и электронной техники, компьютерами, а также комплектующими узлами к агрегатам, которые поставляются в рамках производственной кооперации по каналам ТНК.

Достаточно большую часть внешней торговли стала занимать международная торговля услугами (невидимый экспорт). Так, по данным ВТО в 2009 году объем мировой торговли коммерческими услугами составил 3,3 трлн. долл. США (экспорт – 3,3; импорт – 3,1 трлн. долл.). В структуре мировой торговли услугами, около половины всего объема оказываемых услуг занимают транспортные и туристические услуги.

Отмеченный за последние десятилетия рост международной торговли - одно из наглядных проявлений глобализации. Этому

способствовала, с одной стороны, растущая интернационализация производства (в первую очередь на основе деятельности ТНК), а с другой - общая тенденция к понижению торговых барьеров.

В условиях современной глобализации международная торговля оказывается в тесной связи с главным фактором этого процесса – с деятельностью ТНК. При этом наблюдаются две противоположные, но вместе с тем сопутствующие друг другу тенденции. С одной стороны, рост производства на зарубежных предприятиях ТНК отчасти замещает экспорт в соответствующие страны. С другой стороны, эти предприятия стимулируют внешнеторговые потоки, как по линии внутрикорпорационных связей, так и по другим направлениям.

Дальнейшее развитие внешнеторговых контактов тесно связано с мероприятиями государств по регулированию экспорта и импорта для успешного развития национальных экономик, которые на практике сочетают элементы протекционизма и либерализации.

Как яркий пример протекционистских мер можно привести следующие данные, опубликованные в американском журнале *The Wall Street Journal*: "В мае 2009 года США ввели новые тарифы на импорт стальных труб из Китая, в июне Китай ввел новые барьеры для экспорта адипиновой кислоты и промышленной химии для производства нейлона и полиэстера из США и Европы. В июле ЕС принял решение о введении ограничений на импорт стальных труб из Китая. Встает вопрос: являются ли эти события признаком раскручивания спирали протекционизма и отношений типа "зуб за зуб", угрожающих перерасти в мировую торговую войну? Или торговая политика всегда была такой, а сейчас мы замечаем подобные вещи, потому что мировой экономический спад обострил наши чувства и заставил опасаться протекционизма в стиле Смута-Хоули?" Закон Смута-Хоули — [американский](#) закон 1930 года о [таможенном тарифе](#). Законом поднимались ставки [пошлин](#) на более чем 20 тысяч [импортируемых](#)

товаров. Результатом принятия этого закона стала ответная реакция других государств, поднявших пошлины на американские товары, что привело к резкому падению торгового оборота между США и европейскими странами и окончательно столкнуло экономику в Великую депрессию.

Система протекционистских мер, направленная на создание национальным производителям наиболее благоприятных условий на внутреннем и внешнем рынках, охватывает различные направления, прежде всего следующие:

- таможенное обложение (тарифные барьеры), предполагающие использование пошлин для затруднения ввоза в страну или, реже, вывоза из нее определенных видов товаров и услуг (как правило, устанавливаются высокие таможенные пошлины при импорте готовой продукции и полуфабрикатов, а более низкие - при импорте сырья и материалов);

- нетарифные барьеры, которые представляют собой совокупность прямых и косвенных ограничений внешнеэкономической деятельности с помощью разветвленной системы экономических, политических и административных методов.

В современной практике межгосударственного обмена получили распространение контингентирование и лицензирование внешнеэкономических операций, а также введение государственной монополии на некоторые виды указанных операций. Контингентирование связано с установлением определенной квоты на экспорт (импорт) отдельных товаров или товарных групп, в пределах которой внешнеторговые операции осуществляются относительно свободно. На практике контингенты обычно устанавливаются в форме списка товаров, свободный ввоз (вывоз) которых ограничен процентом от объема или стоимости их национального производства. По исчерпанию количества или суммы контингента экспорт (импорт) соответствующего товара прекращается.

Лицензирование предполагает необходимость получения разрешения (лицензии) правительственных органов на осуществление внешнеэкономических операций.

Подобная система дает возможность государству контролировать внешнеэкономические отношения и осуществлять их регулирование для достижения различных экономических и политических целей. В некоторых случаях, лицензирование является разновидностью таможенного обложения, применяемого для получения дополнительных таможенных доходов.

К методам прямых ограничений может быть отнесено использование государственной монополии как исключительного права государственных органов или уполномоченных ими частных фирм на осуществление определенных видов внешнеэкономической деятельности.

Косвенные ограничения, в отличие от прямых, непосредственно не связаны с запретом на осуществление внешнеэкономической деятельности или уменьшением ее объема. Вместе с тем, они зачастую оказываются не менее эффективным средством протекционистской защиты национальных производителей, чем таможенное обложение. Важное место в структуре косвенных ограничений занимают национальная налоговая система и национальные стандарты.

В качестве нетарифных ограничений могут использоваться и другие формы косвенных ограничений, например, закрытие для иностранцев отдельных портов и железнодорожных станций, предписание об использовании при производстве продукции определенной доли национального сырья, запрет на приобретение государственными организациями импортных товаров при наличии национальных аналогов и т.д.

Существенную роль в системе протекционистских мер играют и средства государственного стимулирования экспорта, представляющие собой разнообразные финансовые льготы, предоставляемые национальным экспортерам для повышения конкурентоспособности определенной продукции на внешнем и внутреннем рынках. К таким мерам относятся, в частности:

- прямые дотации экспортерам в виде экспортных премий, выплата разницы стоимости услуг по транспортировке грузов национальных и иностранных перевозчиков и т.д.;

- выдача на льготных условиях экспортных кредитов, государственное страхование и предоставление гарантий при осуществлении внешнеэкономических операций со странами с нестабильным политическим режимом, налоговые льготы и т.п.

Кроме того, государство, как правило, берет на себя значительную часть расходов по обучению кадров, исследованию конъюнктуры мирового рынка, защите интересов национальных экспортеров и импортеров за рубежом, а также обеспечению необходимых политических условий их деятельности на внешнем рынке.

Политика протекционизма, осуществляемая в той или иной мере большинством государств, воспринимается широким кругом экспертов, как главное препятствие глобализации. Глобализация, как пишет М.Тэтчер, "открыла национальные экономические системы для международной конкуренции". Но экономики многих стран мира не готовы к свободной конкуренции по всем отраслям и нуждаются в защите для создания конкурентных преимуществ. Видимо, глобализацию необходимо в чем-то и ограничивать, и страны вправе отстаивать свои национальные интересы.

1.2.2. Валютно-финансовая система. Мировая валютно-финансовая система - закреплённая в международных соглашениях форма организации валютно-финансовых отношений, функционирующих самостоятельно или обслуживающих международное движение товаров и факторов производства.

Валютно-финансовая система состоит из двух групп элементов: валютных и финансовых. Валютными элементами мировой валютно-финансовой системы являются национальные валюты, условия их взаимной конвертируемости и обращения, валютный паритет, валютный курс и национальные и международные механизмы их регулирования. Финансовыми элементами мировой валютно-финансовой системы являются международные финансовые рынки и механизмы торговли конкретными финансовыми инструментами - валютой, ценными бумагами, кредитами.

Мировая валютно-финансовая система включает в себя следующие элементы: международную валютную систему, международный валютный рынок и международный финансовый рынок.

Международная валютная система - совокупность денежно-кредитных отношений, сложившихся на основе интернационализации хозяйственной жизни и развития мирового рынка. Основными составными элементами мировой валютной системы являются: определённый набор международных платёжных средств, режим обмена валют, включая валютные курсы, условия конвертируемости, регламентацию форм международных расчётов, сеть международных банковских учреждений, осуществляющих международные расчёты и кредитные операции.

Принципы создания послевоенной международной валютной системы были заложены на конференции 44 государств в 1944 году в

Бреттон-Вудсе (штат Нью-Гэмпшир, США). Решения Бреттон-Вудской конференции заключались в следующем:

- Были созданы МВФ и МБРР – международные валютно-финансовые организации, задачей которых являются регулирование финансовых отношений стран – членов новой системы;

- Золото восстанавливалось в роли измерителя международной стоимости денежных единиц;

- Все страны обязались поддерживать твердый курс своей валюты к доллару.

Использование в качестве международных валютных резервов долларов США и золота отражало тот факт, что США имели после Второй мировой войны наиболее сильную экономику. В 1949 году запас США составлял 22 тысячи тонн золота (70% резервов всего мира).

В 1971 году США отказались от обратимости доллара в золото, а с 1973 года была введена система плавающих управляемых курсов. Все это произошло из-за экономического кризиса в США и резкого уменьшения золотого запаса США. Доллар в качестве мировой валюты стал менее устойчивым.

Международный валютный рынок - сфера экономических отношений, где осуществляются операции по покупке и продаже золота, иностранной валюты и платёжных документов в иностранной валюте, а также срочные финансовые сделки. Первоначально валютный рынок играл вспомогательную роль по отношению к рынкам товаров и капиталов. Его функция состояла в том, чтобы обслуживать международные потоки товаров и капиталов. Однако, начиная с 1970-х годов, валютный рынок приобрёл самостоятельное значение как особая сфера приложения капиталов. Очевидно, чтобы страны могли осуществлять взаимные операции на

международном рынке, их национальные денежные единицы должны быть приведены в определённое соответствие. Это достигается посредством международного валютного рынка.

Международный финансовый рынок - рынок кратко-, средне- и долгосрочных кредитов, инвестиций, ценных бумаг, вкладов и т.п., осуществляемых на международном уровне. Международный финансовый рынок включает рынок капитала (средне- и долгосрочные кредиты, ценные бумаги) и денежный рынок (краткосрочные кредиты, высоколиквидные ценные бумаги и т.п.). Деятельность на международном финансовом рынке регулируется международными валютно-кредитными организациями, созданными на основе межгосударственных соглашений, такими, как Международный валютный фонд (МВФ), Международный банк реконструкции и развития (МБРР), Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Международная ассоциация развития (МАР), Международная финансовая корпорация (МФК) и др.

Современная мировая экономика опирается на мировую валютно-финансовую систему, которая осуществляет международное движение капитала в форме предоставления кредитов, прямых и портфельных инвестиций, внутрифирменных потоков в рамках транснациональных корпораций, создания совместных предприятий и т.д.

Хорошо развитая банковская система и учреждения специализированного кредита пронизывают все сферы мировой экономики. Основу банковской системы составляют коммерческие банки, на которые приходится большая часть всех мировых валютных операций. Банки не только облегчают движение потоков существующих корпоративных ресурсов, но и обеспечивают кредитное финансирование на местных и международных рынках.

Крупнейшие банки мира переросли национальные границы и превратились в транснациональные банки, которые наряду с транснациональными корпорациями вносят основной вклад в мировой интеграционный процесс.

Журнал The Banker, начиная с 1926 года, ежегодно публикует список крупнейших банков мира по капиталу первого уровня. Условно говоря, это те деньги, которыми банк в любой момент может покрыть свои потери. Считается, что капитал первого уровня наиболее объективно показывает финансовое состояние банка. Показатель рассчитывается по методике Банка международных расчетов (BIS) города Базеля на основе данных, которые предоставляют сами банки. В 40-м ежегодном рейтинге The Banker «Top-1000 World Banks» по итогам 2009 года первое место занимает Bank of America (160,3 млрд. долл. США), JP Morgan Chase (133 млрд. долл. США) - оказался на втором месте, третье место заняла Citigroup (127 млрд. долл. США). Таким образом, в списке тысячи крупнейших банков мира лидируют американские банки.

Особое место в мировой банковской элите занимают швейцарские банковские дома, сформировавшиеся два столетия назад и до сих пор остающиеся мировыми чемпионами по обслуживанию частных капиталов.

По уровню прибыльности лидируют китайские банки ICBC (24,5 млрд. долл. США) и China Construction Bank (20,3 млрд. долл. США). На третьем месте — американский Goldman Sachs (19,8 млрд. долл. США). Банки из Китая, Республики Корея, Сингапура укрепляют свои позиции, показывая тем самым, что структура мировой банковской индустрии меняется. В последние годы банки ведущих развивающихся стран превращаются в финансовые центры мирового значения.

В списке банков, понесших крупнейшие убытки по итогам 2009 года, первое место занимает ирландский Anglo Irish Bank Corp (18,4 млрд. долл.

США) и две американские финансовые корпорации — GMAC (10,3 млрд. долл. США) и Citigroup (8,4 млрд. долл. США).

В середине 90-х годов прошлого века появилась ярко выраженная тенденция к укрупнению банковских учреждений и концентрации банковского капитала, как на национальном, так и на глобальном уровне. Серия слияний и поглощений крупных банков свидетельствует об их стремлении к повышению доходности банковских операций. Концентрация капитала позволяет банкам диверсифицировать источники доходов благодаря улучшению набора услуг и расширению географии операций.

Кроме того, в последние годы заметно усилилась конкуренция в валютно-финансовой сфере со стороны небанковских финансовых учреждений. Часть традиционного банковского рынка захватили компании, предлагающие клиентам операции по имитированию кредитных карточек и услуги на рынке кредитования сделок с недвижимостью.

Тенденция к концентрации банковского капитала наиболее ярко проявляется в США. В последние годы здесь было объявлено о слиянии и поглощении среди банков, входящих в число наиболее влиятельных банковских учреждений страны.

Интеграция банков на национальном уровне создала необходимые условия для интеграционных процессов на мировой уровне. В настоящее время процессы глобализации далеко зашли и на финансовых (фондовых и валютных) рынках, которые по своей природе, мобильности и современным средствам связи создают благоприятную почву для этих процессов. Вместе с тем растущая глобализация производства и торговли представляет естественную основу для подобных тенденций в финансовой сфере.

Огромный рост международных финансовых рынков привел к тому, что сейчас, как это нередко отмечается в мировой печати, они обладают большей властью, чем правительства, а ежедневное “голосование” на валютных и фондовых рынках стало важнее, чем избирательные кампании,

законодательные органы и государственные бюджеты. Вместе с тем, хотя эти рынки являются по существу социальным институтом, они приобрели громадную власть над общественным сознанием и поведением.

По итогам 2009 года главным центром мировой валютной торговли являлся Лондон, а ключевыми участниками - британские банки. Через руки островных банкиров проходит почти 37% всех сделок. На втором месте США (18%), на третьем - Япония (6%). Далее следуют Сингапур, Гонконг и Швейцария, на которые приходится по 5% оборота.

По данным Банка международных расчетов (BIS) являющегося центром международных экономических и денежно-кредитных исследований, в мире ежедневно в ходе торгов покупается и продается валюты на 4 трлн. долл. США. Для сравнения, расходы федерального бюджета США в 2009 финансовом году составили 3,5 трлн. долл.

Как следует из информации BIS - валютный рынок за последние три года стал более глобальным: около 65% сделок имеют трансграничный характер. Имеет место, устойчивая тенденция сокращения доли доллара в общем объеме сделок и увеличения доли японской иены. Тем не менее, основной парой, по которой проходят сделки, остается евро/доллар (28%).

До последнего времени мировая валютно-финансовая система практически игнорировала потенциальную нестабильность финансовых рынков, а международные организации не были приспособлены к контролю и регулированию потоков капитала. Разрыв между опасностями, которые таили в себе финансовые рынки, и возможностями их предотвращения и локализации катастрофически быстро увеличивался.

Первый звонок прозвучал в 1995 году, когда разразился мексиканский кризис. Наиболее прозорливые финансисты назвали его первым кризисом новой эпохи глобальных финансов. МВФ под давлением США был вынужден выступить в роли пожарного, предоставив Мексике

беспрецедентный по тем временам кредит – 40 млрд. долларов США. Тот кризис удалось погасить без больших потрясений, но именно поэтому никаких выводов сделано не было. Мировая валютно-финансовая система сохранилась без изменений.

Пока кризис касался только развивающихся стран, западные правительства ограничивались ранее опробованными способами оказания пострадавшим финансовой помощи. Кредиты предоставлялись странам, как правило, уже пережившим обвал валютного и фондового рынков. При этом обязательным условием для получателя помощи было повышение процентной ставки для удержания капитала в стране и сохранение ее на высоком уровне до тех пор, пока доверие инвесторов не восстановится и зарубежные инвестиции не начнут возвращаться в страну.

В последнее время МВФ и Всемирный банк обсуждают новый механизм помощи странам, стоящим на пороге финансового кризиса, который позволит им убедить международных инвесторов в том, что они в состоянии отвечать по своим долговым обязательствам до того, как инвесторы потеряют доверие к ним.

1.2.3. Международные инвестиции. В последние десятилетия наряду с доминирующей в системе мирохозяйственных связей торговлей товарами и услугами все большее значение приобретает движение капитала в различных формах, наиболее распространенной формой которого являются международные инвестиции. По своим характеру и формам иностранные инвестиции могут быть различными.

Так по источникам происхождения их подразделяют на государственные и частные.

Государственные инвестиции представляют собой средства из госбюджета, которые направляются за рубеж или принимаются оттуда по решению либо непосредственно правительств, либо межправительственных

организаций. По формам - это государственные займы, ссуды, гранты (дары), помощь, международное перемещение которых определяется межправительственными соглашениями.

Частные инвестиции - это средства из негосударственных источников, помещаемые за рубеж или принимаемые из-за рубежа частными лицами (юридическими или физическими). Сюда относятся торговые кредиты, межбанковское кредитование. Они не связаны напрямую с госбюджетом, но правительство может в пределах своих полномочий их контролировать и регулировать.

По срокам размещения иностранные инвестиции делятся на краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные. К последним относятся вложения более чем на 15 лет. В данную группу входят наиболее значимые капиталовложения, так как к долгосрочным относятся все вложения предпринимательского капитала в форме прямых и портфельных инвестиций (преимущественно частные), а также ссудный капитал (государственные и частные кредиты).

Прямые инвестиции являются вложением капитала во имя получения долгосрочного интереса и обеспечивают его с помощью права собственности или решающих прав в управлении. В основном прямые иностранные инвестиции являются частным предпринимательским капиталом. Прямые инвестиции оказывают существенное воздействие как на всю мировую экономику, так и на ее сердцевину - международный бизнес.

Портфельные инвестиции не обеспечивают контроля за объектом вложения, а дают лишь долгосрочное право на доход, причем даже преимущественное в смысле очередности получения такого дохода.

Согласно официальным данным, за период с 1914 года до конца второй мировой войны иностранные инвестиции увеличились на треть.

Затем они удваивались за 10 лет, затем - за 6-7 лет. С середины 50-х годов они уже выросли в 4 раза, и в 80-е годы мир вступил примерно с 450 млрд. долл. таких вложений. В 1990 году был достигнут рубеж в 1,7 трлн. долл., то есть произошло почти их четырехкратное увеличение только за одно десятилетие. В 2000 году их объем уже составил 3,1 трлн. долл., в 2006 году – рекордные 6,7 трлн. долл., а в 2008 году он снизился до 3,4 трлн. долл. США. То есть устойчивая тенденция роста абсолютных величин иностранных инвестиций, сопровождается циклическими колебаниями, связанными с кризисными явлениями в мировой экономике.

По данным ЮНКТАД («Доклад о мировых инвестициях, 2010 год») глобальный приток ПИИ, составлявший в 2007 году 2100 млрд. долл. США, сократился вследствие кризиса до 1771 млрд. долл. в 2008 году и до 1114 млрд. долл. в прошлом году.

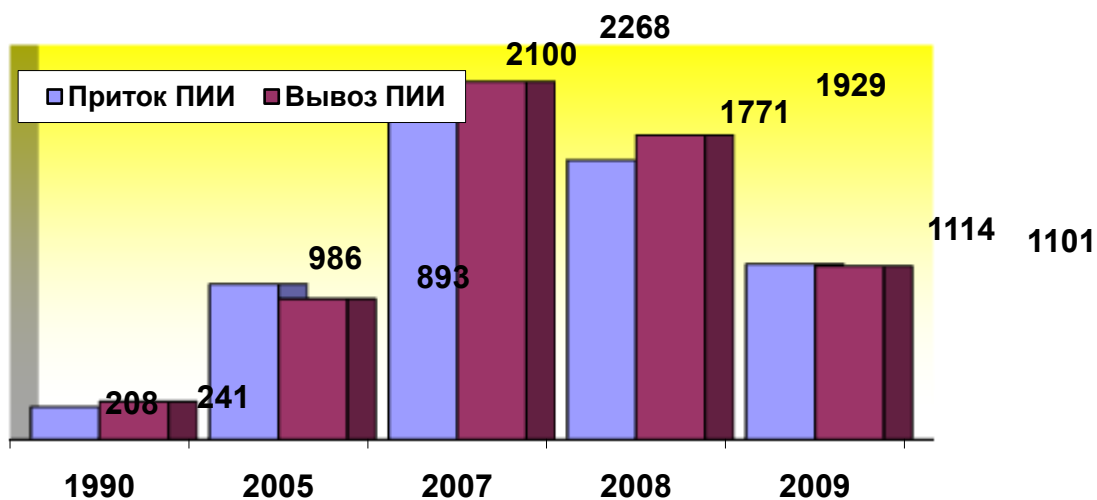
Хотя мировой финансовый кризис привел к падению притока инвестиций во все регионы и страны, масштабы этого падения были различны. Об этом наглядно свидетельствуют приведенные в докладе данные о притоке ПИИ в 2009 году по группам стран и отдельным государствам (в млрд. долл., в скобках – процент сокращения по сравнению с 2008 годом): развитые страны – 566 (44%), в том числе США – 130 (60%), Канада – 19 (65%), Япония – 12 (50%), страны ЕС – 362 (33%); развивающиеся страны – 478 (24%), в том числе Китай (без Гонконга) – 95 (12%), Индия – 35 (13%); страны с переходной экономикой – 70 (43%), в том числе Россия – 39 (48%), Казахстан – 13 (20%), Украина – 5 (56%), Белоруссия – 1,8 (14%), Азербайджан – 1,4 (20%).

Примечательно, что сокращение прямых иностранных инвестиций в мире происходило, несмотря на продолжавшийся процесс либерализации национальных режимов для ввоза иностранного капитала. Однако, как отмечается в докладе, этот процесс претерпел в период кризиса

существенные изменения. Если до кризиса наблюдался многолетний поступательный процесс либерализации и поощрения иностранных инвестиций, то кризис заставил многие страны усилить внимание к ограничительным и регулирующим мерам. «Либерализуй, но регулируй» – так авторы доклада назвали новый подход правительств к иностранным инвестициям.

В результате на либерализацию и поощрение инвестиций было направлено менее 70% новых мер, официально объявленных в 2009 году всеми странами. Среди введенных в 2009 году ограничительных мер, авторы доклада выделили ужесточение условий отбора иностранных инвесторов по соображениям национальной безопасности (Германия и Канада), повышение требований в отношении национального компонента (Алжир и Казахстан) и случаи национализации и экспроприации иностранных капиталовложений в некоторых странах Латинской Америки.

В докладе отмечается, что стремление сочетать дальнейшую либерализацию притока ПИИ с их более тщательным регулированием является непростой задачей для правительств и международных организаций, которые не должны допустить «сползания» к протекционизму под предлогом борьбы с последствиями кризиса.



*Рисунок 1. Мировые потоки иностранных инвестиций
(млрд. долл. США) (Источник: UNCTAD, World
Investment Report 2010)*

В движении прямых, портфельных и ссудных инвестиций существуют значительные ежегодные колебания в зависимости от состояния и развития мировой общехозяйственной конъюнктуры. Неравномерность потоков прямых инвестиций по годам приводит не только к резким перемещениям стран в списке крупнейших получателей иностранных инвестиций, но и к кардинальным сдвигам в отраслевой структуре прямых инвестиций отдельных стран. Однако в целом динамика роста объема зарубежных капиталовложений опережает динамику развития внутренней экономики большинства стран мира.

Характерной особенностью движения капитала на современном этапе является включение все большего числа стран в процесс ввоза и вывоза прямых, портфельных и ссудных капиталовложений. Если раньше отдельные страны, как правило, являлись либо экспортёрами, либо импортёрами капитала, то в настоящее время большинство из них одновременно ввозит и вывозит капитал. Так, по данным ЮНКТАД в 2009

году вывоз ПИИ по США составил 248,1 млрд. долл., а ввоз 129,9 млрд. долл. США.

В последние годы в мировой экономике прослеживается устойчивая тенденция к росту ссудных инвестиций. Как показывает мировой опыт, практически ни одно государство в мире при создании развитой рыночной экономики не могло обойтись без внешних заемных финансовых ресурсов. Большая часть ссудных инвестиций приходится на международные финансовые организации (ВБ, МВФ, ЕБРР, АБР и др.), крупные коммерческие банки и банковские консорциумы, национальные фонды экономического сотрудничества с зарубежными странами и др.

В современном мире привлечение ссудного капитала осуществляется как по государственной, так и по частной линии, на двусторонней и многосторонней основе, на льготных и коммерческих условиях. По целевому назначению это могут быть официальная государственная помощь развитию, кредиты на осуществление конкретных инвестиционных проектов, техническая помощь, экспортные кредиты, облигационные займы и др.

Как свидетельствует мировая практика, более жесткие условия займов и кредитов предлагают частные банки и государственные организации при кредитовании экспортных поставок. С точки зрения обычных коммерческих условий (срок кредита, льготный период, уровень процентной ставки) наиболее предпочтительными являются кредиты международных финансовых организаций и двусторонняя помощь развитию.

Согласно экспертным оценкам, в ближайшем будущем крупнейшие инвесторы склонны активизировать свои зарубежные операции. При этом очевидно, что перекрестное инвестирование внутри группы наиболее развитых стран мира и впредь будет одной из основных черт деятельности. Однако при этом возможны некоторые географические нюансы:

американские фирмы делают ставку на западноевропейский рынок (особенно в области высоких технологий и в производстве потребительских товаров), европейские ТНК рассчитывают делать основные капиталовложения на американском рынке, а у японских ТНК - приоритеты в Азии. Американские и европейские ТНК также заинтересованно смотрят на Азию и, по-видимому, в ближайшей перспективе поток капиталов ТНК будет направлен именно в азиатские страны. Предполагается, что инвестиции ТНК будут размещаться преимущественно также в развивающихся странах.

Таким образом, международное инвестирование, осуществляемое по различным каналам, является на современном этапе наиболее динамично развивающейся формой мирохозяйственных связей. Прямые иностранные инвестиции играют сейчас важнейшую роль в создании интегрированной интернациональной производственной системы - производственного ядра глобализируемой мировой экономики.

За последние 20 лет, когда стал развиваться рынок инвестиционных услуг, возросла роль инвестиционных банков, специализирующихся, как правило, на операциях с ценными бумагами. Основными направлениями деятельности таких банков являются:

- инвестиционно-банковская деятельность (корпоративные финансы, финансовое консультирование компаний, привлечение капитала в новые эмиссии акций и долговых обязательств, привлечение финансов для суверенных государств или их административных единиц на частных рынках инвестиционного капитала в качестве менеджера размещения займов или андеррайтера);

- купля-продажа ценных бумаг на вторичном рынке, розничные брокерские операции по заказам индивидуальных инвесторов, операции с деривативами (фьючерсами и опционами), инвестирование от собственного имени;

- управление активами как крупных институциональных клиентов (корпораций, страховых компаний, пенсионных и инвестиционных фондов и др.), так и частных лиц;

- многоплановая аналитическая деятельность.

Следует отметить, что на пути своего развития инвестиционные банки столкнулись с серьезными трудностями. По сравнению с началом 1980-х годов резко упали такие показатели прибыльности, как норма прибыли или доход на капитал. За последнее десятилетие комиссионные инвестиционных банков за организацию сделок с акциями снизились на 40%, а комиссионные за торговлю облигациями - на 25-50% в зависимости от валюты сделки. Это обусловило необходимость диверсификации деятельности инвестиционных банков. Они начали субсидировать свой менее рентабельный, а иногда и убыточный, бизнес за счет высокоприбыльных операций. Высокий доход, получаемый от андеррайтинга на акции и от консультирования компаний по вопросам слияний, субсидирует низкодоходную торговлю акциями. С облигациями наоборот - доходы от трейдинга субсидируют андеррайтинг. Такое взаимное субсидирование невозможно осуществлять в фирмах, специализирующихся на каком-то одном виде деятельности.

Во имя сохранения высоких прибылей инвестиционные банки стали идти на совершение более рискованных операций, чем раньше. Резко возросли единичные масштабы “блоковых сделок” с акциями по просьбе клиентов, когда банк покупает очень крупный пакет у одного инвестора, а затем за короткое время продает его другому.

Другим рискованным способом повысить объем прибылей является совершение торговых масштабных операций от своего имени, для чего инвестиционные банки используют как собственный, так и (в большей степени) заемный капитал.

Количественный рост масштабов деятельности современных инвестиционных банков приводит к их качественной трансформации. По сути, речь идет о формировании инвестиционных банков нового типа. Специалисты считают, что крупнейшие банки с полным набором диверсифицированных и комплексных услуг обладают многими преимуществами, прежде всего наличие большого свободного капитала.

Другим преимуществом таких банков является глобальный характер их деятельности. Все больше производственных компаний ведут свой бизнес в международных масштабах, естественно, они становятся клиентами тех инвестиционных банков, которые способны предоставить консультации и совершить транзакции на любом рынке мира.

Наконец, крупнейшие инвестиционные банки имеют лучшие шансы пережить спад в отрасли - их спасает диверсификация деятельности, обеспечивающая более стабильный поток доходов.

«Безличные силы мировых рынков ныне более могущественны, чем государства, которым предположительно принадлежит высшая власть над обществом и экономикой».
(С.Стрэйндж, британский ученый – политэконом)

«К 2050-му рынок приобретет планетарные масштабы и будет функционировать без вмешательства государства».
(Ж. Аттали, французский интеллектуал и политический деятель)

1.3. Национальная экономическая политика и глобализация

В послевоенный период, на фоне бурного развития мирового хозяйства, отдельные страны продемонстрировали феноменальные достижения в экономической и социальной сферах. С определенным временным лагом в мировой экономике появилось западногерманское “чудо”, итальянское, японское, бразильское и, наконец, “чудо” новых индустриальных стран Азии (Южная Корея, Тайвань, Сингапур, Сянган

(Гонконг), Малайзия, Таиланд и др.). Созданная в этих странах рыночная экономика отличалась достаточной устойчивостью, как к внутренним противоречиям развития, так и к внешним дестабилизирующим факторам. При различии причин стремительного взлета этих стран прослеживаются общие закономерности. В основе их поразительных успехов лежит совокупность внутренних и внешних факторов, рациональное использование которых, в конечном счете, и определило динамизм и устойчивость их социально-экономического развития.

Рассмотрим, как происходило успешное социально-экономическое развитие на примере новых индустриальных стран Азии. Поскольку азиатские новые индустриальные страны ранее относились к разряду развивающихся стран, то в их воспроизводственном процессе отсутствовали два важных элемента – “техника” и “наука”, поэтому процесс их развития под воздействием внешних факторов и интеграции в мировую экономику можно представить в виде трех этапов.

На первом этапе экономическое взаимодействие развитых стран с будущими новыми индустриальными странами ограничивалось внешнеторговыми связями, где превалировал обмен готовой промышленной продукции развитых стран на сырьевые товары будущих новых индустриальных стран. На этом этапе доминирующей формой внешнеэкономических связей была внешняя торговля. В этот период в характере взаимоотношений между двумя группами стран доминирующим было ярко выраженное субординирующее влияние промышленно развитых государств, что отражалось на формах сотрудничества и зависимости. Очевидно, что такой характер внешней зависимости сказывался на экономике новых индустриальных стран Азии, которая в этот период отличалась неустойчивостью и была очень чувствительна к внешним изменениям и влияниям. Устойчивость экономического развития нарушалась под воздействием мировых экономических кризисов (как

циклических, так и структурных), изменений мировой конъюнктуры по основным товарам экспорта новых индустриальных стран Азии, колебаний валютных курсов, биржевых котировок в промышленно развитых странах и др.

На втором этапе взаимодействие между развитыми странами и новыми индустриальными странами Азии стало дополняться активным вывозом капитала из индустриальных держав, который сопровождался поставками машин, оборудования, современной техники, технологий, продажей патентов, лицензий, “ноу-хау” и др. Внешние финансовые ресурсы, техника и технология направлялись на создание промышленной инфраструктуры и развитие импортозамещающих отраслей. Поскольку большинство азиатских новых индустриальных стран в то время имело достаточно узкий и неразвитый внутренний рынок, то благодаря политике импортозамещения удалось достаточно быстро насытить внутренний рынок потребительскими товарами. Ограниченность внутреннего рынка новых индустриальных стран Азии была основным сдерживающим фактором для дальнейшего развития экономики, что потребовало изменения общей концепции развития. Именно в этот период начинает формироваться политика экспортной ориентации. Новая стратегия органично вписывалась в структурную перестройку экономики индустриально развитых стран, в изменения международного разделения труда. Для этого периода развития мирового хозяйства характерно формирование крупных транснациональных корпораций и активный перенос отдельных отраслей промышленности в развивающиеся страны, в том числе в будущие азиатские новые индустриальные страны.

Таким образом, на втором этапе доминирующей формой внешнего воздействия на экономику азиатских новых индустриальных стран было перемещение в эти страны производства товаров, достигших стадии зрелости в промышленно развитых странах. Этот процесс сопровождался

поставками в новые индустриальные страны Азии промышленного и технологического оборудования и ростом экспорта иностранного предпринимательского капитала.

Трансформация национальной экономики в азиатских новых индустриальных странах проходила под воздействием импорта иностранного капитала. Большая часть всех финансовых ресурсов поступала в виде ссудного капитала, который превратился в основную форму вывоза финансовых ресурсов из промышленно развитых государств.

Экспорт капитала в азиатские новые индустриальные страны осуществлялся как по государственной, так и по частной линии на двусторонней и многосторонней основе, на льготных и коммерческих условиях. При этом прослеживаются определенные закономерности. Сначала это государственная помощь развитию, затем кредиты на осуществление крупных инвестиционных проектов, экспортные кредиты и, наконец, займы на обслуживание внешней задолженности.

В отличие от новых индустриальных стран Латинской Америки, у которых импорт ссудного капитала и его нерациональное использование привели к образованию огромного внешнего долга и дестабилизации экономики, азиатские новые индустриальные страны смогли избежать долговой кабалы. Им удалось создать весьма эффективные механизмы использования ссудного капитала и сформировать достаточно широкий инструментарий обслуживания внешнего долга. Сюда входят, прежде всего, доходы от экспорта товаров, валютные поступления от туризма, перевод дивидендов на предпринимательские инвестиции за рубежом, доходы от экспорта услуг (транспортные, валютно-финансовые, информационные и др.).

Приток иностранного капитала и ТНК обострили конкурентную борьбу на внутреннем рынке новых индустриальных стран. В создавшихся условиях экономическое выживание местных компаний во многом

определялось их конкурентоспособностью и динамизмом. Филиалы и дочерние фирмы ТНК оказали обучающее и стимулирующее воздействие на национальные фирмы, вынуждали их быстрее осваивать передовой технический опыт, совершенствовать технологию, методы управления, развивать научно-техническую базу.

В отличие от многих других развивающихся стран азиатским новым индустриальным странам удалось наиболее аффективно использовать иностранные инвестиции и те преимущества, которыми обладают транснациональные корпорации, для ускорения экономического развития.

Следует подчеркнуть, что именно транснациональные корпорации сыграли решающую роль в формировании экспортного потенциала азиатских новых индустриальных стран. Создание предприятий, ориентированных на внешний рынок, отвечало взаимным интересам ТНК и принимающих стран. В результате произошли существенные сдвиги в структуре национальной экономики азиатских новых индустриальных стран, где на одно из ведущих мест в экономике вышла обрабатывающая промышленность. Значительно возрос экспорт промышленной продукции, и диверсифицировалась структура вывоза. Сформировалась устойчивая обратная связь. В индустриально развитые страны из новых индустриальных стран Азии хлынул поток конкурентоспособной промышленной продукции, которая превратилась в основную статью их экспорта.

Таким образом, под воздействием иностранных инвестиций и ТНК в азиатских новых индустриальных странах была создана устойчивая экономическая структура, которая способна быстро адаптироваться к постоянно меняющейся конъюнктуре мирового рынка. Экспортный сектор стал доминирующим в их экономике.

На втором этапе произошла трансформация взаимодействия и зависимости, которая приобрела форму структурно-технологической, при сохранении субординирующего влияния промышленно развитых государств

на азиатские новые индустриальные страны. В этот же период в экономике новых индустриальных стран Азии начинают формироваться функциональные системы, которые обеспечивают динамизм, саморегуляцию и значительно повышают устойчивость экономических систем.

С начала 90-х годов XX века в мировой экономике началось определенное выравнивание национальных условий производства в обрабатывающей промышленности развитых стран и новых индустриальных стран Азии за счет сближения уровней производительности и оплаты труда, что привело к потере ценовых конкурентных преимуществ новых индустриальных стран на мировой арене. На первый план в мировой конкурентоспособности выходят неценовые факторы, из которых важнейшее значение приобретает качество товаров, новизна и наукоемкость изделий.

Реально сознавая, что сохранить завоеванные позиции на внешнем рынке можно лишь за счет глубинных изменений в структуре национальной экономики, многие азиатские новые индустриальные страны сделали ставку на приоритетное развитие наукоемких отраслей.

Постепенно политика заимствования, позволявшая использовать лучшие достижения мировой науки, все больше начинает сочетаться со стратегией развития собственного научно-технического потенциала. Практические результаты достигаются за счет концентрации финансовых и интеллектуальных ресурсов на определенных направлениях научно-технической революции. Приоритет отдается уникальным разработкам, прокладывающим путь техническим нововведениям в таких областях, как информатика, микроэлектроника, биотехнология, геновая инженерия, аэрокосмический комплекс. Как ожидается, именно на этих направлениях результаты исследований откроют дорогу бурному развитию новых отраслей и производств.

Научно-исследовательские работы носят преимущественно прикладной характер и сосредоточены в НИИ крупных компаний и в технопарках. Расширяется сеть венчурных компаний, создаются операционные центры и др. В наиболее развитых новых индустриальных странах осуществляются программы создания технополисов – городов передовых технологий и научных исследований. Стратегия технополисов – это прорыв в новые сферы деятельности на основе развития сети региональных центров высшего научно-технического уровня, это интеллектуализация всего национального хозяйства новых индустриальных стран.

Переход к этому этапу развития экономики также был бы невозможен без внешнего фактора. Прежде всего, это касается подготовки за рубежом квалифицированных и высококвалифицированных кадров.

Развитие в азиатских новых индустриальных странах наукоемких отраслей, создание собственной научно-исследовательской базы фактически завершает процесс формирования в них рыночных структур, в основных чертах адекватных экономическим системам индустриально развитых государств. Следует подчеркнуть, что формирование в новых индустриальных странах Азии относительно адекватной системы проходило под субординирующим влиянием промышленно развитых государств, что отражалось на формах их взаимодействия и характере зависимости.

В процессе эволюции сильная зависимость новых индустриальных стран Азии от развитых государств переросла во взаимозависимость. Субординирующее влияние индустриальных государств на азиатские новые индустриальные страны сменилось взаимодополнением координационного типа, относительно равнополюсной взаимозависимостью.

Таким образом, можно сделать вывод, что внешнеэкономические связи явились основным структурообразующим фактором в процессе

формирования динамичной модели устойчивого развития азиатских новых индустриальных стран, адекватной индустриально развитым странам.

Новые индустриальные страны Азии можно охарактеризовать как динамичные, устойчивые, саморегулирующиеся экономические системы, в основе функционирования которых лежит приоритет частной собственности, свободного предпринимательства и конкуренции с эффективным механизмом государственного регулирования. В этих системах сформировались транснациональные структуры, активно участвующие в международном разделении труда, смещающие акцент на приоритетное развитие наукоемких отраслей.

На современном - третьем этапе внешнеэкономические связи азиатских новых индустриальных стран приобретают характер экспансии, в которой новым и весьма активным элементом становится вывоз капитала, как в ссудной, так и в предпринимательской форме.

Экспорт капитала из азиатских новых индустриальных стран – относительно новое явление в мировой экономике и представляет собой не что иное, как процесс обратной связи, посредством которого осуществляется интеграция новых индустриальных стран Азии в мировое хозяйство.

Подобно развитым странам азиатские новые индустриальные страны уже сами активно переносят в наименее развитые государства промышленное производство, тем самым, продлевая жизненный цикл продукта. В последнее время усилия внешнеэкономической экспансии азиатских новых индустриальных стран направлены как в развивающиеся страны, так и в бывшие социалистические государства.

Экономическое сотрудничество новых индустриальных стран Азии с этими группами стран начинает играть такую же роль, как сыграли для новых индустриальных стран промышленно развитые страны. В этой связи вероятность вызревания новых экономических феноменов в развивающихся и в бывших социалистических странах возрастает, так как возможность

формирования в них динамичных устойчивых экономических систем увеличивается за счет подключения к активной внешнеэкономической деятельности новых индустриальных стран Азии.

В мировой экономике уже сейчас начинает формироваться следующая волна новых индустриальных стран (экономик). В азиатском регионе это, прежде всего страны АСЕАН, Китай и Вьетнам, куда в последние годы устремились предпринимательские инвестиции из Японии, США, а также из азиатских новых индустриальных стран.

Появление новых индустриальных стран Азии и формирование следующей волны новых индустриальных стран позволяют говорить о новоиндустриальности как об объективном, закономерном процессе развития мировой экономики. При этом одним из основных структурообразующих элементов и катализатором этого процесса являются внешнеэкономические связи, которые ускоряют создание динамичных, адекватных развитым странам, экономических систем.

Вместе с тем азиатские новые индустриальные страны можно рассматривать как подсистемы мирового хозяйства, а по законам системного анализа появление в системе адекватных подсистем увеличивает общий ресурс системы, что, в свою очередь, повышает ее устойчивость.

Таким образом, одним из направлений повышения устойчивости мирового хозяйства является распространение динамичной модели развития азиатских новых индустриальных стран на другие развивающиеся страны и страны с переходной экономикой.

Потенциальные возможности Азербайджана позволяют предположить, что в перспективе страна окажется на гребне следующей волны новоиндустриальности. Современная структура экономики Азербайджана имеет объективные предпосылки для формирования феномена новоиндустриальности. Причем если у бывших развивающихся государств, из которых выросли новые индустриальные страны, адекватная

промышленно развитым странам структура формировалась в три этапа, то Азербайджан имеет шанс включиться в этот процесс интеграции на последнем этапе, поскольку в отличие от развивающихся государств Азербайджан в условной схеме воспроизводственного процесса имеет два важных элемента – технику и науку. Кроме того, Азербайджан имеет возможность развивать внешнеэкономические связи не только с промышленно развитыми странами, но и с новоиндустриальными. Поскольку по законам системного анализа, чем шире сфера взаимодействия, тем глубже и взаимное проникновение, а, следовательно, увеличивается вероятность более быстрого формирования в Азербайджан основных элементов новоиндустриальности.

Процессы глобализации непосредственно затрагивают национальную экономическую политику, ограничивая ее возможности. Российский ученый-философ А.Дугин считает что: "Глобализация жестко отменяет государство, суверенитет, национально-экономические системы, национальные администрации, автономии конфессий, привязанные в той или иной степени к политико-социальной, культурной или хозяйственной идентичности, этнические анклав, суверенные армии, разнообразие этических типов, нравственных типов, национальные валюты, юридические дифференциации, региональные и национальные варианты хозяйствования и диалог культур". Международная экономика, оказывающая все большее влияние на положение отдельных стран, находится вне юрисдикции национальных правительств, министерств, центральных банков и их экономической политики. Поэтому обычные средства этой политики (в денежно-кредитной, бюджетной, налоговой сфере, даже сфере трудового или антимонопольного законодательства) действуют ныне в ослабленной форме, а то и вовсе не работают или приводят совсем не к тем результатам, на которые рассчитаны. Международные факторы снижают эффективность государственных решений и мер, осуществляемых в национальных рамках.

Чем шире и глубже разворачиваются процессы глобализации, тем сильнее ощущается это противоречие.

Отсюда объективная необходимость координации экономической политики отдельных стран. Международная экономика, которая становится все более “единой и неделимой”, требует единой, или, во всяком случае, согласованной (в большей или меньшей мере) экономической политики. Современная рыночная экономика невозможна без многообразных мер государственного регулирования (с применением экономических и административных рычагов). Однако на основе многолетнего и во многом негативного опыта мир уже усвоил, что разноречивой и хаотичной в регулировании, при котором каждая страна преследует лишь свои узкие национальные, а точнее сказать эгоистические интересы, в конечном счете, наносят ущерб всем. Здесь уместно привести слова управляющего директора Международного валютного фонда Доминика Стросс-Кан произнесенные в 2008 году в своем выступлении в Индии: “Мы живем в объединенном мире, и поэтому глобальные проблемы требуют общих решений. Каждый должен быть готов к тому, чтобы выработать скоординированные действия, поскольку не может быть локального решения глобальной проблемы”.

На этой объективной и субъективной основе параллельно с формированием глобальной экономики возникла, развилась и продолжает развиваться разветвленная система межгосударственных организаций, органов и форумов для обсуждения и координации международной (а в связи с этим в той или иной мере и внутренней) экономической политики. Некоторые из этих организаций носят наднациональный характер, частично дополняя или даже заменяя подчас органы внутригосударственного регулирования. Речь идет, во-первых, о сложной системе организаций и органов ООН и ее специализированных учреждений, во-вторых, о различных региональных интеграционных группировках и объединениях и, в-третьих, о неформальных консультационных группах, регулярно

проводящих свои встречи, типа “большой восьмерки”, некоторых групп в рамках МВФ и т.п. Все большее значение приобретает многостороннее, а не двустороннее регулирование внешнеэкономических связей. К этому нужно добавить множество негосударственных международных организаций универсального, регионального, отраслевого и функционального характера, выполняющих консультативные, статистические, исследовательские, издательские и другие задачи в сфере международной экономики и содействующие ее регулированию.

Продолжатели этой линии в современных условиях оказались в растерянности перед действительно трудным вопросом: а кто же и как может и должен контролировать транснациональные корпорации и конкуренцию на глобальном рынке? Ответ на этот вопрос, очевидно, следует искать в деятельности международных организаций и объединений (ООН, ее экономические органы и специализированные учреждения, Организация экономического сотрудничества и развития, региональные экономические объединения, особенно Европейский Союз) и, в первую очередь, в такой неформальной структуре, как “большая восьмерка”, которая имеет возможность не только рекомендовать, но и действовать, оказывать реальное влияние на развитие событий.

ГЛАВА 2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА США И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

*«Великой нацией нас делает не наше
богатство, а то, как мы его используем»*

(Т. Рузвельт, 26-й президент США)

2.1. Новейшая экономическая история США сквозь призму экономических кризисов

На протяжении последних десятилетий экономика Соединенных Штатов Америки является мощнейшей экономикой мира, об экономической мощи которой свидетельствуют масштабы производства товаров и услуг, размеры ВВП и доля в нем высокотехнологичного производства. В настоящее время США производит около 30% мирового ВВП, имеет 55% мировой рыночной капитализации, 20% мирового экспорта наукоемкой продукции, половину мирового экспорта зерна. Неоспоримом лидерство в мировой экономике предопределяет главенствующую роль США и в международной политике. События, происходящие в американской экономике, теории американских ученых-экономистов, приоритеты и прогнозы развития экономики США проецируются на мировую экономику и международные отношения и являются главными новостями во всех странах мира.

Вместе с тем, экономика страны ее успехи и недостатки, в первую очередь ассоциируются с тем человеком, кто был в этот период у власти – с президентом США. Разумеется, для экономической истории экономический имидж каждого из американских президентов представляет не малый интерес, однако куда больше внимания привлекает характеристика экономической политики США в каждый из соответствующих периодов, президентские программы в экстремальных условиях экономических кризисов, выявление возникающих новых особенностей и закономерностей, их сравнительный анализ и установление общих тенденций.

Одной из наиболее харизматических личностей США XX века был Франклин Делано Рузвельт, его экономическая политика вошла в анналы истории как политика «нового курса». Но вначале следует вспомнить

экономическую ситуацию, сложившуюся в тот период в США и получившую название Великой депрессии.

Предшествовали Великой депрессии события Биржевого краха США 1929 года: обвальное падение цен акций, начавшееся в «Черный четверг» 24 октября 1929 года, принявшее катастрофические масштабы в «Черный понедельник» (28 октября) и «Черный вторник» (29 октября). 29 октября 1929 года вошел в историю, как день биржевого краха Уолл-Стрит. Кризис стремительно набирал обороты и вызвал следующие последствия: закрылось более 5 тыс. банков, акции обесценились на 40 млрд. долларов, выросли инфляция и цены, промышленное производство сократилось в 2 раза, производство автомобилей в 5 раз, в стране насчитывалось 12 млн. безработных (в пиковые даты кризиса - до 15 млн. безработных), 5 миллионов американских фермеров лишились земли за долги, 7,4 миллиона человек умерли от голода.

Вот в таких условиях Ф.Рузвельт стал президентом, победив с большим преимуществом - народ хотел перемен. Весна 1933 года вынудила новую администрацию действовать решительно. Стало известно, что во многих штатах, объявив о банкротстве, закрылись все банки. Деловая жизнь едва теплилась. Закрытие банков грозило полным экономическим крахом. Страх перед будущим охватил миллионы людей. Огромные толпы осаждали банки, требуя возврата вкладов. Закрывались предприятия, школы, муниципалитеты.

Первоочередной задачей кабинета был банковский кризис. Декретом президента объявлено о четырехдневном принудительном закрытии банков, запрете вывоза из США золота, серебра и бумажных денег. Рузвельт добился своего - через несколько дней стабильность банковской системы была восстановлена.

В тот же год президент направил Конгрессу послание, предусматривавшее ряд мер помощи безработным, организацию специальных трудовых лагерей для безработной молодежи, широкое развитие общественных работ по всей стране, финансовую помощь штатам для оказания прямой материальной поддержки голодающих семей безработных.

Чтобы предупредить массовые выступления фермеров, доведенных до отчаяния разорением, распродажей за долги имущества и земли, Рузвельт издал закон о моратории на фермерскую задолженность, а также закон о восстановлении сельского хозяйства, известный как закон AAA (The Agricultural Adjustment Act). Главная его идея - ликвидировать "ножницы" между ценой, затрачиваемой фермером на производство продукции, и той, которую он получал при ее реализации. Чтобы сбалансировать спрос и предложение и поднять цену сельхозпродуктов, часть земли изымалась из сельскохозяйственного оборота, за что фермерам выплачивались субсидии.

В июне 1933 года был принят закон о создании федеральной службы занятости и закон о рефинансировании задолженности по жилищному кредиту. Далее последовал закон о кредитовании фермерских хозяйств, принесший облегчение фермерству, задавленному долгами.

Но самым важным и далеко идущим мероприятием стал Закон о восстановлении промышленности - НИРА (The National Industrial Recovery Act). Целями регулирования промышленности объявлялись: обеспечение "всеобщего благоденствия" путем кооперации между отдельными группами предпринимателей, путем достижения сотрудничества между рабочими и работодателями при содействии правительства, устранения "разрушительной конкуренции", ведущей к снижению прибылей, подрыву деловой устойчивости, сокращению инвестиций и занятости.

Упорядочивание отношений между предпринимателями и группами предпринимателей было решено добиться путем принудительного картелирования промышленности. Для увеличения занятости, повышения покупательной способности и стабилизации товарного рынка различные отрасли должны были ограничить себя "кодексами честной конкуренции". Предполагалось, что в каждой отрасли под наблюдением правительства можно будет остановить процесс снижения цен, выработав строго определенные нормы производства и сбыта, определив уровень цен и условия коммерческого кредита. Группам промышленников вменялось в обязанность согласовать с профсоюзами минимальные размеры зарплаты и максимальную продолжительность рабочего дня. Окончательное решение по этим кодексам было в руках президента. Контроль за реализацией программы НИРА возлагался на созданную президентом Национальную администрацию восстановления.

Принятый в мае 1933 года Чрезвычайный закон о помощи (ФЕРА) должен был закрыть одну из самых опасных пробоеин. Полмиллиарда долларов ассигновывались штатам для ликвидации угрозы голода и массовой пауперизации населения.

Основная масса законов начального периода "нового курса" была принята в чрезвычайной спешке, за первые три месяца пребывания Рузвельта у власти. Это были сто дней, которые помогли американскому капитализму избежать своего краха. Самым важным итогом было то, что экономика прошла фазу кризиса, все признаки восстановления были налицо.

Но если в области восстановления деловой активности меры, принятые правительством, привели к улучшению, то в плане проблемы касающейся миллионов людей, - проблемы занятости - достижения были

более скромными. Более того, в 1940 году, незадолго до очередных президентских выборов безработных было больше, чем в 1931 году, в апогее краха. Только война спасла экономику США от очередного спада и новой массовой безработицы.

Законодательства первых "ста дней" вопреки заявлениям о преобладании в нем чисто экономических задач, призвано было, прежде всего, создать психологический перелом, внести успокоение, выпустить пар из котла, давление в котором достигло критического предела.

Рузвельту ближе всего была умеренная разновидность реформаторства, которая к 1912 году выкристаллизовалась в политической философии президентов Теодора Рузвельта и Вудро Вильсона, воплотив в себе идеи государственного регулирования экономики и модернизации правовых институтов в целях упорядочения под эгидой государства социальных отношений, оказавшихся в результате неконтролируемого хозяйничанья капитала на грани опасного кризиса.

Уловив решимость миллионов людей добиваться перемен, Рузвельт делает шаг на встречу их чаяниям, провозглашая знаменем национальной политики курс на реформы, но реформы постепенные, верхушечные, устраняющие только самые вопиющие проявления социального неравенства и сохраняющие в неприкосновенности устои.

Новый импульс для поворота от созерцательности и проволочек к поддержке самого радикального в истории американского государства социального законодательства, включая законы о социальном страховании, о трудовых отношениях, о налогообложении крупных состояний, о беспрецедентном расширении прав профсоюзов дала новая предвыборная

кампания 1935 года. "Новый курс" претерпел новую эволюцию, стал еще более радикальным.

Однако, испытывая давление со стороны монополий и их прессы, Рузвельт тормозил осуществление провозглашенных реформ, предусмотрительно не связывал себя никакими жесткими обязательствами.

К концу третьего срока пребывания Рузвельта на посту президента реакция и движение к контрреформе набрали силу. Одной из причин этого был верхушечный, элитарный характер либерализма, подчиненного всецело классовым интересам буржуазии. Спонтанность, непоследовательность были его отличительной чертой.

Таким образом, можно выделить 4 основных направления реформ Рузвельта. Во-первых, он обратил особое внимание на тот сектор экономики, который кормит страну, — сельское хозяйство и перерабатывающую промышленность и выделил единственное приоритетное направление — агропромышленный комплекс.

Во-вторых, президент США проанализировал узость внутреннего рынка из-за низкой платежеспособности населения и пошел на значительное (многократное) повышение заработной платы рабочим и служащим.

Именно этот пункт наиболее резко критиковали противники Рузвельта и несогласные среди его сторонников. Главный аргумент оппонентов — угроза дальнейшего падения курса доллара. Однако президент США думал иначе. Он понимал, что обнищавшему населению страны не до накопления запасов, а сам процесс приобретения товаров первой необходимости в расширенных масштабах оживит цикл производства-распределения-обмена-потребления. А возросшие прибыли

и налоги в бюджет неизменно будут работать на укрепление экономики. Жизнь подтвердила, что президент был прав. Грянула, конечно, инфляция, но менее чем через 2 года курс американской валюты был практически восстановлен за счет оживления производства и увеличения спроса населения.

В-третьих, Рузвельт применил новую технологию к банковской сфере. Он потребовал направить в реальный сектор экономики не менее 90% всех финансовых ресурсов страны. И лишь остаток — в сферу обращения. Таким образом, были исключены краткосрочные банковские операции, обслуживающие спекуляцию в сфере купли-продажи и дающие банкам быстрые и легкие деньги. Американское правительство поступило по отношению к банкам довольно жестко: от имени государства объявило, что те банковские структуры, которые будут игнорировать названное выше распоряжение, национализировать. При этом все крупные американские банки с годовым оборотом капитала свыше 1 млрд. долл. были взяты под контроль государства.

И, наконец, пункт четвертый. Рузвельт ввел жесткие протекционистские меры, направленные на защиту отечественного товаропроизводителя. Были значительно снижены квоты импорта на внутренний рынок США, в первую очередь — по отношению к тем товарам, которые могли производиться в стране.

Таким образом, экономическая политика Рузвельта была весьма эффективной и способствовала укреплению позиций США в мире, а также и внутри страны, о чем свидетельствует его троекратное переизбрание на президентский пост.

Годы правления Гарри Трумена и Дуайта Эйзенхауэра отмечены некоторым снижением государственных расходов, в том числе и на оборону, вызванным переходом на мирные рельсы. В последние три года администрации Эйзенхауэра появились признаки спада 1957-1958 годов, за которым последовал спад 1960 года.

В 1960 году Джон Кеннеди, в свои 43 года, стал 35-м президентом США. В инаугурационной речи Кеннеди произнес слова, ставшие знаменем его недолгого президентства и вошедшие позже во все учебники: "Не спрашивай, что может сделать для тебя твоя страна, спроси, что ты можешь сделать для своей страны, что ты можешь сделать для свободы человека во всем мире".

Если Кеннеди и не был убежденным кейнсианцем в момент избрания его президентом, то в годы его администрации кейнсианские идеи стали превалировать. Эти новые идеи нашли отражение в программе "новых рубежей", предложенной демократической администрацией Дж. Кеннеди в начале 60-х годов. В основу программы была положена идея стимулирования темпов экономического роста. Главным стержнем программы должен был стать "последовательный курс на поддержание равновесия между предложением товаров и услуг и совокупным спросом с целью обеспечения непрерывного сбалансированного экономического роста при высоком уровне занятости и необходимой стабильности цен".

В 1961-1962 годах правительству Кеннеди удалось провести через Конгресс ряд важных мер в социальной области, предусмотренных в программе "новых рубежей". Так, минимум почасовой заработной платы, составлявший в 1955 году 1 доллар, увеличивался до 1,25 доллара. Были выделены ассигнования на помощь районам хронической депрессии и фермерам, продлена на три месяца выплата пособий по безработице. В

марте 1962 года был принят закон, впервые в истории страны ставивший перед государством задачу подготовки и обучения рабочей силы.

В арсенале средств государственного регулирования администрация широко использовала рычаги бюджетной, налоговой и кредитно-денежной политики. В 1962 году был сокращен срок амортизации основного капитала для всех корпораций и введена налоговая скидка на капиталовложения. Эти меры позволили существенно увеличить рост инвестиций. Увеличились государственные ассигнования на научно-исследовательские работы, особенно в военной области. Чтобы не допустить резкого увеличения инфляции, администрация Кеннеди впервые в мирное время пошла на введение косвенного контроля над ценами и заработной платой в виде так называемых "ориентиров" для предпринимателей и профсоюзов. Они предполагали ограничение роста заработной платы и цен уровнем достигнутого прироста производительности труда.

Начало президентства Кеннеди совпало с фазой циклического подъема в экономике. Однако уже к весне 1962 года ситуация осложнилась: темпы роста замедлились, уровень безработицы замер на отметке 5,5 %, уменьшился объем капиталовложений. В мае этого же года произошло самое сильное с 1929 года падение акций на бирже. Отчасти это было вызвано недовольством верхушки крупного капитала политикой "ориентиров" в области цен. Кульминацией этого недовольства стало столкновение администрации со сталелитейными компаниями, которые демонстративно заявляли о намерении резко повысить цены на сталь, несмотря на снятие профсоюзом сталелитейщиков своих требований о повышении заработной платы. Угроза стачечной борьбы и усиления инфляции заставила президента вмешаться в конфликт. Используя все рычаги власти, он вынудил сталелитейные компании отказаться от

повышения цен. Однако конфликт Белого дома с корпорациями сталелитейной промышленности резко обострил отношения между правительством Кеннеди и верхушкой бизнеса. В конечном счете, президент вынужден был пойти на некоторую переориентацию своей политики в угоду крупному бизнесу.

В 1963 году были снижены налоги на прибыль корпораций с 52 до 47% и ставки подоходного налога с граждан на общую сумму около 14 млрд. дол. Объем расходов государства на социальные нужды в 1963-1964 годах был заморожен на уровне 1962 года. Это беспрецедентное в условиях циклического подъема сокращение налогов явилось первой в истории США мерой стимулирования экономического роста средствами налоговой политики. Гибкая в целом политика "новых рубежей" дала положительные результаты. Индекс промышленного производства в 1964 году на 20% превысил уровень 1961 года.

К сожалению, администрация Кеннеди находилась у власти слишком недолго, чтобы по достоинству оценить результаты её политики. Если профсоюзы, афроамериканское население и латиноамериканцы (оценившие подходы Белого дома к решению проблемы расового равенства) одобряли политику администрации, этого нельзя было сказать о предпринимателях. Недоверие и даже враждебность к прямому вмешательству президента в дела бизнеса, к экономической и финансовой политике Кеннеди породило серьезные конфликты со сталелитейными корпорациями и нефтяными магнатами Техаса. Техасские нефтяные магнаты, недовольные жесткой налоговой политикой федеральных властей, и терпевшие от этого убытки, не раз высказывали угрозы в адрес Кеннеди. 22 ноября 1963 года в результате совершенного в Далласе, главном городе

штата Техас (где в ту пору антипрезидентские настроения были очень сильны), покушения, президент Кеннеди погиб.

Через три месяца после убийства президента Конгресс принял законопроект о сокращении налогов в общей сумме на 13,6 млрд. долларов, и после подписания его Линдоном Джонсоном он вступил в силу. В течение года результаты превзошли ожидания. Безработица, которая в годы Кеннеди не опускалась ниже 5,2%, в 1966 году стала ниже 4%. Прирост ВВП на душу населения в 1965 году почти удвоился по сравнению с уровнем 1963 года.

Успехи политики, предложенной Кеннеди, имели далеко идущие последствия. Во-первых, он поднял экономические дискуссии до президентского уровня и, во-вторых, при нем экономисты стали играть активную роль в выработке политики.

В 1964 году Линдон Джонсон одержал сокрушительную победу над Барри Голдуотером, в ходе избирательной кампании, в которой идеология государственного вмешательства и сильного государства Джонсона противостояла философии свободного рынка Голдуотера.

Вообще говоря, «новая экономика» в рамках программы Джонсона «великое общество» было нечто большим, чем просто практическое применение кейнсианской теории. Профессиональная переподготовка, более высокие субсидии на образование, развитие городов, увеличенные программы на социальное обеспечение - все это стало памятными усилиями программы «великого общества». Между 1964 и 1967 годами федеральный бюджет вырос почти на 40% - с 65,2 млрд. до 90,9 млрд. долларов. В то время, казалось, дефицит оказывал благотворное влияние на экономику, поднимая ВНП на 25% и удерживая безработицу ниже 4%.

Участие США в войне во Вьетнаме началось на пике длительного экономического подъема. Нация была полностью обеспечена работой,

производя гражданскую продукцию. Возросшие военные расходы - без параллельного снижения других расходов, без повышения налогов с целью снижения спроса частного сектора на невоенные товары, без ужесточения денежной политики для сокращения спроса, могли иметь следствием только повышение цен, поскольку поставщики "пушек" конкурировали с производителями "масла" за имеющиеся ограниченные ресурсы. В результате война во Вьетнаме навлекла бедствие на американскую экономику. Экономические советники Джонсона не могли не знать, что в условиях экономики с полной занятостью вероятной платой за большее количество "пушек" должно стать меньшее количество "масла". Было понятно, что избыточные доллары, не встретив на рынке адекватное предложение гражданской продукции, вызовут повышение цен или инфляцию спроса.

Вальтер Хеллер, председатель Совета экономических консультантов при Джонсоне, позднее утверждал, что он и его коллеги «не были осведомлены» о масштабах военного строительства, которое военные советники Джонсона рассматривали как основное условие победы. Такое объяснение было попыткой оправдать себя и экономистов, вовремя не оказавших влияние на президента, хотя в действительности молчание экономистов объясняется либо нежеланием отступать от «идеи» больших расходов, в том числе и военных, либо просто неопытностью.

Когда в 1968 году Джонсон фактически признал себя побежденным, отказавшись баллотироваться на очередных выборах, экономические показатели выглядели еще весьма благоприятно. Но, с другой стороны давало о себе знать новое устрашающее явление - рост цен с темпами 4,2% в год. Это был наиболее значительный скачек цен с 1950 года. Однако при росте ВВП на 4,4% 1968 году, и при безработице в 3,6% это не вызывало удивления и вкладывалось в рамки господствующей теории. Что предлагалось в первую очередь в соответствии с ней? Конечно же,

некоторое ужесточение финансовой политики, то есть меньшие социальные расходы и большие налоги, с тем, чтобы ценой некоторого замедления роста и снижения занятости добиться победы над инфляцией.

Новая администрация Ричарда Никсона после прихода к власти в 1969 году была встречена спадом. Прирост реального ВВП впервые за одиннадцать лет оказался отрицательным, и впервые безработица составила 6%. Но что намного хуже, не произошло снижения инфляции, и это было неслыханным ранее поворотом событий, поскольку прежде всегда одним из «положительных» моментов экономических спадов становилось снижение цен. А цены выросли на 5% в 1969 и на 6% в 1970. Возникла стагфляция, как окрестил эту ситуацию советник Белого дома по экономике Пол Самуэльсон - высокие темпы инфляции при высоком уровне безработицы и нулевым ростом экономики.

Кризис 1970-71 годов резко ударил по авторитету кейнсианства как основы экономической политики, не говоря уж о том, что фондовые биржи так не лихорадило со времени 1929 года.

Кейнсианская теория была атакована с двух флангов. «Справа» вновь укрепились сторонники неоконсерватизма и свободной экономики. Их обвинение звучало в том, что «новая экономика» не только не сработала, но и стала причиной нынешних проблем. С «левого фланга» выступали радикалы от марксизма и недовольные существующей системой распределения доходов в обществе, которые окрестили кейнсианство как попытку сглаживать коренные пороки капитализма. В итоге критика, как правых, так и левых, заключалась в тезисе, что капиталистическая экономика с высоким уровнем государственного вмешательства привела к такому положению.

Администрация Никсона провозгласила «новую экономическую политику» включавшую почти чрезвычайные меры по замораживанию

зарплаты, цен и процента на 90 дней с 15 августа 1971 года, а затем в течение всего 1972 года жесткое их регулирование в лице трех созданных ведомств - Совета по стоимости жизни, Комиссии по ценам и Комитета по выплатам. Раздавались голоса за и против такой политики, однако другого действенного орудия против инфляции, чем контроля над зарплатой и ценами, предложено не было. К середине 1972 года инфляционное давление несколько ослабло. «Новая экономическая политика» в краткосрочном аспекте привела к некоторому снижению цен, но лишь в краткосрочном. А далее сработал эффект «отложенного ценового давления», вызвавший новую инфляционную волну. Ричард Никсон вынужден был уйти в отставку из-за Уотергейта еще в 1973 году. Исполнительная власть США фактически лишилась руководства, и её задачами занимался Конгресс. Уровень инфляции составил в 1974 году 11%, безработица – 5,6%, а в 1975 году - соответственно 9,1 и 8,5%.

Все это вместе взятое наряду с непрекращающейся стагфляцией привело экономику к очередному спаду 1974 года.

Но это было еще не все, и череда экономических бед продолжала посещать Америку в 70-е годы. Во-первых, возникла проблема, связанная с закупкой СССР 19 миллионов тонн зерна, фактически всего запаса США, в результате чего сократились поставки зерна на внутренний рынок, что привело к росту цен на хлеб и на бакалейные товары.

Во-вторых, повышение цен на нефть ОПЕК привело к повышению цен в США на все энергоносители на 50%, а, следовательно, к витку цен на издержки во всех производящих отраслях, не говоря уж о более глубоких структурных последствиях для экономики США. Цены на нефть выросли с 2,59 доллара за баррель в 1973 году, до 12 в 1976 и в 1980 году превысили 35 долларов за баррель.

В-третьих, США стали испытывать нехватку металлов и других полезных ископаемых, что усугубило ресурсный шок.

В последующие годы политика Джеральда Форда, а затем Джимми Картера отличалась непоследовательностью и вялостью. Цены продолжали ползти вверх, ежегодный прирост индекса потребительских цен составлял 6,5% в 1977, 7,5% в 1978 и 11% в 1979 годах. Вообще последние годы семидесятых отличались отсутствием какой-либо внятной экономической политики. К 1980 году экономика США пришла с вялыми инвестициями и хронической стагфляцией, грозящей перейти в новый спад. Этого пока не происходило потому, что потребительские расходы оставались высокими именно из-за инфляции, так как выгодно было тратить и невыгодно сберегать.

1978 год ознаменовался принятием закона Хэмфри-Хокинса о полной занятости и сбалансированном росте, признававший необходимость большего централизованного планирования, контроля над ценами и т.д. для борьбы с инфляцией, придав борьбе с безработицей приоритетное, даже перед инфляцией, значение. Однако менее чем через год цели стабилизации цен и занятости были отложены до 1988 года, а на деле совершенно забыты, и таким образом этот закон стал последней схваткой кейнсианцев в уже проигранной борьбе.

Итак, эра кейнсианства закончилась в доктрине, попытки достичь полной занятости и экономического роста с помощью дефицитов - в экономической политике.

С именем Рональда Рейгана и его политикой многие американцы связывают вновь обретенные страной оптимизм и веру в себя. Его отличала огромная политическая интуиция, умение увидеть и предвидеть то главное, в чем состоит общественная потребность. Это проявилось и во внешней политике, и во внутривнутриполитических и экономических делах. Инициативы и

реформы Рейгана, получившие название «рейганомика», оказали огромное влияние не только на характер и темпы экономического развития, но и на политику будущих администраций, на позиции США в мировом хозяйстве, на экономическую политику других стран. Многие аналитики видят главную заслугу Р.Рейгана в том, что он вернул стране, страдавшей от вьетнамского синдрома и экономических трудностей, веру в себя, в американское лидерство, в «американскую мечту».

Р.Рейган пришел к власти в нелегкое для Америки время. В наследство от президента Дж.Картера новому хозяину Белого дома достались одновременно высокая инфляция и безработица, экономика страны переживала серьезный циклический кризис. Начиная с февраля 1980 года, происходило интенсивное падение производства. Летом 1980 года оно приостановилось, однако с августа 1981 года возобновилось с новой силой и продолжалось вплоть до декабря 1982 года, став самым продолжительным спадом в США за весь послевоенный период. Таким образом, начало правления Р.Рейгана пришлось на самый разгар циклического кризиса, отягощенного энергетическим кризисом 1979–1981 годов, заметным ростом цен на энергоносители на внутреннем рынке США.

Этот кризис стал дополнительным фактором переосмысления концептуальных подходов к государственному регулированию экономики, начавшемуся еще в середине 70-х годов прошлого века. Дискуссии о роли и месте государства в экономике велись в мировой экономической литературе на протяжении всего XX века. В течение, по крайней мере, 40 лет после Великой депрессии, активное участие государства в экономической жизни трактовалось большинством ученых-экономистов как необходимый и уже встроенный элемент общественного развития. Американское государство взяло на себя ответственность за уменьшение масштабов

бедности в стране, развитие образования и в значительной степени здравоохранения, предоставление многих других социальных услуг. Государство проводило все более активную макроэкономическую политику, причем как косвенными мерами, так и нередко мерами административного характера. Провозглашенная президентом Л.Джонсоном в 60-е годы XX века задача построения «великого общества» по сути, мало, чем отличалась от патерналистских государственных программ в социалистических странах.

Вместе с тем многие экономисты и политики уже в то время видели издержки чрезмерного вмешательства государства в экономику и неэффективность ряда государственных программ в социально-экономической области. Все более заметные сбои начала давать кейнсианская политика стимулирования спроса и масштабного перераспределения национального дохода через федеральный бюджет. Одновременный рост безработицы и инфляции во второй половине 70-х и вовсе поставил под сомнение казавшиеся прежде незыблемыми постулаты кейнсианства.

Среди американских теоретиков новых подходов к роли государства в экономике следует назвать, прежде всего, Милтона Фридмана, еще в 1962 году опубликовавшего классическую работу «Капитализм, свобода и демократия». В ней М.Фридман, доказывая неэффективность и неконструктивную роль государства в экономике, проводит аналогию между государством и частными монополиями, показывая их одинаково негативное влияние на экономическое развитие. Признавая особую природу «общественных благ» (образования, здравоохранения и т.п.) и ответственность государства за их обеспечение, М.Фридман исходит из того, что государство должно реализовывать свои обязательства с помощью частных институтов через рыночные механизмы. Эти идеи послужили

питательной средой для консервативных политиков на Западе, в том числе для Рональда Рейгана, который считал, что «только сократив рост государства - мы сможем увеличить рост экономики».

Большое влияние на будущую экономическую политику Р.Рейгана оказали теоретики из экономической школы «экономики предложения», прежде всего Джордж Гилдер и Артур Лаффер. Они утверждали, что главным фактором, сдерживающим экономический рост, являются высокие налоги и что их снижение обладает мощным стимулирующим воздействием на экономическую конъюнктуру и производство. То есть стимулировать, по мнению сторонников этой школы, необходимо не спрос (как считал Кейнс), а предложение – инвестиции, ресурсы и, в конечном счете, производство. Чтобы не допустить роста бюджетного дефицита, который может образоваться вследствие сокращения доходной части бюджета, эти экономисты призывали ограничивать социальные программы, сокращать государственные расходы. Все эти идеи стали для Р.Рейгана дополнительным подтверждением его собственных представлений о необходимости большей экономической свободы, о главенствующей роли рынка в экономике.

Следуя рекомендациям бывшего президента Р.Никсона, первые месяцы пребывания в Белом доме Р.Рейган посвятил преимущественно выработке экономической политики. Уже 18 февраля 1981 года президент обнародовал свои экономические планы, и, прежде всего «Налоговый законопроект экономического возрождения», получивший широкую поддержку в Конгрессе со стороны, как республиканцев, так и демократов. Экономическая программа президента включала четыре главных направления: сокращение государственных расходов; уменьшение предельных ставок налогов, как на индивидуальные доходы, так и на

прибыли корпораций; ограничение государственной регламентации в экономике и снижение инфляции с помощью контроля над денежной массой. Эти меры должны были, по планам администрации Р.Рейгана, привести к росту сбережений и инвестиций, к ускорению экономического роста, сбалансированию бюджета, оздоровлению финансовых рынков, снижению роста цен и процентных ставок.

Предложенное Р.Рейганом сокращение налогов составляло первоначально почти 54 млрд. долл. Оно должно было быть достигнуто с помощью 10-процентного снижения налоговых ставок к середине 1981 года с дальнейшим их уменьшением еще на 10% за два последующих года. Политические баталии вокруг этих идей привели к тому, что совокупное снижение налогов в 1982 году оказалось менее значительным и составило 37,7 млрд. долл. Общий объем снижения налогов в последующие пять лет составил 750 млрд. долл. Снижение налогов, как и другие ключевые направления экономических реформ президента Р.Рейгана, несомненно, стало наиболее серьезной попыткой кардинального изменения экономической политики в США со времени «нового курса» президента Франклина Рузвельта.

Экономическое положение в стране заметно улучшилось уже к середине первого срока пребывания Р.Рейгана в Белом доме. Трудно сказать, в какой именно степени начавшийся в 1982 года экономический рост обязан проводимой им политике, а в какой – совпал с очередным циклическим подъемом. Бесспорно, однако, что своими реформами Р.Рейган ускорил выход из экономического спада, способствовал созданию благоприятных условий для роста.

В 1984 году Р.Рейган с огромным преимуществом победил на президентских выборах и был избран президентом США на второй срок. Он

продолжил экономические реформы. В 1986 году было принято новое налоговое законодательство, поддержанное обеими партиями и предусматривавшее еще более значительное сокращение налоговых ставок. Предлагался ряд мер по приватизации еще сохранявшейся в экономике государственной собственности, по расширению рыночного контрактирования государственных ведомств с частными компаниями, по передаче им несвойственных, как полагали Р.Рейган и его помощники, государственным учреждениям хозяйственных функций. Некоторые идеи Р.Рейгана носили достаточно утопический характер, например приватизация тюрем. Обществом не были поддержаны и предложения по приватизации национальных парков, Почтовой службы США. В целом же американская экономика в этот период развивалась достаточно динамично.

Поступательное развитие экономики стимулировали и резко возросшие (на 35%) военные расходы – внешняя политика администрации Р.Рейгана была политикой с позиции силы. Огромное повышение военных расходов США, было обусловлено гонкой вооружений с Советским Союзом.

Не все из задуманных преобразований Р.Рейгану удалось осуществить в полной мере, хотя все четыре направления реформ в той или иной степени были реализованы. Ежегодный прирост реальных (с учетом инфляции) расходов государства сократился с 4% при администрации Дж.Картера до 2,5% при Р.Рейгане, несмотря на рекордное для мирного времени увеличение военных расходов. Вместе с тем Р.Рейгану не удалось серьезно ограничить социальные расходы государства, несмотря на первоначальные планы их сокращения. Не удалось и заметно уменьшить долю федеральных расходов в ВВП страны. Если в 1981 финансовом году она составляла 22,9%, то к середине 80-х годов даже несколько выросла, а к

1989 году сократилась лишь до уровня 22,1% ВВП. Это направление реформ не оправдало ожиданий сторонников резкого сокращения государственных расходов в экономике.

Изменения в налоговом законодательстве были гораздо более существенны. Предельные налоговые ставки индивидуального подоходного налога были сокращены с 70 до 28%, а ставки налога на прибыли корпораций – с 48 до 34%. Самые низкооплачиваемые категории американцев были вообще освобождены от уплаты налогов. Правда, некоторые налоги были повышены – налог на социальное страхование, часть акцизов. Доля доходной части федерального бюджета в ВВП сократилась в результате всех этих мер с 20,2% в 1981 финансовом году до 19,2% в 1989 финансовом году.

Было продолжено ограничение государственного регламентирования в экономике, начатое еще при президенте Дж.Картере. Р.Рейган уменьшил либо вообще отменил государственный контроль над ценами на нефть и природный газ, кабельное телевидение, телефонную связь, межштатное автобусное сообщение, услуги морских грузовых перевозок. Диссонансом к этим мерам выглядит увеличение таможенных импортных тарифов. Администрация Р.Рейгана уменьшила регулирующее вмешательство государства в сферу охраны окружающей среды. Пожалуй, дерегулирование, несмотря на его символическое значение, все-таки не стало ведущим приоритетом в экономической программе Р.Рейгана.

Монетарная политика (прежде всего борьба с инфляцией) была вполне последовательной. Р.Рейган одобрил сокращение роста денежной массы, предложенное Федеральной резервной системой еще в конце 1979 года. Эта политика, с одной стороны, усилила рецессию 1980–1982 годов, но с другой – способствовала снижению инфляции.

Большинство из экономических инициатив Р.Рейгана дало положительные результаты, хотя, может быть, и несколько ниже ожидаемых. Так, среднегодовые темпы экономического роста возросли с 2,8% в период администрации Дж.Картера до 3,2% в период 1981–1989 годы. Еще выше был рост производительности труда – от практически нулевого прироста до среднегодового прироста в 3,8% в обрабатывающей промышленности.

Улучшились и другие макроэкономические показатели. Уровень безработицы сократился с 7% в 1980 (в период кризиса 1980–1982 гг. он достиг пика в 9,7%) до 5,4% в 1988 году. Уровень инфляции снизился с 10,4% в 1980, до 4,2% в 1988 году. Было создано 8 млн. новых рабочих мест, средние доходы семей увеличились за годы президентства Р.Рейгана на 4 тыс. долл.

В то же время некоторые последствия экономической политики Рейгана оказались достаточно негативны. Так, заметно возрос, практически утроился, государственный долг страны – с 914 млрд. долл. до 2,9 трлн. долл. Число американцев, живущих за чертой бедности, возросло почти на 8 млн. человек – с 31,8 млн. в 1981 до 39,3 млн. в 1988 году.

Администрация Р.Рейгана оставила после себя, по крайней мере, две серьезные экономические проблемы. Во-первых, федеральный долг возрос с 22,3 до 38,1% ВВП (хотя бюджетный дефицит оставался к концу пребывания Рейгана у власти на достаточно низком уровне – 2,9% ВВП). Во-вторых, администрация резко усилила протекционистские меры во внешней торговле, что затрудняло интеграцию страны в мировую экономику. Так, доля импорта, подлежащая торговым ограничениям, возросла с 12% в 1980, до 23% в 1988 году. И это несмотря на всю риторику в поддержку свободы торговли.

Некоторые процессы, происходившие в период пребывания Р.Рейгана у власти, были весьма противоречивы. С одной стороны, темпы образования новых компаний резко возросли, с другой – показатель банкротств, например, в банковской сфере был максимальным за весь период с 30-х годов. В целом изменения, происходившие в экономике страны, были весьма бурными. Ликвидировались неконкурентоспособные предприятия, проходила технологическая перестройка промышленности, иностранный капитал еще более активно пошел в американскую экономику. Это был период крупных структурных сдвигов в хозяйстве, что в принципе характеризует «здоровый» экономический рост. Под влиянием экономической программы Р.Рейгана экономика США после почти семилетней стагнации пережила период самого длительного в истории страны экономического подъема в мирное время (более длительный подъем был достигнут в США только в 90-е годы XX века).

Главное достижение «рейганомики» – это, наряду с очевидным улучшением основных макроэкономических показателей возрождение предпринимательского духа, усиление приватизационных и рыночных процессов в экономике, в том числе в сферах, бывших прежде безусловной прерогативой государства. Важно, что курс Р.Рейгана был по большому числу позиций поддержан (несмотря на оппозиционную политическую риторику) и пришедшей к власти в начале 1990-х годов администрацией Б.Клинтона. Это, прежде всего курс на экономное и эффективное государство, на ограничение инфляции, на разумное налогообложение.

Пришедший в Белый дом Билл Клинтон в предвыборных речах в части экономической политики поддерживал "стандартный набор" обещаний, с которым выступают теперь практически все кандидаты независимо от представляемой партии: повышение занятости, устойчивый

экономический рост, повышение благосостояния населения, ограничение темпов роста цен - и при этом еще ограничение роста правительственных расходов, облегчение долгового бремени для населения и федерального бюджета. Никакой идейно-теоретической окраски его предложения и обещания не несли - Клинтон просто и обещал, и делал то, что считалось полезным для хозяйства и экономической политики страны.

На его стороне оказались многие объективные и субъективные факторы - сюда можно причислить и окончание холодной войны, и пришедшийся на середину его периода в Белом доме пик повышенной фазы "длинного" и "короткого" экономических циклов одновременно, и начавшие именно при нем давать результаты мероприятия начатой Рейганом структурной перестройки, и некоторые обстоятельства его личной жизни, заставлявшие с удвоенной энергией бороться - во имя спасения президентской карьеры - за эффективность проводимой, им экономической политики. Все эти условия могли способствовать успеху, но не были его гарантом: достаточно вспомнить, что холодная война завершилась одновременно для двух стран, но Клинтон сумел обернуть это событие более чем I триллионом долларов дополнительных финансовых вливаний в гражданский сектор экономики, в то время как для России результатом стали одни только потери - экономические и политические.

При всех несомненных факторах "везения", "удачи", сопровождавших клинтоновскую манеру ведения экономических дел, ее отличало еще одно качество, придавшее его правлению черты по-своему выдающегося явления: Клинтон тонким, иногда почти ювелирным образом использовал сложившийся уже до его прихода в Белый дом потенциал мощного, продуманного, разностороннего, эффективного механизма госрегулирования, принятия экономических решений на высшем уровне.

Это качество дало ему не только устойчивый перевес в нелегком противоборстве с республиканским конгрессом, но обеспечило рекордный в американской истории десятилетний период непрерывного бескризисного развития, экономического роста. К тому же Клинтону удалось - и это стало вроде бы побочным эффектом его политики - выполнить те задачи, которые перед собой ставил и, обещая, не сумел выполнить президент Рейган. Дефицит федерального бюджета уменьшился, и на 4 года сменился профицитом; рост номинальных военных расходов прекратился, что значило и уменьшение масштабов вмешательства государства в экономику.

В экономической политике Клинтона лежала простая идея, прямо перекликавшаяся с Законом о занятости 1946 года или даже непосредственно из этого закона позаимствованная: необходимо поддерживать стабильный рост экономики, высокую занятость, рост благосостояния населения. Меры принимались для этого самые разнообразные, среди них и такие, что могли быть названы и "либеральными", и кейнсианскими, или связанными с какими-то иными теориями, - однако в единую законченную строго теоретическую концепцию действия экономической команды Клинтона не складывались.

Правда, можно пойти обратным путем: попытаться подогнать реальный хозяйственный курс, проводившийся при Клинтоне, под особую, специально для такого случая, составленную и названную теорию; такая концепция, скорее всего, получила бы название "прагматизм". В соответствии с такой концепцией, в сущности, проводили многие экономические мероприятия и Ф. Рузвельт, и Р. Рейган, да и многие другие из американских президентов с большим или меньшим успехом пользовались прагматическим способом ведения хозяйственной политики. Можно сказать, что экономическая концепция Клинтона несла заметные

черты государственничества, - но только не вульгарного командно-административного толка: Клинтон с помощью потенциала государства эксплуатировал рыночный, предпринимательский потенциал страны, через имевшиеся в его распоряжении правительственные рычаги он извлекал максимум того, что мог дать рыночный потенциал.

Республиканец Джордж Буш в своей экономической политике придерживался теории госрегулирования. Это один из серии парадоксов в соотношении экономической теории и хозяйственной практики в США: республиканский президент, от которого ждали привычных либеральных поворотов в экономике, стал приверженцем госрегулирования экономики.

При этом практическая экономика Буша-младшего на удивление напоминает действия Рейгана, да и результаты в основном такие же - при некоторых существенных отличиях. Можно поэтому отметить: налицо сближение экономических позиций двух главных партий в США.

Очередной президент США Барак Обама пришел к власти в весьма сложный для страны момент – в период начавшегося в США и ставшего мировым финансово-кредитного кризиса. На конец 2008 года безработица в США достигла отметки 7,2% - рекордной за последние 16 лет, число рабочих мест в стране сократилось за год на 2,6 млн. - самый худший показатель со времен Второй мировой войны. Падение производства побило рекорд 28-летней давности. Многие компании не в состоянии получить кредиты или платить своим работникам, а американские граждане не могут расплатиться по счетам за коммунальные услуги и выплачивать проценты по ипотеке.

В этих условиях избранный президент США предложил свою программу антикризисных мер: налоговые льготы для предприятий, нанимающих новых работников (за каждого нового сотрудника

работодателю будет платиться по 3 тыс. дол.), снижение налогов для представителей среднего класса на 500 долларов. Барак Обама предлагает в ближайшие два года потратить на стимулирование экономики 775 млрд. долларов. Он заявил о намерении создать за два года 4,1 млн. новых рабочих мест в системе образования, здравоохранения, альтернативной энергетике, на общественных работах (строительство дорог, школ, государственных зданий).

Президент считает нынешнюю ситуацию экономическим кризисом исторического масштаба и заявляет что экономическая ситуация станет еще хуже перед тем, как начнет улучшаться. Обращаясь к американцам Барак Обама сказал фразу, которая явно перекликается со словами инаугурационной речи Джона Кеннеди - Первым вопросом каждого из вас должно быть не «какая польза от этого мне?», а «какая польза от этого стране, в которой жить моим детям?»

Таким образом, мы видим, что экономическое развитие даже самого могущественного государства мира США происходит неравномерно – циклически, подъем сменяется кризисом. В настоящее время экономическая история США является поучительной для современного поколения экономистов, по той причине, что дает пищу для размышлений о путях выхода из экономических кризисов вообще и нынешнего мирового финансового кризиса в том числе. Антикризисные программы, экономическая политика США, теоретические постулаты американских ученых-экономистов все это является в условиях глобализации важным опытом для других стран, который следует изучать и применять на практике государственного управления.

Вместе с тем, напрашивается еще один вывод из вышесказанного, дающий ответы на продолжающийся многие годы теоретический спор

между сторонниками либерализма и государственного вмешательства в экономику. Как мы видим, экономика США устроена и работает далеко не по либеральному образцу и такой цели перед ней ни в наши дни, ни в обозримом прошлом никто не ставил. Формулирование экономической политики происходит при максимально допустимом в свободной рыночной экономике участии государства, но силы государства и частного предпринимательства не рассматриваются в качестве противостоящих конфликтных начал - они призваны сотрудничать во имя гармоничного движения к единой цели в общих интересах нации. А наилучшим теоретическим обоснованием экономической политики, как мы уже убедились, служит прагматизм.

Следует учесть и то, что в нашем глобализирующемся мире экономическая политика одной страны, какой бы эта страна экономически мощной не была, не может и не должна осуществляться в отрыве от мировых тенденций развития, интересов и предпочтений других стран.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 05 (552), 05-11 февраля 2009 года*

*«Я не самонадеян, упаси бог. Просто я верю
в то, что любая проблема решается, если
все будут делать то, что я говорю».*

(Р. Рейган, 40-й президент США)

2.2. «Рейганомика»: уроки экономической истории

С именем Рональда Рейгана и его политикой многие американцы связывают вновь обретенные страной оптимизм и веру в себя. Влияние Р.Рейгана - сорокового президента США, на жизнь страны оказалось столь масштабным, что, согласно многочисленным опросам, он по популярности лидирует среди всех прочих американских президентов, опережая даже таких выдающихся лидеров, как Томас Джефферсон, Авраам Линкольн, Теодор Рузвельт и Франклин Рузвельт. Это притом, что его фигура, как, впрочем, и проводимая им политика, неизменно вызывала бурные дискуссии и самые разнообразные оценки.

Его отличала огромная политическая интуиция, умение увидеть и предвидеть то главное, в чем состоит общественная потребность. Это проявилось и во внешней политике, и во внутривнутриполитических и экономических делах. Инициативы и реформы Рейгана, получившие название «рейганомика», оказали огромное влияние не только на характер и темпы экономического развития, но и на политику будущих администраций, на позиции США в мировом хозяйстве, на экономическую политику других стран. Многие аналитики видят главную заслугу Р.Рейгана в том, что он вернул стране, страдавшей от вьетнамского синдрома и экономических трудностей, веру в себя, в американское лидерство, в «американскую мечту».

На выборах 1980 года Р.Рейгану отдали голоса 489 выборщиков, за его соперника-демократа президента Джеймса Картера – только 49. 20 января 1981 года, в день вступления в должность президента, начался новый этап в жизни Рейгана и, как вскоре выяснилось, новый этап в истории США. Своим напарником – кандидатом на пост вице-президента – он избрал бывшего конгрессмена от штата Техас, бывшего представителя США при ООН и директора ЦРУ Джорджа Буша - старшего.

Р.Рейган пришел к власти в нелегкое для Америки время. В наследство от президента Дж.Картера новому хозяину Белого дома достались одновременно высокая инфляция и безработица, экономика страны переживала серьезный циклический кризис. Начиная с февраля 1980 года, происходило интенсивное падение производства. Летом 1980 года оно приостановилось, однако с августа 1981 года возобновилось с новой силой и продолжалось вплоть до декабря 1982 года, став самым продолжительным спадом в США за весь послевоенный период. Таким образом, начало правления Р.Рейгана пришлось на самый разгар циклического кризиса, отягощенного энергетическим кризисом 1979–1981 годов, заметным ростом цен на энергоносители на внутреннем рынке США.

Этот кризис стал дополнительным фактором переосмысления концептуальных подходов к государственному регулированию экономики, начавшемуся еще в середине 70-х годов прошлого века. Дискуссии о роли и месте государства в экономике велись в мировой экономической литературе на протяжении всего XX века. В течение, по крайней мере, 40 лет после Великой депрессии, начавшийся в 1929 году и закончившийся лишь во второй половине 1930-х, когда промышленное производство сократилось в 2 раза, количество безработных составило 12 млн. человек, 5 миллионов фермеров лишились земли за долги, 7,4 млн. человек умерли от голода, выросли инфляция и цены, активное участие государства в экономической жизни трактовалось большинством ученых-экономистов как необходимый и уже встроенный элемент общественного развития. Американское государство взяло на себя ответственность за уменьшение масштабов бедности в стране, развитие образования и в значительной степени здравоохранения, предоставление многих других социальных услуг. Государство проводило все более активную макроэкономическую политику,

причем как косвенными мерами, так и нередко мерами административного характера. Провозглашенная президентом Л.Джонсоном в 60-е годы XX века задача построения «великого общества» по сути, мало, чем отличалась от патерналистских государственных программ в социалистических странах. (Патернализм - политика государства направленная на всестороннее развитие и благополучие всех граждан.)

Вместе с тем многие экономисты и политики уже в то время видели издержки чрезмерного вмешательства государства в экономику и неэффективность ряда государственных программ в социально-экономической области. Все более заметные сбои начала давать кейнсианская политика стимулирования спроса и масштабного перераспределения национального дохода через федеральный бюджет. Одновременный рост безработицы и инфляции во второй половине 70-х и вовсе поставил под сомнение казавшиеся прежде незыблемыми постулаты кейнсианства. Таким образом, для консервативных, рыночно ориентированных экономистов и политиков, в том числе Р.Рейгана, это был не только интеллектуальный вызов, но и вызов политический, связанный с преодолением массовых настроений в пользу патерналистской роли государства.

Среди американских теоретиков новых подходов к роли государства в экономике следует назвать, прежде всего, Милтона Фридмана, еще в 1962 году опубликовавшего классическую работу «Капитализм, свобода и демократия». В ней М.Фридман, доказывая неэффективность и неконструктивную роль государства в экономике, проводит аналогию между государством и частными монополиями, показывая их одинаково негативное влияние на экономическое развитие. Признавая особую природу «общественных благ» (образования, здравоохранения и т.п.) и

ответственность государства за их обеспечение, М.Фридман исходит из того, что государство должно реализовывать свои обязательства с помощью частных институтов через рыночные механизмы. Эти идеи послужили питательной средой для консервативных политиков на Западе, в том числе для Рональда Рейгана в США и Маргарет Тэтчер в Великобритании, ставших первыми проводниками этих теоретических подходов в жизнь.

"Только сократив рост государства, - говорил Рональд Рейган, - мы сможем увеличить рост экономики".

Большое влияние на будущую экономическую политику Р.Рейгана оказали теоретики из экономической школы «экономики предложения», прежде всего Джордж Гилдер и Артур Лаффер. Их концептуальные подходы опирались на так называемую кривую А.Лаффера, которая графически имеет форму дуги и показывает зависимость расширения деловой активности от налоговой ставки. Они утверждали, что главным фактором, сдерживающим экономический рост, являются высокие налоги и что их снижение обладает мощным стимулирующим воздействием на экономическую конъюнктуру и производство. То есть стимулировать, по мнению сторонников этой школы, необходимо не спрос (как считал Кейнс), а предложение – инвестиции, ресурсы и, в конечном счете, производство. Чтобы не допустить роста бюджетного дефицита, который может образоваться вследствие сокращения доходной части бюджета, эти экономисты призывали ограничивать социальные программы, сокращать государственные расходы. Все эти идеи стали для Р.Рейгана дополнительным подтверждением его собственных представлений о необходимости большей экономической свободы, о главенствующей роли рынка в экономике.

Следуя рекомендациям бывшего президента Р.Никсона, первые месяцы пребывания в Белом доме Р.Рейган посвятил преимущественно выработке экономической политики. Уже 18 февраля 1981 года президент обнародовал свои экономические планы, и, прежде всего «Налоговый законопроект экономического возрождения», получивший широкую поддержку в Конгрессе со стороны, как республиканцев, так и демократов. Экономическая программа президента включала четыре главных направления: сокращение государственных расходов; уменьшение предельных ставок налогов, как на индивидуальные доходы, так и на прибыли корпораций; ограничение государственной регламентации в экономике и снижение инфляции с помощью контроля над денежной массой. Эти меры должны были, по планам администрации Р.Рейгана, привести к росту сбережений и инвестиций, к ускорению экономического роста, сбалансированию бюджета, оздоровлению финансовых рынков, снижению роста цен и процентных ставок.

Предложенное Р.Рейганом сокращение налогов составляло первоначально почти 54 млрд. долл. Оно должно было быть достигнуто с помощью 10-процентного снижения налоговых ставок к середине 1981 года с дальнейшим их уменьшением еще на 10% за два последующих года. Политические баталии вокруг этих идей привели к тому, что совокупное снижение налогов в 1982 году оказалось менее значительным и составило 37,7 млрд. долл. Общий объем снижения налогов в последующие пять лет составил 750 млрд. долл. Снижение налогов, как и другие ключевые направления экономических реформ президента Р.Рейгана, несомненно, стало наиболее серьезной попыткой кардинального изменения экономической политики в США со времени «Нового курса» президента Франклина Рузвельта.

Экономическое положение в стране заметно улучшилось уже к середине первого срока пребывания Р.Рейгана в Белом доме. Трудно сказать, в какой именно степени начавшийся в 1982 года экономический рост обязан проводимой им политике, а в какой – совпал с очередным циклическим подъемом. Бесспорно, однако, что своими реформами Р.Рейган ускорил выход из экономического спада, способствовал созданию благоприятных условий для роста.

В 1984 году Р.Рейган с огромным преимуществом победил на президентских выборах и был избран президентом США на второй срок. Он продолжил экономические реформы. В 1986 году было принято новое налоговое законодательство, поддержанное обеими партиями и предусматривавшее еще более значительное сокращение налоговых ставок. Предлагался ряд мер по приватизации еще сохранявшейся в экономике государственной собственности, по расширению рыночного контрактирования государственных ведомств с частными компаниями, по передаче им несвойственных, как полагали Р.Рейган и его помощники, государственным учреждениям хозяйственных функций. Некоторые идеи Р.Рейгана носили достаточно утопический характер, например приватизация тюрем. Обществом не были поддержаны и предложения по приватизации национальных парков, Почтовой службы США. В целом же американская экономика в этот период развивалась достаточно динамично.

Поступательное развитие экономики стимулировали и резко возросшие (на 35%) военные расходы – внешняя политика администрации Р.Рейгана была политикой с позиции силы. Рейган Р. придерживался в своей политике по всей вероятности принципам Аль Капоне, который считал что «Добрым словом и пистолетом можно добиться большего, чем просто добрым словом».

Огромное повышение военных расходов США, было обусловлено гонкой вооружений с Советским Союзом. Именно в этот период Советский Союз вторгся в Афганистан и Р.Рейган публично назвал Советский Союз «империей зла». Рейган Р. провозгласил так называемую «стратегическую оборонную инициативу» по разработке нового стратегического оружия космического базирования и призвал достойно встретить советскую угрозу, поставить на место «империю зла». Президент предоставил также полную свободу действий секретным службам, особенно ЦРУ под руководством Уильяма Кейси, в деле подрыва социалистического лагеря и в первую очередь СССР.

Петер Швейцер, автор сенсационного бестселлера «Победа», раскрывает тайную стратегию США, разработанную президентом Р. Рейганом и директором ЦРУ У. Кейси и направленную на развал советской империи. Используя тайную дипломатию, администрация действовала по трем направлениям: на нефтяном рынке, в Афганистане, а также в Польше.

США наращивают помощь афганским душманам, затягивая войну на Юге и заставляя СССР сжигать в ней ресурсы. Они поддерживают бунтующие элементы в Польше, вынуждая Советский Союз кормить и поить эту страну, платить за нее по взятым в 1970-е годы кредитам. Зная о том, что при Л.Брежневле страна сделала ставку на вывоз нефти и газа, США добиваются трехкратного падения мировых цен на них (с 31 долл. за баррель в 1981 году до 10 в 1986), резко уменьшая валютные доходы СССР.

Помимо этого, американцы через все доступные каналы работают на постоянное завышение потребительских стандартов, на внедрение в массовое сознание потребностей в том, что не производилось в Союзе или делалось плохо.

Автор книги «Геоэкономика» профессор В.Дергачев так характеризует президентство Р.Рейгана: «В период администрации Рейгана была осуществлена простая и одновременно гениальная технология. Государство Соединенные Штаты «заняли» преимущественно на внутреннем рынке капитал, чтобы предложить такие темпы гонки вооружений, которые стали смертельными для советской экономики».

Насколько падение цен на нефть подрывало советскую экономику, начало выявляться в мае 1986 года. В выводах секретного доклада ЦРУ, названного "СССР: проблема дефицита твердой валюты", говорится: "Низкие цены на энергоносители, снижение добычи нефти, падение курса доллара существенно ограничивают возможности СССР на импорт до конца десятилетия западного оборудования, сельхозпродукции и промышленных материалов. Резкое ослабление импорта товаров за твердую валюту - на треть или более пришлось на время, когда М.Горбачев, вероятно, рассчитывал на увеличение валютной прибыли, за счет чего намеревался финансировать программу оздоровления экономики". Далее в докладе говорится: "Резкое падение мировых цен на нефть в этом году существенно снизило доходы Москвы... Как и в 1985 году, при общем спаде производства, главный удар примет на себя экспорт нефти в страны, способные заплатить твердой валютой. При невозможности в короткое время ограничить потребление нефтепродуктов или перейти на их заменители, снижение энергопоставок на внутренний рынок вызовет спад производства именно в тот момент, когда М.Горбачев возлагает большие надежды на ускорение экономического роста".

В докладе приводятся подсчеты, проведенные разведывательными органами в августе 1984 года, согласно которым снижение цены на нефть на мировом рынке всего лишь на один доллар за баррель приведет к потере

Москвой годичной прибыли в размере от 500 миллионов до одного миллиарда долларов. (Следует учесть, что американский доллар сегодня, по сравнению с 80-ми годами прошлого века значительно упал в цене – «похудел».) Реальные же годичные потери составили 13 миллиардов долларов. Цена природного газа падала вместе с ценой на нефть, так что в сфере торговли газом доходы тоже снизились на миллиарды. В то же время снижение курса доллара обошлось Москве приблизительно в два миллиарда ежегодно, поскольку за экспортируемые на Запад товары расчет производился в долларах, а за импортируемые - в валютах европейских стран. Однако полное значение снижения цен на нефть еще только начало вырисовываться. Оружие - вторая по значению после энергоносителей статья советского экспорта - шло в основном в страны Ближнего Востока, разбогатевшие за счет нефтедолларов.

Продажа советского оружия на Ближний Восток возросла в пять раз во время нефтяного бума в 70-е годы и продолжала оставаться важнейшей статьей дохода в начале 80-х. Но самые богатые и стабильные покупатели советского оружия были теперь, вследствие падения цен на нефть, сами бедны на валюту. Доходы от продажи нефти в таких странах, как Иран, Ирак и Ливия, снизились в первой половине 1986 года на 46 %. Как следствие, в том же 1986 году и продажа советского оружия снизилась на 20% - еще минус два миллиарда из кремлевских запасников. Советские убытки катастрофически возрастали, в то время, когда была острая нужда в твердой валюте. Худшего момента нельзя было придумать. Финансовый крах советской системы, подстегиваемый оборонным бюджетом Р.Рейгана, был настолько глубок, что в это просто трудно поверить. Высокие цены на нефть в 70-е были для Кремля манной небесной. Между 1973 и 1982 годами советские доходы от экспорта энергоносителей возросли в 15 раз, тогда как

объем продажи даже не удвоился! "Торговый баланс" Советского Союза улучшился на 65% в этот период, позволяя импортировать на две трети больше товаров при сохранении того же самого уровня экспорта. Но шокирующее падение мировых цен на нефть изменило ситуацию на диаметрально противоположную. Многие западные товары (продовольствие, детали машин, потребительские товары), импорт которых как-то помогал советской экономике держаться на плаву, стали теперь недоступными из-за высоких цен. В июле 1986 года требовалось продать в пять раз больше советской нефти, чтобы получить то же количество западногерманского оборудования, что годом раньше. М.Горбачев при проведении своих реформ больше не мог рассчитывать на поступления твердой валюты.

Катастрофа с твердой валютой эхом отозвалась по всей стране. Множество крупных индустриальных проектов были заморожены из-за нехватки финансирования. Пришлось отменить запланированную сделку с фирмой "Рено", объемом в 1,2 миллиарда долларов, на реконструкцию и модернизацию автомобильных заводов. В угледобывающий бассейн Нерюнгри в Сибири резко прекратились поставки японского и американского оборудования, поскольку платить за него было нечем. Отменено строительство двух химических заводов стоимостью в миллиард долларов, которые должны были возводиться британскими компаниями "John Brown PLC" и "Chemical Industries PLC".

Изматывающая экономику Советского Союза гонка вооружений вкупе с происшедшим в этот период падением стоимости нефти – главного экспортного товара СССР – привели страну к политическому и социально-экономическому краху. Таким образом, «холодная война» с

Советским Союзом за мировое господство длившаяся около пол века была выиграна.

Не все из задуманных преобразований Р.Рейгану удалось осуществить в полной мере, хотя все четыре направления реформ в той или иной степени были реализованы. Ежегодный прирост реальных (с учетом инфляции) расходов государства сократился с 4% при администрации Дж.Картера до 2,5% при Р.Рейгане, несмотря на рекордное для мирного времени увеличение военных расходов. Вместе с тем Р.Рейгану не удалось серьезно ограничить социальные расходы государства, несмотря на первоначальные планы их сокращения. Не удалось и заметно уменьшить долю федеральных расходов в ВВП страны. Если в 1981 финансовом году она составляла 22,9%, то к середине 80-х годов даже несколько выросла, а к 1989 году сократилась лишь до уровня 22,1% ВВП. Это направление реформ не оправдало ожиданий сторонников резкого сокращения государственных расходов в экономике.

Изменения в налоговом законодательстве были гораздо более существенны. Предельные налоговые ставки индивидуального подоходного налога были сокращены с 70 до 28%, а ставки налога на прибыли корпораций – с 48 до 34%. Самые низкооплачиваемые категории американцев были вообще освобождены от уплаты налогов. Правда, некоторые налоги были повышены – налог на социальное страхование, часть акцизов. Доля доходной части федерального бюджета в ВВП сократилась в результате всех этих мер с 20,2% в 1981 финансовом году до 19,2% в 1989 финансовом году.

Было продолжено ограничение государственного регламентирования в экономике, начатое еще при президенте Дж.Картере. Р.Рейган уменьшил либо вообще отменил государственный контроль над

ценами на нефть и природный газ, кабельное телевидение, телефонную связь, межштатное автобусное сообщение, услуги морских грузовых перевозок. Диссонансом к этим мерам выглядит увеличение таможенных импортных тарифов. Администрация Р.Рейгана уменьшила регулирующее вмешательство государства в сферу охраны окружающей среды. Пожалуй, дерегулирование, несмотря на его символическое значение, все-таки не стало ведущим приоритетом в экономической программе Р.Рейгана.

Монетарная политика (прежде всего борьба с инфляцией) была вполне последовательной. Р.Рейган одобрил сокращение роста денежной массы, предложенное Федеральной резервной системой еще в конце 1979 года. Эта политика, с одной стороны, усилила рецессию 1980–1982 годов, но с другой – способствовала снижению инфляции.

Большинство из экономических инициатив Р.Рейгана дало положительные результаты, хотя, может быть, и несколько ниже ожидаемых. Так, среднегодовые темпы экономического роста возросли с 2,8% в период администрации Дж.Картера до 3,2% в период 1981–1989 годы. Еще выше был рост производительности труда – от практически нулевого прироста до среднегодового прироста в 3,8% в обрабатывающей промышленности.

Улучшились и другие макроэкономические показатели. Уровень безработицы сократился с 7% в 1980 (в период кризиса 1980–1982 гг. он достиг пика в 9,7%) до 5,4% в 1988 году. Уровень инфляции снизился с 10,4% в 1980, до 4,2% в 1988 году. Было создано 8 млн. новых рабочих мест, средние доходы семей увеличились за годы президентства Р.Рейгана на 4 тыс. долл.

В то же время некоторые последствия экономической политики Рейгана оказались достаточно негативны. Так, заметно возрос, практически утроился, государственный долг страны – с 914 млрд. долл. до 2,9 трлн. долл. Число американцев, живущих за чертой бедности, возросло почти на 8 млн. человек – с 31,8 млн. в 1981 до 39,3 млн. в 1988 году.

Администрация Р.Рейгана оставила после себя, по крайней мере, две серьезные экономические проблемы. Во-первых, федеральный долг возрос с 22,3 до 38,1% ВВП (хотя бюджетный дефицит оставался к концу пребывания Рейгана у власти на достаточно низком уровне – 2,9% ВВП). Во-вторых, администрация резко усилила протекционистские меры во внешней торговле, что затрудняло интеграцию страны в мировую экономику. Так, доля импорта, подлежащая торговым ограничениям, возросла с 12% в 1980, до 23% в 1988 году. И это несмотря на всю риторику в поддержку свободы торговли.

Некоторые процессы, происходившие в период пребывания Р.Рейгана у власти, были весьма противоречивы. С одной стороны, темпы образования новых компаний резко возросли, с другой – показатель банкротств, например, в банковской сфере был максимальным за весь период с 30-х годов. В целом изменения, происходившие в экономике страны, были весьма бурными. Ликвидировались неконкурентоспособные предприятия, проходила технологическая перестройка промышленности, иностранный капитал еще более активно пошел в американскую экономику. Это был период крупных структурных сдвигов в хозяйстве, что в принципе характеризует «здоровый» экономический рост. Под влиянием экономической программы Р.Рейгана экономика США после почти семилетней стагнации пережила период самого длительного в истории

страны экономического подъема в мирное время (более длительный подъем был достигнут в США только в 90-е годы XX века).

В США до сих пор дискутируют о значении и последствиях «рейганомики» для экономического развития страны. Так, бывший член Совета экономических консультантов при президенте Р.Рейгане Уильям Нисканен полагает, что реформы сорокового президента США при всей их значимости вряд ли можно назвать экономической революцией. Несмотря на первоначальные планы, ни одно государственное ведомство при Р.Рейгане не было упразднено, не удалось существенно уменьшить и государственные расходы.

Тем не менее, долговременный эффект «рейганомики», безусловно, присутствует. Главное ее достижение – это, наряду с очевидным улучшением основных макроэкономических показателей возрождение предпринимательского духа, усиление приватизационных и рыночных процессов в экономике, в том числе в сферах, бывших прежде безусловной прерогативой государства. Важно, что курс Р.Рейгана был по большинству позиций поддержан (несмотря на оппозиционную политическую риторику) и пришедшей к власти в начале 1990-х годов администрацией Б.Клинтона. Это, прежде всего курс на экономное и эффективное государство, на ограничение инфляции, на разумное налогообложение. Фактически реформы Р.Рейгана положили начало заметному сближению позиций демократов и республиканцев по ряду ключевых политических и экономических проблем, реальному консенсусу республиканской и демократической партий по многим важным вопросам социально-экономической политики страны. Сегодняшний экономический курс президента Дж. Буша-младшего весьма напоминает осовремененный римейк «рейганомики» – сокращение налогов, рост военных расходов, но

при этом расширение ряда социальных программ. Политический курс – война в Афганистане, Ираке, жесткое противостояние с Ираном и северной Кореей, развертывание ракетных систем на границе с Россией, построение трубопроводной системы энергоносителей, минуя Россию и жесткая риторика по актуальным вопросам мирового порядка и навязывания демократических ценностей... Таким образом, история повторяется, но на новом этапе. Это и есть вклад «рейганомики» в будущее, который заслуживает изучения...

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 34-35 (530), 7-20 августа 2008 года*

*«Доллары – лишь клочки бумаги, несущие на себе
знаки пустопорожних платежных обещаний.
Однако производители этих бумажек и торговцы
долгами и по сей день бесплатно пользуются
богатствами, услугами и трудом человечества,
вынужденного повиноваться великому блефу».*

(Д.Калаич, сербский публицист-международник)

2.3. «Его величество» американский доллар

После второй мировой войны Соединенные Штаты Америки заняли главенствующее место в мире, за страной закрепилась роль сверхдержавы в политической, экономической, военной сфере. В настоящее время США производит около 20-22% мирового ВВП, имеет 55% мировой рыночной капитализации, 20% мирового экспорта наукоемкой продукции, половину мирового экспорта зерна. Неоспоримое лидерство в мировой экономике предопределяет главенствующую роль США и в международной политике. События, происходящие в американской экономике, приоритеты и прогнозы развития экономики США проецируются на мировую экономику и международные отношения и являются главными новостями во всех странах мира. Получивший начало в 2008 году в США финансовый кризис перерос границы США и стал мировым. Причины и характер мирового финансового кризиса неоднократно анализировались учеными и аналитиками разных стран. Вместе с тем, нам бы хотелось остановиться на одном аспекте современного финансового кризиса – на американском долларе на котором до сих пор зиждется мировая финансовая система. Доллар США всегда вызывал неподдельный интерес у людей всех стран, поскольку зарекомендовал себя как надежная международная валюта. Постараемся дать небольшой экскурс в историю появления доллара.

Американский Конгресс в 1786 году ввел в обращение официальную валюту страны - доллар США. Слово доллар происходит от немецкого слова «талер», средневековой монеты существовавшей в Германии. В мире сегодня "ходят" банкноты по 1, 2, 5, 10, 20, 50 и 100 "зеленых". Долларовая

банкнота наибольшего номинала - достоинством 100 тыс. долларов - была выпущена в 1934 году. Эти банкноты никогда не становились доступными широкой публике и использовались для расчетов между государственными финансовыми структурами. Ныне наибольшая банкнота имеет номинал 100 долларов. Банкноты достоинством в 500, 1 тыс., 5 тыс. и 10 тыс. долларов выпускались до 1946 года, а с 1967 года официально выведены из обращения (по причине использования электронных банковских платежей). Тем не менее, все доллары, когда-либо выпущенные США, остаются легальным платежным средством.

На раритетных банкнотах достоинством 500 долларов изображен президент Уильям Маккинли, 1 тыс. - президент Гровер Кливленд, 5 тыс. - президент Джеймс Мэдисон, 10 тыс. - глава Министерства Финансов во время правления президента Линкольна, а впоследствии глава Верховного Суда США Сэлмон Чейз. Кстати, Чейз первым распорядился поместить на американские деньги надпись "Мы верим в Бога" - ее начали чеканить на монетах, достоинством 2 цента в 1864 году. На бумажных долларах она появилась в 1957 году, а с 1963 года используется постоянно. Любопытно, что первая банкнота достоинством 1 доллар, выпущенная в 1863 году, содержала не изображение Джорджа Вашингтона, а портрет Сэлмона Чейза.

Причины, почему доллары приобрели зеленую окраску, досконально неизвестны. До 1929 года при изготовлении долларов использовались разные цвета - монотонный зеленый появился лишь в 1929 году. Объяснение этого факта звучит так: зеленые красители были достаточно дешевыми, зеленый цвет был относительно устойчивым к внешним воздействиям и психологически вызывал доверие к деньгам и чувство оптимизма. В последние годы долларовые банкноты вновь приобрели новые цвета - оттенки желтого и розового.

Защита долларов от подделок - еще одна история, заслуживающая особого внимания. Бумагу для изготовления банкнот производит только одна компания, которой запрещено продавать ее кому-либо, кроме федеральных властей США. Формула чернил является секретом Бюро США по Гравировке и Печати. В 1990 году США начали производить доллары, дополнительно защищенные с помощью микропечати и защитных нитей. В 1996 году защита доллара была еще более усилена. В 2003 году появилась новая версия банкноты 20 долларов, в 2004 году - 50, в 2005 году - 100, в 2006 году – 10, в 2008 году - 5 долларов.

Для того чтобы доллар превратился в национальную валюту Соединенных Штатов, потребовалось примерно полвека. Еще век занял процесс превращения доллара в мировую валюту номер один.

До начала первой мировой войны роль мировой валюты выполнял британский фунт стерлингов, но он утратил эту роль примерно в 1918 году. До начала второй мировой войны на звание главной валюты мира претендовали французский франк, американский доллар, британский фунт, в начале 1930-х годов к этому соревнованию присоединилась немецкая марка. Но потом все изменилось. Сначала вторая мировая война обрушила марку. Великобритания и Франция, страны, победившие в войне, тем не менее, оказались в тяжелейшем положении: их экономики были разрушены, а обширные колониальные владения грозили началом множества войн за независимость. Лишь США - единственная из мировых супердержав - вышли из войны сильнее, чем были до ее начала. США стали крупнейшим кредитором мира, американская экономика составляла половину мировой. На долю США приходилось три четверти всего золота, находившегося в сейфах государственных банков стран мира. В результате, доллар заменил золото в качестве основной международной валюты и

приобрел первостепенную роль в мировой торговле и инвестициях. Начало этому было положено в 1944 году на конференции 44 государств в городке Бреттон-Вудс (штат Нью-Гэмпшир, США) - мировые державы согласились сделать доллар основой послевоенной монетарной системы. США обещали ввести фиксированный курс доллара к золоту – 35 долларов за тройскую унцию (31,1 грамм), и доллар, фактически, заменил древнейшую и наиболее распространенную валюту - золото. Все страны обязались поддерживать твердый курс своей валюты к доллару. Доллар - стал базой валютных паритетов, преобладающим средством международных расчетов, валютой интервенции и резервных активов. Были созданы Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития – международные валютно-финансовые организации, задачей которых являются регулирование финансовых отношений стран – членов новой системы. Система Бреттон-Вудса ограничивала допустимый для стран объем бумажных денежных средств, государства должны были управлять своей валютой или прибегать к ее девальвации. Соединенные Штаты же от искушения напечатать слишком много денег сдерживала полная конвертируемость доллара в золото.

По окончании второй мировой войны, в разрушенную Европу хлынул поток американских денег. Ослабленная войной экономика европейских стран не могла противостоять валютной экспансии США. И в составе золотовалютных резервов центральных банков доллар занимал все больше места - ведь у них, как считалось тогда, всегда была возможность обменять американскую валюту на золото по фиксированной цене.

Начиная с середины 1960-х годов объем долларов, которыми обладали кредиторы США, превысил золотой запас федеральной резервной системы. По некоторым расчетам, в стране появилось настолько много

бумажных долларов, что запас золота, обеспечивал лишь 22 % от общей массы. В то же время, президент Франции Шарль де Голль, изменив государственную политику, вместо привязки к доллару обратился к золотому запасу США. Увидев, что и другие страны могут предпринять подобные меры, президент США Р.Никсон в 1971 году закрыл "золотое окно", запретив иностранцам обменивать их доллары на золото, и, таким образом, поставил точку в истории о Бреттон-Вудском соглашении.

Вместе с тем, к моменту отказа от обмена на золото доллар пользовался доверием большинства населения Земли. Привилегированный статус доллара, ныне материально не подкрепленный, сохранился. Взамен Бреттон-Вудской системы золотовалютного стандарта в городе Кингстоне (Ямайка) в 1976 году Ямайским соглашением странами-участницами МВФ были достигнуты договоренности об основных принципах формирования новой мировой валютной системы. Главный принцип Ямайского соглашения состоит в отмене системы фиксированных валютных курсов и переходе к использованию плавающих валютных курсов. С этого момента валютный курс определяется в результате взаимодействия спроса и предложения, то есть рыночным путем.

Эта система по своей сути более нестабильна, чем предыдущая система бумажных денег с обеспечением золотом. Поскольку американский доллар уже нельзя конвертировать в золото, отсутствует теоретическое ограничение для роста денежной массы, чем и воспользовались США в полной мере.

Серьезным историческим событием для доллара стало соглашение Plaza Accord подписанное странами "Большой Пятерки" в 1985 году. В тот период американский доллар был на рекордно высоком послевоенном уровне против европейских валют и японской йены. Американские

экспортеры находились в невыгодных условиях из-за высоких цен своих товаров на международных рынках. В качестве способа выравнивания торгового дисбаланса выбрали девальвацию доллара, что и было выполнено путем соответствующих изменений процентных ставок. За два года доллар подешевел на 50% по отношению к немецкой марке, фунту и японской йене. Результат - объем американского экспорта за это же время вырос на 22,2%.

Как известно, ни одна экономика и ни одна валюта не может быть стабильной всегда. За периодами подъема следуют периоды спада. Ныне доллар переживает спад, ранее наблюдался подъем - в 1990-е годы доллар подорожал по отношению к 34 основным мировым валютам на 28%, за период с мая 1995 года по февраль 2002 года покупательная способность доллара выросла на 50%.

Удешевление доллара выгодно для экономики США. Это позволит поднять конкурентоспособность американских компаний. Большинство американских фирм еще до начала резкого падения доллара начали проводить организационные реформы. Общий экономический спад, корпоративные скандалы, террористические атаки и обвал на мировых фондовых рынках научил американских предпринимателей более эффективно ведению бизнеса. Того же нельзя сказать о европейских компаниях: неэластичность на рынке труда и жесткое законодательство не позволило им адаптироваться к изменениям в экономических тенденциях так, как это сделали их американские коллеги. В данной ситуации дальнейшее падение американского доллара приведет к еще большему снижению конкурентоспособности европейских компаний.

Конечно, удешевление доллара имеет также свое отрицательное влияние на американскую экономику. На протяжении значительного

периода времени инфляция в США была практически нулевой. Если в 1800 году вы положили в банк один доллар, то и через сто лет на накопленную сумму можно было бы купить столько же товара. Однако в 1913 году все изменилось, и доллар США вступил на долгий, но верный путь девальвации. По официальным данным правительства США, сегодня вам потребуется 2 000 долларов для того, чтобы приобрести товар, в 1913 году стоивший 100 долларов. Согласно статистике Министерства труда США, в 1913 году за 5 долларов можно было приобрести: 15 фунтов картофеля (1 американский фунт - 453,6 гр.), 10 фунтов муки, 5 фунтов сахара, 5 фунтов мяса домашней птицы, 3 фунта говяжьей вырезки, 3 фунта риса, по два фунта сыра и бекона и по фунту масла и кофе, а на оставшиеся деньги - 2 буханки хлеба, 4 литра молока и десяток яиц, а 2 цента сдачи оставались на конфеты.

В настоящее время главной причиной удешевление доллара является постоянный рост денежной массы в США. Появилось настолько много бумажных денег, что только репутация доллара как резервной валюты, а также терпеливость торговых партнеров США предотвратили полный обвал американской национальной валюты. Но и эта поддержка, к сожалению, не надежна. В одно время 86% мировых операций проводилось в долларах США. Будь то продажа нефти или закупка зерна, основным средством платежа выступал доллар. Таким образом, странам были необходимы значительные ликвидные суммы в американской валюте. И это было огромным плюсом для доллара. Если бы страны не были вынуждены увеличивать свои запасы доллара по мере развития мировой торговли, появилось бы значительное количество свободных долларов, которые попросту было бы некуда потратить. А с учетом роста денежной массы в США резко снизилась бы ценность доллара. В этих условиях Америка,

свободно выпускала новые бумажные деньги, необходимые для оплаты счетов и финансирования высокого уровня жизни американцев.

Однако статус доллара как резервной валюты уже не так нерушим. В 2005 году процент резервов в долларовых активах, удерживаемых зарубежными государствами, составил 76%, а в 2007 году он снизился до 65%, то есть мы видим постепенное снижение роли американского доллара в мировых резервах. Некоторое смещение от доллара к евро уже очевидно. Это относится и к частному сектору, и к монетарным органам, и центральным банкам. В прошлом году центральные банки России, Швеции, ОАЭ, Катара и Сирии объявили о своем намерении перевести часть своих резервов в другие валюты. Китай и другие азиатские страны также обсуждают вопрос возможного отказа от привязки только к доллару. За последние годы центральные банки Китая, Японии, Тайваня, Южной Кореи и Гонконга тратили сотни миллиардов на приобретение государственных облигаций США. Они прибегли к этому для того, чтобы поддержать доллар и стимулировать покупки товаров азиатского происхождения американскими потребителями. Тенденции последних лет подтверждают, что азиатские страны постепенно уходят с американского рынка. Покупательский спрос растет в Китае и других странах Азии, равно как и спрос на азиатские товары в Европе. А поскольку азиатско-американская торговля сходит на нет, снижается и необходимость для азиатских стран поддерживать доллар и использовать его в качестве резервной валюты.

Кредиторы Америки из азиатских стран находятся в весьма затруднительном положении в связи с валютой США и приходят к выводу, что уже не так безопасно удерживать большую часть своих резервов иностранной валюты в американских долларах. Вопрос, однако,

заключается не в том, что азиатские банки откажутся от доллара, а в том, насколько корректной и значительной будет девальвация доллара.

Зарубежные государства теряют доверие к американскому доллару как к резервной валюте, поскольку сами США постоянно подрывают его ценность, печатая слишком много денег (или, точнее, создавая их, поскольку основная часть приходится на цифровые деньги). Ежедневно в США выпускается около 35 млн. банкнот различного номинала на общую сумму примерно 635 млн. долларов. Около 95% банкнот, печатающихся ежегодно, используются для замены изношенных денег. По состоянию на сентябрь 2006 года, в мире существовало банкнот и монет на общую сумму 971 млрд. 922 млн. 146 тыс. 480 долларов, из них 790 млрд. 556 млн. 011 тыс. 806 долларов находились в свободном обращении (то есть, на каждого жителя планеты приходилось 2 637 долларов). Ныне от трети до половины долларовой массы, печатаемой в США, уходит за пределы страны.

ВВП США накануне кризиса приблизился к 14 триллионам долларов, а общий долг США, включающий долги федерального правительства, штатов, муниципалитетов, предприятий и домохозяйств, превысил 50 триллионов долларов, из которых чистая внешняя задолженность федерального правительства составляет уже более 13 триллионов долларов. Мировая экономическая система находится в ситуации, при которой долг США приближается к размеру всего годового мирового ВВП. Огромные долги выплачивать невозможно, США уже отказались от этой идеи, задолженность приходится рефинансировать, перезанимать, а значит — брать обязательства выплачивать проценты. По учетной ставке Федеральной Резервной Системы, которая недавно доходила до 5%, совокупные расходы на обслуживание всего долга составляли 2,5 триллиона долларов или пятую часть ВВП США. Такие расходы не может выдержать никакая экономика.

Следовательно, США приходится увеличивать долг. Темпы его роста составляют около 10% в год, что в 2,5 раза выше темпов роста американской экономики. По подсчетам экономистов, последние два года внешняя задолженность страны каждый день увеличивается на 3,83 млрд. долларов. Если поделить сумму долга на все население Америки, получается, что каждый ее гражданин должен порядка 39 тыс. долларов.

Здесь уместно привести крылатое выражение экс-президента США Рональда Рейгана: «Правительство не решает проблем, оно финансирует их».

Заимствования США начали резко расти еще 20 лет назад. Тогда американская компания Durst Organization вывесила в центре Нью-Йорка на всеобщее обозрение граждан электронный счетчик национального долга. Однако в прошлом году пришлось создать калькулятор нового цифрового порядка, так как старый был рассчитан на работу с двенадцатью знаками и не мог оперировать с тринадцатизначными цифрами. Этот новый калькулятор продолжает исправно фиксировать ежедневную прибавку национального долга Соединенных Штатов Америки. Вместе с тем, расчеты с величинами такого порядка весьма специфичны, поскольку даже численность населения земного шара пока исчисляется в миллиардах, а не десятках триллионов.

Таким образом, очевидно, что сегодняшней мировой финансовый кризис имеет под собой более веские причины, чем ошибочные действия администрации США в области финансовой и денежно-кредитной политики, они заключены в количественном и качественном несоответствии объемов и структуры производства и потребления. Если вклад США в мировой ВВП составляет 20-22%, то в мировом потреблении их доля составляет около 40%. Высокий уровень потребления формировался в США в прошлом веке

целенаправленно, с целью продемонстрировать преимущества капитализма перед социализмом. Сегодня же, Соединенные Штаты живут в долг, и их кредиторы все кто имеет американские доллары. Однако, как справедливо отмечает американский менеджер Дж.Смит: «Бумажные деньги все больше и больше походят на бумагу и все меньше и меньше на деньги».

Не последним фактором, оказавшим пагубное влияние на экономическую ситуацию в США являются непомерные военные расходы. Военные расходы, включая косвенные, составляют около трети государственного бюджета США. По оценкам экспертов военные расходы США превышают консолидированные военные расходы всех остальных стран мира.

Совокупные расходы США на военные операции в Ираке и Афганистане на данный момент составляют примерно 1,5 трлн. долларов. Такая цифра приводится в исследовании, проведенном группой конгрессменов от демократической партии США. При подсчете издержек демократы включили в итоговую сумму так называемые “скрытые расходы” военных компаний, под которыми понимается издержки от повышения цен на энергоносители, затраты на лечение раненых солдат и процентные выплаты по кредитам, взятым для покрытия военных расходов.

По данным членов Объединенный экономического комитета из демократической партии, итоговая сумма со “скрытыми расходами” почти в два раза превышает 804 млрд. долларов, которые Белый дом уже потратил для поддержки военных операций в Ираке и Афганистане в 2008 году. Таким образом, авторы 21-страничного доклада “Скрытые расходы войны в Ираке”, утверждают, что в результате войн в Ираке и Афганистане средняя американская семья, состоящая из четырех человек, понесла расходы в размере более чем 20 тыс. долларов.

Авторы доклада, текст которого попал в распоряжение газеты Washington Post, утверждают, что в результате финансирования военных операций американская экономика лишается миллиардных “продуктивных инвестиций” со стороны американского бизнеса. Кроме того, в исследовании говорится, что из-за военных конфликтов со своей мирной работы уходят резервисты, солдаты и офицеры национальной гвардии, из-за чего страдают их работодатели. Совокупный ущерб для экономики, вызванный потерей сотрудников в результате призыва, оценивается ими в 1-2 млрд. долларов.

Неурядицы в экономике США, вынуждают американскую финансовую элиту вести информационно-психологическую обработку своих оппонентов и противников мирового господства «его превосходительства доллара». Как известно, глобализация предопределила новую роль финансовых рынков (валютных, фондовых, кредитных) и за последние годы резко изменила архитектуру мировой экономики. Еще несколько десятков лет назад основной целью финансовых рынков было обеспечение функционирования реального сектора экономики. В последние годы мировой финансовый рынок стал проявлять самодостаточность. В результате, сегодня мы видим рост объема этого рынка в разы, что стало результатом широкого спектра спекулятивных операций, вызванных либерализацией экономических отношений.

Колоссальные масштабы и обороты международного финансового рынка представляют серьезную опасность для мировой экономики. Огромные массы свободно перемещающегося по миру спекулятивного капитала в долларовом эквиваленте легко могут, как оживить, так и обрушить финансовую систему практически любого государства. Новейшая история знает немало тому примеров. Это и обвал национальной валюты

Великобритании (1992г.), вызванный спекулятивными операциями фондов Дж.Сороса, и последний азиатский кризис (1998г.), который, наглядно продемонстрировал эту новую ситуацию: колоссально возросшую роль финансовых рынков и далеко зашедшую глобализацию этих рынков. Сегодня из всех финансовых операций на международном валютном рынке только 10% обслуживают внешнюю торговлю, то есть, связаны с реальным производством.

Таким образом, в условиях глобализации и создания в мире единого общемирового информационно пространства, в XXI веке разворачивается геостратегическая информационно-психологическая борьба между ведущими мировыми державами за доминирование в информационной среде мировой финансовой системы. Средства массовой информации играют ключевую роль в формировании общественного мнения, распространении информации в мире. Следует учесть и то, что около 70% всех коммуникаторов мира – американские. Именно поэтому мировые СМИ и являются главным объектом воздействия для американских государственных информационных структур и информационно-психологических подразделений небезызвестного Дж. Сороса, главного финансового “терминатора” всех времен и народов.

В заключении хотелось бы отметить, что, несмотря на столь длительную историю американской валюты и ее признание международной валютой, сегодня правомерно говорить, что время, когда доллар являлся единственной мировой валютой, закончилось. Мировая финансовая система вошла в XXI век с тремя мировыми валютами - долларом, евро и йеной, что в долгосрочной перспективе может привести к серьезным изменениям на мировом финансовом рынке. В свое время министр финансов США при президенте Никсоне Джон Конналли заявил европейцам,

что доллар – «это наша валюта, но ваша проблема». То же самое можно сказать и о сегодняшних бедах доллара. Именно по этой самой причине французский президент Николя Саркози с грустью в голосе недавно сказал, что «доллар не может оставаться чужой проблемой».

Падение доллара создает головную боль всем, кто опирается на эту валюту. Страны мира накопили огромные запасы долларовых активов, которые сегодня теряют свою стоимость. Сбережение средств в американской валюте становится слишком дорогим делом. Люди не хотят хранить свои сбережения в той валюте, которая не может удержать свою стоимость и ценность, а компании не хотят осуществлять поставку товаров на основе той денежной единицы, которая нестабильна и постоянно колеблется. Мир должен извлечь урок, состоящий в том, что золотовалютные резервы страны необходимо диверсифицировать на основе золота и корзины валют, а долгосрочной целью должно стать создание альтернативной глобальной валюты.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 15 (616), 16-22 апреля 2010 года*

*«Мы живем в эпоху, когда необходимы
только бесполезные вещи».*

(О. Уайльд, британский писатель)

2.4. Модель «общества потребления»: современные тенденции развития

Экономическую теорию в обобщенном виде можно представить в виде трех направлений: экономика предложения (производства), экономика спроса (потребления) и регулирования капитала. Экономике предложения изучают представители неоклассической или неолиберальной школы. Они выступают за стимулирование производства путем его дерегулирования и снижения налогов. Дерегулирование экономики - сокращение масштабов вмешательства государства в экономику, ослабление государственных регламентаций. Дерегулирование наряду с приватизацией служит ключевым элементом экономической политики, обоснованной теоретиками неоконсерватизма. Данный вид экономической политики хорошо работает в условиях первичной модернизации, однако рано или поздно экономика предложения упирается в недостаток спроса, и наступает кризис перепроизводства.

Как самый показательный кризис перепроизводства можно привести так называемую Великую депрессию. В результате Великой депрессии в США, начавшийся в 1929 году и закончившийся лишь во второй половине 1930-х, закрылось более 5 тыс. банков, акции обесценились на 40 млрд. долларов, выросли инфляция и цены, промышленное производство сократилось в 2 раза, производство автомобилей сократилось в 5 раз, количество безработных составило 12 млн. человек, 5 миллионов фермеров лишились земли за долги, 7,4 млн. человек умерли от голода. Великая депрессия в США стала самым грандиозным кризисом перепроизводства за всю историю, появилось кейнсианство.

Кейнсианцы считают, что необходимо стимулировать не предложение, а спрос. Будет спрос, говорят они, будет и предложение. Соответственно, не надо снижать налоги и дерегулировать производство, надо наращивать госрасходы, прежде всего на социальные нужды. В результате политики кейнсианства на Западе кризисы перепроизводства ушли в прошлое. Казалось, что наступил век всеобщего благоденствия, но не тут то было: вместо перепроизводства товаров появился феномен перепроизводства капитала.

Наращивание госрасходов и увеличение потребительского спроса требует эмитировать большое количество денежных средств, ибо рост налогов никогда не даст необходимой суммы. Поэтому для функционирования экономики потребления необходимо создать механизмы производства капитала. На сегодняшний день капитал в развитых странах не накапливается, а производится финансовой системой. Центральные банки осуществляют эмиссию под облигации государственного займа, кредитуя свои правительства. Коммерческие банки выдают кредиты в безналичной форме, тоже создавая капитал. В результате

капитала становится так много, что его объемы значительно перекрывают объемы товарной массы. В этих условиях начинается стремительное обесценение капитала или, иначе говоря, инфляция.

В ответ на первые кризисы перепроизводства капитала появилась новая экономическая школа – монетаристы. Для них инфляция является главным экономическим показателем, а главным институтом экономики – Центральный банк. Опираясь ставкой рефинансирования и нормами резервирования (инструменты денежно-кредитного регулирования), центральные банки могут то удешевить, то сделать более дорогим производство капитала. Соответственно засилье монетаристов в верхних эшелонах финансовых властей развитых стран мира объясняется тем, что для многих стран именно перепроизводство капитала является на сегодня главной экономической проблемой.

На Западе с экономической политикой более или менее определились: финансово-кредитные учреждения отданы на откуп монетаристам, а представители кейнсианцев и неолибералов поочередно меняют друг друга в правительствах в рамках избирательного цикла. Побеждают правые – они стимулируют экономику предложения, левые – экономику спроса. Это позволяет нивелировать перекосы в хозяйстве страны и получить относительно стабильный рост.

С экономической точки зрения, данные процессы в целом понятны, нам бы хотелось остановиться более подробно на нравственно – поведенческих аспектах связанных со сравнительно новым феноменом так называемого «общества потребления». Общество потребления – одна из характеристик современного общества, которое во все большей степени оказывается организованным на основе принципа потребления. Это связывается обычно с такими социальными изменениями, как рост доходов,

существенно изменяющий структуру потребления; снижение продолжительности рабочего и рост свободного времени; размывание классовой структуры и многофакторный характер социальной дифференциации, ведущий к тому, что формирование идентичности все более и более смещается от трудовой сферы к сфере досуга и потребления; индивидуализация потребления, которое формирует индивидуальный стиль и имидж. Что касается экономики, то ее в соответствии с этими изменениями, часто называют "экономикой потребителя" (а не производителя), где не предложение формирует спрос, а напротив – спрос формирует предложение. Рынок сегментирован, а индивидуальное потребление отражает не только социальные характеристики потребителя, являясь демонстрацией его социального статуса, но и особенности его индивидуального образа жизни. В Западных странах из трех работников начинающих трудовую жизнь, двое трудоустраиваются в сфере услуг, а за счет роста производительности труда увеличивается количество незанятых в материальном производстве.

Когда появляется общество потребления на Западе? Некоторые авторы начинают его историю с возникновения индустриального капитализма, то есть с Англии конца XVIII века, называя это событие потребительской революцией. Другие отмечают его элементы еще до начала индустриализации. Но гораздо чаще начало общества потребления на Западе датируют периодом после окончания Второй мировой войны. В разных странах этот процесс получил развитие в разное время: в США — сразу после войны, в Западной Европе — по мере восстановления экономики, в основном с середины 1950-х годов. Однако общество потребления — это процесс, у которого можно найти начало, но трудно обнаружить завершающую точку.

Сформировавшееся на Западе общество потребления характеризуется соответствующей системой ценностей и установок. «Съешь, выпей, одень, послушай»: так гласит сейчас повсеместно реклама. Реклама предлагает: «Купи меня — и будет тебе счастье». Шопинг стал болезнью современного общества. Шопингом люди заглушают свои чувства, страхи и переживания. В этом обществе нет места простому человеку. В нем нужно быть обязательно героем и богачом, пусть не на деле, так хоть в своих глазах и глазах окружающих. При чем совершенно не имеет значения, что ты представляешь собой на самом деле: студент ты или журналист, официант или дизайнер, сервис-герл или топ-менеджер.

По западным жизненным стандартам - ты должен потреблять и процесс потребления должен приносить глубокое удовлетворение, чувство превосходства и самодостаточности. Ведь нас окружают сплошь и рядом великие, преуспевающие люди, которые живут в совершенно другом измерении, они отдыхают на океане, водят «Ламбарджини», на запястье носят «Картье», и реклама навязывает эти жизненные ценности всему человечеству. Реклама предлагает необычайный аттракцион под названием «Прикоснись к прекрасному». То есть, ты сможешь обладать тем, что доступно только элите. Рубашка от «Донны Каран», пальто от «Ерменежилдо Зеньи», носки от «Брионии» и сумка от «Прада», хоть что-то, но обязательно с именем. Конечно, если ты не можешь позволить себе такие растраты, можно ограничиться более демократичными брендами: «Сислей», «Беннетон», старина «Томи Хилфигер», наконец. Процесс потребления доставляет нам несказанное удовольствие и приближает к высшему классу людей, для которых подобные растраты уже не могут принести удовлетворения, ведь они могут себе позволить скупать в бутиках вещи как продукты в супермаркетах. И тогда в ход уже идут часы по цене

квартиры, замки, яхты, виллы на островах. В обществе потребления каждый индивидuum должен доказывать всему миру на что способен... Как тут не вспомнить высказывание родоначальника политэкономии Адама Смита «Главное развлечение богатых состоит в демонстрации своего богатства».

Теперь давайте посмотрим, как последствия на потребительском рынке, которым вообще-то не исчерпывается устройство экономики, отражаются на всем остальном. Для того чтобы все возрастающий спрос (а спрос все возрастает, потому что потребителю внушают, что ему нужно все больше товаров) оставался платежеспособным, появился потребительский кредит. В кредит можно купить сегодня все. Вместе с тем потребительский кредит требует денежной массы в специфической форме... Всякий кредит – это фиктивные деньги. Если нужно кредитовать потребителя, то потребность кредитных ресурсов возрастает, в финансовые рынки вкачиваются дополнительные фиктивные деньги.

Для чего это делает производитель? Для того чтобы увеличить свое производство, то есть ввести новые мощности, произвести перевооружение, ввести новые виды изделий в период, когда ничего еще не произведено и не куплено никем, нужен тоже кредит. На самом деле, это такая спираль, которая раскручивается непрерывно. Если мы сегодня посмотрим на пропорции американской экономики (то есть те, которые в этом смысле ушли дальше всего от здравого смысла), то мы обнаружим следующее: что так называемый реальный сектор экономики занимает примерно 15% от общего ВВП, а 85% - это финансовые рынки. Из года в год растет государственный долг Правительства США: сейчас он составляет 9,13 трлн. долларов. Таковы показатели "счетчика национального долга" США на Таймс-сквер. Государственный долг США увеличивается со скоростью миллион долларов в минуту. По прогнозам аналитиков, с января 2001 года,

когда Буш-младший пришел в Белый дом, и по январь 2009 года, когда он покинет президентское кресло, эта сумма увеличится с 5,7 трлн. до 10 трлн. долларов.

Многие эксперты называют государственный долг "бомбой замедленного действия" для экономики США, находящейся сейчас не в лучшей форме из-за проблем с ипотечным кредитованием. Обслуживание госдолга является одной из крупнейших статей американского бюджета. Эта сумма, уступающая только расходам на программы пенсионного обеспечения, здравоохранения и оборону, составила в прошлом году 430 млрд. долл. Все увеличивающийся объем фиктивных денег, циркулирующих в экономике, вселяет ужас. При этом нужно учесть, что если доверие к американскому доллару по всему миру исчезнет, никакие успехи американской экономики не предохранят его от падения. Масса американских долларов, затопившая мир, во много раз превосходит возможности американской экономики, и если бы весь мир предъявил США доллары и потребовал отдать за них что-то реальное, американскую финансовую систему ожидали бы весьма серьезные проблемы.

Таким образом, экономика потребления – ее существование – поддерживается при помощи целого ряда мер. Раскручивается избыточное и престижное потребление, людям навязываются завышенные бессмысленные стандарты потребления, выдумываются искусственные потребности, появляются невиданные раньше модификации товаров и услуг. Цена предметов потребления поддерживается на искусственно завышенном уровне; в нее включаются не только потребительские, но и престижные свойства этих товаров и услуг: люди платят за марку фирмы, за имидж, с которым связала эти товары реклама, за саму рекламу. Половину стоимости покупаемой вещи или товара составляют маркетинговые

затраты, которые оплачивает потребитель. При этом большое количество дорогих товаров и услуг, относящихся к кругу престижного и избыточного потребления, тянет за собой цену и на предметы первой необходимости. Искусственно тормозится введение новых технологий, принципиальные технологические улучшения подменяются новшествами по части дизайна и комфорта. Так, производители телефонов в течение года обычно полностью меняют свой модельный ряд, внося в модели незначительные изменения. Если еще в 2003 году на полках можно было увидеть аппараты, созданные три года назад, то сейчас в салонах уже не найти моделей годовалой давности. Nokia, например, за последние полгода представила 14 новых моделей (всего их 34). Наконец, огромная часть трудоспособного населения вытесняется из сферы производства в сферу обслуживания и распределения, в область рекламы и производства зрелищ, в сферу "самозанятости", мелкой торговли и мелкого частного предпринимательства. Эти вторичные сектора экономики непропорционально раздуваются. Все это в итоге приводит к тому, что развитие экономики становится иррациональным.

Все мы часто слышим различные размышления ученых и экспертов о том, что в скором времени нас ожидает энергетический кризис, что ресурсы, которыми мы располагаем, подходят к исчерпанию и т.д. Озабоченность эта серьезная и имеющая под собой все основания, но помимо этого ресурсы, которые у нас есть, мы еще вдобавок используем хищнически. Так, если мода диктует, что каждые три года ты должен менять автомобиль, который еще может ездить десять лет, это означает, что за этот период тебе нужно четыре автомобиля вместо одного. Не нужно думать, что все, что было использовано для производства этого автомобиля, передается вторичной переработке. Большая часть этого, то есть материалы, которые

были затрачены на это производство, а также энергетические ресурсы, начиная с выплавки металла и кончая утилизацией, улетели в атмосферу, пошли на обогревание мирового пространства. И в четыре раза больше потратили энергии, нежели это было разумно, с точки зрения удовлетворения базовых потребностей. Если мы понимаем, что наши ресурсы ограничены, то зачем же мы должны тратить в разы больше, чем этого хватило бы для разумного достойного существования.

Многие ученые считают, что никогда не удастся объяснить людям, родившимся и выросшим в экономике потребления, что надо что-то с собой делать. Экономика потребления и устройство информационного пространства, которое в ее интересах было создано, отучает людей думать о необходимости серьезных перемен в собственной жизни.

Вместе с тем человечество все ближе подходит к точке, когда ему всерьез придется решать глобальные проблемы, которые бросают вызов его существованию и дальнейшему развитию. Экологическая катастрофа, вероятные угрозы, источником которых является космос, другие фатальные проблемы, требующие немедленной реакции, могут заставить общество потребления врасплох.

Отношение мирового сообщества к экологическим проблемам наглядно видно по так называемому Киотскому протоколу. Договоренность о том, что развитые страны мира должны совместными усилиями поддерживать концентрацию парниковых газов в атмосфере на относительно безопасном уровне, была достигнута еще в 1992 году, когда была принята рамочная Конвенция ООН об изменении климата. Документ тогда подписали более 190 стран. Позже, в 1997 году, был принят так называемый Киотский протокол, согласно которому в 2008 - 2012 годах подписавшие его развитые страны должны снизить объемы выбросов шести

основных парниковых газов на 5,2%. США пообещали уменьшить объемы выбросов на 7%, Япония и Канада - на 6%, страны ЕС - на 8% по сравнению с уровнем 1990 года.

Киотский протокол ратифицирован 106 странами, США и Австралия от него отказались. Однако даже в случае добросовестного выполнения задуманного, Киотский протокол сможет устранить лишь одну десятую от 30% роста глобальной эмиссии парниковых газов, которая предсказана на период с 1990 по 2010 годы.

Вместе с тем, Киотский протокол не столько предотвращает глобальное потепление, сколько демонстрирует невозможность наций договариваться по таким важным вопросам.

Особенно тревожит нынешняя общемировая тенденция, когда такие глобальные цели как наука и космос интересуют меньше, чем внутренние проблемы общества потребления, - именно проблемы, которые это общество само же и порождает. Само по себе западное общество потребления склонно зацикливаться на мелких внутренних неурядицах и псевдопроблемах, вроде особенностей сексуальной жизни своих президентов и поп-звезд. При этом неизбежно напрашивается вывод о том, что общество потребления – это, скорее всего, тупик социально-экономической эволюции.

Чтобы дать экономике и технологии свободно развиваться, экономике нужна настоящая цель, цель, которая к потреблению не имеет никакого отношения. Только при этих условиях развитие технологии не будет сдерживаться барьером потребления. Цель эта должна быть внешней по отношению к экономике, - экономика в отношении к этой цели должна рассматриваться всего лишь как средство. Это прямо противоположно

ситуации в обществе потребления, где функционирование экономических механизмов превращается в самоцель.

Среди глобальных проблем человечества, на решение которых должен быть направлен экономический потенциал это голод, бедность, безграмотность, болезни, стихийные бедствия и катаклизмы и др.

Если речь зашла о голоде, то следует учесть и то, что над Землей нависла угроза глобального продовольственного кризиса. В ближайшие годы рост цен на продовольствие и острая нехватка продуктов питания может стать причиной серьезных международных конфликтов, предупреждают международные эксперты, которые полагают, что голод не менее опасен, чем терроризм, поскольку вкупе с бедностью он порождает угрозу мировой безопасности. Он может грозить даже Китаю, так как страна зависит от внешних рынков, на которых только за два месяца цены на рис выросли на 52%, а зерно подорожало за четыре месяца на 84%. В связи с резким ростом мировых цен на продовольствие на Гаити, в Египте, Камеруне и Индонезии начались массовые беспорядки.

Между тем еще до этого взлета цен в мире каждые пять секунд умирал ребенок в возрасте до десяти лет, а всего от недоедания страдали 854 млн. человек. Несмотря на списание части долгов, совокупная задолженность 122 стран составила в минувшем году 2,1 трлн. долларов.

На Западе семьи тратят на продовольствие 10-20% своего бюджета, тогда как в наиболее бедных районах мира - 60-90%. Граждане Великобритании выбрасывают около 20 млн. тонн еды ежегодно, т. е. 50% всех производимых в стране продуктов питания. Из них около 16 млн. тонн продуктов в Великобритании выбрасывают домохозяйства, отели, магазины, рестораны и пищевые заводы. Оставшиеся 4 тонны исчезают еще до того,

как попадают на заводы или полки магазинов с фермерских хозяйств. Таким образом, ежегодные национальные потери британцев из-за собственной безалаберности превышают 40 млрд. долларов в год.

Согласно статистике подобная расточительность характерна для большинства развитых стран мира. Япония, например, по разным оценкам, переводит от 30 до 40% производимых в стране продуктов ежегодно. Американцы, по данным Аризонского государственного университета, выбрасывают в мусорник также около половины всей покупаемой еды (на 43 млрд. долларов) ежегодно.

Таким образом, мы видим контрасты общественного развития человечества, мировые проблемы которые требуют своего решения.

Не пора ли человечеству все же задуматься ?...

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 26-27 (522), 23 июня-2 июля 2008 года*

«Финансовый кризис стал событием, которое давно должно было произойти. Если бы кризис не был спровоцирован неправильной оценкой

ипотечных закладных США, то он возник бы в каком-либо другом секторе или на другом рынке».

(А. Гринспен, экс-глава Федеральной резервной системы США)

2.5. Мировой финансовый кризис – глобальная экономическая «деволюция»

Сегодня самая обсуждаемая тема среди политиков и экономистов разных стран, – берущий начало с прошлого года мировой финансовый кризис. Что же собой представляет финансовый кризис, каковы его теоретические дефиниции и причины возникновения. Финансовый кризис это расстройство финансовой системы страны, которое сопровождается ростом темпов инфляции, кризисом неплатежей, резким, как правило, снижающимся колебанием валютных курсов, оттоком иностранных инвестиций. Важная форма проявления таких кризисов — значительный дефицит государственного бюджета.

В конце XIX – первой половине XX века финансовые кризисы были вызваны перепроизводством товаров, имели непродолжительный и неглубокий характер, охватывали одну или несколько стран. Во второй половине XX -начале XXI века, на стадии становления мировой финансовой

системы, финансовые кризисы стали более глубокими, острыми и продолжительными, стали охватывать большинство стран, то есть стали мировыми. На развитых рынках они сопровождались ликвидным кризисом, кредитным параличом, падением на биржах, банкротством банков.

Качественное изменение кризисов и перерастание их в мировые обусловлено глобализацией мирохозяйственных связей, особенностями вывоза капитала со стороны транснациональных компаний (ТНК), усилением процесса милитаризации экономики супердержав и др.

Глобализация преопределила новую роль финансовых рынков (валютных, фондовых, кредитных) и за последние годы резко изменила архитектуру мировой экономики. Еще несколько десятков лет назад основной целью финансовых рынков было обеспечение функционирования реального сектора экономики. В последние годы мировой финансовый рынок стал проявлять самодостаточность. В результате, сегодня мы видим рост объема этого рынка в разы, что стало результатом широкого спектра спекулятивных операций, вызванных либерализацией экономических отношений. Одним словом, процесс получения денег из денег значительно упростился, благодаря исключению из него, собственно, самого производства какого-либо товара или услуг. Производство заменили спекулятивные операции с различными производными финансовыми инструментами, такими как фьючерсы и опционы, а также игра на разнице курсов мировых валют.

Колоссальные масштабы и обороты международного финансового рынка действительно представляют серьезную опасность для мировой экономики. Огромные массы свободно перемещающегося по миру спекулятивного капитала легко могут, как оживить, так и обрушить финансовую систему практически любого государства. Новейшая история знает немало тому примеров. Это и обвал национальной валюты

Великобритании (1992г.), вызванный спекулятивными операциями фондов Дж. Сороса, и последний азиатский кризис (1998г.), который, наглядно продемонстрировал эту новую ситуацию: колоссально возросшую роль финансовых рынков и далеко зашедшую глобализацию этих рынков. Сегодня из всех финансовых операций на международном валютном рынке только 10% обслуживают внешнюю торговлю, то есть, связаны с реальным производством.

На протяжении последних десятилетий мы являемся свидетелями перераспределения ресурсов в мировой экономике из реального сектора в финансовый. Однако уже сегодня мы подходим к абсолютному пределу перераспределения, когда субсидировать спекулятивную экономику, снижая издержки в реальном секторе, больше невозможно.

В классической политической экономии считалось, что наиболее существенные (базисные) отношения сосредоточены в процессе производства, далее идет распределение и обмен, а потребление хотя и является конечной целью, выступает чем-то производным. Карл Маркс подчеркивал примат производства, и выделял подразделения по производству средств производства и производству предметов потребления. В своих схемах общественного производства он отмечал необходимость пропорций между различными сферами производства, распределения, обмена и потребления.

Нынешний мировой финансовый кризис, обернувшийся банкротствами и массовыми увольнениями, возродил в Европе интерес к идеям Карла Маркса. Книгоиздатели из Берлина говорят, что программный труд основоположника научного коммунизма «Капитал» буквально сметают с книжных полок. Политики быстро уловили настроения общества. Президента Франции Никола Саркози, убежденного сторонника правых,

недавно сфотографировали за чтением «Капитала». А министр финансов Германии Пеер Штейнбрюк заявил: «Некоторые рассуждения Маркса на деле отнюдь не так плохи». Не осталась в стороне и церковь: Папа Римский Бенедикт XVI похвалил Маркса за «великие аналитические навыки». А глава англиканской церкви архиепископ Кентерберийский Роуэн Уильям также помянул К.Маркса, заявив: «Маркс давным-давно обрисовал способ, которым разнузданный капитализм превращается в мифологию, крадущую реальность». Завершает картину тот факт, что в прошлом году родину К.Маркса в Триере навестили около 40 тыс. туристов, а немецкий режиссер Александр Клюге взялся экранизировать «Капитал».

Сегодня денежный поток, обрушившийся на национальные экономики, вызван, прежде всего, тем, что в мировой экономике всё меньше остается сфер, где можно было бы рационально и прибыльно использовать средства. Спекулятивная игра с нефтью становится одним из самых привлекательных видов бизнеса точно так же, как и аналогичная игра с ценами на продовольствие. То, что подобные игры ведут к глобальной катастрофе мировой экономической системы, никого особенно и не волнует. То есть мы являемся свидетелями новой ситуации сложившейся в мировой экономике - глобальной экономической «деволюции». Если под революцией мы понимаем резкое изменение социально-экономического или научно-технического развития, под эволюцией поступательное развитие, то под деволюцией отступление от достигнутых ориентиров, то есть движение вспять.

Нынешний мировой финансовый кризис большинство экономистов считают последствиями ипотечного кризиса в США, который, в свою очередь, принято сводить к коллективным ошибкам руководства ряда компаний. Первым негативным знаком падения американской финансовой

системы стало банкротство пятого по величине инвестиционного банка Bear Stearns, который заявил о своей несостоятельности в июне 2008 года.

Известный финансист Джордж Сорос так характеризует разразившийся кризис: «Сбои произошли везде, где только возможно. То, что началось с низкокачественных ипотечных кредитов, распространилось на все облигации, обеспеченные другими ценными бумагами, поставило под угрозу муниципальные и ипотечные страховые компании и компании, занимающиеся вторичным страхованием, а также многотриллионный рынок CDS (credit default swap - своп на дефолт по кредиту)».

Джеффри Сакс, профессор экономики Колумбийского университета, так характеризует нынешний мировой финансовый кризис: «Этот глобальный экономический кризис войдет в историю как «Безрассудство Гринспена». Это кризис был искусственно создан Федеральным резервным управлением США в период легких денег и отмены финансового контроля с середины 1990-х годов и до сегодняшнего времени... Гринспен создал два «пузыря» — интернет-«пузырь» в 1998-2001 годах и последующий «пузырь» на рынке жилья, который теперь лопается».

По итогам 2008 года в целом убыточными оказались почти 25% финансово-кредитных учреждений США, что является самым плохим результатом за последние 25 лет. В январе 2009 года в США до минимального уровня за всю историю упало число новостроек. Падение составило 16,8%, или 466 тысяч домов в годовом исчислении.

Аналогичная ситуация складывается и в других странах. Так, сокращение валового внутреннего продукта Японии в четвертом квартале 2008 года достигло рекордных с 1974 года 12,1% в годовом выражении. Экономка Исландии сошла на нет. В Великобритании растет армия безработных... При этом в последние недели появляется все больше

признаков того, что ситуация в мировой экономике ухудшается быстрее, чем ожидали экономисты, то есть происходит отступление от достигнутых результатов, или экономическая «деволюция».

В отчете "Перспективы глобальной экономики в 2009 году" Всемирный банк прогнозирует уменьшение глобального роста ВВП до 0,9%. Вместе с тем, хотя рост развивающихся экономик в 2007 году составлял 7,9%, Всемирный банк прогнозирует данный показатель на текущий год на уровне 4,5%. Таким образом, как мы видим, помимо падения темпов роста мировой экономики, происходит перемещение экономической мощи из развитых стран в Китай, Индию, развивающиеся страны в целом. Доходы и валютные резервы также сдвинулись в пользу Китая и нефтеэкспортеров: если в 1998 году страны ОПЕК получили все вместе 100 млрд. долл., а Россия - 30 млрд., то в 2007 году в семь раз больше - соответственно 700 и 210.

Несмотря на относительно устойчивое развитие экономики Китая мировой финансовый кризис и здесь оказал свое влияние. Так, по информации журнала Forbes в 2008 году в КНР сократилось на треть число миллиардеров с 71 до 52. Состояние самой богатой женщины Китая, 27-летней Ян Хуейянь, сократилось с 7,4 до 2,3 миллиарда долларов США из-за снижения цен на жилье и офисные площади. Президент девелоперской корпорации CCLand Чжан Сунцяо потерял 85% своих капиталов, и теперь его состояние составляет «всего» 300 миллионов долларов США.

Не последним фактором, оказавшим пагубное влияние на экономическую ситуацию в мире являются непомерные военные расходы супердержав.

Военные расходы, включая косвенные, составляют около трети государственного бюджета США. По оценкам экспертов военные расходы

США превышают консолидированные военные расходы всех остальных стран мира.

Совокупные расходы США на военные операции в Ираке и Афганистане на данный момент составляют примерно 1,5 трлн. долларов. Такая цифра приводится в исследовании, проведенном группой конгрессменов от демократической партии США. При подсчете издержек демократы включили в итоговую сумму так называемые “скрытые расходы” военных компаний, под которыми понимается издержки от повышения цен на энергоносители, затраты на лечение раненых солдат и процентные выплаты по кредитам, взятым для покрытия военных расходов.

По данным членов Объединенный экономического комитета из демократической партии, итоговая сумма со “скрытыми расходами” почти в два раза превышает 804 млрд. долларов, которые Белый дом уже потратил для поддержки военных операций в Ираке и Афганистане в 2008 году. Таким образом, авторы 21-страничного доклада “Скрытые расходы войны в Ираке”, утверждают, что в результате войн в Ираке и Афганистане средняя американская семья, состоящая из четырех человек, понесла расходы в размере более чем 20 тыс. долларов.

Авторы доклада, текст которого попал в распоряжение газеты Washington Post, утверждают, что в результате финансирования военных операций американская экономика лишается миллиардных “продуктивных инвестиций” со стороны американского бизнеса. Кроме того, в исследовании говорится, что из-за военных конфликтов со своей мирной работы уходят резервисты, солдаты и офицеры национальной гвардии, из-за чего страдают их работодатели. Совокупный ущерб для экономики, вызванный потерей сотрудников в результате призыва, оценивается ими в 1-2 млрд. долларов.

Помимо «деволюции» в экономике, происходит «деволюция» - снижение срока службы средств производства и потребительских свойств товаров. Аналогично развивается ситуация с экологией.

При производстве средств производства и сложной техники моральный и физический износ на протяжении последнего века сократился с 50 до 5 лет. Чтобы вынудить потребителя чаще покупать - срок службы товаров, уже в ходе проектирования, закладывается все ниже и ниже. Искусственно тормозится введение новых технологий, принципиальные технологические улучшения подменяются новшествами по части дизайна и комфорта. Так, производители телефонов в течение года обычно полностью меняют свой модельный ряд, внося в модели незначительные изменения. Если еще в 2003 году на полках можно было увидеть аппараты, созданные три года назад, то сейчас в салонах уже не найти моделей годовалой давности. Nokia, например, за последние полгода представила 14 новых моделей (всего их 34). Тоже можно сказать об автомобилях, бытовой технике, одежде и т.д.

Снижение качества и срока службы товаров, безусловно, приносит выгоду фирмам производителям, но является невыгодным как потребителю, так и человечеству в целом, так как ведет к непроизводительной трате ресурсов.

«Деволюция» сопровождается феноменом XXI века – расцветом в экономически развитых странах Запада так называемого «общества потребления». Существование «общества потребления» поддерживается при помощи целого ряда мер: раскручивается избыточное и престижное потребление, людям навязываются завышенные бессмысленные стандарты потребления, выдумываются искусственные потребности, появляются невиданные раньше модификации товаров и услуг. Цена предметов потребления поддерживается на искусственно завышенном уровне; в нее

включаются не только потребительские, но и престижные свойства этих товаров и услуг: люди платят за марку фирмы, за имидж, с которым связала эти товары реклама, за саму рекламу. Половину стоимости покупаемой вещи или товара составляют маркетинговые затраты, которые оплачивает опять же потребитель. При этом большое количество дорогих товаров и услуг, относящихся к кругу престижного и избыточного потребления, тянет за собой цену и на предметы первой необходимости.

Таким образом, с экономической точки зрения «общество потребления» это опять же непроизводительная трата финансовых и природных ресурсов.

Говоря же об экологической «деволюции» достаточно вспомнить актуальную для человечества тему парникового эффекта. Следует отметить и то, что ежегодно в Мировой океан, фактически превратившийся в свалку, сбрасывается 20 млрд. тонн вредных веществ. По оценкам экспертов, катастрофического уровня достигла загрязненность Средиземного моря, куда сброшено 1 млн. тонн углеводородов, 600 тыс. тонн моющих средств, 100 тыс. тонн ртути. Вызывает тревогу интенсивное загрязнение космоса: помимо твердых отходов от жизнедеятельности космических кораблей, которые становятся причиной аварий не только космической техники, но и самолетов, в космосе скапливается много вредных отходов, загрязняющих воздушную атмосферу. Таким образом, человечество сегодня экономя на расходах по утилизации экологически вредных веществ, перекладывает эти расходы на будущие поколения – на наших внуков и правнуков.

И все же что же является основными причинами мирового финансового кризиса. На наш взгляд, основными причинами мирового финансового кризиса являются, особенности вывоза капитала и, прежде всего, портфельных инвестиций (вложений в ценные бумаги корпораций и государства) и его противоречия. Особенности этого процесса обусловлены

неравномерностью экономического развития стран в рамках мирового хозяйства, засильем ТНК. Так, в конце 90-х гг. прошлого века общий объем вывоза капитала составлял около 5, а прямые инвестиции ТНК превышали 3 трлн. дол. Поскольку ТНК срослись с транснациональными банками и сформировали транснациональный финансовый капитал, который при поддержке самых могущественных стран мира осуществляет эксплуатацию слаборазвитых стран и вследствие этого получает транснациональную (наивысшую) прибыль, последняя является относительно избыточным свободным капиталом. На его основе возникает национальная скачкообразная форма межгосударственного перелива капитала, персонификатор которой — транснациональная государственная и надгосударственная олигархия. Ее цель — экономическое и политическое господство над миром. По данным ООН, три самых богатых в мире человека владеют капиталами равными валовому внутреннему продукту 48 беднейших стран. 360 семей миллиардеров имеют столько же, сколько 2,3 млрд. человек в странах Азии, Африки и Латинской Америки. Именно эти семьи управляют и контролируют мировую экономику, то есть осуществляют анонимную мировую власть.

Вследствие неравномерности вывоза такой формы капитала и действия закона неравномерного экономического развития, в определенных регионах мирового хозяйства возникают более благоприятные условия для его экспансии. При этом рождаются и развиваются противоречия между транснациональным финансовым капиталом и национальными народнохозяйственными комплексами. Если в отдельном регионе мирового хозяйства масса и норма транснациональной прибыли уменьшается, то транснациональный финансовый капитал вывозится в форме портфельных инвестиций в более прибыльные регионы, что обуславливает возникновение в предыдущих регионах финансового

кризиса, началом которого служит массовая продажа нерезидентами ценных бумаг местных корпораций. Такая продажа осуществляется за местную национальную валюту, которая обменивается на свободно конвертируемую валюту и вывозится за границу. Этот процесс сопровождается массовым изъятием из коммерческих банков зарубежными вкладчиками своих валютных депозитов и порождает огромный кумулятивный спрос на свободно конвертируемую валюту.

На мировых валютных рынках осуществляется огромное количество операций. К концу XX века объемы контрактов с валютой ежедневно достигали около 1,3 трлн. дол. Поскольку немалая доля этих операций носит чисто спекулятивный характер, это усиливает нестабильность финансовых курсов, что в свою очередь, способствует увеличению объемов спекулятивных финансовых операций. Проведение таких операций стимулирует существующая валютная система, которая ликвидировала фиксацию рыночных курсов валют в рамках не более 1 % от золотых или долларовых паритетов и допустила выбор режима свободных курсов. Несовершенство мировой валютной системы, ее противоречия — еще одна причина мирового финансового кризиса.

Мировой финансовый кризис также продемонстрировал недееспособность нынешних структур международного экономического регулирования. Ни МВФ, ни Всемирный банк не смогли предпринять никаких мер для преодоления или хотя бы смягчения кризиса.

Мировой финансовый кризис вызвал к жизни и разные стратегии реагирования: в США и ЕС - американское и европейское «самоуправление», в развивающихся странах помощь международных финансовых институтов. При этом имеет место расхождение позиций США и Европы относительно дальнейших действий по борьбе с кризисом. США

считает необходимым увеличение финансовых вливаний в экономику, против чего выступает большинство стран Евросоюза, которые хотят сначала оценить эффект прежних мер и предлагают пока концентрироваться на регулировании финансовых рынков.

Нам представляется, что на уровне международного сообщества универсальная стратегия выхода из мирового финансового кризиса должна включать:

- возврат к реальной экономике, реальному производству.

- реформу системы регулирования, учета и отчетности. Создание глобального стандарта учета и отчетности для того, чтобы объединить все основные регулирующие документы и нормативные акты, которые регламентируются в рамках организаций на национальном уровне.

- укрепление и развитие международного сотрудничества между надзорными органами. Модификацию информации о предоставлении отчетности, поскольку сегодня большинство стран столкнулись с ситуацией, когда существуют разные подходы, стандарты и национальные законодательства. Требуется изменить подходы и к раскрытию информации с тем, чтобы она была доступной для рядовых инвесторов, а не только для рейтинговых агентств.

- реформу МВФ, Всемирного банка и других институтов развития. Здесь следует отметить, что даже международные организации, такие как Базельский комитет, Международный центр по ценным бумагам, Форум финансовой стабильности, имеют отличные друг от друга критерии и подходы к регулированию рынков.

- совершенствование макроэкономической политики государств (низкая инфляция, ослабление торговых ограничений, гибкий режим обменного курса и низкие финансовые дефициты).

Каковы же последствия мирового финансового кризиса для постсоциалистических стран. В странах СНГ влияние мирового финансового кризиса проявилось в процессах девальвации национальной валюты. Так, курс российского рубля по отношению к доллару снизился на 35%, а золотовалютные резервы страны за период с 9 по 16 января сократились с 426,5 млрд. дол. до 396,2 млрд. дол., то есть только за неделю на поддержание стабильности национальной валюты было направлено 30,3 млрд. дол. Газета The Independent перечисляет убытки российских олигархов: Абрамович потерял более 20 млрд. долларов, Дерипаска - 28,4 млрд., Потанин - 13,2 млрд., Усманов - более 14 млрд., а Мордашов - до трех четвертей своего состояния, оцениваемого в 22 млрд. долларов.

В начале февраля Национальный Банк Казахстана осуществил одномоментную девальвацию национальной валюты - тенге - на 18%. С ноября прошлого года Казахстан поддерживает курс национальной валюты за счет золотовалютных резервов. В Украине падение курса составило 40%, в Беларуси 20%. Золотовалютные запасы Латвии сократились на 20%, Литвы на 13%, Эстонии на 13%. Помимо этого, в постсоциалистических странах влияние мирового финансового кризиса выразилось в падении объемов ВВП, сокращении рабочих мест, снижении уровня жизни населения и др.

Учитывая, что финансовый кризис является мировым, глобальным и, как мы отметили выше, ведет к экономической «деволюции», выход из кризиса возможен только путем объединения усилий всех стран. Мировая экономическая система подвергается весьма серьезным испытаниям, уже даже раздаются предложения о создании мирового

центрального банка для координации и согласования национальных интересов. Вместе с тем, помимо согласованных международных усилий выхода из кризиса, каждая страна должна подобрать свой рецепт, исходя из специфики национальной экономики. Нам представляется, что меры выхода из мирового финансового кризиса (антикризисная программа) для постсоциалистических стран должны быть направлены, во-первых, на управление совокупным спросом – наращивание внутренних источников финансирования экономики для избегания рецессии; во-вторых, управление совокупным предложением – повышение эффективности и производительности экономики. Соответственно реализация этих положений должна основываться на механизмах финансирования и структурной политики.

Финансовые механизмы могут включать: снижение налогов; увеличение средств государственного бюджета на поддержку реального сектора экономики; финансирование ипотечной программы и стабилизация рынка недвижимости; целевые инъекции центрального банка; меры по укреплению доверия к финансовой системе.

Механизмы структурной политики: улучшение бизнес климата; реструктуризация государственного сектора; создание рынка капитала. Улучшение бизнес климата должно включать упрощение процедур для ведения бизнеса, реальная защита прав собственности и свободного предпринимательства, устранение фактов монополизма. Создание рынка капитала необходимо путем обеспечения полной финансовой прозрачности деятельности предприятий и высокого доверия к корпоративным ценным бумагам; комплексное решение технических проблем, препятствующих развитию рынка ценных бумаг.

Повлиял ли мировой финансовый кризис на экономику Азербайджана. Однозначно ответить на этот вопрос невозможно. Наша страна развивает свою экономику в условиях глобализации и взаимозависимой архитектуры мирового хозяйства, и колебания валют, падение стоимости барреля нефти с 147 до 40 долларов, оставляет след на национальной экономике. Но вместе с тем продуманная стратегия и эффективная тактика руководства страны позволила минимизировать отрицательное влияние мирового финансового кризиса. Так, экономика Азербайджана на протяжении последних лет росла самыми высокими темпами в мире. Рост ВВП в 2005 году составил 26,4%, в 2006 – 34,5%, в 2007 – 25,0%, в 2008 году – 10,8%. Если рост мировой экономики в 2008 году по сравнению с 2003 годом составил 25,4%, в том числе в США - 13,3%, странах ЕС - 13,7%, СНГ - 45,4%, Китае - 66,5%, экономика Азербайджана за пять лет выросла в 2,6 раза.

В отчете Всемирного банка "Перспективы глобальной экономики в 2009 году" темпы роста ВВП Азербайджана в 2009 году прогнозируются на уровне 10,4%, и страна сохранит лидирующую позицию по росту ВВП среди стран Европы и Центральной Азии. Реальный рост ВВП страны уже за первый квартал 2009 года, по сравнению с тем же периодом прошлого года составил 4,1%, рост ненефтяного сектора экономики составил 13,7%.

В 2010 году банк прогнозирует 7-8% рост ВВП для Азербайджана, что также является наибольшим показателем в регионе.

На фоне имеющих место в странах СНГ процессов девальвации национальной валюты у нас в стране обеспечивается стабильность маната. С начала года курс маната по отношению к доллару США снизился на 0,5%, тогда как по отношению к евро, наоборот, укрепился более чем на 9%. Азербайджан обладает достаточными валютными резервами для

обеспечения стабильности курса национальной валюты. Золотовалютные резервы Азербайджана в настоящее время в 2,2 раза превышают объем денежной массы находящейся в обращении. Кроме того, золотовалютные резервы в два раза превышают суммарные обязательства предприятий Азербайджана, включая частные, а размер прямого и гарантированного внешнего долга в 5 раз.

В условиях девальвации валюты в странах СНГ, некоторые отечественные экономисты заговорили о назревшей необходимости девальвации маната. Хотелось бы отметить, что девальвация национальной валюты, как известно, имеет как свои плюсы, так и минусы. К плюсам можно отнести: во-первых, сохранность золотовалютных резервов страны, а во-вторых, повышение конкурентоспособности отечественной продукции по сравнению с иностранной. Вместе с тем, следует отметить, что золотовалютные резервы страны как раз таки и создаются на случай кризисных ситуаций, что же касается повышения конкурентоспособности отечественной продукции, то сегодня 97% азербайджанского экспорта составляют углеводороды, естественно говорить о конкурентоспособности нефти не приходится. К минусам девальвации следует отнести огромный риск негативных последствий, которые могут возникнуть в обществе: обанкротятся небольшие компании и банки, останутся промышленные предприятия, возрастет социальное напряжение в стране, произойдет рост инфляции, будет нарушено у населения доверие к национальной валюте и банковской системе в целом, население начнет извлекать вклады из банков, повысятся риски инвестирования и др. Таким образом, проводимая руководством страны экономическая политика направленная на поддержание стабильности маната представляется весьма прагматичной и социально-ориентированной.

Хочу закончить статью словами из заключительной речи Президента Азербайджана Ильхама Алиева на заседании Кабинета Министров,

посвященном итогам социально-экономического развития в первом квартале 2009 года: «Этот кризис еще раз показал, кто на что способен, какая страна обладает какими возможностями. В нормальной обстановке может показаться, что все страны развиваются успешно. Но в кризисной ситуации выясняется, кто на что способен. Страны вокруг нас фактически попали в нищенское положение, просят у других деньги, не могут жить без зарубежной финансовой помощи. В реальности они всегда жили за счет других, и привыкли к такому укладу. Но такое положение не может продолжаться долго. Азербайджан же живет за счет себя. Опирается на свои внутренние возможности, на талант азербайджанского народа, на его способности, на мощь азербайджанской экономики, на свою политическую силу, на позиции, завоеванные в регионе и на независимую политику. Этот путь - путь успехов, он уже доказал всему миру, особенно странам региона, что государства, идущие по этому пути, будут всегда успешными, а люди, идущие по нему, будут идти с высоко поднятой головой».

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 18 (565), 08-14 мая 2009 года*

«Его имя и труд переживут столетия».

(Из речи Ф.Энгельса у могилы

К.Маркса)

2.6. Современный финансовый кризис сквозь призму экономической теории Маркса

С начала 2008 года глобальный капитализм находится в кризисе - именно тогда стало ясно, что набирает силу мировой финансовый кризис. Летом 2008 года начался промышленный спад, предпосылки которого были заметны еще весной того года, затем началось повальное биржевое падение. Сейчас спад продолжается, несмотря на стабилизацию.

Некоторое улучшение общей ситуации в мировой экономике, несомненно, связано с положением дел в экономике США. Но, несмотря на положительные признаки, ситуация в экономике США остается весьма напряженной. Бывший председатель Федеральной Резервной Системы США Алан Гринспен не исключает возможность еще одного ипотечного кризиса из-за продолжающегося обвала стоимости жилья. Финансовый кризис в США еще не завершился. Нехватка капитала в банковском секторе США, по

мнению А.Гринспена, может затруднить кредитование потребителей и компаний и замедлить восстановление экономики. В общем и целом ситуация в экономике и на финансовых рынках безусловно улучшилась, отмечает бывший глава ФРС: "Если больше не будет кардинального изменения тенденций, то в истории останется тот факт, что к маю 2009 года мы прошли худший период кризиса". О некотором улучшении ситуации может говорить и тот факт, что ряд крупных банков решил вернуть государственные средства, выделенные на их поддержку. Goldman Sachs Group Inc, JPMorgan Chase & Co, Morgan Stanley выразили готовность вернуть в общей сложности 45 млрд. долларов, которые они получили в октябре прошлого года в рамках государственной программы по поддержке финансовой системы Troubled Asset Relief Program (TARP).

Вместе с тем, разорение некоторых американских банков, среди которых есть и довольно крупные, продолжается. Крах Bank United FSB, который был закрыт федеральными регуляторами штата Флорида, стал крупнейшим в банковской системе США в этом году, пишет The Wall Street Journal. Это обойдется страховому фонду Федеральной корпорации страхования депозитов (FDIC) в 4,9 млрд. долларов. Более крупной по расходам с начала нынешнего финансового кризиса была только ликвидация Indy Mac Bank в июле прошлого года, которая стоила FDIC около 11 млрд. долларов. Количество закрытых в этом году банков достигло 34 по сравнению с 25 по итогам всего 2008 года. Американские банки, участвующие в системе страхования вкладов FDIC, в октябре-декабре прошлого года потеряли 32,1 млрд. долларов - это самый большой убыток за квартал за период с 1990 года.

Цикличность, с которой развивается экономика, известна давно, это явление имеет свои закономерности. Исаак Ньютон, потерявший все свои

сбережения в финансовом кризисе 1721 года, отмечал: «Я могу калькулировать движение небесных тел, но не человеческое безумие».

В условиях глобализации кризисные процессы в экономике США переносятся на новый мировой уровень. В условиях, когда доллар США остается основной резервной валютой и главным платежным средством в международных расчетах, финансовый кризис в американской экономике имеет определяющее значение.

Мировой валовой внутренний продукт по паритету покупательной способности равен примерно 60 триллионов долларов. ВВП США, по их собственным оценкам, накануне кризиса приблизился к 14 триллионам долларов, а общий долг США, включающий долги федерального правительства, штатов, муниципалитетов, предприятий и домохозяйств, превысил 50 триллионов долларов, из которых чистая внешняя задолженность составляет 10 триллионов долларов. Мировая экономическая система находится в ситуации, при которой долг США приближается к размеру всего годового мирового ВВП. В силу этого американская экономика обостренно реагирует на повышение учетной ставки, вызывающее удорожание кредита, стоимости его обслуживания. Огромные долги выплачивать невозможно, США уже отказались от этой идеи, задолженность приходится рефинансировать, перезанимать, а значит — брать обязательства выплачивать проценты. По учетной ставке ФРС, которая недавно доходила до 5%, совокупные расходы на обслуживание всего долга составляли 2,5 триллиона долларов или пятую часть ВВП США. Такие расходы не может выдержать никакая экономика. Следовательно, США приходится увеличивать долг. Темпы его роста составляют около 10% в год, что в 2,5 раза выше темпов роста американской экономики.

Очевидно, что мировой кризис имеет под собой более веские причины, чем ошибочные действия администрации США в области финансовой и денежно-кредитной политики, они заключены в глубоких структурных диспропорциях их национальной экономики, количественном и качественном несоответствии объемов и структуры производства и потребления. Высокий уровень потребления в США формировался целенаправленно, с целью продемонстрировать преимущества капитализма перед социализмом. Если вклад США в мировой ВВП составляет 20—24%, то в мировом потреблении их доля составляет около 40%. Высокий уровень жизни американцев дотируется практически наполовину за счет прямых кредитов гражданам, предприятиям и населению и завышенного курса доллара.

Сложившуюся ситуацию понимают даже люди далекие от экономики. Так, родившийся в Баку известный российский режиссер В.Меньшов задается вопросом, на который сам же и отвечает: «Что такое доллар? Чем он обеспечен?» Америка, да и весь Запад живут явно не по средствам. Это же бросается в глаза. Когда наши эмигранты, приехавшие в Штаты с пустыми карманами, через три года проживания имеют дом с бассейном – ясно, что это не совсем нормально. На США работает весь остальной мир, а они покупают его продукцию за «зеленые фантики».

Нынешний мировой финансовый кризис, обернувшийся банкротствами и массовыми увольнениями, возродил в Европе интерес к идеям Карла Маркса. Книгоиздатели из Берлина говорят, что программный труд основоположника научного коммунизма «Капитал» буквально сметают с книжных полок. Прагматичные немцы предлагают «Капитал» на CD-дисках, чтобы прослушивать, когда едешь за рулем - вместо иностранного языка. «Капитал» начали издавать в Турции, а там он еще не так давно

входил в список запрещенных книг. Политики быстро уловили настроения общества. Президента Франции Никола Саркози, убежденного сторонника правых, сфотографировали за чтением «Капитала». А министр финансов Германии Пеер Штейнбрюк заявил: «Некоторые рассуждения Маркса на деле отнюдь не так плохи». Не осталась в стороне и церковь: Папа Римский Бенедикт XVI похвалил Маркса за «великие аналитические навыки». А глава англиканской церкви архиепископ Кентерберийский Роуэн Уильям также помянул К.Маркса, заявив: «Маркс давным-давно обрисовал способ, которым разнузданный капитализм превращается в мифологию, крадущую реальность». Завершает картину тот факт, что в прошлом году родину К.Маркса в Триере навестили около 40 тыс. туристов, а немецкий режиссер Александр Клюге экранизировал «Капитал». В дюссельдорфском драматическом театре поставлен спектакль Даниэля Ветцеля и Хельгарда Хауга «Карл Маркс. Капитал. Том первый». При входе в зал зрителю бесплатно вручают 23-й том собрания сочинений Маркса. Представление идет с аншлагом. В Японии, жители Страны восходящего солнца старательно перекладывают многотомный «Капитал» в комиксы-картинки - для облегчения восприятия.

Думаю, будет интересно в свете разразившегося мирового финансового кризиса вспомнить одно высказывание Карла Маркса, которое, и сегодня является весьма актуальным. «Владельцы капитала будут стимулировать рабочий класс покупать все больше и больше дорогих товаров, зданий и техники. Толкая их тем самым для того, чтобы они брали все более дорогие кредиты, до тех пор, пока кредиты не станут невыплачиваемыми. Невыплачиваемые кредиты ведут к банкротству банков, которые будут национализированы государством, что в итоге и приведет к возникновению коммунизма». Как мы видим мысли

высказанные К. Марксом в 1867 году, за исключением возникновения коммунизма, как никогда точно отражают ситуацию, сложившуюся в мировой экономике.

Как известно, настоящий кризис характеризуется как финансовый и именно это его свойство, по мнению экспертов, отличает его от ряда предшествующих кризисов. Однако К.Маркс писал - то, что представляется кризисом на денежном рынке, в действительности выражает аномалии в самом процессе производства и воспроизводства. То есть мы имеем не просто кризис финансовый, а кризис экономический, охватывающий постепенно все стороны жизни и все страны мира.

При такой системе производства, - указывает Маркс, - где все связи процесса воспроизводства покоятся на кредите, в том случае, когда кредит внезапно прекращается и силу имеет только платеж наличными, должен, очевидно, наступить кризис, должна наступить необычайная погоня за средствами платежа. Поэтому на первый взгляд весь кризис представляется только кредитным кризисом и денежным кризисом.

Итальянский поэт А.Данте в «Божественной комедии» поместил ростовщиков в седьмой, самый страшный круг ада. Библия рассматривала необеспеченный долг и обогащение за счет процентов как грех, Коран вообще запрещает ссуду под процент. Современный английский язык вместо уничижительного «по уши в долгах» использует вполне приличное выражение «сильное плечо» (highly leveraged). Многозвенная кредитная экономика, где это плечо достигает 20-30, означает обогащение паразитических финансовых посредников, которые оперируют чужими деньгами и получают «откаты» на каждой фазе движения реальных и фиктивных денег. В современной экономике появилась, по сути дела, нерегулируемая, параллельная обычной банковской финансовая система,

представленная инвестиционными банками, хеджевыми фондами, брокерскими конторами. Они бесконтрольно эмитируют необеспеченные платежные средства, нарушая монополию центральных банков. В кредитно-потребительской экономике все большая часть доходов создавалась доступом к закрытой для народа информации, использованием ее асимметрии, когда была разорвана обязательная в эпоху К.Маркса связь потребления и производства.

Экс-руководитель ФРС США А.Гринспен был против регулирования рынка внебиржевых деривативов и хеджевых фондов, полагая, что с их помощью риски распределяются среди многих участников рынка. В 2008 году А.Гринспен признал свою ошибку. Глобальный рынок со сложной структурой при отсутствии регулирования усиливает энтропию. Кредитный бум, вызванный доступностью денег, привел к буму вложений, рассчитанных на непрерывный рост цен на активы, не имеющие реальной стоимости.

Если во времена К.Маркса основой общественного производства и воспроизводства были материальные средства производства, то сегодня на передний план выдвинулись нематериальные активы. В странах с развитой рыночной экономикой на нематериальные активы, в первую очередь на бренд, приходится основная часть затрат в сделках по купле-продаже известных компаний. По данным британского Института защиты торговых знаков, за 1980-2000 годы в Великобритании и США рыночная стоимость компаний по отношению к балансовой стоимости увеличилась в пять раз. Например, в настоящее время в Великобритании только 30% рыночной стоимости компании отражается в балансе, все остальное составляют нематериальные активы: ноу-хау, патенты, деловая репутация, авторские права, бренд. Так, в British Petroleum соотношение материальных и нематериальных активов

оценивается как 29:71, в Coca-Cola — 4:96. На значительную цену нематериальных активов указывают сделки по покупке компаний, имеющих известные бренды. Например, в 1988 году Nestle приобрела Rowntre за 5 млн. фунтов стерлингов, когда материальные активы последней оценивались всего в 1 млн. В середине 1980-х годов отделение Schwespses компании Cadbury заплатило 220 млн.долл.США за фирмы Hires и Crush. При этом стоимость купленных производственных мощностей составляла лишь 9% от суммы сделки. Остальные деньги были уплачены за нематериальные активы и, в первую очередь, за бренды. Имеются и примеры сделок, когда оплачивался только бренд. Одна из крупнейших сделок по покупке брендов — приобретение у Seagram Company семи алкогольных брендов за 371,2 млн. долл. США компанией American Brands Inc. Компания Grand Met за 1,2 млрд. долл. США приобрела у компании Heublein право на использование бренда Smirnoff на территории США. В 2000 году итальянский концерн Aprilia купил бренд Moto Guzzi за 68 млн.долл.США. Западные аналитики по просьбе холдинга проводили оценку бренда Rambler (он был оценен в 30 млн. долл.) специально для того, чтобы полученной цифрой можно было оперировать на переговорах с западными компаниями, желающими выкупить часть акции холдинга. Мониторинг стоимости бренда, как и других нематериальных активов, важен не только для его покупки или продажи. Оценка брендов актуальна также при проведении анализа эффективности затрат на рекламу по их «раскрутке».

Таким образом, современный капитал стал во все возрастающей степени фиктивным, поскольку отражает не реальную стоимость производственных активов, а их секьюритизацию, то есть оценку будущих доходов, проведенную экспертами, заинтересованными в максимизации

этой оценки. Виртуальная экономика оценивает не реальное, а знаковое качество товаров и услуг, их престижное значение.

Сегодня приходится покупать «кота в мешке», дорогостоящую технику, информацию, высокотехнологичные услуги, предлагаемые поставщиками из разных точек земного шара. Часто эти товары представляют собой специфический актив, изготовленный по индивидуальному заказу, его невозможно быстро кому-то перепродать. В результате в экономике резко выросла цена доверия, деловой репутации (goodwill)), которую рейтинговые агентства часто оценивают неправильно, иногда из корыстных побуждений. Цена не отражает всю информацию об активе. Выигрывает тот, кто больше знает. Как заметил известный экономист, член палаты лордов Англии Р.Скидельский: «Вся информация есть только у Бога, а он не играет на бирже».

В классической политической экономии считалось, что наиболее существенные (базисные) отношения сосредоточены в процессе производства, далее идет распределение и обмен, а потребление хотя и является конечной целью, выступает чем-то производным. Карл Маркс подчеркивал примат производства, и выделял подразделения по производству средств производства и производству предметов потребления. В своих схемах общественного производства он отмечал необходимость пропорций между различными сферами производства, распределения, обмена и потребления.

«Конечной причиной любого настоящего кризиса, – писал Карл Маркс, – остается всегда нищета и ограниченность потребления масс, перед лицом тенденции капиталистического производства развивать производительные силы, как если бы они имели ограничения только в способности абсолютного потребления общества». Из анализа Маркса

следует, что капиталистическая система будет постоянно рождать противоречия между производством и потреблением, требуя от наемного работника как можно больше производить, в то же время, пытаясь ограничить его минимумом заработной платы.

Несоответствие между производством и потреблением – лишь одна из диспропорций, присущих капиталистическому производству, однако она же и самая глубокая.

Теоретически можно представить себе, что «товаров народного потребления» производится ровно столько, сколько рабочие могут выкупить на свою зарплату, а остальные производительные силы используются, чтобы изготовить средства производства и предметы роскоши для капиталистов. Но на деле капиталистическое производство осуществляется анархично, не по плану. Наоборот, отдельные капиталисты расширяют производство, стремясь вытеснить остальных с рынка. Капиталы устремляются в те секторы, где прибыли выше. Отдельные отрасли развиваются неравномерно. Все это приводит к диспропорциям общественного хозяйства: ведь продажам капиталистов одной отрасли должны соответствовать покупки капиталистов другой отрасли. Если же первая отрасль вырвалась вперед, а вторая отстала, то капиталисты второй отрасли не смогут выкупить всего произведенного капиталистами первой отрасли товара. Если диспропорции накапливаются, то рано или поздно происходит насильственное, катастрофическое восстановление баланса через кризис.

Диспропорция не обязательно приводит к полномасштабному кризису, хотя она обязательно вызывает нерациональную трату ресурсов, простаивание производственных мощностей, залеживание товаров на складах и т.п. В периоды бума также возникают диспропорции, однако они

преодолеваются падением цен в одной отрасли и повышением цен в другой. Это вызывает перетекание капитала из отрасли с низкими ценами в отрасль с высокими. Монополия ограничивает возможность перетекания капитала между отраслями, зато дает монополисту мощный рычаг удерживания цен на уровне выше стоимости, а также сверхприбыли для формирования резервного фонда на случай падения цен.

Хотя кризис является более мощным средством восстановления пропорций, тем не менее, нельзя считать диспропорцию причиной кризиса. В совокупности рыночная анархия и диспропорция, и, как ее частный случай, противоречие между производством и потреблением являются условиями возникновения кризиса.

Объяснением не только кризиса, но и всего цикла, включая бум, стагнацию, кризис и депрессию, является концепция Маркса о тенденции нормы прибыли к понижению. Попробуем по возможности кратко изложить эту концепцию.

Конкуренция заставляет капиталистов увеличивать производительность труда на своих предприятиях, чтобы прежнее количество работников за прежнее время могло произвести больше товаров, или меньшее количество работников за то же время могло изготовить то же количество товаров. Это означает, что капиталисты должны вкладывать относительно большую часть капитала в средства производства и относительно меньшую – в наем работников. Исходя из того что прибавочную стоимость производят работники а не средства производства - возросший капитал теперь производит такую же или даже меньшую прибавочную стоимость. То есть дальнейшее инвестирование не приводит к росту прибылей, поэтому капитал «залеживается». Избыточный капитал в некоторой пропорции распределен между капиталистами, уже

присутствующими на рынке, и теми, кто пытается на этот рынок войти. Капиталисты, которые уже присутствуют на рынке, избегают инвестировать свой избыточный капитал, опасаясь дальнейшего падения прибыли и соответствующего обесценения своего капитала. Капиталисты, которые пытаются войти на рынок, могли бы в этой ситуации потеснить тех, кто уже присутствует, тогда они заняли бы место того избыточного капитала, который не захотели инвестировать те, кто уже давно на рынке, что привело бы к дальнейшему падению прибыли. Как бы то ни было, определенная часть капитала осталась бы без движения, а весь капитал обесценивался бы.

Происходит обострение конкуренции, так как речь идет уже не о распределении прибылей, а о разделе убытков – весь класс капиталистов понесет убытки, но это не означает, что их понесет каждый отдельный капиталист и что убытки распределятся равномерно. Хитрость и мошенничество приобретают в этой ситуации особенное значение. Первой страдает та часть капитала, которая находится в акциях и прочих бумагах, то есть свидетельствах на ту часть производственного капитала, которая сама обесценивается. Так лопаются «мыльные пузыри» на бирже, обваливаются индексы и т.д. Значительная часть товаров может продолжать продаваться, только по сниженным ценам, что также приводит к обесцениванию капитала, который эти товары представляют. В настоящее время мы видим это явление на примере обвалов рынка недвижимости, падения цен на нефть и т.п. Падение цен приводит к приостановлению процесса воспроизводства и парализует деньги как средство платежа (что сейчас проявляется как инфляция). Невозможность сбыта товара, и приостановка производства приводят к развалу кредита. Приостановка производства сопровождается массовыми увольнениями наемных работников, а тех, кто не был уволен, принуждает соглашаться на снижение зарплат. Это не может

не сократить рынок сбыта для товаров, то есть лишь углубляет кризис в целом.

Таким образом, тенденция падения нормы прибыли объясняет капиталистический цикл в целом, а также закономерность периодических кризисов. Она показывает, каким образом кризис начинается как раз после того периода, когда зарплаты наемных работников наиболее высоки (что не может объяснить концепция «недопотребления»), и каким образом возможен кризис даже при свободном перетекании капитала между отраслями и отсутствии фатального дисбаланса между ними.

Все три феномена капиталистической экономики, связанные с кризисом – противоречие производства и потребления, анархия производства и дисбаланс между отраслями и подразделениями общественного производства, тенденция нормы прибыли к падению – являются проявлениями более общего закона: противоречия между общественным характером производства и частным присвоением.

Вывод Маркса о неизбежности кризисов капитализма является результатом строгого научного анализа, опровергнуть который теоретически никому не удалось, несмотря на бесчисленные попытки. Однако, несмотря на славу пророка, отношение большинства современных экономистов и политиков к теории Маркса остается неизменным: эту теорию игнорируют, а если и упоминают, то лишь как нечто, выходящее за пределы дозволенного. Несмотря на свою научную строгость и подтверждение практикой, экономическое учение Маркса не признают. Вокруг него существует заговор молчания, которого нужно придерживаться, если вы хотите оставаться в приличном сообществе уважаемых экономистов, экспертов – в общем, тех, на чье мнение ссылаются. Если бы геометрические теоремы затрагивали

материальные интересы людей, они бы опровергались, гласит известное изречение. Опровергались или замалчивались.

Френсис Уин, опубликовавший в 1999 году биографическую книгу «Карл Маркс», так интерпретирует на сегодняшний день «Манифест Коммунистической партии»: «Единственными «цепями», которые сковывают сегодня рабочий класс, являются браслеты поддельных «Ролексов»; но у современных пролетариев есть еще многое, чего бы они ни за что не хотели потерять: микроволновые печи, регулярные отпуска, спутниковые антенны и т.д. Они купили моленные дома, у них есть акции приватизированных коммунальных предприятий; они неожиданно для себя получили небольшие, но приятные деньги, когда их строительный кооператив был преобразован в банк. Короче говоря, сегодня мы все буржуа». Таким образом, другой причиной кризиса сегодня является феномен так называемого «общества потребления» - кризис рождается от неумной жадности наживы, алчности бизнесменов и вообще жадности людей. Последние десятилетия мир служил золотому тельцу - дорогие машины, шикарные квартиры, комбайны-мясорубки, шубы-колье, яхты-самолеты, что лишнее - в помойку! Прогулки - в основном по супермаркетам, основная мечта каждого - пополнение счета в банке, чтобы пополнить его еще и еще. Все это еще усугубляется нежеланием и неспособностью западных правительств предотвратить надвигающуюся угрозу, таящуюся в «обществе потребления».

Можно по-разному относиться к взглядам Маркса, но его анализ капитализма, товарного производства и рынка и по сей день самый точный и убедительный. Маркс был настоящим «апостолом капитализма».

На похоронах Карла Маркса 17 марта 1883 года присутствовало всего одиннадцать человек. В надгробной речи Энгельс назвал Маркса

революционным гением, самым ненавидимым и самым почитаемым человеком своего времени, предсказав, что его имя и дело переживут века...

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 38 (585), 11-17 сентября 2009 года*

ГЛАВА 3. АЗЕРБАЙДЖАН В ГЛОБАЛИЗИРУЮЩЕМСЯ МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

*«Самая стремительно развивающаяся страна
на пространстве СНГ – это Азербайджан».*

*(Из заключительной речи Президента Ильхама
Алиева на расширенном заседании Кабинета
Министров Азербайджанской Республики,
посвященном итогам социально-экономического
развития в 2009 году)*

3.1. Формирование посткоммунистической социально-

экономической модели Азербайджана

Первичную роль в любой социально-экономической модели играет производство вкупе с распределением, обменом, потреблением. Во всех экономических моделях для производства требуются экономические ресурсы, а результаты хозяйственной деятельности распределяются, обмениваются и потребляются. В то же время экономические модели включают также элементы, которые отличают их друг от друга; ими являются социально-экономические отношения, базирующиеся на сложившихся в каждой экономической системе формах собственности на экономические ресурсы и результаты хозяйственной деятельности; организационно-правовые формы хозяйственной деятельности; хозяйственный механизм, т.е. способ регулирования экономической деятельности на макро- и микроэкономическом уровнях.

В последнее столетие в мире действовали различные типы экономических моделей: две рыночные системы, а также две нерыночные системы — традиционная и административно-командная. Кроме того, переход бывших социалистических стран к рыночным отношениям привел к формированию экономической системы переходного типа.

Азербайджанское государство, на заре своей независимости, сделало выбор в пользу построения рыночной экономики, так как административно-командная экономика изжила себя и доказала свою неэффективность. Большинство стран мира с успехом применяют рыночную систему хозяйствования, однако у каждой страны присутствует своя национальная специфика экономического развития, в которой комбинируются элементы различных подходов к экономическому росту.

Вместе с тем, как известно, существуют две основные модели рыночной экономики это – либеральная и социально-ориентированная рыночная экономика. Яркими представителями первой модели являются США, второй – Скандинавские страны Европы (Швеция, Дания, Норвегия, Финляндия). В чем же отличия этих моделей, и каковы их преимущества. Главным различием между либеральной и социально-ориентированной рыночной экономикой является роль государства в регулировании социально-экономических процессов, протекающих в обществе.

При либеральной модели рыночной экономики вмешательство государства является минимальным, то есть экономический интерес предпринимателей преобладает над экономической целесообразностью общества и интересами населения в целом. Однако на протяжении последних лет все более явно прослеживаются изъяны либеральной модели рыночной экономики. Исторический опыт национальных экономик различных государств свидетельствует, что с течением времени возникают и обостряются экономические и социальные проблемы общества, которые не могут быть решены автоматически без вмешательства государства. Так, имеет место потребность в значительных инвестициях, малорентабельных или нерентабельных с точки зрения частного капитала, но необходимых для продолжения воспроизводства в национальных масштабах, экологической безопасности, обороноспособности государства и др.

При социально-ориентированной модели рыночной экономики роль государства многократно возрастает. Социально-ориентированную модель отличает высокое налогообложение доходов, и высокая занятость населения. В странах придерживающихся этой модели - около 60% ВВП перераспределяется через государственный бюджет. То есть, государство через государственный бюджет путем финансирования тех или иных

расходов напрямую влияет на экономические процессы, социальные программы, развитие депрессивных регионов, и т.д. Государство в такой системе не столько производит ВВП, сколько перераспределяет через налоговую систему доходы, получаемые в частном секторе. Оно также осуществляет весьма строгий контроль за деятельностью частного бизнеса, следит за соблюдением законов, принятых с учетом интересов всех членов общества. Другой важной экономической функцией государства в социально-ориентированной экономике является разработка долговременной стратегии развития (выработка приоритетов развития национального хозяйства, инвестиционная политика, стимулирование НИОКР, и др.)

Финансовой основой социально-ориентированной модели является государственный бюджет, который предполагает достаточно высокий уровень государственных расходов, для финансирования которых установлен весьма высокий уровень налогов, однако не столько для юридических, сколько для физических лиц. Так, максимальный корпоративный налог установлен в размере 28%, а предельная ставка подоходного налога составляет 58%. В частности, в Швеции, Норвегии и Дании налоги составляют 51-63% ВВП, а доля государственных расходов на социальные цели в ВВП в этих странах выше 40%.

Разные страны (Англия, США, Франция, Германия, Япония, Корея, Сингапур), и в разное время, достигали высоких темпов развития различными путями. Тем не менее, есть и ряд общих моментов. Прежде всего, это активная помощь государства рынку. Во всех случаях жестко регулировались таможенные пошлины. В некоторых странах вводились временные запреты на импорт или экспорт тех или иных товаров. Такие

действия проводились государственным управлением до тех пор, пока страна не выбивалась в лидеры. После этого все ограничения снимались.

Опыт ряда постсоциалистических стран убедительно показывает, что рыночную экономику невозможно построить, не построив крепкого государства. Сегодня это является аксиомой.

На начальном этапе формирования рыночных отношений, как у нас в стране, так и в других постсоциалистических странах, ошибочно говорилось об уменьшении регулирующего воздействия на них государства. То есть следует признать правильность утверждений тех ученых, которые на основе опыта многих государств отмечают, что эффективный рынок не развивается сам собой, а является, в частности, продуктом или результатом деятельности государства, разумного законодательства.

В настоящее время в главном законе страны - Конституции Азербайджанской Республики указывается, что ориентиром развития является социально направленная экономика, которая сможет обеспечить достойный уровень жизни гражданам Азербайджана. То есть, имеет место определенность в выборе отечественной модели экономического развития – а именно социально-ориентированной модели рыночной экономики. В соответствии с Конституцией страны, государство берет на себя ответственность и гарантирует социальную направленность экономического развития, всестороннюю поддержку малообеспеченных слоев населения: пенсионеров, инвалидов, детей и др.

Таким образом, в основу развития национальной экономики должна быть заложена именно социально-ориентированная модель рыночной экономики. Учитывая, что каждая страна имеет свои, присущие

только ей специфические черты: географическое положение, климат, менталитет и традиции народа, культуру, историю, социально-экономическую структуру общества и др., то, естественно, что социально-ориентированная модель рыночной экономики применительно к Азербайджану будет иметь свою специфику. Имеющие место в мире положительные модели развития (Южно-Корейская, Малазийская, Норвежская, Индонезийская) не могут быть скопированы, так как в мире нет таких двух стран, экономики которых были бы полностью идентичны. В этих условиях возможно лишь изучить имеющийся положительный опыт тех или иных моделей экономического развития и внедрить его при формировании отечественной модели. Таким образом, мы можем назвать нашу отечественную модель развития экономики – азербайджанской социально-ориентированной моделью рыночной экономики.

Главной целью азербайджанской экономической модели, помимо целей указанных в Конституции страны, является модернизация Азербайджана, основанная на широкомасштабном внедрении достижений науки и техники во все сферы общественной жизни.

Рассмотрим, в каких же условиях формировалась азербайджанская экономическая модель. После провозглашения независимости экономика страны испытывала беспрецедентные по своим масштабам потрясения, которые явились результатом распада СССР и нарушения традиционных торговых связей. Нестабильная ситуация в регионе – вооруженный конфликт в Нагорном Карабахе, обострила сложный процесс перехода на рыночные методы хозяйствования. В результате макроэкономическая ситуация в Азербайджане характеризовалась сокращением объемов производства, высокой инфляцией и значительным снижением уровня реальной заработной платы. В налогово-бюджетной сфере также

возникли серьезные проблемы, вызванные потребностью в значительных расходах на оборону, сокращением налоговых поступлений и необходимостью оказания помощи многочисленным беженцам. Разрыв транспортных связей с традиционными рынками в результате конфликта в Чечне способствовал дальнейшему ухудшению условий торговли и сокращению объема производства.

Сокращение объемов производства произошло по всем основным видам производимой в стране продукции. Так, добыча сырой нефти постепенно падала с 12,5 млн. тонн в 1990 до 9,2 млн. тонн в 1995 году, добыча природного газа также снизилась за этот период с 9,9 до 6,6 млрд. куб. метров. Падение производства сопровождалось снижением жизненного уровня населения при резком ускорении темпов инфляции и росте безработицы.

В виду отсутствия в Азербайджане целостной стратегии реформ, экономическая политика носила фрагментарный характер, а принимаемые меры оказывались малоэффективными, что ставило под угрозу дальнейшую поддержку перемен со стороны населения и подталкивало страну к хаосу. В этих условиях, важнейшей задачей стоящей перед Азербайджаном являлось осуществление системных изменений для содействия развитию частного сектора и устойчивого подъема объемов производства с одновременной стабилизацией экономики. Другими словами требовалось разработать и осуществить хорошо скоординированную программу реформ и сформировать модель экономического развития.

Приход к власти в стране Общенационального лидера азербайджанского народа Гейдара Алиева явился переломным моментом в дальнейшем развитии Азербайджанского государства. В результате

дальновидной политики и напряженного труда Гейдара Алиева за короткий исторический период азербайджанскому народу удалось добиться больших успехов в социально-экономическом развитии страны и интеграции национальной экономики в мировую хозяйственную систему. Вместе с тем, самое большое достижение заключается в том, что в результате осуществленного в этот период в стране процесса государственного строительства возникла новая по сути развития и экономических реформ - азербайджанская модель экономического развития.

Каковы же основные черты или особенности, характеризующие азербайджанскую модель социально-экономического развития. Нам представляется, что модель наряду с известными принципами и целями рыночной экономики дополняется следующими элементами, отражающими специфику Азербайджана:

- нефтегазовая составляющая;
- выгодное географическое расположение, способствующее реализации транспортно-коммуникационных проектов;
- политическая стабильность и предсказуемость проводимой политики;
- многовекторная внешнеэкономическая политика;
- макроэкономическая стабильность;
- социальная стабильность (с учетом фактора беженцев), межнациональная и межконфессиональная толерантность;
- благоприятный инвестиционный климат;
- эффективное использование нефтяных средств;

- инвестирование в региональные проекты за рубежом.

Важнейшим элементом азербайджанской модели социально-экономического развития стала разработка нефтяной стратегии, автором которой являлся Общенациональный лидер Гейдар Алиев. Реализация стратегии началась с заключения соглашения между Государственной нефтяной компанией Азербайджанской Республики (ГНКАР) и 12 известными нефтяными компаниями о совместной эксплуатации в азербайджанском секторе Каспийского моря нефтегазовых месторождений "Азери", "Чыраг" и глубоководной части "Гюнешли".

Воплощая в жизнь положения, заложенные в нефтяной стратегии, азербайджанские нефтяники весьма активно сотрудничают с ведущими мировыми нефтяными компаниями. Так, в настоящее время Азербайджан подписал 27 контрактов с зарубежными компаниями на разработку углеводородных месторождений и структур, в которых вложено 30 млрд. долларов инвестиций. На сегодня 80% добываемой нефти и 70% газа приходится на долю иностранных консорциумов, разрабатывающих месторождения страны.

И как результат целенаправленной политики по развитию нефтедобывающей промышленности - в 2009 году впервые за всю историю страны было добыто 50,4 млн. тонн нефти и 23,7 млрд. куб. м. природного газа. Таким образом, благодаря дальновидной политике Общенационального лидера Гейдара Алиева и активной деятельности Президента страны Ильхама Алиева Азербайджан стал энергопроизводителем глобального значения.

Следует отметить и то, что Азербайджан является одной из первых стран, присоединившихся к Инициативе транспарентности добывающей

промышленности. В меморандуме о взаимопонимании участвуют 26 нефтегазовых компаний работающих у нас в стране. В 2007 году ООН наградила Государственный нефтяной фонд Азербайджана особой премией за успехи, достигнутые в области прозрачности использования нефтяных доходов.

На рубеже тысячелетий Азербайджан весьма активно и последовательно участвовал в процессах глобализации, путем реализации транспортно-коммуникационных проектов. Так, в 2006 году был сдан в эксплуатацию экспортный трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан, в 2007 году произошло другое историческое событие - начался экспорт газа с месторождения «Шахдениз» по газопроводу Баку-Тбилиси-Эрзурум, в настоящее время ведутся работы по строительству железнодорожной магистрали Баку-Тбилиси-Карс. Параллельно этому, по последнему слову техники модернизируется инфраструктура транспортно-коммуникационных коридоров TRACECA и Север-Юг. Таким образом, Азербайджан, известный в мире своей нефтью, стал важной транзитной страной, без участия которой не может быть полноценно реализован ни один региональный проект.

Помимо нефтяной стратегии, с целью ускорения рыночных реформ была сформирована институциональная база национальной экономики, практически заново создана налоговая система, включая систему администрирования налогов – один из важнейших столпов рыночной экономики. Созданы также новая бюджетная система с казначейским исполнением бюджета и банковская система, а также финансовые рынки.

В результате установившейся в стране политической и социальной стабильности в национальной экономике была достигнута макроэкономическая стабилизация. Соответственно в жизни

азербайджанского народа произошли существенные позитивные изменения - экономика страны росла самыми высокими темпами в мире. Так, рост ВВП в 2005 году составил 26,4%, в 2006 – 34,5%, в 2007 – 25,0%. Объем ВВП Азербайджана в 2008 году вырос на 10,8% и составил 38 млрд. манатов и это несмотря на разразившийся в середине 2008 года мировой финансовый кризис и падение цены на нефть - главного экспортного продукта страны. Если рост мировой экономики в 2008 году по сравнению с 2003 годом составил 25,4%, в том числе в США - 13,3%, странах ЕС - 13,7%, СНГ - 45,4%, Китае - 66,5%, экономика Азербайджана за пять лет выросла в 2,6 раза. При этом нефтяной сектор экономики страны вырос в 4,2 раза, а ненефтяной - в 1,8 раза.

Объем ВВП страны, приходящийся на душу населения в 2008 году составил 4439,9 манат или 5403,9 долларов США и по сравнению с 2007 годом вырос на 9,5%. Рост ВВП Азербайджана в 2009 году составил 9,3%.

Последовательно проводимая политика поддержки частного предпринимательства дала свои плоды: его доля в производстве ВВП в 2008 году составила 85,0%. В 2008 году в частной собственности находилось около 60,2 тыс. предприятий, 3,3 тыс. предприятий были в собственности иностранного капитала, 259,8 тыс. предпринимателей функционировали как юридические лица.

В условиях охватившего страны мира финансового кризиса, выверенная экономическая политика Президента страны Ильхама Алиева оградила Азербайджан от его дестабилизирующего влияния. В странах СНГ влияние мирового финансового кризиса проявилось в процессах девальвации национальной валюты. Так, в 2008 году курс российского рубля по отношению к доллару снизился на 35%; в Казахстане падение

курса национальной валюты составило 18%; в Украине - 40%, в Беларуси - 20%. На фоне имеющих место в странах СНГ процессов девальвации национальной валюты в стране обеспечивается стабильность национальной денежной единицы - маната. В течении того же года курс маната по отношению к доллару США снизился на 0,5%, тогда как по отношению к евро, наоборот, укрепился более чем на 9%. Стабильность национальной валюты в свою очередь непосредственно влияет на макроэкономическую стабильность экономики страны: позволяет управлять инфляционными процессами; придает уверенность как экспортерам и импортерам, так и инвесторам; положительно влияет на финансовые рынки; укрепляет доверие население к банковской системе и национальной валюте. Уверенность в устойчивости финансовой системы государства придает и то, что валютные резервы Центрального Банка Азербайджана на конец 2009 года составляли более 5,2 млрд. долларов, в целом же стратегические золотовалютные резервы страны составили 20,4 млрд. долларов. Золотовалютные резервы страны почти в 7 раз превышают размер государственного долга, который на конец прошлого года составил 3,1 млрд. долларов США.

В 2008 году объем инвестиций в национальную экономику составил 13,3 млрд. манат или 16,2 млрд. дол. США. При этом 57,9% являются внутренними инвестициями, а 42,1% иностранными. В условиях, когда в мире идут процессы снижения объемов иностранных инвестиций, и международные финансовые организации призывают к увеличению инвестирования за счет внутренних источников, в стране успешно реализуется политика улучшения инвестиционного климата. Так, в рамках обеспечения государственной поддержки предпринимательства, с 2010 года ставка налога на прибыль снижена с 22% до 20%, снижена максимальная

ставка подоходного налога для физических лиц с 35% до 30%, максимальная ставка налога для предпринимателей - физических лиц - с 35% до 20%.

Следует отметить и то, что по мере развития национальной экономики азербайджанский бизнес стал принимать участие в инвестировании проектов за рубежом. Так, Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики сделала инвестиции в экономику Грузии, Турции, планирует инвестировать проекты в Румынии, Украине и Молдове, то есть стала транснациональной корпорацией.

Важным свидетельством динамичного развития экономики страны и интеграции ее в мировую экономическую систему является показатель внешней торговли. В последние годы объем внешней торговли страны рос устойчивыми темпами и достиг в 2008 году 55,0 млрд. долларов США. При этом экспорт составил 47,8 млрд., а импорт – 7,2 млрд. долларов. Таким образом, мы видим, что показатель экспорта страны обгоняет показатель импорта - положительное сальдо составляет 40,6 млрд. долларов.

В 2008 году наиболее значительными среди стран партнеров Азербайджана по величине экспорта являлись Италия, США и Израиль, а по импорту Россия, Турция и Германия. Наибольший удельный вес в экспорте страны составляют минеральные ресурсы (углеводороды), в импорте – машины и оборудование.

Азербайджан является членом ряда региональных интеграционных объединений: ОЭС, ОЧЭС, ГУАМ, СНГ. Путем развития внешнеэкономических связей со странами входящими в эти объединения Азербайджан стремится к интеграции в мировую экономическую систему.

Положительные изменения, имеющие место в экономике страны, не проходят незамеченными и со стороны иностранных экспертов. Так, по

оценкам влиятельного доклада Doing Business – 2009, оценивающего бизнес-климат в странах мира и составляемый совместно Всемирным Банком и его подразделением Международной Финансовой Корпорацией, Азербайджан признан реформатором номер один среди 181 страны мира, заняв первое место в списке стран-реформаторов (Top Reformers). В 2008 году Азербайджан в плане приемлемости делового климата впервые среди стран мира и впервые за историю составления отчета улучшил свой прошлогодний показатель (97-я позиция) на 64 ступени и поднялся до 33-й позиции, оставив за собой все страны СНГ и некоторые развитые страны Европы.

Успехи, достигнутые в экономическом развитии позволили Азербайджану из года в год увеличивать объем государственного бюджета, сделав его социально-ориентированным, что позволяет поэтапно увеличивать минимальный размер оплаты труда, а также пенсии и социальные выплаты.

Уровень бедности в стране за последние пять лет сократился с 49% до 13,2%, минимальная заработная плата увеличилась в 8,3, а минимальный размер пенсии приблизительно в 4 раза.

Одним из важных направлений является региональное развитие. В начале 2004 года была принята Государственная программа социально-экономического развития регионов на 2004-2008 годы в результате реализации, которой была улучшена транспортно-коммуникационная и социальная инфраструктура, сданы в эксплуатацию десятки заводов и фабрик, объектов туризма. В Лянкяране и Загатале построены современные аэропорты. Было улучшено газо- и электроснабжение регионов. В последние годы были проложены газопроводы в районы, в которые газ никогда не поступал – Лерикский и Ярдымлинский. Возобновилась

транспортировка газа в регионы, где газоснабжение было нарушено в результате агрессии Армении. Уже проложены и прокладываются газопроводы в Бейляганский, Агджабединский, Агдамский, Физулинский районы. Для бесперебойного обеспечения населения электроэнергией в ряде районов страны (Астаринском, Шекинском, Хачмазском, а также в поселке Говсан) были построены и введены в эксплуатацию современные электроподстанции модульного типа. Все это способствовало более полному задействованию трудоспособного населения в сельской местности, предотвращению его оттока в столицу страны. За последние пять лет создано в общей сложности более 766 тыс. рабочих мест, в том числе 547 тыс. постоянных. При этом около 80% новых рабочих мест, в результате реализации Программы, создано в регионах страны. В течение 2004-2008 годов в стране было создано более 27,5 тыс. новых предприятий, в том числе около 11 тыс. в регионах.

Министерством Образования, при поддержке Фонда Гейдара Алиева в течение 2003-2008 годов за счет государственного бюджета и других источников в стране было построено и отремонтировано 1589 учебных заведений, из них 1304 в регионах Азербайджана.

В течение последних пяти лет в стране было создано более 240 медицинских учреждений. Строительство и ввод в эксплуатацию оснащенных самым современным медицинским оборудованием лечебно-диагностических центров в регионах страны, позволило оказывать жителям высококачественную медицинскую помощь, избавив их, таким образом, от необходимости преодолевать большие расстояния для получения консультаций и лечения, а также от лишних транспортных расходов на поездку в столицу.

В последние годы во всех регионах страны построено 15 современных олимпийских спортивных комплексов и столько же строится и в ближайшее время будет сдано в эксплуатацию. Строительство в регионах современных олимпийских комплексов, реконструкция и сооружение стадионов и спортивных площадок, поощрение спортсменов, защищающих честь республики на престижных международных соревнованиях свидетельствует об особом внимании руководства страны к развитию спорта и физической культуры, о стремлении создать фундамент для формирования здоровой нации, особенно, подрастающего поколения.

Президент страны Ильхам Алиев, в своей заключительной речи на расширенном заседании Кабинета Министров Азербайджанской Республики, посвященном итогам социально-экономического развития в 2009 году, так охарактеризовал современный этап развития национальной экономики: «Наша экономика уже не является экономикой переходного периода... Мы полностью перешли к рыночной экономике. Азербайджанская экономика – это либеральная, независимая, устойчивая экономика, опирающаяся на собственные ресурсы и стремительно интегрирующаяся в мировое сообщество».

Таким образом, вышеприведенный анализ позволяет сделать вывод, что азербайджанскую модель социально-экономического развития оправдала себя, то есть является успешной. Успешными модели бывают тогда, когда руководство страны хорошо понимает суть государственного управления, знает свою страну, действует в интересах абсолютного большинства населения, принимая тактические решения по обеспечению повседневных потребностей людей и, одновременно, концентрирует организационные усилия и государственные ресурсы на стратегически

важных «точках роста» национальной экономики с учетом собственных возможностей и внешней конъюнктуры.

Азербайджанская модель реальна, она принимает и подает сигналы, анализирует и может решать проблемы. Главными составляющими успешности азербайджанской модели социально-экономического развития выступили: личность главы государства, политическая воля, идея социальной защиты населения, государственность, законодательство, преемственность процессов, прагматичность в использовании внутренних и внешних инвестиций.

Достижение целей стабильного экономического и социального развития страны было бы невозможно без идеологии, построенной на принципах социальной справедливости и общности интересов государственных чиновников и населения, так как только в этом случае выстраиваются соответствующие инфраструктура и технология эффективного государственного управления, и создается основа для длительных горизонтов планирования экономики и видения населением перспектив социального развития. Формы и методы государственного управления в Азербайджане оказались совершенно адекватны настоящему периоду социально-экономического развития страны и менталитету подавляющей части населения. Таким образом, азербайджанская модель социально-экономического развития успешна, к настоящему времени она обрела черты завершенности и имеет полное право на анализ факторов ее успешности и перспектив развития.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 10 (611), 12-18 марта 2010 года*

*«Ильхам Алиев - эталон лидера глобализирующегося
мира».*

(Ч. Айтматов, киргизский писатель)

3.2. Роль лидера в экономике независимого Азербайджана на пороге третьего тысячелетия

24 октября во дворце имени Гейдара Алиева состоялась церемония инаугурации Ильхама Алиева, вновь избранного Президентом Азербайджанской Республики. Избрание Ильхама Алиева на высший государственный пост во второй раз является выражением большого доверия азербайджанского народа к своему Лидеру. Убедительная победа на выборах предоставляет основательный мандат для решительного продолжения экономических и политических реформ, дальнейшего развития достигнутого страной в последние годы значительного прогресса.

В этот исторический момент в нашей памяти проходят годы напряженной и целенаправленной деятельности Общенационального лидера Гейдара Алиева и преемственность курса на динамичное социально-экономическое развитие Азербайджана, продолженное Президентом Ильхамом Алиевым.

Чтобы понять масштабность изменений происшедших в социально-экономическом развитии страны представляется необходимым проанализировать ситуацию, сложившуюся в экономической и политической жизни Азербайджана в начальные годы становления государственной независимости страны.

После провозглашения независимости экономика страны испытала беспрецедентные по своим масштабам потрясения, которые явились результатом распада СССР и нарушения традиционных торговых связей. Нестабильная ситуация в регионе – вооруженный конфликт в Нагорном Карабахе, обострила сложный процесс перехода на рыночные методы хозяйствования. В результате макроэкономическая ситуация в Азербайджане характеризовалась сокращением объемов производства, высокой инфляцией и значительным снижением уровня реальной заработной платы. В налогово-бюджетной сфере также возникли серьезные проблемы, вызванные потребностью в значительных расходах на оборону, сокращением налоговых поступлений и необходимостью оказания помощи многочисленным беженцам. Разрыв транспортных связей с традиционными рынками в результате конфликта в Чечне способствовал дальнейшему ухудшению условий торговли и сокращению объема производства.

Сокращение объемов производства произошло по всем основным видам. Так, добыча сырой нефти постепенно падала с 12,5 млн. тонн в

1990 до 9,2 млн. тонн в 1995 году, в том числе на море с 9,9 до 7,5 млн. тонн. Добыча природного газа также снизилась за этот период с 9,9 до 6,6 млрд. куб. метров.

Падение производства сопровождалось снижением жизненного уровня населения при резком ускорении темпов инфляции и росте безработицы. Только официальная безработица в 1995 году составляла 28,3 тыс. чел.

В виду отсутствия в Азербайджане целостной стратегии реформ, экономическая политика носила фрагментарный характер, а принимаемые меры оказывались малоэффективными, что ставило под угрозу дальнейшую поддержку перемен со стороны населения и подталкивало страну к хаосу. В этих условиях, важнейшей задачей стоящей перед Азербайджаном являлось осуществление системных изменений для содействия развитию частного сектора и устойчивого подъема объемов производства с одновременной стабилизацией экономики. Другими словами требовалось разработать и осуществить хорошо скоординированную программу экономической стабилизации и реформ.

Приход к власти в республике Общенационального лидера Гейдара Алиева положил начало стабилизации политической и экономической ситуации в стране. Была практически заново создана налоговая система, включая систему администрирования налогов – один их институциональных столпов рыночной экономики. Сформированы новая бюджетная система с казначейским исполнением бюджета и банковская система, а также финансовые рынки. Была разработана и стала реализовываться «нефтяная стратегия» страны. Принята Конституция, в которой закреплены все основные гражданские права и свободы, что создало стабильную правовую

базу для демократического развития страны. Для такого исторически короткого срока это огромный успех, создана принципиальная основа для дальнейших уже эволюционных изменений институтов, способных обеспечить развитие эффективной экономики и процветание страны.

Все это вехи реализации стратегии поступательного социально-экономического развития страны выработанной Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым.

Президент Ильхам Алиев, возглавив команду единомышленников, продолжил курс Гейдара Алиева по реализации «нефтяной стратегии», участия страны в глобальных транспортно-коммуникационных проектах, совершенствованию производственной и социальной инфраструктуры, что в свою очередь позволило значительно повысить жизненный уровень населения страны. Доходы от нефти стали направляться в приоритетные сферы национальной экономики: транспортную инфраструктуру, региональное развитие, образование и культуру, экологию, благоустройство городов и сел, устойчивое обеспечение всего населения электричеством, газом, водой. Президентом страны был выдвинут девиз: «Конвертировать наше черное золото, наши нефтяные ресурсы в человеческое золото в реальный потенциал каждого гражданина нашей страны».

В период 2003-2008 годов Азербайджан весьма активно и последовательно участвовал в процессах глобализации, путем реализации транспортно-коммуникационных проектов. Так, в 2006 году был сдан в эксплуатацию экспортный трубопровод Баку-Тбилиси-Джейхан, в 2007 году произошло другое историческое событие - начался экспорт газа с месторождения «Шахдениз» по газопроводу Баку-Тбилиси-Эрзурум, в настоящее время ведутся работы по строительству железнодорожной магистрали Баку-Тбилиси-Карс. Параллельно этому, по последнему слову

техники модернизируется инфраструктура транспортно-коммуникационных коридоров TRACECA и Север-Юг. Таким образом, Азербайджан, известный в мире своей нефтью, благодаря не по годам мудрому руководству своего Лидера, стал важной транзитной страной, без участия которой не может быть полноценно реализован ни один региональный проект.

Воплощая в жизнь положения, заложенные в «нефтяной стратегии» Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым в 2005 году утверждена Программа развития топливно-энергетического комплекса на 2005-2015 годы. В соответствии с данной государственной программой, за период ее реализации, предусматривается увеличение добычи газа до 20 млрд. кубометров в год, нефти - свыше 50 млн. тонн в год, мощности энергосистемы - до 7000 МВт.

Государственной программой намечено проведение в 2005-2015 годах разработки новых месторождений, реабилитация старых, улучшение инфраструктуры и использование новых технологий, в результате чего Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики на своих старых месторождениях будет ежегодно добывать 8,75 млн. тонн нефти. Среди наиболее крупномасштабных работ - завершение разведки и подготовка к промышленной разработке месторождений «Ашрафи» и «Гарабаг», возобновление поисково-разведочных работ на перспективных структурах «Умуд» и «Бабек».

Следует отметить и то, что как результат целенаправленной политики Президента Азербайджана по развитию нефтедобывающей промышленности в 2007 году впервые за всю историю страны было добыто 42,6 млн. тонн нефти и 16,9 млрд. куб. м. природного газа. В этом году добыча нефти составит 50,0 млн. тонн, а газа – 20,0 млрд. куб. м. Таким образом, благодаря энергетическим и инфраструктурным проектам

мирового масштаба Азербайджан стал энергопроизводителем глобального значения.

Экономика Азербайджана развивается высокими темпами: на протяжении последних пяти лет темпы роста ВВП страны ежегодно превышали 10%. А в 2005, 2006 и 2007 годах темпы роста ВВП были самыми высокими в мире, соответственно, 26,4%; 34,5% и 25,0%. Объем ВВП в 2007 году составил 26,8 млрд. манат или 31,2 млрд. долл. США, а объем ВВП страны, приходящийся на душу населения в 2007 году составил 3692,4 долларов США и по сравнению с 2003 годом вырос более чем в 4,3 раза.

В условиях охватившего страны мира финансового кризиса, дальновидная экономическая политика Лидера страны оградила Азербайджан от его дестабилизирующего влияния. Уверенность в устойчивости финансовой системы государства придает и то, что на октябрь 2008 года золотовалютные резервы страны составили 17,0 млрд. долларов США.

Выверенная экономическая политика позволила Азербайджану из года в год увеличивать объем государственного бюджета, сделав его социально-ориентированным, что позволяет поэтапно увеличивать минимальный размер оплаты труда, а также пенсии и социальные выплаты. За период с 2003 по 2007 годы средняя заработная плата выросла в 2,8 раз, а пенсии в 3,6 раза, в 2007 году адресную социальную помощь получали 218,7 тыс. человек, а в начале 2008 года – 364,1 тыс. человек.

Важным финансовым механизмом, позволяющим азербайджанскому народу с уверенностью смотреть в свое будущее является Государственный Нефтяной Фонд (ГНФАР), в котором аккумулируются средства от нефтедобычи. В 2004 году Правительством

страны была принята «Долгосрочная стратегия управления нефтегазовыми доходами на период 2005-2025 годы».

Средства, аккумулирующиеся в Фонде, используются в трех основных направлениях: улучшение экономической инфраструктуры страны (строительство дорог, систем водоснабжения, газоснабжения, ирригации и т.д.); развитие систем образования и здравоохранения; снижение налогов для ненефтяного сектора. Не менее 25% от доходов Фонда планируется сохранить будущим поколениям. Максимальная прибыль от разработки азербайджанских месторождений придется на период 2009-2018 годы, тогда доходы ГНФАР могут составить несколько миллиардов долларов США в год. На конец 2007 года объем средств, аккумулируемых в фонде, составил 2,1 млрд. манат или 2,5 млрд.долл.США.

В 2007 году большая часть использованных средств фонда была направлена на финансирование государственного бюджета страны, далее идут расходы на улучшение социально-бытового положения беженцев и вынужденных переселенцев, финансирование проекта строительства водопровода «Огуз-Габала-Баку», и др.

В экономику Азербайджана за период с 2003 по 2007 годы было вложено более 37,1 млрд. долл. США инвестиций, в том числе 24,6 млрд. долл. иностранных инвестиций. Объем иностранных инвестиций в каждом году рассматриваемого периода превышал внутренние инвестиции. В 2007 году объем инвестиций в национальную экономику составил 11,5 млрд.долл., из них 6,7 млрд.долл. были иностранными. То есть Азербайджан является привлекательной страной для иностранных инвесторов, в то же время в национальную экономику в больших объемах вкладываются и внутренние инвестиции.

Следует отметить и то, что по мере развития национальной экономики азербайджанский бизнес стал принимать участие в инвестировании проектов за рубежом. Так, Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики сделала инвестиции в экономику Грузии, Турции, планирует инвестировать проекты в Румынии, Украине и Молдове, то есть становится транснациональной корпорацией.

В условиях, когда в мире идут процессы снижения объемов иностранных инвестиций, и международные финансовые организации призывают к увеличению инвестирования за счет внутренних источников в стране успешно реализуется политика улучшения инвестиционного климата.

За последнее десятилетие впервые - в 2007 году - внутренние инвестиции в основной капитал превысили иностранные инвестиции (4,1 млрд. долл. внутренние; 2,7 млрд. долл. иностранные).

В настоящее время в Милли Меджлисе страны проходит обсуждение новая, усовершенствованная в интересах инвесторов редакция Закона «Об инвестиционной деятельности». Основная цель данного закона – создание максимально льготных условий для инвесторов: как отечественных, так и иностранных.

В стране на протяжении нескольких лет начато и успешно проводится реформирование в области бухгалтерского учета и аудита, цель которого переход на международные стандарты финансовой отчетности (IFRS/IAS) и аудита (ISA). Переход на новые стандарты учета и ведения финансовой отчетности в настоящее время проводится фактически во всех сегментах финансового рынка.

С целью уменьшения налогового бремени в 2003 году ставки налога на прибыль были снижены с 25% до 24%; была усовершенствована налогооблагаемая база доходов с физических лиц. В Налоговом кодексе была закреплена статья, которая предусматривает только снижение налоговых ставок, что, в свою очередь, стимулирует одновременно предпринимательскую и инвестиционную деятельность. В 2005 году Милли Меджлисом страны вместе с пакетом госбюджета на 2006 год были приняты изменения в Налоговый кодекс, предусматривающие снижение ставки налога на прибыль с 24 до 22%.

В 2007 году Президентом страны был подписан Указ «О некоторых мерах по развитию предпринимательства в Азербайджане» направленный на улучшение инвестиционного климата страны. Указ предусматривает внедрение с начала 2008 года системы "единого окна" - регистрации субъектов предпринимательской деятельности только в одном органе - Министерстве налогов. Внедрение этой системы позволило сократить количество процедур в 3 раза, период регистрации - в 20 раз. До сих пор для начала нового бизнеса требовалось пройти 15 процедур и представить 33 документа, а период регистрации составлял 72 дня. После начала регистрации в едином органе достаточно три дня при полной подготовке всех документов, общее количество которых составляет пять.

Последовательно проводимая политика поддержки частного предпринимательства дала свои плоды: его доля в производстве ВВП в 2007 году составила 84,0%. На начало 2008 года в частной собственности находилось около 60,2 тыс. предприятий, 3,3 тыс. предприятий были в собственности иностранного капитала, 259,8 тыс. предпринимателей функционировали как юридические лица.

Важным направлением улучшения инвестиционного климата страны является борьба с коррупцией. Коррупция в обществе уменьшается по мере роста материального благосостояния населения, сглаживания социальных контрастов, укрепления экономической независимости личности. На дальнейшее совершенствование системы управления государством направлен вступивший в 2005 году в силу Закон Азербайджанской Республики «О борьбе с коррупцией».

В стране довольно активно проводится работа по противодействию отмыванию грязных денег и финансированию терроризма. Азербайджан тесно сотрудничает с Группой разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (FATF) Организации экономического сотрудничества и развития. На основе анализа, проведенного данной организацией Азербайджан был отнесен к категории стран, в основном соответствующих стандартам FATF.

Государственным комитетом по ценным бумагам страны были приняты правила противодействия отмыванию "грязных" денег посредством фондового рынка и начата разработка единой инструкции по идентификации крупных акционеров и инвесторов, каковые работы также проводятся в соответствии с рекомендациями организации Money Wall. Однако, ключевым звеном борьбы государства с отмыванием "грязных" денег является создание соответствующей законодательной базы. В связи с этим необходимо указать, что в настоящее время в Милли Меджлисе проходит обсуждение Закона "О противодействии отмыванию нелегальных денег и финансированию терроризма".

Главным приоритетом устойчивого развития национальной экономики является диверсификация производства. С целью активизации инвестиционной деятельности в ненефтяном секторе Распоряжением Президента страны от 30 марта 2006 года «О дополнительных мерах по поощрению инвестиционной деятельности» создана государственная -

Азербайджанская инвестиционная компания (АИК). Первичный капитал АИК составляет 100 млн.долл.США и формируется за счет средств ГНФАР, далее он будет доведен до 500 млн.долл.США, за счет привлечения средств международных финансовых институтов.

АИК осуществляет долгосрочные инвестиционные вложения посредством покупки доли в уставном капитале акционерных обществ и коммерческих организаций, действующих в ненефтяном секторе, в том числе акции. Компания инвестирует средства в проекты путем приобретения до 25,1% долевого участия. Управление ее акциями возложено на Министерство экономического развития, а Наблюдательный совет АИК возглавляет министр экономического развития.

Одним из крупных и значимых проектов АИК может стать проект инвестирования строительства в стране современного нефтехимического комплекса. Также следует отметить проект участия АИК в инвестировании расширения производства ОАО «Гарадаг – цемент». АИК готова инвестировать в этот проект порядка 120 млн.долл. В настоящее время в кредитном портфеле компании проекты инвестирования экспортоориентированного инсулинового завода, завода по производству молочной продукции (Milk Pro) и др.

В 2003-2007 годах объем иностранных инвестиций в ненефтяной сектор составил 6,3 млрд. долл. Реализуя установку Президента Азербайджана на диверсификацию производства, правительство страны намерено продолжить государственную поддержку предприятий ненефтяного сектора. В планы правительства входит создание промышленного городка и ускорение работ по созданию особых экономических зон. Принято решение о закупке двух спутников связи, которые кроме удовлетворения потребностей страны, будут оказывать

коммерческие услуги и другим странам региона, развивается сфера туризма (строится современная горнолыжная база), реконструируются объекты культуры, возводятся крупные дорожные развязки и путепроводы.

Одним из важных направлений диверсификации, является региональное развитие. В начале 2004 года была принята Государственная программа социально-экономического развития регионов на 2004-2008 годы в результате реализации, которой была улучшена транспортно-коммуникационная и социальная инфраструктура, сданы в эксплуатацию десятки заводов и фабрик, объектов туризма. В Лянкяране и Загатале построены современные аэропорты. Все это способствовало более полному задействованию трудоспособного населения в сельской местности, предотвращению его оттока в столицу страны. Начиная с 2003 года и до середины 2008 года, создано в общей сложности более 705,7 тыс. рабочих мест, в том числе 505,2 тыс. постоянных. При этом 80,1% новых рабочих мест, в результате реализации Программы, создано в районах страны.

В центре внимания Президента страны газо- и электроснабжение регионов. В последние годы были проложены газопроводы в районы, в которые газ никогда не поступал – Лерикский и Ярдымлинский. Возобновилась транспортировка газа в регионы, где газоснабжение было нарушено в результате агрессии Армении против Азербайджана. Уже проложены и прокладываются газопроводы в Бейляганский, Агджабединский, Агдамский, Физулинский районы. Для бесперебойного обеспечения населения электроэнергией в ряде районов страны (Астаринском, Шекинском, Хачмазском, а также в поселке Говсан) были

построены и введены в эксплуатацию современные электроподстанции модульного типа.

Строительство и ввод в эксплуатацию оснащенных самым современным медицинским оборудованием лечебно-диагностических центров в регионах страны, позволило оказывать жителям высококачественную медицинскую помощь, избавив их, таким образом, от необходимости преодолевать большие расстояния для получения консультаций и лечения, а также от лишних транспортных расходов на поездку в столицу.

Строительство в регионах современных олимпийских комплексов, реконструкция и сооружение стадионов и спортивных площадок, поощрение спортсменов, защищающих честь республики на престижных международных соревнованиях свидетельствует об особом внимании руководства страны к развитию спорта и физической культуры, о стремлении создать фундамент для формирования здоровой нации, особенно, подрастающего поколения.

Положительные изменения, имеющие место в экономике страны, не проходят незамеченными и со стороны иностранных экспертов. Так, в результате опроса проведенного подразделением газеты «Financial Times» столица страны город Баку опередил города Восточной Европы и СНГ (Вильнюс, Будапешт, Брно и др.) и был удостоен премии «Баку-город будущих инвестиций 2006-2007 годов в Восточной Европе». При выборе учитывались такие факторы, как наилучший экономический потенциал (объем производства города и инвестиций), цены на аренду офисов, промышленных объектов, земельных участков, стоимость жилья в новостройках и др.

Улучшение инвестиционного климата в стране было отмечено и рейтинговым агентством Fitch. В 2007 году Fitch повысило рейтинг Азербайджана с "BB" до "BB+", рейтинги дефолта эмитента по обязательствам в иностранной и национальной валютах - также с "BB" до "BB+". Прогноз рейтингов - "стабильный". Потолок странового рейтинга Азербайджана был повышен с "BB" до "BB+", краткосрочный рейтинг подтвержден на уровне "B".

По оценкам влиятельного доклада Doing Business – 2009, оценивающего бизнес-климат в странах мира и составляемый совместно Всемирным Банком и его подразделением Международной Финансовой Корпорацией, Азербайджан признан реформатором номер один среди 181 страны мира, заняв первое место в списке стран-реформаторов (Top Reformers). В 2008 году Азербайджан в плане приемлемости делового климата впервые среди стран мира и впервые за историю составления отчета улучшил свой прошлогодний показатель (97-я позиция) на 64 ступени и поднялся до 33-й позиции, оставив за собой все страны СНГ и некоторые развитые страны Европы.

Как мы видим, прошедшие годы свидетельствуют, что реформы, начатые Общенациональным лидером Гейдаром Алиевым, и продолженные Президентом Ильхамом Алиевым приносят свои плоды: стабильность в обществе, рост благосостояния населения, поступательное развитие экономики, рост авторитета страны на международной арене.

Достигнутые успехи позволяют с уверенностью смотреть в будущее. И здесь нам бы хотелось привести слова Президента страны Ильхама Алиева: «Сегодня Азербайджан является в полном смысле этого слова независимой страной. Азербайджан – свободная страна. Азербайджан – светская страна. В то же время Азербайджан – развивающаяся страна.

Несмотря на все достигнутые экономические успехи, мы пока остаемся развивающейся страной. Наша цель заключается в превращении Азербайджана в развитую страну. Не сомневаюсь, что мы добьемся этого».

И азербайджанский народ ни секунды не сомневается, что в новый срок президентства Лидер страны столь же успешно и такими же темпами продолжит уже достигнутые Азербайджаном успехи на пути развития, благоденствия, стабильности и интеграции в международное сообщество.

Мы начали эту статью со слов любимого у нас в стране - великого киргизского писателя Чингиза Айтматова, который высоко оценивал человеческие и деловые качества Президента Азербайджана Ильхама Алиева. Под этими словами писателя мог бы подписаться каждый гражданин страны, так как мы глубоко уверены, что под руководством такого Президента как Ильхам Алиев Азербайджан станет развитым, экономически мощным и демократическим государством.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 48 (543), 12 ноября 2008 года*

«Лучше бы мы открыли воду!»

*(Шейх А. Ямани, экс-министр нефти
Саудовской Аравии)*

3.3. Сколько будет длиться «век нефти»?

Нефть на сегодняшний день является основным источником первичной энергии, потребление которой неуклонно расширяется в связи с дальнейшим развитием мировой экономики. Одновременно растет использование нефти и нефтепродуктов в качестве сырья для химической промышленности, что, как известно, экономически более оправданно и

эффективно по сравнению с прямым энергетическим использованием углеводородов.

Как известно, нефть называют «черным золотом», так как она включает в себя целый ряд ценных химических элементов. Самые известные продукты переработки нефти — различные виды топлива. Однако, пластмассы и синтетические стиральные порошки, краски и взрывчатые вещества, лекарства и растворители — эти и множество других важных и полезных веществ тоже изготавливают из продуктов переработки нефти. Номенклатура продуктов получаемых из нефти включает более 100 наименований. Всем известны слова русского ученого-химика Менделеева: «Нефть – не топливо; топить можно и ассигнациями».

На долю нефти в общем мировом энергобалансе на начало XXI века приходилось около 40%, тогда как угля — 27%, природного газа — 23%, ядерного топлива — 7,5% и гидроэнергии — около 2,5%.

Общемировые достоверные геологические запасы нефти, даже при наличии существенных отклонений в оценках по отдельным странам, в целом за последние три десятка лет имеют устойчивую тенденцию к повышению. Так, в настоящее время они достигли 1,32 трлн. баррелей или 153,56 млрд. тонн. С учетом имеющихся оценок, при нынешнем уровне добычи нефти ее мировых геологических запасов хватит на 42 года, в том числе в Саудовской Аравии — на 83 года, Иране — 69 лет, Венесуэле — 58, Ливии — 56, Мексике — 43, России — 22, Китае — 21, Алжире — 19, США — 10, Норвегии — 9, Индонезии — 9 и в Великобритании — на 5 лет. Примерно такие же данные приводят и эксперты компании British Petroleum в своем отчете Statistical Review of World Energy: при нынешних темпах добычи нефтяные месторождения Кувейта иссякнут через 128 лет, Саудовской Аравии — через 85, Ирана — 67, России — 20, Туркмении —

12, США — 10 лет, Азербайджана — 67 лет. Ираку нефти хватит почти на 129 лет.

По оценкам лондонской исследовательской компании Smith Rea Energy Associates Ltd., мировые производители нефти могут прибавить к своим уже разведанным запасам еще 350 млрд. баррелей (около 50 млрд. тонн), если учтут всю нефть, которая стала доступной для извлечения благодаря последним достижениям в технологии ее добычи. Указанная цифра эквивалентна дополнительно почти 14 годам уровня современного мирового потребления нефти.

Наиболее важной новой тенденцией в динамике запасов нефти в начале XXI века является их прирост преимущественно за счет детализации разведочных работ на уже действующих месторождениях. В итоге, при общем сокращении числа открытия новых крупных нефтяных месторождений и уменьшении средней величины запасов на них, заметно растет общий объем запасов нефти на уже известных и прилегающих к ним нефтяных площадях. И это при том, что применение новейшего геофизического оборудования в сочетании с компьютерным моделированием геологических площадей обходится существенно дешевле традиционного разведочного бурения и дает больший коммерческий эффект. Вместе с тем, используя новые технологии, ведущие мировые нефтедобывающие компании все более активно проникают и в отдаленные малоосвоенные районы, ранее неисследованные и прежде считавшиеся нерентабельными для разработки.

Подтверждением этих процессов стали серьезные переоценки данных об уровне геологических запасов во многих странах мира в последние годы, в частности, в Катаре, Венесуэле и других странах.

По состоянию на начало XXI века, около двух третей мировых геологических запасов нефти сосредоточены в странах Ближнего и Среднего

Востока, в том числе 25,4% в Саудовской Аравии, 11% — в Ираке, 9,2% — в Кувейте, 9,2% — в Иране и 9,0% в Абу Даби. На этот же регион приходится 90% прироста новых достоверных запасов за последние 30 лет.

Второе место в мире по объему геологических запасов нефти занимает Западное полушарие (15,2%), где они сосредоточены, прежде всего, в Венесуэле (7,0%), Мексике (3,9%), США (2,2%), Канаде и Бразилии (по 0,5%).

На третьем месте находится Африка, где сегодня сосредоточено около 6,8% всех мировых геологических запасов нефти. Ведущее положение на континенте занимают Ливия (2,9%), Нигерия (1,6%), Алжир (0,9%) и Ангола (0,5%).

Четвертое место в мире занимает территория бывшего СССР, где находится около 5,6% мировых запасов нефти, и, прежде всего Россия (4,7%), а также Казахстан и Азербайджан.

Далее следуют Азиатско-Тихоокеанский регион (4,1%) В данном регионе ведущее положение занимает Китай (2,4% мировых запасов), за которым следуют Индонезия (0,5%), Индия и Малайзия (по 0,4%).

Западная Европа обладает 1,8% мировых запасов. Здесь основные запасы принадлежат Норвегии (1,1%) и Великобритании (0,4%). Более четырех пятых нефтяных запасов этого региона приходится на месторождения континентального шельфа Северного моря.

Характерно, что в целом на континентальных морских шельфах сосредоточено около одной пятой части современных мировых запасов нефти, и их доля в последнее десятилетие имеет устойчивую тенденцию к росту, несмотря на относительно высокий уровень издержек по их добыче.

По имеющимся оценкам, почти 90% мировых современных достоверных запасов нефти сосредоточено в государствах, которые относят к развивающимся, хотя некоторые из них, например, Саудовская Аравия и

Кувейт за счет доходов от нефти по размерам ВВП на душу населения опережают даже промышленно развитые страны.

По поводу долгосрочных перспектив развития мировой нефтедобывающей отрасли в связи с ее обеспеченностью природными запасами существуют различные точки зрения. Высказываются, в том числе, и радикальные предположения, что она существенно утратит свои позиции уже в первой трети XXI века и в целом текущий век будет столетием газа и угля. Действительно, мировые доказанные геологические запасы и прогнозные ресурсы газа существенно превосходят нефтяной сырьевой потенциал. Однако специфические особенности использования, в частности угля, с позиций экологических проблем, как известно, значительно сужают сферу его применения. Сегодня преобладает мнение, что еще многие десятилетия нефть будет по-прежнему играть ведущую роль как наиболее удобный и высокоэффективный энергоноситель. Продолжительность нефтяного века может быть оценена не только на основе анализа текущего состояния уже достоверно разведанных геологических запасов, но и в значительной мере с учетом прогнозируемых, но пока еще не выявленных ресурсов, разумеется, с учетом быстро развивающегося прогресса в новых методах поиска, разведки и степени извлечения нефти из земных недр.

Вместе с тем нефть, как известно, представляет собой невозобновляемый ресурс, запасы которого рано или поздно все-таки будут исчерпаны. Ключевой вопрос в этой связи, однако, заключается в том, как определить тот конкретный момент времени, когда абсолютное сокращение природных запасов нефти реально скажется на ее предложении на мировом рынке и соответствующем удовлетворении спроса.

Согласно некоторым теориям, объемы мировой нефтедобычи могут вырасти до максимума уже в будущем десятилетии, хотя есть утверждения, что пик мировой нефтедобычи уже был пройден или это может произойти в самом ближайшем будущем. По данным опубликованного в 2001 году

отчета американского Центра геологических исследований, мировая нефтедобыча достигнет своего пика не раньше, чем через несколько десятилетий. В свою очередь, в последнем прогнозе World Energy Outlook Международного энергетического агентства говорится о том, что уже только существующих запасов нефти при сегодняшнем уровне потребления миру уверенно хватит как минимум до 2025 года. Еще большего оптимизма придерживаются эксперты крупнейшей в мире нефтедобывающей компании Exxon/Mobil, которые считают, что сколько-нибудь ощутимого дефицита на мировом рынке нефти не будет еще, по крайней мере, 70 лет.

Ключевым моментом в споре пессимистов и оптимистов является ответ на вопрос: сможет ли появление новых более эффективных технологий методов поиска, разведки и добычи привести к заметному росту объемов доступных запасов нефти. По пессимистичным оценкам, нефтяная индустрия уже израсходовала миллиарды долларов на инновации, и сегодня сложно представить себе некую новую высокоэффективную технологию, которая позволила бы принципиально повлиять на объемы нефтедобычи в сторону их существенного увеличения. Однако, по мнению более многочисленных оптимистов, инновационная революция в нефтедобыче пока еще только начинается. В самом деле, существующие технологии пока еще позволяют извлекать из месторождения лишь порядка 30—35% общего объема имеющейся в нем нефти. Аналитики-оптимисты не без основания рассчитывают на то, что в течение уже ближайшего десятилетия появятся технологии, позволяющие повсеместно извлекать до 50—60% ее общего объема. По мнению экспертов Международного энергетического агентства, в том случае, если вложения в новые технологии будут поддерживаться на необходимом уровне, это позволит уверенно избежать падения мировой нефтедобычи, по крайней мере, в течение двух ближайших десятилетий. Разумеется, это потребует дополнительно немалых средств: по подсчетам Агентства, только в странах — производителях нефти, не входящих в ОПЕК,

в ближайшее десятилетие объем инвестиций должен составить 1 трлн. долларов США.

В целом сегодня преобладает такая точка зрения, что среднемировая обеспеченность разведанными и прогнозными запасами нефти не только сохраняется, составляя 30—40 лет, но даже и увеличивается.

Итак, проблема истощения мировых геологических запасов нефти на обозримую перспективу не является критической из-за вполне ожидаемого открытия новых месторождений и использования достижений научно-технического прогресса, которые позволяют повышать уровень отдачи нефтяных пластов, а также делают возможным коммерчески успешную добычу нефти в труднодоступных и малоизученных районах.

В условиях растущего спроса на нефть на мировом рынке, география ее добычи в мире в первую очередь определяется фактическим наличием, масштабами и качеством нефтяных месторождений в данных регионах, а также имеющимися добывающими мощностями и соответствующей инфраструктурой для транспортировки нефти.

Суммарные мощности добывающей промышленности в основных странах — производителях нефти уже многие годы значительно (до 40% в Саудовской Аравии) превышают спрос. С тем, чтобы в периоды превышения предложения над спросом на мировом рынке удержать цены на нефть от падения ниже определенного уровня, ведущие мировые производители, и, прежде всего — члены Организации стран-экспортеров нефти (ОПЕК), устанавливают ограничительные квоты на ее добычу. Более того, в некоторых странах (особенно в США) прямо консервируют уже пробуренные нефтяные скважины из-за крайне высоких в настоящее время издержек их эксплуатации или отчасти даже прямого желания сохранить собственные природные запасы на более отдаленное будущее, предпочитая пока импортировать нефть по более низким ценам.

Сегодня лидирующее положение по добыче нефти в мире занимают страны ОПЕК, их доля на мировом рынке нефти, однако, существенно снизилась с 71% в 1970 году до 30—35% в 1985 и 40—41% в начале текущего столетия.

Первое место в мире по добыче нефти занимает Саудовская Аравия, причем следует отметить, что объем добычи в этой стране год от года существенно колеблется, что связано с действием страны в качестве «замыкающего» при регулировании ОПЕК цен на нефть путем ограничения или роста объема производства нефти в стране.

Доля стран бывшего СССР колеблется в промежутке с 21%, в начале 1980-х годов, до 10% в конце 1990-х. На начало XXI века производство нефти в России выросло, и теперь страна производит около 18% нефти, занимая 2-е место по этому показателю в мире. Производство нефти в США — крупнейшим ее потребителем — достигло своего пика в 1986—1987 годы, и с тех пор неуклонно снижалось. Это связано с тем, что себестоимость добычи нефти в США относительно велика, и политика государства состоит в приобретении более дешевой нефти у стран ОПЕК и Мексики.

Сегодня, около 60% мировой нефтедобычи приходится на 18 крупнейших нефтяных компаний (не считая России), что свидетельствует о чрезвычайно высокой степени монополизации мирового рынка нефти. Ведущие нефтяные корпорации мира: североамериканская ExxonMobil, англо-голландская Shell, британская BP, североамериканская Chevron, бразильская Petrobras, российский Лукойл и норвежская корпорация Statoil получили в 2006 году 150 млрд. долларов в качестве прибылей, что больше, чем богатства, произведенные в том же году такими странами как Венесуэла и Израиль вместе взятые.

Следует отметить и то, что 40% добываемой в мире нефти приходится на долю государственных компаний.

В настоящее время потребность стран мира в нефти составляет примерно 3,85 млрд. тонн в год.

Начиная с конца XX века в промышленно развитых странах темпы прироста потребления нефти были в целом ниже среднемирового, тогда как в развивающихся странах и в первую очередь в новых индустриальных странах Азии — напротив, намного выше. В то же время в странах бывшего СССР потребление нефти в последние годы сократилось.

Лидером в мировом потреблении нефти являются США (около 25%), за которыми с большим отставанием идут Япония (8%), Китай (5,2%), Германия (4,2%), Россия (3,9%), Южная Корея (3,1%), Италия (2,8%), Франция (2,7%), Великобритания (2,5%) Канада и Индия (по 2,4%), Бразилия и Мексика (по 2,2%). На долю указанных 13 государств приходится около 70% мирового потребления нефти.

Несмотря на отмеченные сдвиги, основными потребителями нефти в мире остаются промышленно развитые государства. На долю стран Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) приходится почти 60%. Следует также отметить, что крупнейшие производители нефти — страны Ближнего и Среднего Востока — в ее потреблении занимают сравнительно скромную долю — всего 5,7%, в том числе Саудовская Аравия — лишь 1,6%.

После острого нефтяного кризиса первой половины 70-х годов прошлого века потребление нефти на душу населения почти повсюду начало сокращаться. Так, в США потребление нефти на душу населения, достигнув в 1976 году рекордного уровня в 22,8 баррелей, к 1991 году упало до 18,25 баррелей, а в 2002 году лишь слегка превысило этот уровень. В странах Западной Европы в том же 1976 году оно достигло 11,38 баррелей, в

дальнейшем снизилось и стабилизировалось, а в 2002 году составило 9,49 баррелей

В СССР динамика потребления нефти на душу населения была несколько иной. Рекордный уровень в 11,68 баррелей был достигнут в 1980 году, в последующие годы потребление нефти на душу населения постепенно уменьшалось.

В среднем по остальным странам мира потребление нефти последние 25 лет колеблется в пределах 1,46-2,19 баррелей на душу населения, а в целом для всего мира, достигнув в 1976 году 5,11 баррелей, в дальнейшем сократилось и в настоящее время составляет около 4,38 баррелей.

Энергоемкость экономики можно выразить через интенсивность потребления нефти (количество потребляемой нефти на единицу прироста ВВП). Несмотря на то, что потребление нефти в абсолютном выражении неуклонно растет, интенсивность ее потребления повсеместно имеет устойчивую тенденцию к снижению, что связано с активным внедрением энергосберегающих технологий и использованием альтернативных источников энергии.

В экспортно-импортных операциях с нефтью участвуют все без исключения страны мира. По каналам международной торговли в начале XXI века проходит около половины добываемой в мире нефти. При этом для ряда крупнейших мировых поставщиков нефти ее удельный вес в экспорте был всегда весьма существенным и составлял, например, в Нигерии — 95-96%, Анголе — 91%, Иране и Омане — 88-90%, Саудовской Аравии — 73%, Ливии — 77%, Венесуэле — 65%, Мексике — 33%, Индонезии — 24%. Характерно, что для вышеперечисленных развивающихся стран доля нефти в общем экспорте имеет неуклонную тенденцию к росту. Даже для такой экономически мощной промышленной державы, как Великобритания, вывоз нефти в последнее десятилетие имеет

очень большое значение, принося более 4% экспортной выручки, а другому крупному европейскому экспортеру — Норвегии еще больше — около 34%.

В последние годы мировой рынок нефти испытал серьезную трансформацию, обеспечившую значительное повышение его диверсифицированности и увеличение многообразия и гибкости его механизмов функционирования. Перестройка рынка наиболее ярко проявилась в добавлении новых сегментов рынка к уже существующим: переход от долгосрочных контрактов к разовым сделкам с наличной нефтью (рынок «спот»), а далее к форвардным и, наконец — к фьючерсным сделкам, существенное расширение видов товарообменных сделок. На мировом рынке первоначально преобладали сделки с реальной нефтью, а затем стали все более практиковаться сделки преимущественно с «бумажной» нефтью. В итоге, к концу 80-х годов прошлого века была фактически сформирована по существу новая мировая система, базирующаяся на биржевой торговле нефтью и нефтепродуктами, обслуживаемая в основном тремя центрами (Нью-Йорк — NYMEX, Лондон — IPE, Сингапур — SIMEX). Работает она круглосуточно в режиме реального времени (когда закрывается биржа в Нью-Йорке — открывается в Сингапуре, после закрытия которой, в свою очередь, открывается биржа в Лондоне и т. д.). Таким образом, мировой рынок нефти в конце прошлого — начале текущего столетия постепенно превратился из рынка ранее преимущественно «физического» (торговля наличной нефтью) в рынок преимущественно «финансовый» (торговля нефтяными контрактами).

Следует отметить, что на данный момент доля операций с фактической поставкой нефти и нефтепродуктов составляет менее 5% общего числа совершаемых на бирже сделок. Тогда как преобладающая часть (около 95%) — это биржевые операции с фиктивным товаром и широко распространенные чисто спекулятивные сделки и контракты по хеджированию (страхованию от ценовых рисков). В итоге, общий масштаб

биржевых операций по нефти не только многократно превышает уровень реальных сделок, но в ряде случаев во много раз больше объемов мировой добычи нефти.

Три упомянутых выше ведущих центра биржевой торговли нефтью вместе с мощным развитием компьютеризации, телекоммуникации и информационных технологий обеспечили глобализацию мирового рынка нефти, его практическое функционирование в режиме реального времени, тесную взаимозависимость цен на нефть в разных районах земного шара. Формирование единого информационного пространства обеспечения нефтяной отрасли в мире позволило серьезно увеличивать временные пределы фьючерсных контрактов. Если на начальных этапах биржевой торговли нефтью фьючерсные котировки производились на период от трех до шести месяцев, то сегодня сроки торговли фьючерсами на рынке нефти увеличились по отдельным товарным позициям до шести лет. Появилась реальная возможность целенаправленного заблаговременного формирования ожидания субъектов рынка в отношении перспективной динамики мировых цен на нефть и нефтепродукты и, тем самым, уменьшения рисков ценовых колебаний, повышения эффективности и надежности нефтяных операций.

При этом вследствие огромного масштаба операций на фьючерсном рынке, можно утверждать, что сегодня этот рынок может чутко реагировать на малейшие конъюнктурные изменения, причем не только в нефтяной отрасли, но и в макроэкономике в целом в любой стране земного шара. И, поскольку, нефтяные биржи позволяют совершать операции в круглосуточном режиме, то на практике получается, что любое значимое изменение в мировой политике, экономике и социальной жизни планеты незамедлительно отражается на поведении нефтяного рынка.

Здесь хотелось бы привести слова ректора Академии народного хозяйства при Правительстве Российской Федерации Владимира Мау, который отмечает, что «В настоящее время, с развитием рынков вторичных

финансовых инструментов, ситуация (на нефтяном рынке, *Р.К.*) кардинально изменилась. Теперь цена на нефть почти не зависит от действий ее производителей и слабо реагирует на усилия членов ОПЕК и других нефтедобывающих стран. Сегодня она формируется на финансовых рынках и в головах финансовых брокеров, торгующих связанными с поставками нефти вторичными финансовыми инструментами, причем практически не имеющими отношения к реальному движению этого товара».

Чем же все-таки определяется динамика цен на нефть? Нефтяная отрасль — типичный пример boom/bust бизнеса, то есть такого, для которого характерны периоды лихорадочной активности, чередующиеся со временами застоя. В этом рынок нефти не уникален. Его исключительность в том, что определяющее влияние на весь мировой рынок нефти оказывает всего одна страна — Соединенные Штаты Америки. Настоящая энергетическая сверхдержава США потребляют больше нефти, чем следующие за ними Китай, Япония, Россия, Германия и Индия вместе взятые. США импортируют столько же нефти, сколько следующие за ними Япония, Китай, Германия и Франция вместе взятые. В то время как основная часть ресурсов жидкого топлива находится на Ближнем и Среднем Востоке, примерно 80% всего капитала мировой нефтяной промышленности сосредоточено в США. В этой стране имеется гигантский фонд низкопроизводительных нефтяных скважин, которые работают в половину мощности. В случае серьезного мирового политического кризиса, войны, перерыва в поставках Америка может удвоить собственную добычу нефти за считанные дни, если не часы. К тому же в стратегических запасах содержится резерв нефти, достаточный для возмещения импорта в течение 90 дней, или около 100 млн. тонн.

Однако, несмотря на это президент США Барак Обама, выступая на 111-ом совместном заседании Конгресса, заявил: «Мы знаем, что страна, которая использует чистую, возобновляемую энергию, займет

доминирующую позицию в XXI веке». И подтверждая свои слова делом, Администрация Барака Обамы обнародовала программу по энергетике включающую внедрение энергосберегающих технологий и возобновляемых источников энергии. На пост руководителя министерства энергетики был назначен нобелевский лауреат по физике и специалист по альтернативной энергетике и альтернативным источникам энергии Стивен Чу.

Планы американского лидера созвучны прошлогоднему соглашению 27 стран ЕС по комплексу мероприятий в сфере энергетики: к 2020 году повысить долю энергии из возобновляемых источников в общей структуре энергопотребления до 20% и сократить общие энергозатраты на 20%.

Как мы видим, уже сегодня перед человечеством стоят задачи по обеспечению своих потребностей за счет возобновляемых источников энергии, таких, как энергия ветра, солнца, морских приливов, геотермальная. Катастрофа на Чернобыльской АЭС напугала мировое сообщество, обострила проблемы выработки международных стандартов безопасности, более строгого подхода к использованию атома. Требуются колоссальные затраты на новые научные исследования в разработке теории термоядерного синтеза, и поэтому, лишь объединив усилия, средства, интеллект, опыт, мировое сообщество сможет успешно решать эти архиважные проблемы.

Важность и неотложность решения этих задач определяют и резкие колебания цены на нефть, приводящие к сложностям в прогнозировании инвестиционных вложений и оценке рисков ведения бизнеса. Известный американский экономист, лауреат Нобелевской премии П.Самуэльсон писал: «Экономист не может предвидеть будущее с точностью..., но если даже почти может предсказывать, то все что угодно, только не цены». Применительно к ценам на сырьевые товары это утверждение в начале XXI века оказалось более чем справедливым. В

краткосрочной перспективе объемы производства сырья слабо зависят от цен мирового рынка. Спрос на сырьевые товары связан с мировой экономической конъюнктурой. Он резко повышается при росте темпов развития мировой экономики и сокращается при их замедлении. При ограниченной способности сырьевых отраслей наращивать и снижать добычу, цены на сырье колеблются значительно сильнее, чем на продукцию обрабатывающих отраслей.

Резкий скачок цен на нефть в конце 2007 — первой половине 2008 года заставил страны — потребители углеводородных ресурсов серьезнее отнестись к необходимости перевода своих энергетических систем на возобновляемые альтернативные источники энергии.

Не последним фактором, предопределяющим сокращение и замену нефти на альтернативные источники энергии призван сыграть и экологический фактор. Человек, начиная освоение природных ресурсов Земли, не задумывался о том, что таит в себе интенсивная добыча нефти и газа. Главным было выкачать их как можно больше. В погоне за нефтью, и создавая пути ее транспортировки, человек безжалостно теснит природу: вырубает леса, захватывает пастбища и пашни, осложняет судоходство в морях и океанах, загрязняет окружающую среду. «Прежде природа угрожала человеку, - пишет Жак-Ив Кусто, - а сейчас человек угрожает природе». Эти слова известного французского ученого-естествоиспытателя определяют нынешнее соотношение сил в органическом мире. Своей неразумной деятельностью человек может поставить природу на грань биологической катастрофы, которая отзовется, прежде всего, на нем самом. Большую опасность таит в себе использование нефти и газа в качестве топлива: при сгорании этих продуктов в атмосферу выделяются в значительных количествах углекислый газ, различные сернистые соединения, оксид азота и т.д.

Нам следует помнить и весьма поучительный исторический пример с натуральным каучуком. В результате быстрого развития промышленных отраслей в начале XX века, появилась огромная потребность в каучуке. Но натурального каучука было слишком мало для удовлетворения этих потребностей. Поэтому остро встал вопрос о синтетическом получении каучука. В конце 20-х годов прошлого столетия ученые-химики ряда стран разработали способ получения каучука из этилового спирта с последующей полимеризацией его на металлическом натрии. На основе этого метода в мире было основано массовое промышленное производство синтетического каучука, а плантации производящие натуральный каучук пришли в упадок. Другой аналогичный пример – массовое внедрение материалов, замещающих медь, во второй половине XX века.

Таким образом, мы видим, что поступательное развитие экономики, дальнейшие шаги мировой цивилизации невозможны без обеспеченности различного вида энергией. Вместе с тем, необходимо учитывать обеспокоенность мирового сообщества связанную с ограниченностью природных ресурсов в масштабах планеты и экологическими последствиями использования углеводородного сырья для выработки энергии. С учетом этих проблем обращение к альтернативной энергетике выглядит вполне логично: даже притом, что сейчас энергия, полученная из возобновляемых альтернативных источников, в 2-5 раз дороже полученной за счет сжигания углеводородов.

Азербайджан, являясь частью мировой цивилизации, втянут в процессы глобализации и активно участвует в глобальных энергетических проектах. Сегодня выверенная нефтяная стратегия Общенационального Лидера Гейдара Алиева с успехом воплощается в жизнь Президентом Азербайджана Ильхамом Алиевым: в 2008 году достигнут рекордный показатель добычи нефти – 44,5 млн. тонн; весьма стабильно функционирует диверсифицированная система трубопроводов,

доставляющая азербайджанские углеводороды на мировой рынок. Наша страна вносит свой вклад и в энергетическую безопасность Европы, активно сотрудничает в сфере энергетики со странами региона. В условиях, когда ведущие страны мира разрабатывают новые стратегии развития энергетики, Азербайджан, высокими темпами развивая национальную экономику, имеет все возможности активно внедрять в отечественную энергетику прогрессивные инновации, как в сфере энергосберегающих технологий, так и возобновляемых источников энергии.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 29 (576), 10-16 июля 2009 года*

3.4. Экономика Дубая: некоторые аспекты развития

В последние годы в связи с реализацией нефтяных контрактов, региональных коммуникационных проектов и ускоренным развитием

экономики Азербайджана мы часто слышим термины «нефтяное проклятие», «голландская болезнь», «ресурсное бремя» и т.п. Неужели экономика нашей страны, развивающаяся на протяжении последних лет самыми высокими темпами в мире, обязательно должна столкнуться с этими явлениями? В ходе семинара в Алматы, организованного Казахстанским пресс-клубом и Initiative for Police Dialogue (IPD) – международной сетью экономистов, основанной в Колумбийском Университете Нью-Йорка, лауреат Нобелевской премии в области экономики Джозеф Стиглицт по этому поводу отмечал, что несмотря ни на что остается оптимистом, поскольку есть примеры успешного развития стран, чьи природные богатства могли стать для них проклятием: «В некоторых странах Восточной Азии уровень ВВП на душу населения за три десятилетия вырос в 8 раз. Ключевой момент, на мой взгляд, в том, что политика или политический курс должен быть адаптирован в каждой конкретной стране, в каждой конкретной ситуации, и страна, ее правительство должны брать на себя большую часть ответственности за то, каким образом страна будет развиваться, какие решения будут приниматься».

Эмират Дубай, который сейчас многие в мире называют экономически успешным и процветающим, - удачный пример того, какой эффект может дать грамотное избавление от нефтяной зависимости. Дубай — один из семи эмиратов, входящих в состав ОАЭ. Мы являемся свидетелями удивительного преобразования облика государства на Аравийском полуострове, еще недавно находящегося на задворках цивилизации. Источником экономического чуда стала нефть, месторождения которой обнаружили туристы-бизнесмены, которые заинтересовались страной в конце 1960-х годов. Доходы от нефти стали важнейшим источником капиталовложений в инфраструктуру Эмиратов. Так постепенно отсталая страна взялась за развитие системы

образования, жилищно-коммунальной инфраструктуры, строительство отелей, огромных складских помещений, офисов и развлекательных заведений. Ее власти смело отменяли пошлины, чтобы не иссякал поток торговцев, чтобы умножалась армия инвесторов, бизнесменов и туристов. Одним из следствий такой экономической политики стал тот факт, что курс национальной валюты - дирхама не менялся с 1980 года (1дирхам – 3,67 доллара США). Современный Дубай снискал славу Парижа Персидского залива. Индустрия отдыха тут хорошо развита и многообразна. Парки аттракционов, катки с искусственным льдом и зоопарк, верблюжьих бега и катание на лыжах с песчаных дюн - это далеко не полный список туристических развлечений, а дубайский авиасалон является одним из самых дорогих и престижных в мире.

Что же стало залогом столь стремительного развития экономики Дубая?

Начнем с того, что в настоящее время Дубаем правит шейх Мухаммад бин Рашид аль-Мактум. Продолжая дело отца, который расширил и углубил залив, чтобы туда могли заходить большие корабли, выстроил склады и причалы, начертил планы будущих дорог, школ и домов, - шейх Мухаммад бин Рашид аль-Мактум превращает его планы в фантастический мир для миллионов — залитый светом, кондиционированный, подпирающий небо высотными зданиями. Дубай обзавелся небоскребами, портом мирового класса и грандиозными беспошлинными торговыми центрами. Сейчас здесь отдыхает больше туристов, чем в Индии, и швартуется больше грузовых кораблей, чем в Сингапуре; сюда стекается больше иностранных инвестиций, чем во многие европейские страны. Люди ста пятидесяти национальностей приехали сюда жить и работать. При этом те, что побогаче, могут поселиться на специально насыпанных островах. Темпы экономического роста держатся

на уровне шестнадцати процентов, что почти вдвое превышает показатели Китая.

С целью привлечения иностранного капитала в 1985 году в эмирате Дубай в районе порта Джебель-Али была создана свободная экономическая зона (СЭЗ), в которой работают 2300 компаний, 1/4 которых – мелкие и средние промышленные компании. Основная специализация: торговые операции (74%), промышленность (22%), услуги (4%).

Расцвет Дубая — настоящее чудо, и в наши дни, когда исламский мир стремится к модернизации, все чаще звучит вопрос: могут ли другие исламские страны использовать опыт Дубая?

Надо признать, что Дубай не похож на любой другой город Земли. Это всемирная столица любителей жить на широкую ногу. Где еще звезды тенниса Андре Агасси и Роже Федерер могут сыграть показательный матч на вертолетной площадке, расположенной на крыше роскошного мегаотеля; где еще идет оживленная торговля мобильными телефонами, инкрустированными бриллиантами (стоимость одного аппарата — 10000 долларов); куда еще каждый год за покупками прилетают миллионы туристов?

Дубай — город многокультурный. Здесь вы можете посетить итальянский ресторан, владелец которого — египтянин, шеф-повар — индеец, а официанты — филиппинцы; а в предрассветные часы можно увидеть, как под призывы муллы, созывающего мусульман на утренний намаз, разбредается из паба по домам группа английских эмигрантов.

Уровень деловой активности в Дубае, — едва ли не самый высокий в мире. Это не просто здания, острова и отели, — это и менее заметные вещи: законы, нормы, атмосфера либерализма. Местное законодательство

защищает имущественные и иные права на недвижимость, а прибыль частных и юридических лиц не облагается налогами. Дубай следует принципу шейха Рашида, отца нынешнего правителя страны: «Что хорошо для торговцев, хорошо и для Дубая».

Сыну шейха Рашида, нынешнему правителю Дубая Мухаммаду сейчас 58 лет, его называют «радикальным модернизатором» и «наиболее значимой фигурой в арабском мире после короля Абд аль-Азиза» (основателя современной Саудовской Аравии, который сумел использовать нефтяные ресурсы своей страны, чтобы вывести ее на мировую политическую арену).

Дубай - самый главный, богатый и яркий город Арабских Эмиратов. Стремление максимально приумножить географические и экономические преимущества страны создало все условия для развития предпринимательства, вложены фантастические средства в создание ультрасовременных, почти фантастических проектов XXI века. Архипелаги из насыпных островов в виде географической карты мира, знаменитые пальмы - эти диковины достойны не только Книги рекордов Гиннеса, но и славы нового чуда света. Неудивительного, что они привлекают внимание знаменитых и состоятельных людей со всего мира.

Когда-то это государство в Персидском заливе служило центром торговли на Ближнем Востоке. И сегодня в силу своего расположения Дубай, главный город Эмиратов, соединяет Дальний Восток и Европу по горизонтальной оси, а СНГ и Африку - по вертикальной. В последнее время он стал также центром реэкспорта в регионе. Экономику страны отличает ряд неоспоримых достоинств. Прежде всего, это либеральные законы, которые способствуют развитию предпринимательства. В частности, в Эмиратах всегда приветствовался ввоз иностранного капитала, и создавались всевозможные условия для бизнеса. А поэтому тут отсутствует валютный контроль, нет

торговых квот и барьеров, невысокие (около 4%) импортные пошлины. В стране не существует налогов на прибыль компаний и доходы населения, (исключение составляют доходы нефтяных компаний и отделений иностранных банков). Развитию экономики способствуют и конкурентоспособные цены на источники энергии, недвижимость, рабочую силу. Экономика Дубая создает идеальный инвестиционный климат, как для местного, так и для иностранного бизнеса. На сегодняшний день эти преимущества позволяют городу не только занимать позицию главного бизнес-центра на Аравийском полуострове, но также находиться среди лидеров на мировом динамичном и быстрорастущем рынке. Более того, Дубай стал одним из самых привлекательных мест в мире для иностранных инвестиций. Счет идет на десятки миллиардов долларов. Вместе с тем, благоденствие Эмиратов во многом объясняется исключительными запасами нефти. Хотя, конечно, одних лишь ресурсов недостаточно для успешного развития страны. Процветание исключительно за счет нефти - непозволительная и опасная роскошь, которой рано или поздно обязательно придет конец. Это прекрасно понимают местные политики, которые стремятся к полноценному развитию страны в целом.

Еще двадцать лет назад эмират Дубай полностью зависел от экспорта нефти. Семья шейхов Аль-Мактумов провела диверсификацию экономики, вложив громадные средства в туризм и недвижимость. Сейчас только шесть процентов доходов эмирата, — прямые поступления от экспорта нефти.

Дубай имеет очень давнюю торговую традицию, которая охватывает не только Ближний Восток, но и Южную Азию. Здесь одни из самых либеральных законов в регионе и очень быстро растущая экономика, которая привлекает людей со всего мира. В Дубае живут десятки тысяч европейцев и американцев и сотни тысяч выходцев из Индии и Пакистана. Более того,

Дубай очень удачно расположен. На всем пространстве между Франкфуртом и Сингапуром нет ни одного регионального финансового центра. Появление такого центра было лишь вопросом времени. Те условия, которые существуют в Дубае, позволили ему претендовать на эту роль. Сочетание всех этих факторов, особенно либерального визового режима и возможности для мигрантов вести привычный им образ жизни, действительно привело к превращению Дубая в региональный финансовый центр. В 2004 году был основан Дубайский международный финансовый центр (DIFC), цель которого — превратить Дубай в региональный центр финансов. Лицензии в DIFC уже получили более 350 финансовых институтов со всего мира. Кроме того, в Дубае была основана первая в регионе международная фондовая биржа, листинг на которой открыт для иностранных компаний.

На этой бирже получают листинг компании из Индии, и даже из ЮАР. Их привлекают, во-первых, простые, прозрачные правила, смоделированные на основе лучшей европейской и американской практики. Во-вторых, богатство региона и те огромные капиталы, которые имеются в Персидском заливе и вкладываются в финансовые рынки. Так, в конце сентября 2007 года британский банк HSBC объявил об открытии в Дубае новой брокерской компании для Ближнего Востока, которая будет удовлетворять растущий интерес к обслуживанию накопленных на экспорте нефти и газа капиталов.

Расположение ближневосточных штаб-квартир ведущих международных банков в Дубае ведет к тому, что весь регион — от Египта и Ливана до Пакистана и Индии — начинает обслуживаться персоналом, работающим в Дубае, а не в Лондоне или Нью-Йорке. Наличие в Дубае большой индо-пакистанской общины повышает шансы эмирата на превращение в финансовый центр Южной Азии.

В Дубае банки стараются размещать и персонал, работающий с суверенными сберегательными фондами, созданными почти во всех странах-нефтеэкспортерах для инвестиций накопленных за счет экспорта нефти и газа финансовых активов. Суммарные активы суверенных сберегательных фондов составляют 2,8 трлн долларов, причем почти половина этих средств сконцентрирована на Ближнем Востоке.

В начале августа 2007 года произошло объединение Дубайского финансового рынка (DFM) и Дубайской международной финансовой биржи (DIFX) в одну торговую площадку Borse Dubai. NASDAQ, Borse Dubai и Qatar Investment Authority осуществили сложную сделку, связанную с акциями Лондонской фондовой биржи (LSE) и Скандинавской биржевой системы OMX, за контроль над которой в течение последних месяцев соревновались американская и дубайская биржи. Согласно подписанному соглашению Borse Dubai купит OMX, частью которой являются биржи Стокгольма, Копенгагена, Хельсинки, Риги, Вильнюса и Рейкьявика, за 4 млрд. долларов. Затем она продаст все эти акции американской NASDAQ. За это Borse Dubai получит 20% акций в NASDAQ и 28% из принадлежавших NASDAQ акций Лондонской фондовой биржи. Кроме того, еще 20% акций LSE были приобретены Qatar Investment Authority. Вместе с тем, сделка должна получить одобрение Комитета по иностранным инвестициям в США (CFIUS), в который помимо представителей финансовых властей входят и сотрудники спецслужб, так как политическое руководство полагает, что данная сделка может нести угрозу национальной безопасности Соединенных Штатов.

На данный момент рынок недвижимости Дубая входит в число наиболее привлекательных для вложения капитала. Но каковы его реальные показатели? Инвестиционная привлекательность во многом зависит от роста цен на недвижимость. Дубай привлекает инвесторов со всего мира, тем, что

это растущий рынок, по-прежнему имеющий хороший потенциал для дальнейшего развития. В среднем в зависимости от проекта и типа недвижимости прибыль варьируется от 20 до 30% в год. Сегодня Дубай сравнивают с такими центрами, как Сингапур, Гонконг и Лос-Анджелес, но сектор недвижимости в ОАЭ гораздо дешевле (например, в Сингапуре жилье дороже примерно в пять раз). Сам факт подобных сравнений говорит о постоянно возрастающем значении Эмиратов. Существует мнение, что судьба сектора зависит и от того, насколько активно правительство Дубая собирается развивать другие отрасли экономики - прежде всего сферу туризма и обслуживания. Активная экономическая политика поддержала бы нынешний высокий спрос на жилье, поскольку численность населения Дубая растет примерно на 7% в год. Ожидается, что население Эмиратов, составляющее сейчас 1,2-1,3 млн. человек, к 2010 году достигнет 2 млн.

За 15 лет активного строительства в Дубае были воплощены самые современные, дорогостоящие и интересные проекты. Так, небоскреб Burj Tower имеет 800-метровый "рост", что почти вдвое превышает размер других знаменитых башен мира. В 2004 году в городе построен единственный в мире семизвездочный отель, своей роскошью способный поспорить с чудесами из арабских сказок. Номера этого отеля не только служат для проживания клиентов, способных за ночь пребывания в нем выложить сумму от \$8 тыс. до \$15 тыс., но и являются чем-то вроде музея. Но самое замечательное явление заключается в том, что городу, застроенному зданиями по последнему слову высотных технологий, удастся придать неповторимый, исключительно восточный колорит. Стоит взглянуть на очертания береговой линии каналов, повторяющей затейливый арабский орнамент, на детали архитектурной отделки домов, на специфику ландшафтного оформления. Конечно, застраивать Дубай, еще 15 лет назад являвшийся обычной провинцией,

несоизмеримо проще, чем города со сложившейся исторической архитектурой. Тем не менее, опыт планировки города очень интересен и поучителен. Уже упоминавшиеся объекты являют собой примеры очень дорогой для простых смертных недвижимости. Но рынок Дубая располагает и вполне доступными предложениями. Например, стоимость однокомнатной квартиры в новостройке, расположенной в береговой полосе, начинается от 90 тыс. долларов. Располагая суммой от 250 тыс. долларов, можно рассчитывать на просторную квартиру бизнес-класса, имеющую несколько спален и хорошую планировку.

Если не брать в расчет запасы нефти, природа не слишком щедро наделила Дубай: исключительно жаркий климат Аравийского полуострова, значительные пустынные территории, не располагающие ни к развитию экономики, ни к туризму. Желанием приумножить географические и экономические преимущества, и объясняется идея создания насыпных островов. Эта технология, ранее разработанная и нашедшая свое применение в Нидерландах, Норвегии и Японии, - знаковое и до конца еще не оцененное изобретение, способное изменить облик нашей планеты. И, как это нередко случается в истории крупных изобретений, оно не самое сложное и дорогостоящее, по сути. Вначале корабли ссыпают тонны песка на морское дно под углом, чтобы он лежал неподвижно. Затем песок распыляют сверху, а полученную таким образом насыпь укрепляют сверху мелкими камушками и валунами. Разумеется, не в любой стране такая технология дешева, но в Эмиратах, где за песком и камнями, как говорится, далеко ходить не нужно, стоимость островов не так уж велика. В настоящее время несколько интересных и грандиозных проектов, расположенных в зоне Marina Dubai, близки к завершению. Один из них носит название "Мир" (The World). Это архипелаг из 300 островов, очертания которых повторяют карту Земли, на

которой четко выделяются не только континенты и страны, но и крупные города. Каждый из островов, общая протяженность которых 9 км в длину и 6 км в ширину, а площадь - от 1 до 4,5 га, позиционируется как элитный жилой проект. Уже несколько лет острова находятся в свободной продаже, причем для их владельцев не существует никаких ограничений. Они вольны, превратить эти рукотворные участки суши в курорт, природный заповедник, дворцовый комплекс или современную виллу. Примечателен тот факт, что иностранцы имеют право приобрести здания на островах в личную собственность на основе свободного владения. Первым обрел владельца около трех лет назад остров Аделаида площадью 4,5 га, напоминающий по форме Австралию: за 35 млн. долларов он достался кувейтской риэлторской компании. Другой известной сделкой стала продажа проекта "Великобритания", в качестве покупателя которой выступил знаменитый певец Род Стюарт. В числе владельцев экзотической недвижимости немало спортивных знаменитостей, таких, как Михаэль Шумахер или Дэвид Бэкхем.

На рынке реализуются и готовые проекты островной недвижимости. Речь идет о проектах La Palmera Jumeirah и La Palmera Lebel Ali - знаменитых пальмовых островов. Их замысел принадлежит амбициозному шейху Мухаммеду бин Рашид-аль-Мактуму, решившему создать в Дубае восьмое чудо света. Фантазия шейха навеяна самой что ни на есть современной мечтой: создать детище, заметное из космоса и способное поспорить с самым грандиозным сооружением на Земле - Великой китайской стеной. В отличие от проекта The World насыпные "пальмовые" острова реализуются с уже построенными объектами недвижимости и всей необходимой инфраструктурой: каналами, дорогами, ландшафтным оформлением. Другое интересное предложение - дома на Jumeriah Islands - своеобразном

архипелаге, включающем 50 островов. Стоимость виллы составляет от 700 тыс. долл. США.

Коренные жители Дубая так говорят о настоящем своей страны: «то, что вы сейчас видите здесь — всего 10 процентов от задуманного!» Как сказал правитель Дубая шейх Муххамед Бин Рашид Аль-Мактум, «единственное, что меня ограничивает — это фантазия».

Таким образом, мы видим на примере Дубая, что эффективная экономическая политика, основанная на диверсификации экономики и инновациях может освободить страну от нефтяной зависимости и негативных последствий «ресурсного бремени». Нам представляется, что в настоящее время, когда в Азербайджан поступают значительные объемы нефтедолларов, было бы полезно и актуально, изучив положительный опыт развития экономики Дубая, заложить фундамент долгосрочного поступательного развития национальной экономики – создать азербайджанское экономическое чудо, тем более все предпосылки для этого имеются.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 15 (510), 17-23 апреля 2008 года*

*«Если фермер умрет сегодня, мы все
умрем завтра».*

(Ф.Рузвельт, 32 президент США)

3.5. Мировой опыт развития сельского хозяйства и продовольственная безопасность государства

В конце XX - начале XXI века, когда в мире начали проявляться угрожающие признаки продовольственного кризиса, правительства всех стран вынуждены обратить особое внимание на развитие сельского

хозяйства. Рост мирового населения, высокие темпы урбанизации (по прогнозам, в 2020 году в городах во всем мире будет проживать больше людей, чем в деревне) увеличивают общемировые потребности в продовольствии.

Этот вопрос вынесен на обсуждение самых высоких форумов, в том числе и таких, как ФАО — Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН. Согласно последним данным ФАО, число голодающих и недоедающих людей на планете составляют одну шестую ее населения - 1,2 млрд. человек - это абсолютный исторический рекорд. Несмотря на успехи в борьбе с хроническим голодом в 1980-х годах, начиная с 1990-х число голодающих медленно, но постепенно увеличилось. Наибольший прирост зафиксирован в 1995-1997 и 2004-2006 годах. Наиболее неблагополучными в этом отношении регионами являются Азия и Тихоокеанский регион, Африка к югу от Сахары, Латинская Америка и страны Карибского бассейна.

Представители ФАО, МФСР-ИФАД (Международного фонда сельскохозяйственного развития), ВПП (Всемирной продовольственной программы ООН) особо отмечают, что необходимо решить проблему продовольственной безопасности в долгосрочной перспективе. «К 2050 году население планеты достигнет 9,2 млрд. человек, и мы должны быть готовы прокормить всех».

Продовольственная безопасность представляет собой такое состояние экономики, при котором обеспечивается продовольственная независимость государства и гарантируется доступность для населения жизненно важных продуктов питания. Показателями продовольственной безопасности являются: уровень и динамика потребления основных продуктов питания; уровень самообеспеченности страны продовольствием; импорт продовольствия (критическое значение – не

более 20%). По мнению ученых-экономистов, уровень самообеспеченности страны продовольствием должен составлять около 80%. В США и Франции он достигает 100%, в Германии – 93%, в Италии – 78% и т.д.

Многолетний опыт развития сельского хозяйства в странах с высокопродуктивным сельским хозяйством свидетельствует, что без государственного регулирования и поддержки деятельность сельскохозяйственных предприятий малоэффективна. Современный подход к концепции такого управления сельскохозяйственным производством основан на сочетании механизмов саморегуляции рынка и активного воздействия государственных органов.

Государственно-рыночное регулирование имеет многоаспектный характер как с точки зрения методов его осуществления, так и объектов, на которые оно направлено.

Опыт развитых стран подтверждает существующее мнение, что сельское хозяйство как важнейший сегмент экономики требует для своего нормального развития разработку долговременных прогнозов и программ. Только долгосрочное прогнозирование позволяет разумно инвестировать основные сферы сельского хозяйства. При прогнозировании развития сельского хозяйства используются прогнозы объемов производства сельскохозяйственной продукции, ее потребления и цены.

Существенное влияние на изменение цен и объемов производства оказывают составляющие издержек производства, т.е. стоимость поставок удобрений, техники, комбикормов.

Прогноз потребления продукции тесно связан с прогнозом уровня доходов населения. При этом следует учесть, так называемый закон

Эйнгеля, который гласит, что по мере роста доходов населения относительно снижается доля доходов, идущих на продовольствие.

Практически во всех развитых странах широко используется также и индикативное планирование сельского хозяйства, которое формирует общенациональные и региональные цели, мобилизует ресурсы государства и негосударственных экономических субъектов для реализации принятых общегосударственных и региональных целевых программ.

Государственное регулирование агропромышленного сектора экономики путем всесторонней поддержки производителей является приоритетным направлением аграрной политики большинства развитых стран. При этом используются экономические рычаги, действие которых создает благоприятную конъюнктуру для обеспечения устойчивого функционирования агропромышленного комплекса и формирования эффективной социально-производственной инфраструктуры в сельской местности.

Рассмотрим более конкретно практику поддержки сельского хозяйства в ряде стран.

Государственное регулирование сельского хозяйства в США активно стимулирует его модернизацию и обеспечивает благоприятный для отрасли общий режим доходов, налогообложения, накопления капитала. Важная составная часть государственного регулирования – финансово-кредитная поддержка аграрного сектора экономики. Финансирование осуществляется путем выделения из государственного бюджета ассигнований, которые направляются строго на целевые программы. Эти программы дополняют рыночную экономику, действующую в американском сельском хозяйстве.

На федеральном уровне преобладают две крупные программы: “Стабилизация доходов” и “Научное обеспечение”.

К числу главных относится программа “Стабилизация доходов фермеров”, на реализацию которой в настоящее время направляются крупные средства: от 30 до 50% всех бюджетных ассигнований в сельское хозяйство. В состав этой программы входят программы «Страхование урожая» и «Сельскохозяйственный кредит». По программе «Страхование урожая» средства выделяет федеральная корпорация страхования урожая Министерства сельского хозяйства США, которая осуществляет страхование урожая фермеров от стихийных бедствий. На федеральном уровне действуют более 10 межотраслевых целевых программ: консервация и изъятие земель, продовольственная помощь малоимущим слоям населения, маркетинг и инспекция и другие. Около 80% бюджетных средств, распределяемых на эти программы, контролирует Министерство сельского хозяйства через Товарно-кредитную корпорацию (ТКК), Администрацию по делам фермеров (АДФ) и другие финансово-кредитные органы, оставшиеся 20% средств расходуются через органы управления штатов и местные органы управления.

В последние годы самой приоритетной стала «Государственная программа поддержки цен». В настоящее время бюджетным финансированием по данной программе охвачена 1/3 американских ферм, причем 70% этих средств получают фермеры, обеспечивающие годовой объем товарной продукции в стоимостном выражении не менее 100 тыс. долларов.

Еще одна группа субсидий в системе прямого субсидирования фермерских доходов – платежи, возмещающие ущерб от стихийных бедствий. Их получают фермеры, производящие зерно и хлопок-сырец, при

условии участия в программах сокращения площади посевов. С этой группой субсидий связана программа «Страхование урожая».

Значительные средства выделяются из госбюджета США на финансирование программы «Продовольственная помощь», цель которой, во-первых, проложить пути реализации товарных «неликвидов» продовольствия, во-вторых, расширить внутренний рынок сбыта продовольствия, не снижая рыночных цен, и, в-третьих, повысить уровень продовольственного обеспечения низкооплачиваемых слоев населения при существующих рыночных ценах. Эта программа служит средством расширения спроса. В состав программы входят: программа продовольственных талонов, нескольких программ детского питания и т.д.

На современном этапе развития сельскохозяйственного производства США возрастает необходимость в ссудном капитале. Поэтому в системе государственного регулирования экономики страны важным является функционирование сельскохозяйственного кредита, в том числе льготного. Государственное регулирование сельскохозяйственного кредита выражается в следующих формах: создание особых государственных кредитных институтов, организующих деятельность сети кооперативных банков сельскохозяйственного кредита; наделение кредитных организаций правом выпуска ценных бумаг; облегчение фермерам доступа к кредиту с помощью низких кредитных ставок; бюджетное финансирование организаций сельскохозяйственного кредита для покрытия убытков, вызванных снижением кредитных ставок и неуплатой кредитов. Под контролем Министерства сельского хозяйства США функционирует ряд финансово-кредитных организаций, осуществляющих льготное кредитование фермеров.

В рамках государственной поддержки сельского хозяйства США существуют два вида цен:

- целевые (гарантированные) цены, которые распространяются на наиболее важные виды сельскохозяйственной продукции. Уровень целевых цен рассчитан таким образом, чтобы они гарантировали уровень дохода для самофинансирования расширенного воспроизводства на фермах со средним и пониженным уровнями затрат. Реализация фермерской продукции происходит по рыночным ценам, которые могут быть выше, ниже, либо равны целевым. Но в конце года (иногда и в течение года по авансовым платежам) фермер получает разницу между целевой ценой и ценой реализации, если последняя ниже. Таким образом, именно целевая цена является экономической реальностью для фермера, то есть окончательной ценой реализации, которую также называют гарантированной;

- залоговые цены (залоговые ставки). По залоговой фиксированной цене фермер сдает в Товарно-кредитную корпорацию (ТКК) под залог всю продукцию в случае, если рыночные цены складываются ниже залоговой цены. В соответствии с положениями Сельскохозяйственного закона 1985 года фермерам США предоставлено право, произведенную ими продукцию продать на свободном рынке, реализовать по контрактам, заложить на хранение непосредственно в хозяйстве в ожидании более высоких цен на рынке, сдать под залог в ТКК. В последнем случае заложенная продукция в течение 9 месяцев может быть выкуплена фермером. Если этого не произойдет, то она переходит в собственность ТКК, а фермер получит за нее денежную компенсацию по залоговой цене (ставке) за вычетом издержек за хранение. Залоговая цена (ставка) представляет собой нижний

предел гарантированных цен на сельскохозяйственную продукцию. Если в течение 9 месяцев мировые цены окажутся ниже залоговой ставки, то фермер может выкупить сданную продукцию по ценам мирового рынка.

Тем самым фермер получает чистую прибыль из-за разницы между залоговой ставкой и ценой мирового рынка.

Особого внимания заслуживает опыт США по субсидированию сельского хозяйства. Бюджетные расходы США на сельское хозяйство зависят от экономической ситуации – в кризисные годы их значение резко возрастает, в более стабильные периоды уровень государственного субсидирования заметно снижается.

Бюджетные средства выделяются на финансирование следующих программ:

- сельскохозяйственные исследования;
- организация маркетинга и информации о рынках и ценах;
- кредитование;
- консервация и изъятие земель;
- поддержка цен, закупка, компенсационные платежи;
- поддержка фермерских снабженческих и сбытовых кооперативов, рыночные заказы;
- субсидирование продовольствия;
- экспортные субсидии;
- международная продовольственная помощь.

В структуре расходов федерального бюджета на сельское хозяйство главными являются два направления:

1) программы стабилизации доходов (на них приходится около 60% бюджетных расходов по статье «Сельское хозяйство»);

2) программы сельскохозяйственных исследований и обслуживания науки.

Необходимо отметить, что наибольшую долю помощи (около 70% бюджетных средств) получают относительно крупные хозяйства, обеспечивающие высокую эффективность ведения производства, а фактически бюджетным финансированием охвачена одна треть американских ферм.

Министерство сельского хозяйства США также помогает американским фермерам реализовывать их продукцию, поддерживая сбытовые кооперативы и гарантируя конкурентность рынка сельскохозяйственной продукции, предоставляя исчерпывающую информацию о стандартах и ценах на мировых рынках.

Следует отметить, и то, что эффективность сельскохозяйственного производства в США выше, чем во многих странах ЕС.

Интерес представляет опыт государственной поддержки сельского хозяйства в Германии. В 1955 году переговоры Союза фермеров Германии с правительством привели к принятию закона о сельском хозяйстве Германии. В этом законе закреплены основы аграрной политики в общегосударственном масштабе, а также описаны конкретные политические средства ее осуществления. Поскольку закон содержал в основном общие положения, Союз фермеров Германии попытался закрепить в нем ряд конкретных мер помощи. Это долгосрочные гарантии высоких закупочных цен на сельскохозяйственные продукты и институционализация аграрной политики, которая должна была положить конец постоянным политическим столкновениям по вопросам сельского

хозяйства. Союзу фермеров не удалось прямо закрепить в законе постоянные гарантии цен и доходов, однако в законе указывалось на то, что по отношению к сельскому хозяйству должны применяться защитные мероприятия. С помощью известных инструментов хозяйственного регулирования, таких, как торговая, кредитная, ценовая политика и т.д., было решено уравнивать относительно неблагоприятное положение сельского хозяйства с остальными отраслями экономики, чтобы создать условия для повышения уровня производства.

В параграфе 4 Закона указывалось, что министр сельского хозяйства ежегодно обязан публиковать официальный отчет о положении в сельском хозяйстве за прошлый год. Закон служит основой для предоставления федеральных средств для осуществления целей, предусмотренных законом.

На поддержку со стороны государства могут рассчитывать фермеры, которые более половины своего рабочего времени посвящают работе в сельском хозяйстве и у которых более половины их суммарных доходов приходится на сельское хозяйство, а также те, доходы которых от сельского хозяйства составляют не менее 25% общих доходов.

В Германии льготный государственный кредит предоставляется под 1% годовых в течение 28 лет. Кроме того, для молодых фермеров предусматриваются особо льготные условия для получения кредита.

Программа сельскохозяйственного кредитования для всех земель Германии имеет цель поддержки инвестиционных мероприятий по рационализации и улучшению условий жизни. На новых землях поощряются дополнительные инвестиции в сельскохозяйственное производство для приобретения сельскохозяйственной техники не старше 5 лет и т.д. Производитель сельхозпродукции может получить льготный кредит до 143,0

тыс. немецких марок на 1 работника или предприятие. В областях с неблагоприятными климатическими условиями государство берет на себя погашение 5% по кредиту, в традиционных областях – 3%.

Рассчитанная общая сумма процентов по кредиту, погашение которых государство берет на себя, выплачивается единовременно. Собственный вклад хозяйств в инвестиции должен составлять минимум 10%.

На наш взгляд, интерес представляет сельскохозяйственная политика постсоциалистической Польши. В 1989 году в Польше началась либерализация экономической жизни, соответственно, были сменены ориентиры проводимой ранее аграрной и продовольственной политики. Было прекращено субсидирование импорта и продуктов питания, что сразу же привело к резкому росту цен на продовольствие, способствовало инфляции. В свою очередь, это принудило польское правительство принять меры стабилизационного характера для улучшения рыночного равновесия и сдерживания резкого роста цен на продовольствие, что привело к использованию определенных методов государственного регулирования.

В системе инструментов государственного регулирования аграрного рынка особое место отводится гарантированным ценам и экспортно-импортному механизму для основных агропродуктов – зерна, молочных продуктов, свинины и говядины. Эти меры более или менее отвечают предусмотренным совместной аграрной политикой ЕС. Аграрное рыночное агентство (АРА), которое подчинено Министерству сельского хозяйства и пищевой промышленности, осуществляет все необходимые интервенционные меры: покупает и продает агропродукты, расходует и пополняет государственные резервы продовольствия, предоставляет гарантии по сельскохозяйственным кредитам и субсидии при строительстве оптовых продовольственных рынков.

Правительство Польши устанавливает минимальные цены на продовольственную пшеницу и рожь. Если рыночные цены снижаются ниже минимальных, то АРА проводит интервенционные закупки. Кроме того, агентство закупает зерно в государственные резервы. Продажа из интервенционных запасов может осуществляться как на внутреннем рынке, так и на экспорт в соответствии с действующими правилами мировой торговли. С 1996 года в Польше действует специальная организация по рынку сахара. Интервенционные меры применяются по молочным продуктам. АРА может влиять на рынок молокопродуктов тем, что закупает у молокозавода сливочное масло по интервенционным ценам, а те, в свою очередь, платят производителям молока установленную минимальную цену.

Интервенция на рынке свинины, которая в Польше является приоритетной в производстве и потреблении мяса, направлена на стабилизацию цены, а по говядине ограничивается закупками в государственный резерв. По всем другим агропродуктам роль государства сводится к экспортно-импортному регулированию.

В Финляндии действуют три вида цен на сельскохозяйственную продукцию: целевые, дотационные и дополнительные. Ежегодно Министерство сельского и лесного хозяйства определяет целевые цены и утверждает их по согласованию с Центральной организацией сельскохозяйственных товаропроизводителей. В течение года эти цены можно корректировать с учетом темпов инфляции. Базисом целевых цен является ценовая модель, разработанная по калькуляции себестоимости производства важнейших сельскохозяйственных продуктов в хозяйствах южных районов страны, т.е. с лучшими условиями производства. Для районов с худшими условиями предусмотрены дотации. Дотационные

цены устанавливаются по той же процедуре, что и гарантированные, но на сельскохозяйственную продукцию, идущую на экспорт. При этом если фермеры производят экспортируемую продукцию с издержками выше дотационных цен, то убытки им не возмещают. Более того, если они превысили квоты производства продукции на экспорт, то излишки не подлежат оплате по дотационным ценам. На сельскохозяйственную продукцию, произведенную сверх установленных государственных квот, предусмотрены дополнительные цены, которые варьируют в зависимости от сложившейся ситуации на внутреннем рынке в отдельно взятом районе страны (они, как правило, ниже целевых цен).

Таким образом, обобщая опыт развития сельского хозяйства в ряде стран можно сделать следующие выводы. К эффективным элементам организации системы государственного регулирования сельскохозяйственного производства следует отнести, прежде всего: поддержание уровня цен на многие виды сельхозпродуктов; выделение дотаций на один гектар земельной площади, условную голову скота; льготное кредитование крестьян, основным принципом которого является частичная компенсация действующей процентной ставки из бюджетных средств; установление щадящего налогообложения сельскохозяйственных предприятий; финансирование государственных научных исследований; бюджетное субсидирование инфраструктуры в сельской местности; разработка и принятие нормативно-правовых актов как наиболее важного и действенного направления воздействия государства на аграрный сектор.

Основную роль во всей системе государственного регулирования сельского хозяйства в зарубежных странах играет поддержание цен, обеспечивающее стабильность доходов производителей и обеспечение ценового равновесия в отношении сельского хозяйства со смежными с ним

отраслями и прямые выплаты фермерам. Инструментом государственного регулирования цен во всех странах служат скупка или продажа нескоропортящейся продукции в целях товарной интервенции и поддержания желаемого уровня цен.

Прямые выплаты включают широкий спектр различных типов платежей, оказывающих различное воздействие на сельское хозяйство: компенсационные платежи; субсидии в расчете на единицу площади и поголовье скота; страховые и возмещающие платежи; платежи в виде финансирования закупок ресурсов для производства, экспорта и т.д. В целом из общей суммы прямых платежей в странах с развитой рыночной экономикой 2/3 составляют выплаты в расчете на земельную площадь и поголовье животных. Размер и структура выплат различаются по странам с учетом природных и экономических условий, принципов аграрной политики.

В структуре расходов на поддержку сельского хозяйства наибольшая доля прямых платежей отмечается в странах с неблагоприятными условиями производства (Норвегия, Исландия, Финляндия, Швейцария, горные районы Франции). Цель этих выплат: компенсировать своеобразную отрицательную земельную ренту, повышающую издержки производства, например, в гористых и северных районах. Количество и общая площадь ферм, которые классифицировались как менее благоприятные, постоянно росли, и теперь площадь таких ферм составляет почти половину всех сельскохозяйственных угодий в странах ЕС. В Финляндии все хозяйства вообще получают погектарные субсидии, а севернее 62 градуса широты введены повышенные цены и особые надбавки. Такие же льготные надбавки существуют на севере Швеции. Аналогичная система и в Норвегии. В Австрии, Швейцарии и в горных

районах Франции давно применяется погектарная система дотаций или в расчете на голову скота.

В системе государственного регулирования большое внимание отводится поддержке финансовых ресурсов фермерских хозяйств. Оно осуществляется путем создания сельскохозяйственных кооперативных банков, развития сельской кредитной кооперации, ориентированной не на прибыль, а на обслуживание, расширения системы ипотечного кредита, установления щадящего налогового режима для сельского хозяйства.

В странах с развитой рыночной экономикой весьма высока степень воздействия государства на формирование производственной инфраструктуры агропромышленного комплекса: осуществление мелиоративных проектов, создание дорожной транспортной сети, осуществление мер по рекультивации земель, строительство ферм и птицеферм, складов сельхозпродукции, навесов, мастерских, производственных линий, ветеринарных лабораторий, гаражей, станций техобслуживания и многого другого.

Наиболее широко практикуемые в зарубежных странах меры государственной поддержки агропромышленного комплекса можно представить в виде двух групп: меры прямого и косвенного государственного субсидирования.

К мерам прямого государственного субсидирования относится поддержка доходов сельхозпроизводителей, которая заключается в:

- прямых государственных компенсационных платежах;
- платежах при ущербе от стихийных бедствий;
- платежах за ущерб, связанный с реорганизацией производства (выплаты за сокращение посевных площадей,

вынужденный забой скота и т.д.).

К мерам косвенного государственного регулирования АПК относятся:

- ценовое вмешательство на рынке продовольствия посредством поддержки внутренних цен на сельскохозяйственную продукцию, установления квот, тарифов, налогов на экспорт и импорт продовольствия;

- компенсация издержек сельхозпроизводителей на приобретение средств производства путем предоставления субсидий на приобретение удобрений, ядохимикатов и кормов, выплату процентов по полученным кредитам, выплаты по страхованию имущества;

- содействие развитию рынка, предусматривающее выделение государственных средств на разработку и осуществление рыночных программ, субсидии на хранение продукции и транспортные работы по перевозкам продукции.

- содействие развитию производственной инфраструктуры, которое предполагает выделение государственных средств на проведение мероприятий долгосрочного характера, обеспечивающих рост эффективности производства – субсидии на строительство производственных помещений, осуществление ирригационных проектов, рекультивацию земель, а также на содействие созданию фермерских объединений.

В структуре государственных субсидий зарубежных стран наибольший удельный вес занимают средства на поддержку цен. В современных концепциях ценообразования на сельскохозяйственную продукцию в

странах с развитой рыночной экономикой предусматривается активное государственное вмешательство в формирование и регулирование цен. Система государственного регулирования цен практически во всех странах с развитой рыночной экономикой одинакова и предусматривает:

- установление верхних и нижних пределов колебания цен и индикативной или условной цены, которую стремится поддерживать государство;

- скупку либо продажу нескоропортящейся продукции в целях товарной интервенции и поддержания желаемого уровня цен.

Общей основой ценообразования в сельском хозяйстве зарубежных стран является приведение в соответствие закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию общественно необходимым затратам на ее производство и реализацию. При этом стремятся учитывать уровень и динамику мировых цен. Важнейшей функцией цены остается регулирование доходов сельского хозяйства для дальнейшего развития отрасли. Система ценообразования предусматривает оперативное слежение за динамикой цен на средства производства, издержек и доходов в сельском хозяйстве, цен на конечную продукцию и услуги сельского хозяйства.

Обобщая вышесказанное, в заключение следует отметить, что в странах Запада государственное регулирование сельского хозяйства стало неотъемлемой частью экономической реальности. Именно за счет государственного вмешательства удалось создать стабильный рынок сельскохозяйственной продукции и обеспечить необходимый уровень продовольственной безопасности и доходов граждан. Необходимо отметить, и то, что сельскохозяйственный потенциал большинства

экономически развитых стран заключается не столько в количестве аграрных предприятий, объемах производимой сельскохозяйственной продукции, сколько в научно-техническом уровне обеспечения производственного процесса, в умении рационально использовать ограниченные природно-климатические ресурсы за счет повышения эффективности системы управления. Вышеназванные факторы, безусловно, способствуют повышению качества выпускаемой сельхозпродукции, обеспечивают ей высокую конкурентоспособность на мировом рынке и продовольственную безопасность государства.

*Газета «Иqtisadiyyat» (Экономика),
№ 43 (590), 16-22 октября 2009 года*

**ГЛАВА 4. ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ ПРОЦЕССА ИНТЕГРАЦИИ
МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**

«Корпорация - остроумное изобретение для получения личной прибыли без личной ответственности».

([А. Бирс](#), американский писатель)

4.1. Транснациональные корпорации

Корпорация - объединение юридических лиц (чаще всего в виде акционерного общества) с целью осуществления совместной деятельности для достижения общих целей, имеющее самостоятельный юридический статус и управляемое профессиональными управляющими - менеджерами.

Корпорации позволяют концентрировать материальные, человеческие и финансовые ресурсы на решении сложных научно-технических и производственных проблем, что обеспечивает развитие общества в целом и высокую конкурентоспособность корпораций на рынках сбыта. Объединяющие факторы корпорации дополняются системой договорных соглашений между собой, а также с государством, неформальными отношениями и интересами.

Корпорации представляют собой эффективный инструмент внутриотраслевого и межотраслевого перелива капитала, поэтому занимают господствующее положение в экономике развитых стран. В настоящее время в мире сложился своеобразный многоэтажный тип экономики: верхний этаж - мощные транснациональные корпорации, средний - корпорации национального масштаба (ФПГ, холдинговые компании, концерны, синдикаты, ассоциации), нижний (фундамент) - отдельные фирмы,

предприятия, малый бизнес и т.п. Возможные формы корпоративных объединений приведены в Таблице 1.

Таблица 1.

Основные формы корпоративных объединений

№ п/п	Виды корпораций	Характеристика корпорации
1.	Ассоциация	Добровольное объединение физических и (или) юридических лиц с целью взаимного сотрудничества при сохранении самостоятельности и независимости входящих в объединение членов
2.	Картель	Соглашение между предприятиями одной и той же отрасли о ценах рынка сбыта, объемах производства и обмене патентами при сохранении ими юридической и экономической самостоятельности
3.	Консорциум	Временное объединение компаний, банков на основе общего соглашения для осуществления капиталоемкого проекта или совместного размещения займа (несет солидарную ответственность перед заказчиками)
4.	Концерн	Крупное объединение предприятий, связанных общностью интересов, договорами, капиталом, участием в совместной деятельности (часто такая группа объединяется вокруг холдинга, держащего акции этих компаний)
5.	Синдикат	Объединение предприятий, выпускающих однородную продукцию в целях организации ее коллективного сбыта через единую торговую сеть
6.	Финансово-промышленная группа	Совокупность юридических лиц, действующих как основное и дочерние общества, полностью или частично объединивших свои материальные и нематериальные активы на основе договора о создании ФПГ в целях технологической или экономической интеграции для реализации инвестиционных и иных проектов и программ, направленных на повышение конкурентоспособности и расширение рынков сбыта товаров и услуг, повышение эффективности производства, создание новых рабочих мест
7.	Холдинг	Холдинговая компания – головное предприятие, независимо от организационно-правовой формы, в состав активов которого входят контрольные пакеты акций других предприятий

При образовании корпораций доминирующую роль играют разные факторы. Так, в США при формировании корпораций решающую роль играет финансовый капитал. В Японии имеет место прямое органическое переплетение крупных компаний, основанное на взаимном владении акциями и наличии собственных финансовых, информационных, торговых, транспортных и иных организаций. В Южной Корее, а также Японии, Франции и других странах велика координирующая роль государства в деятельности национальных корпораций. Вместе с тем, корпоратизация предприятий, понимаемая как их укрупнение и формирование групп, во всех странах Запада шла “снизу-вверх” и никогда не навязывалась государством.

Правительствами развитых стран поощряется создание крупных и разветвленных корпораций: им предоставляются большие налоговые льготы на прибыль, предлагаются в первую очередь подряды через действующую контрактную систему и приоритетное участие в государственных программах. Они освобождены от фискального налогообложения оборудования, сырья, материалов, поступающих в порядке технического содействия из-за границы, и от двойного налогообложения товаров во внутрифирменном обороте. Для фирм, работающих на военный рынок, смягчается или полностью отменяется антимонопольное законодательство, а также предоставляются экспортные квоты и льготы.

В результате слияния и поглощения корпораций, находящихся в разных странах, образуются транснациональные корпорации (ТНК) - гигантские финансово-промышленные объединения, национальные или интернациональные по капиталу, построенные по принципу централизованного планирования и управления в мировом масштабе, участвующие в международном разделении труда и использующие преимущества от интернационализации хозяйственной жизни для расширения позиций на мировом рынке и максимизации прибыли.

В рамках ТНК осуществляется переток значительной части ресурсов. Их власть и влияние на интеграционные процессы обуславливается концентрацией контроля над такими стратегически важными сферами, как финансы, рабочая сила, технологии, поставки сырья и компонентов, услуги и сбыт. Иными словами, транснациональные корпорации являются основным субъектом процесса глобализации экономики.

В силу своей транснациональной структуры эти корпорации могут извлекать выгоду из международных различий в деловом цикле, экономической политике, уровне налогов и таможенных пошлин, темпах инфляции, ставках заработной платы, производительности, технических стандартах, номенклатуре спроса и т.д.

Используя современные системы планирования и информационные коммуникации многие из них смогли разработать и распространить на ряд стран, регионов и даже на весь мир достаточно эффективные конкурентные стратегии. Благодаря отмеченным и многим другим обстоятельствам международные компании приобрели существенное влияние на систему межгосударственных отношений, которое неуклонно растет.

Широкомасштабное наступление ТНК началось в 50-60-х годах XX века с американских структур, затем японских, немецких, английских, голландских и французских. В 80-е годы к ним присоединились компании Южной Кореи и некоторых других развивающихся стран.

В 90-е годы прошлого века экспансия ТНК существенно усилилась вследствие следующих обстоятельств:

- ТНК сумели открыть для себя новые регионы (постсоветское экономическое пространство);

- ускорилась глобализация финансового сектора и интеграция финансовых рынков. Возникли огромные транснациональные финансовые конгломераты;

- процессы приватизации и коммерциализации открыли новые рынки и отрасли;

- по ряду причин конкуренция ожесточилась. Особо значимыми факторами развития стали распространение технологической революции; конвергенция технологических возможностей во многих отраслях производства, облегчающая быструю имитацию и появление различных видов товаров с лучшими качествами; слияния корпораций в мировом масштабе;

- увеличилась значимость региональных интеграционных процессов и зон сотрудничества, что стало оказывать многоплановое влияние на прямые капиталовложения;

- во всем мире получили распространение современные технические достижения и технологии их применения (особенно в области информационных технологий);

- отдельные рынки и национальные экономики стали более взаимозависимыми. Но при этом увеличился технологический разрыв, разрыв в уровне доходов и неравенство на межрегиональном, межстрановом и внутристрановом уровнях.

Эти обстоятельства свидетельствуют также о том, что интеграция мирового хозяйства в предстоящие годы будет продолжаться. Однако процесс, по-видимому, останется жестким в смысле конкуренции,

ассиметричным с точки зрения неравенства победителей и побежденных, в существенной степени зависящим от ТНК.

В середине 70-х годов прошлого века в мире насчитывалось около 7 тыс. ТНК, а в середине 90-х годов, по данным ООН, существовало уже 44,5 тыс. ТНК, которые контролировали более 276 тыс. аффилированных компаний. В 2009 году количество ТНК составило 82,0 тыс. с 810,0 тыс. иностранных филиалов. В целом ТНК обеспечивают около 50% мирового промышленного производства, на них приходится более 70% мировой торговли, причем 40% этой торговли осуществляется внутри ТНК. ТНК имеют весомую роль в мировых научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработках (НИОКР). На долю ТНК приходится более 80% зарегистрированных патентов, при этом на долю ТНК приходится и около 80% финансирования НИОКР.

Ведущее место в группе ТНК занимают 100 крупнейших корпораций, составляющих менее 0,2% общего числа ТНК, на долю которых приходится 14% продаж зарубежных филиалов ТНК, 12% активов и 13% занятых на предприятиях ТНК. Список крупнейших нефинансовых транснациональных корпораций мира, ранжированных по величине зарубежных активов возглавляет американская ТНК - General Electric, следом идут Royal Dutch/Shell Group и Vodafone Group Plc из Великобритании. В десятку крупнейших нефинансовых транснациональных корпораций мира входят три ТНК из Великобритании (Royal Dutch/Shell Group, Vodafone Group Plc, BP Plc), по две из США (General Electric, ExxonMobil Corporation) и Франции (Total SA, Electricite De France), по одной из Японии (Toyota Motor Corporation), Германии (E.ON AG), Люксембурга (ArcelorMittal).

Обычно ТНК расширяют международную деятельность путем приобретения или создания новых компаний, организации совместных

предприятий или же вступая в другого рода объединения. Причем для данных операций не обязательно прибегать к экспорту капитала и реинвестированию прибыли, заработанной за рубежом, - можно поглотить иностранную фирму получив кредит по месту совершения сделки по ее приобретению. Применяются и другие методы укрупнения активов и приобретения контроля (например, присвоение местного основного капитала в счет погашения долга).

Важным явлением в конце прошлого века стали слияния и поглощения компаний, в то время как новых компаний появлялось мало. Особая роль при этом отводилась стратегии конкуренции, согласно которой во многих отраслях производства наращивалась рыночная доля или же предпринимались попытки завоевать исключительное положение путем поглощения конкурентов.

Рост масштабов транснационализации (международного движения капитала, труда и прочих ресурсов) развивается дальше, превратившись в многоканальный процесс. Так, быстро прогрессировал процесс интернационализации ТНК через рынок ценных бумаг. Вместе с тем фактический контроль над корпорацией обычно сохраняется за страной происхождения. Заметным явлением стал рост числа совместных предприятий, учредителями которых выступают либо материнская и аффилированная компании, либо сами аффилированные компании, что порождает многообразные внутренние связи.

Интегрируя рабочую силу разных стран и предъявляя ей повсеместно одни и те же требования, ТНК играют важную роль в интернационализации рынка труда и распространении международных стандартов. Этому способствует также трудовая миграция внутри международных корпораций,

прежде всего перемещение высококвалифицированных инженерно-технических работников и менеджеров.

Зарубежная деятельность ТНК ориентирована в основном на следующие направления.

1. Природные ресурсы. Сырьевая и добывающие отрасли всегда капиталоемки. В настоящее время они требуют больших и длительных инвестиций, в силу чего уйти от них труднее, чем из промышленного производства. Данное обстоятельство заставляет инвесторов особенно остро реагировать на политические изменения, неблагоприятные подвижки в налоговой и правовой сферах, а в последнее время и на мероприятия по охране окружающей среды.

В ряде случаев ТНК утратили прямой контроль над добычей, но их господствующее положение в сфере международных продаж в основном укрепилось, так как транспортировка, большая часть технологических переделов переработки и продажа по-прежнему контролируются ими. Они также обладают значительным весом на товарных биржах и в создании материальных запасов.

В целом ТНК имеют хорошие перспективы в этой сфере, поскольку природные ресурсы распределены в мире неравномерно - более половины стран мира и 2/3 промышленных мощностей зависят от импорта материалов. Причем влияние ТНК на территориальное размещение производительных сил становится все более сложным в виду сочетания конгломерации и вертикальной интеграции.

2. Человеческие ресурсы. Стремление заполучить дешевую и квалифицированную рабочую силу всегда служило важным стимулом для иностранных инвестиций, как потенциальный источник значительной

прибыли. На развивающиеся страны приходится примерно около половины рабочей силы, используемой ТНК за рубежом. Треть ее трудится в 200 специальных зонах, ориентирующихся на экспорт промышленной продукции.

Компании, отдающие предпочтение с низким уровнем заработной платы, как правило, легко адаптируются и поэтому легко могут делать выбор из большого числа альтернатив. Они играют важную роль в интеграции менее развитых стран в мировую экономику. ТНК такого рода обычно обслуживают “материнский рынок” или же рынки других промышленно развитых стран. При этом они стремятся поддерживать низкий уровень заработной платы. Однако имидж материнской компании требует соблюдения установившихся в ней традиций.

3. Концентрация знаний. Технологии являются ключевым, наиболее значимым фактором разделения труда. На переднем плане здесь находятся ведущие промышленно развитые страны и их ТНК - основной источник новых технологий. Технологичность и приспособленность к внедрению инноваций выступают ведущими направлениями конкурентной борьбы, они активно влияют на стратегию компании.

ТНК являются важнейшей составной частью международной иерархии в НИОКР, так как для них проще доступ к финансовым ресурсам. Они обладают способностью охватить международный рынок научно-технических кадров, организовать НИОКР и применить технологические знания в глобальном масштабе.

Транснациональные компании в большинстве случаев предпочитают удерживать в рамках материнских структур не только самые существенные производственные мощности по изготовлению инновационной продукции,

определяющей технологический процесс, но и выпуск новой продукции и как можно более длительный сбыт своих инноваций.

Для удержания лидерства необходимо постоянно наращивать и совершенствовать инновационные возможности. Чем выше наукоемкость продукции и технологических процессов, тем больше усилий требуется для этого.

Основной формой передачи технологий в рамках системы ТНК остается снабжение собственных аффилированных компаний практически всей необходимой документацией из центров. Исследовательская работа организована преимущественно так, что лишь определенные ее этапы осуществляются за границей, большая же часть, особенно стратегически значимые элементы НИОКР по прежнему выполняются в стране размещения материнской компании.

Особую сферу в международном разделении труда, основанном на развитии технологий, составляют стратегические союзы, заключаемые корпорациями и нацеленными на то, чтобы распределять между собой высокие исследовательские издержки, особенно на стадиях, предшествующих коммерциализации. Союзы могут также служить инструментом разделения труда внутри отрасли.

В настоящее время в рамках глобальной стратегии ТНК факторы трудозатратности и трудоемкости все больше сочетаются. Обычно международные корпорации размещают производство традиционных товаров потребления в менее развитых странах, где есть возможность наложить на дешевый труд высокие технологии, что многократно увеличивает их прибыль. Производство, требующее экономии масштаба (например, автомобилестроение), ТНК чаще всего размещают в странах со

средним уровнем развития. Причем нередко такие структуры нужны для международной интеграции. Наукоемкие отрасли (электроника, самолетостроение и т.д.) сконцентрированы преимущественно в промышленно развитых странах, но места их размещения так же меняются.

Однако представленная выше типовая схема размещения производств ТНК не является абсолютной, поскольку в реальности, под действием жесткой конкуренции этот процесс во многом является случайным. Поэтому часто бывает внезапное прекращение производства в одной стране и создание нового, более эффективного венчурного предприятия в другой точке. Нередко конкуренты начинают производить и сбывать по разной цене одну и ту же продукцию, но с некоторыми модификациями и усовершенствованиями.

Традиционные корпорации также вынуждены проводить реструктуризацию и воспринимать ее как ключевой момент своей стратегии. Это может повысить эффективность отдельных транснациональных образований, но может привести и хаос в мировую экономику, увеличить число безработных и количество разоряющихся компаний.

В силу взаимосвязи между фондовыми рынками и ТНК влияние этого нового типа конкуренции распространится на область финансов, доходов и сбережений, затронет широкие слои населения, особенно в промышленно развитых странах.

Как показывает мировой опыт, ведущие ТНК сформировались на базе финансово-промышленных групп (ФПГ). Рассмотрим это на примере Республики Кореи, где процессы трансформации ФПГ в ТНК в настоящее время протекают наиболее интенсивно.

В Корее ФПГ называют “чэболь” (в переводе с корейского – финансовая олигархия). Создание и развитие “чэболь” в Корее явилось

результатом успешного сочетания рыночных начал с государственной поддержкой наиболее успешно развивающихся ФПГ. Правительство поощряло и всячески поддерживало рост национальных ФПГ путем слияния, укрепления и расширения их производственной и финансовой базы.

Возникновение первых “чэболь” относится еще к периоду японского колониального господства в Корее. Структурное оформление ФПГ произошло в конце 50-х годов прошлого века после окончания войны, когда Республика Корея получила финансовую помощь от США.

По совокупному показателю концентрации производства и капитала южнокорейские “чэболь” значительно опережают японские монополии. Крупнейшие корейские корпорации имеют предприятия в девяти ключевых отраслях, в то время как аналогичные финансово-промышленные группы в Японии – в одной - трех отраслях.

Характерными чертами корейских ФПГ являются высокий уровень отраслевой диверсификации, централизованное планирование, значительные размеры текущей задолженности, авторитарный стиль руководства.

По организационной структуре корейские “чэболь” напоминают японские “дзайбацу” и имеют семейно-клановый характер. Каждую ФПГ контролирует семейный клан. Члены семьи основателя и его родственники являются основными держателями акций компаний, входящих в состав группы. По оценкам правительства Республики Корея, примерно 60% акций ФПГ принадлежит членам таких кланов.

Особую роль сыграли корейские монополии в процессе интеграции экономики страны в мировое хозяйство. Динамичный рост “чэболь” и ориентация на внешний рынок постепенно способствовали их превращению в современные транснациональные корпорации.

Сыграв решающую роль в процессе индустриализации и интеграции Кореи в мировую экономику, “чэболь” в последние годы стали оказывать

сдерживающее влияние на динамизм развития внутренней экономики. Доминирующее положение на многих товарных рынках отрицательно сказывается на внутренней конкурентной среде, сдерживает развитие малого и среднего бизнеса, ограничивает свободу предпринимательства.

Пытаясь изменить сложившуюся ситуацию, правительство постепенно начало проводить политику, направленную на разукрупнение “чэболь” и придание им более узкой специализации. Министерство торговли и промышленности Республики Кореи обязало 10 ведущих “чэболь” определить для себя 3 ключевые отрасли специализации, а 20 следующим по величине финансово-промышленным группам – 2 отрасли. Вместе с тем, со своей стороны государство снимает с них ряд ограничений на банковские и иностранные займы, обеспечивает поддержку в сфере НИОКР.

Фактически “чэболь” можно рассматривать как самостоятельные экономические подсистемы, а по законам системного анализа наличие в системе адекватных подсистем увеличивает общий ресурс системы и тем самым повышает ее устойчивость.

Сегодня, со стороны развивающихся стран значительно поутихли обвинения в адрес ТНК, звучавшие и в ООН, и на различных форумах в 60-70-е годы прошлого века. Напротив, развивающиеся страны конкурируют между собой за привлечение иностранного капитала. А в развитых странах (на родине ТНК) такая критика продолжается и даже усиливается. При этом обычно речь идет о том, что если компания, действующая только в своей стране, вынуждена считаться с ее законами и социальными нормами, то транснациональная корпорация имеет возможность обходить эти законы. Если, например, ее не устраивает социальное законодательство в США, она может перевести производство в Мексику, где зарплата и льготы для рабочих меньше. Она может также частично уходить от налогов путем внутренних, трансфертных цен, переводя, таким образом, больше прибыли в страны с меньшими налогами. Это создает почву для ослабления социальной

политики, чтобы не отпугивать инвестиции ТНК. Согласно другим взглядам, в этом есть свой положительный момент, удерживающий правительства развитых стран от чрезмерных налогов и регулирования экономики, поскольку существует множество развивающихся стран, заинтересованных в деятельности ТНК. Еще один упрек в адрес ТНК состоит в том, что, создавая рабочие места в странах с дешевой рабочей силой, они увеличивают безработицу у себя дома. Для некоторых отраслей это действительно так, например, для текстильной промышленности и электроники. Но часто этот аргумент преувеличен. Следует, однако, сказать и о специфическом отрицательном обстоятельстве, касающемся ТНК: на практике некоторые шаги и действия ТНК диктуются подчас даже не экономическими соображениями, а личными амбициями и интересами менеджеров, стремящихся, во что бы то ни стало к расширению масштабов и влияния своих компаний.

Рост экономической мощи ТНК, порождаемый, прежде всего давлением конкуренции, приватизацией и т.д., неизбежно влечет за собой и их усиливающееся влияние в политической сфере, причем в глобальных масштабах, и к ущербу политической власти правительств различных стран.

«Проблемы МВФ и других международных экономических институтов сводятся к одному – управлению, то есть к вопросу о том, кто и почему принимает решения».

*(Дж. Стиглиц, лауреат Нобелевской премии
по экономике)*

4.2. Международные финансово-кредитные организации и организации по развитию мировой торговли и экономическому сотрудничеству

4.2.1. Международный валютный фонд. Необходимость в организации, подобной МВФ, стала очевидной во время Великой депрессии, поразившей мировую экономику в 30-е годы прошлого века. Депрессия поразила все сферы хозяйственной жизни. Разорились тысячи банков, цены на сельскохозяйственную продукцию упали ниже себестоимости, резко снизилась стоимость земли, не работали заводы.

Разрушительному воздействию подверглась не только видимая часть экономики. Пострадал и мир международных финансовых и денежно-кредитных рынков. Общее недоверие к банкнотам породило спрос на золото, намного превышавший размеры национальных запасов. Ряд стран, прежде всего Великобритания, были вынуждены отказаться от золотого стандарта, который определял стоимость валюты в золоте и тем самым на протяжении многих лет служил установленной стабильной ценой денег.

Из-за отсутствия уверенности в стоимости денег, которые теперь не имели четкого золотого содержания, крайне затруднился обмен валют стран, отказавшихся от золотого стандарта, и стран, продолжавших им пользоваться. Страны запасали золото и деньги, которые могли быть обращены в золото, еще более сокращая объем и частоту денежных операций, что вело к потере рабочих мест и падению жизненного уровня. Более того, некоторые правительства жестко ограничили обмен национальной валюты на иностранную и даже пытались ввести бартерную торговлю, которая полностью исключила бы использование денег.

Другие правительства, пытаясь любыми способами привлечь иностранных покупателей отечественной сельскохозяйственной продукции, стремились представить такую продукцию более дешевой, продавая национальную валюту ниже ее реальной стоимости, с тем, чтобы подорвать торговлю других стран, предлагающих аналогичную продукцию. Данная практика, известная как конкурентная девальвация, лишь порождала ответные меры в виде подобной же девальвации валюты торговыми соперниками. Соотношение между деньгами и стоимостью товаров нарушилось, равно как и соотношение между стоимостью валют. Это вызвало спад мировой экономики. В период с 1929 по 1932 годы цены на товары во всем мире упали на 48%, а объем мировой торговли сократился на 63%.

Созванные в 30-е годы XX века несколько международных конференций для рассмотрения мировых валютных проблем не увенчались успехом. Частичные и временные решения были, очевидно, недостаточны. Требовалось добиться сотрудничества всех стран, в невиданных ранее масштабах, для создания новой валютной системы и международного учреждения для контроля за ней. По счастливому совпадению, два смелых и оригинально мыслящих человека, Гарри Декстер Уайт в Соединенных Штатах и Джон Мэйнард Кейнс в Великобритании, почти одновременно

предложили в начале 40-х годов создать именно такую систему, контроль за которой осуществлялся бы посредством не отдельных международных совещаний, а постоянно действующей организацией сотрудничества.

Данная система должна реагировать на существующие условия и способствовать неограниченному обмену валют, четкому определению единой стоимости каждой валюты и устранению ограничений и такой практики, как, например, конкурентная девальвация, приведших почти к полной остановке инвестиций и торговли в 30-е годы. После многочисленных переговоров, проходивших в трудных условиях военного времени, международное сообщество согласилось с созданием системы и организации для контроля за ней. Окончательные переговоры о создании Международного валютного фонда состоялась в Бреттон-Вудсе, Нью-Гэмпшир (США) в июле 1944 года с участием представителей 44 стран. МВФ начал свою деятельность в Вашингтоне в мае 1946 года, имея в своем составе 39 стран.

В настоящее время членами МВФ являются 186 стран. Участником организации может стать любая страна, проводящая самостоятельную внешнюю политику и готовая признать права и обязанности, предусмотренные уставом МВФ. Все крупные страны являются членами МВФ. Страны Восточной Европы, ранее имевшие централизованно планируемую экономику, и страны бывшего Советского Союза вступили в организацию, и осуществляют переход к рыночной экономике. Страны-члены могут в любое время выйти из МВФ.

За свою более чем 50-летнюю историю МВФ прошел через две отчетливые фазы. В течение первой фазы, закончившейся в 1973 году, МВФ осуществлял надзор за переходом к всеобщей конвертируемости основных валют, контролировал систему фиксированных валютных курсов, привязанных к стоимости золота и осуществлял краткосрочное кредитование стран, которые нуждались в быстром вливании иностранной

валюты, чтобы поддержать паритет своей валюты или подстроиться к изменяющимся экономическим условиям. Трудности, встретившиеся при попытке сохранить систему фиксированных валютных курсов, привели к дестабилизации валютных и финансовых условий во всем мире и заставили международное сообщество пересмотреть, каким образом МВФ мог бы наиболее эффективно функционировать в режиме изменяющихся валютных курсов. После пяти лет анализа и переговоров (1973-1978 годы) началась вторая фаза в деятельности МВФ с внесения поправки в его Устав в 1978 году. Это расширило функции МВФ, позволяя ему бороться с теми сложными проблемами, которые возникли в связи с крахом системы паритета валют. Этими функциями явились следующие три:

Во-первых, МВФ продолжает убеждать своих членов производить обмен своих валют без каких-либо ограничений. К 1987 году 62 страны согласились на полную конвертируемость их национальных валют.

Во-вторых, вместо контролирования выполнения странами-членами своих обязательств в системе фиксированных валютных курсов, МВФ теперь принадлежит главная роль в наблюдении за проведением экономической политики стран-членов, которая влияет на их платежный баланс в современной легализованной обстановке изменяющихся валютных курсов. Такой контроль дает возможность раннего выявления любых проблем с валютным курсом или платежным балансом. В данном вопросе роль МВФ является главным образом совещательной. МВФ проводит совещания со своими членами на регулярной основе (обычно раз в год), где он анализирует их экономическое положение, сообщает им о действительных или возможных проблемах, к которым ведет проводимая ими политика и информирует об этом всех своих членов.

В-третьих, МВФ продолжает оказывать краткосрочную и среднесрочную финансовую помощь тем членам, которые испытывают временные трудности с платежным балансом. Такая финансовая помощь

МВФ обычно включает снабжение страны конвертируемыми валютами для пополнения ее истощающихся запасов иностранной валюты, но это делается при условии, что правительство страны дает обещание исправить в первую очередь ту экономическую политику, которая первоначально привела к нарушениям платежного баланса. В таких случаях МВФ видит свою финансовую роль скорее в облегчении перехода страны к жизни по средствам, чем субсидирование дальнейшего дефицита платежного баланса.

При вступлении в МВФ каждая страна вносит определенную сумму средств, именуемую взносом по квоте, который является своеобразным членским взносом.

Квоты используются для различных целей. Во-первых, они образуют денежный фонд, которым МВФ может пользоваться для кредитования государств-членов, испытывающих финансовые трудности. Во-вторых, квота служит основой определения суммы средств, которую может заимствовать государство-член, оплатившее свой взнос, или которую государство-член может получить при периодическом распределении активов (специальных прав заимствования) известных как СДР. Чем больше взнос страны, тем больший кредит она может при необходимости получить. В-третьих, квота определяет количество голосов государства-члена. МВФ самостоятельно устанавливает размер взноса по квоте на основе анализа богатства и экономических показателей страны.

Чем богаче страна, тем больше ее квота. Размер квоты пересматривается каждые пять лет и может быть увеличен или уменьшен, в зависимости от потребностей МВФ и экономического состояния государства-члена.

В 1945 году 35 стран-членов МВФ внесли в денежный фонд организации 7,6 млрд. долл. США. По состоянию на 2008 год денежный фонд МВФ составил около 217 млрд. [СДР](#) (в 2008 году 1 СДР равнялся примерно 1,5 [доллара США](#)).

Самым большим количеством голосов в МВФ (по состоянию на [2006 год](#)) обладают: США — 17,8%; Германия — 5,99%; Япония — 6,13%; Великобритания — 4,95%; Франция — 4,95%; Саудовская Аравия — 3,22%; Италия — 4,18%; Россия — 2,74%. Доля 29 стран-членов [Организации экономического сотрудничества и развития](#) имеют в совокупности 60,35% голосов в МВФ. На долю остальных стран, составляющих свыше 84% количества членов Фонда, приходится лишь 39,65 %.

Вступая в МВФ, государство-член обязуется информировать других членов об используемом механизме определения стоимости национальной валюты по отношению к валютам других стран, воздерживаться от применения ограничений на обмен национальной валюты на иностранную и проводить экономическую политику упорядоченного и конструктивного роста национального богатства и благосостояния всего сообщества. Государства-члены обязуются соблюдать данные нормы. Как указывалось выше, МВФ не может заставить страны выполнять эти обязательства, но он может оказывать и оказывает на них моральное давление с тем, чтобы страны придерживались тех правил и положений, которые они добровольно согласились соблюдать.

Если страна постоянно пренебрегает своими обязательствами, остальные государства-члены МВФ, действуя через Фонд, могут постановить, что страна-нарушитель лишается права получать кредиты, или, в качестве последней меры, попросить страну выйти из организации. Однако обычно подразумевается, что страна готова содействовать МВФ, насколько это возможно, в решении общих задач (в противном случае она не вступала бы в организацию) и любое невыполнение обязательств, добровольно принятых ею в качестве государства-члена, объясняется факторами, не поддающимися непосредственному контролю.

В различные периоды государства-члены ставили перед МВФ разные задачи, в зависимости от складывающихся условий, и Фонд

продемонстрировал исключительную гибкость в решении этих задач. В настоящее время страны-члены возлагают на МВФ обязанности контроля за общей системой упорядоченного обмена национальных валют, кредитования государств-членов, проводящих реорганизацию экономики в целях более полноценного сотрудничества в рамках системы, и предоставления дополнительных услуг, включая техническую помощь в целом ряде областей, для оказания содействия членам в проведении политики, отвечающей интересам всего сообщества.

МВФ, определяя обязательства отдельного государства-члена или прорабатывая соглашение о предоставлении кредитов, действует не по собственной инициативе, а как посредник, передающий отдельным странам волю большинства членов.

Высший руководящий орган МВФ – Совет управляющих, в котором представлены все страны-члены. Совет проводит свои заседания ежегодно. Повседневной работой руководит Исполнительный совет в составе 24 исполнительных директоров. Пять крупнейших акционеров МВФ (США, Великобритания, Германия, Франция и Япония), а также Россия, Китай и Саудовская Аравия, имеют собственные места в Совете. Остальные 16 исполнительных директоров избираются на двухлетний срок группами стран. Исполнительный совет редко принимает решения путем официального голосования, стремясь сформировать консенсус среди своих членов, что сводит к минимуму столкновения мнений по важным вопросам и помогает достичь согласия по принимаемым решениям.

Исполнительным советом избирается директор-распорядитель. Директор-распорядитель является председателем Совета и главой персонала МВФ. Он назначается на пятилетний срок с возможностью переизбрания. МВФ имеет около 2,5 тыс. человек персонала, представляющих более 130 стран мира. В организации работают в основном экономисты, а также статистики, научные работники, эксперты по вопросам государственных

финансов и налогообложения, лингвисты, публицисты и вспомогательный персонал. Основной персонал работает в штаб-квартире МВФ в Вашингтоне, хотя небольшой штат также прикомандирован к отделениям в Париже, Женеве и при Организации Объединенных Наций в Нью-Йорке или представляет МВФ, выполняя временные задания в странах-членах. В отличие от исполнительных директоров, представляющих конкретные страны, члены персонала являются международными гражданскими служащими. Они отвечают перед всеми государствами-членами за проведение политики МВФ и не выражают интересов отдельных стран.

В первые годы все страны, вступая в МВФ, обязывались применять один и тот же метод расчета стоимости своей валюты. Это была так называемая паритетная система. В то время Соединенные Штаты выражали стоимость доллара в золоте. Цена одной унции золота составляла 35 долларов. Золотое содержание доллара обеспечивалось правительством США, которое в случае надобности обменивало золото на доллары именно по этому курсу.

Вступая в МВФ, все остальные члены также должны были выражать стоимость своей валюты в золоте, а поскольку, если каждый из двух предметов равен третьему, то они равны между собой. Стоимость всех валют для удобства было принято котировать в долларах США. Государства-члены поддерживали стоимость своих валют в пределах 1% данного паритета. Если они считали, что изменение курса отвечает их экономическим интересам, то обсуждали предлагаемые изменения с другими странами в рамках МВФ и должны были получить их согласие на такие изменения.

Система паритетной стоимости имела то преимущество, что курс валют оставался стабильным и предсказуемым. Это было весьма удобно для международных инвесторов, дилеров и туристов, но со временем проявились и некоторые недостатки системы. Изменение паритетной

стоимости валюты представляло собой огромную проблему для правительства, связанную со значительным политическим риском, и каждое изменение паритетной стоимости одной из основной валют грозило общим кризисом системы. Паритетная система достаточно успешно применялась в течение приблизительно 25 лет. Она была отменена в начале 70-х годов прошлого века, когда золотые запасы США оказались недостаточными для удовлетворения спроса всех желающих обменять доллары на золото: возможность получить унцию золота за 35 долларов представлялась слишком заманчивой сделкой.

После отмены паритетной системы государства-члены МВФ решили, что каждая страна будет иметь право самостоятельно выбирать метод определения стоимости валюты. Единственное требование - страны не должны больше определять стоимость валюты в золоте и должны точно информировать других членов, по какому методу устанавливается стоимость валюты.

Существуют самые разнообразные методы. Многие крупные промышленно развитые страны используют плавающий валютный курс: деньги стоят столько, сколько за них готовы платить участники рынка. Другие страны привязывают курс валюты к одной из основных валют или группе валют, и тогда, например, при росте стоимости доллара США растет и курс их валют. Европейские страны поддерживают курс своей валюты по отношению к другим валютам в определенном заранее диапазоне.

При переходе к нынешней системе определения стоимости валют страны-члены просили МВФ не только включить в сферу своей деятельности вопросы обменного курса, который в конечном итоге является лишь отражением широкого круга экономических мер, а рассматривать все аспекты экономической жизни стран-членов, которые сказываются на стоимости валюты, и объективно оценивать развитие экономики всех членов. Словом, нынешняя система предполагает большую

транспарентность политики государств-членов и предоставляет более широкие полномочия МВФ. Данная деятельность МВФ именуется “надзором”, или контролем за политикой членов в отношении обменного курса. Осуществление надзора основывается на той посылке, что твердая и последовательная внутренняя экономическая политика обеспечивает стабильность обменного курса, а также развитие и процветание мировой экономики.

Проводя периодические консультации с государствами-членами, МВФ получает информацию, позволяющую судить, насколько ответственно и открыто действует страна, определяя условия купли и продажи ее валюты правительствами и гражданами других стран, а также информацию об общем экономическом положении страны. Эти консультации дают к тому же возможность МВФ содействовать отмене ограничений, которые вводятся странами в отношении прямого перевода национальной валюты в иностранную. В первые годы существования МВФ такие периодические консультации были обязательны только для членов, установивших ограничения на обмен валюты, но с 1978 года они проводятся со всеми членами.

Обычно консультации проводятся ежегодно, но директор-распорядитель может предложить дополнительные обсуждения, если страна начинает неожиданно испытывать серьезные экономические трудности или считается, что она придерживается практики, противоречащей интересам других членов. Каждый год в столицу этой страны направляется группа из четырех или пяти сотрудников МВФ, которые проводят около двух недель, собирая информацию и проводя дискуссии с представителями правительства по вопросам государственной экономической политики.

Первый этап консультаций связан со сбором статистических данных по экспорту и импорту, уровню заработной платы, ценам, занятости населения, процентным ставкам, денежной массе в обращении,

инвестициям, налоговым поступлениям, бюджетным расходам и другим аспектам экономической жизни, влияющим на обменный курс валюты. Второй этап заключается в проведении обсуждений с высокопоставленными государственными лицами для определения эффективности экономической политики в течение предыдущего года и ожидаемых изменений в следующем году, а также прогресса, достигнутого страной в устранении возможных ограничений на валютный обмен. По завершении совещаний группа возвращается в штаб-квартиру в Вашингтоне и готовит подробный доклад для обсуждения на Исполнительном совете.

В обсуждениях, естественно, участвует Исполнительный директор, представляющий страну. Он поясняет экономическое положение страны и заслушивает оценки ее экономических показателей другими исполнительными директорами. Резюме обсуждения, часто содержащее предложения по преодолению экономических недостатков, затем передается правительству страны.

Помимо периодических консультаций МВФ также проводит специальные консультации со странами, политика которых оказывает значительное влияние на мировую экономику. В ходе таких специальных консультаций рассматривается экономическая ситуация в мире и определяются возможные изменения в экономике. Результаты этих и других обсуждений публикуются МВФ дважды в год в справочнике «Перспективы мировой экономики». Этот справочник содержит ценную информацию о мировой экономике и прогнозы ее развития, и помогает странам строить экономическую политику с учетом возможных изменений в политике других государств.

Хотя МВФ создавался как учреждение сотрудничества в области надзора за международной валютной системой, он также обеспечивает функционирование этой системы, выпуская в нее время от времени определенные денежные средства, иногда весьма значительные, в виде

кредитов государствам-членам. Например, в 1983 и 1984 годах МВФ выделил кредиты на общую сумму около 28 млрд. долл. странам-членам, испытывавшим трудности в выполнении финансовых обязательств перед другими членами организации. Тем не менее, МВФ не является кредитным учреждением, а остается преимущественно контролирующей организацией, занимающейся координацией усилий по расширению сотрудничества в разработке экономической политики. Однако финансовая функция является одним из важных направлений деятельности МВФ.

Взносы по квоте, или членские взносы, о которых говорилось выше, являются основным источником денежных средств МВФ. Поскольку страны-члены выплачивают 75% квот в национальной валюте, а большая часть национальных валют редко пользуется спросом за пределами страны-эмитента, приблизительно половина средств на балансе МВФ не может использоваться. За редким исключением у МВФ заимствуются приблизительно только 20 валют, а большинство потенциальных заемщиков МВФ просят только основные конвертируемые валюты: доллар США, японскую иену, фунт стерлингов.

Поскольку каждый член имеет право брать кредиты МВФ на сумму в несколько раз превышающую взнос по квоте, то квоты могут не обеспечивать необходимую наличность для удовлетворения потребностей членов в кредитах в периоды потрясений в мировой экономике. На этот случай МВФ располагает, начиная с 1962 года, кредитной линией, предоставленной рядом правительств и банков во всем мире. Данная кредитная линия, называемая Генеральными соглашениями о займах, теперь возобновляется каждые пять лет. МВФ платит проценты по любым займам в рамках этих соглашений и обязуется погашать кредиты в течение пяти лет.

В дополнение к этим Генеральным соглашениям МВФ заимствует средства у правительств государств-членов или их органов денежно-кредитного регулирования под конкретные программы, отвечающие

интересам его членов. Пользуясь высокой репутацией своей кредитоспособности, МВФ в последнее десятилетие заимствовал средства для предоставления государствам-членам, испытывавшим нужду в больших ресурсах, на более длительный срок и на более выгодных условиях, чем они могли бы получить, действуя самостоятельно. Заимствование таких значительных сумм в определенной мере изменило характер деятельности МВФ, в результате чего он стал выполнять больше банковских функций, связанных в основном с заимствованием средств у одной группы и кредитованием другой.

МВФ кредитует только страны, испытывающие трудности с осуществлением платежей, то есть страны, которые не имеют достаточных поступлений в иностранной валюте для оплаты закупок у других стран. Поступления страны складываются из доходов от экспорта, от оказания услуг (банковских и страховых) и от туризма. Денежные средства также поступают в форме доходов от капиталовложений за границей и, в случае более бедных стран, в форме помощи, оказываемой более благополучными странами.

Однако некоторые страны тратят больше, чем получают, покрывая разницу путем заимствования, пока не будет исчерпан предоставленный им кредит, что в конечном итоге и случается. Когда это происходит, страна сталкивается с рядом трудностей, из которых далеко не самыми сложными являются общее падение покупательной способности национальной валюты и вынужденное сокращение импорта из других стран. В этой ситуации страна может обратиться за помощью к МВФ, который на время предоставит ей достаточные валютные средства, с тем, чтобы она могла выправить положение в экономике, преследуя задачи стабилизации валюты и укрепления торговли.

Столкнувшись с проблемой в области платежей, страна может немедленно получить в МВФ 25% квоты, оплаченные золотом или в

конвертируемой валюте. Если эти 25 % квоты недостаточны, государство-член, испытывающее более серьезные трудности, может просить МВФ предоставить большие средства и в течение нескольких лет получить в общей сложности кредиты, в три раза превышающие взнос по квоте.

Предоставляя государству-члену кредиты на сумму, превышающую первоначальные 25 % квоты, МВФ руководствуется двумя принципами.

Во-первых, общий валютный резерв, находящийся в распоряжении МВФ, должен использоваться на благо всего сообщества. Поэтому каждая страна, заимствующая валюту другой страны из общего резерва, должна возратить средства, как только будут преодолены проблемы осуществления платежей.

Во-вторых, прежде чем МВФ выдаст средства из общего резерва, страна должна показать, каким образом она намерена решать проблему платежей, с тем, чтобы она была в состоянии оплатить задолженность перед МВФ в течение обычного срока возврата кредитов, составляющего три-пять лет (в отдельных случаях этот срок может быть продлен до десяти лет). Логика этих требований проста. Страна, испытывающая проблему платежей, тратит больше средств, чем она получает. Ситуация будет сохраняться, пока не будет проведена экономическая реформа.

Поскольку МВФ несет обязательство перед всеми членами проводить финансово обоснованные операции, он предоставляет кредиты только на условии их эффективного использования странами-членами. Поэтому страна-заемщик обязуется начать проведение серии реформ для устранения причины затруднений с осуществлением платежей и для создания условий экономического роста. Направляя просьбу о выделении кредита, потенциальный заемщик представляет МВФ план реформы, обычно обязуясь при этом снизить стоимость своей валюты по отношению к другим валютам (если она завышена), стимулировать экспорт и сократить государственные расходы.

Конкретные положения программы определяются самой страной, и поэтому программа реформ исходит от государства-члена, а не от МВФ. Фонд следит только за тем, чтобы изменения в политике были достаточны для преодоления проблемы платежей государства-члена и не наносили ущерба другим членам. В зависимости от сложности проблемы платежей и испрашиваемой суммы кредита, исполнительные директора, представляющие все сообщество, решают, являются ли реформы действительно достаточными и имеются ли у МВФ разумные основания полагать, что средства будут возвращены.

Если исполнительные директора считают, что реформы решат проблему, осуществляется поэтапная выдача кредита (обычно в течение одного-трех лет), в зависимости от прогресса в осуществлении реформ. Если не возникнет новых проблем, кредит будет возвращен в срок и государство-член, проведя необходимые реформы, выйдет из сложившейся ситуации экономически окрепшим.

МВФ кредитует страны-члены, испытывающие проблемы платежей, в рамках различных механизмов, в зависимости от характера конкретных проблем. Например, в последние двадцать пять лет МВФ выделял крупные кредиты странам-членам в рамках механизма, созданного для преодоления временных сокращений экспортных поступлений, возникших в результате форс-мажорных обстоятельств.

Широко используется механизм соглашений о кредитах стэнд-бай, позволяющих странам, испытывающим трудности в выполнении финансовых обязательств, получить кредитную линию на срок до трех лет для реорганизации своих финансов. В течение этого срока страна может брать частями средства у МВФ вплоть до максимальной величины кредита на цели осуществления внешних платежей, при условии, что она продолжает проводить программу реорганизации.

Другой механизм позволяет бедным странам получать кредиты под низкие проценты на период коренной экономической перестройки в целях преодоления факторов, в течение длительного времени подрывающих эффективность хозяйства. Особенностью этого метода кредитования является то, что он требует тесной координации с Всемирным Банком, родственной организацией МВФ, занимающейся исключительно экономическим развитием беднейших стран мира.

Этот механизм финансируется за счет добровольных взносов государств-членов, которые, руководствуясь духом сотрудничества, отказываются от рыночных процентных ставок, под которые они могли бы инвестировать эти средства.

Государство, заимствующее средства в МВФ, оплачивает различные сборы для покрытия операционных расходов МВФ и компенсации странам, валюту которых оно использует. В настоящее время заемщик оплачивает служебные и комиссионные сборы в размере порядка 0,5% от суммы кредита, а также 5% от предоставленного кредита (за исключением кредитов в рамках вышеуказанного механизма финансирования структурных преобразований, по которым взимаются значительно меньшие проценты).

Государство-член МВФ получает проценты со своего взноса по квоте только в том случае, если другие страны заимствуют его валюту. Выручка страны может меняться, но в последнее время она составляла около 5% суммы валюты, заимствуемой другими странами. Проценты, оплачиваемые заемщиком в МВФ, и вознаграждение, получаемое от МВФ кредитором, немного ниже рыночных ставок, что соответствует духу сотрудничества стран в рамках организации.

Предоставляя конвертируемую валюту государству-члену в рамках различных механизмов, МВФ помогает стабилизировать курс обмена его валюты. МВФ также может создавать специальные денежные средства в дополнение к резервным активам, которые держат большинство стран на

случай необходимости осуществления платежей в иностранной валюте. Как правило, большинство стран считают целесообразным держать резервы, достаточные для осуществления платежей на протяжении нескольких месяцев.

В 60-е годы прошлого века стало очевидно, что развитие мировой экономики может затормозиться из-за нехватки резервов для обеспечения происходившего в то время быстрого экономического роста во всем мире. Основными резервами тогда служили золото и доллары США, и ощущалась нехватка обоих активов. Предложение золота ограничивалось трудностями его поиска и добычи. Рост золотых запасов отставал от быстрых темпов развития мировой экономики. Запасы долларов, которые могли держать в резерве другие страны, зависели от готовности Соединенных Штатов тратить и инвестировать за границей большие средства, чем они получали.

Поскольку нельзя было рассчитывать, что Соединенные Штаты будут придерживаться такой практики до бесконечности, возникла опасность долговременной нехватки резервов. В этих условиях МВФ получил полномочия выпустить актив, называемый СДР (специальные права заимствования), который страны-члены могут держать в дополнение к активам в иностранной валюте и золоте в их центральных банках. СДР имеют искусственно установленную стоимость, определяемую на основе средней стоимости пяти основных валют мира.

Кроме контроля за международной валютной системой и финансовой поддержки стран-членов, МВФ оказывает содействие путем подготовки кадров в своем учебном институте в Вашингтоне, предоставления технической помощи в некоторых специальных областях своей деятельности, а также выпуска разнообразных публикаций по вопросам международных денежно-кредитных отношений.

Институт МВФ, с момента его основания при штаб-квартире в Вашингтоне в 1964 году добился значительных успехов в ознакомлении

слушателей с работой валютной системы и ролью МВФ в ее функционировании. Обучение в Институте также помогло стандартизировать в мировых масштабах методы сбора и представления статистических данных о платежном балансе, денежно-кредитной системе и финансах, что было на пользу всему сообществу.

Иногда страны обращаются к МВФ с просьбой предоставить эксперта для работы с государственными финансовыми ведомствами, пока не появятся квалифицированные отечественные кадры. Такие просьбы часто поступали в 60-70-е годы прошлого века, когда многие новые независимые страны столкнулись с проблемами создания центральных банков, выпуска новой валюты, создания налоговой системы и введения других финансовых и денежных систем. МВФ направлял экспертов из числа своего персонала или опытных консультантов для передачи необходимых знаний и подготовки кадров.

В 90-е годы прошлого века решение стран Восточной Европы и бывших республик Советского Союза перейти от централизованного планирования к рыночной экономике и войти в международную валютную систему поставило перед МВФ необычайно сложные задачи по оказанию им технической помощи. В настоящее время поступают просьбы об оказании специальной помощи в области бухгалтерского учета, подготовки бюджета, разработки денежно-кредитных инструментов, систем социального обеспечения и социальной защиты, формирования денежных рынков, банковского регулирования и надзора, статистики, исследовательской работы, законодательства, налоговой политики и управления.

Доступ к данным о положении в налогово-бюджетной и денежно-кредитной сферах и размере внешнего долга каждого государства-члена позволил МВФ стать уникальным источником такой информации для всего сообщества. МВФ рассматривает обмен статистическими данными как неотъемлемый элемент сотрудничества. Практически со времени своего

основания МВФ издает ежемесячные и ежегодные статистические публикации, такие как “Международная финансовая статистика”, которые не только информируют страны о финансовом положении других членов, но являются и самым надежным источником статистической информации для банков, исследовательских институтов, университетов и средств информации.

В дополнение к статистическим публикациям и выходящему два раза в год справочнику “Перспективы мировой экономики”, МВФ издает серию брошюр, разъясняющих его политику и программы, неперiodические серии документов по долгосрочным вопросам финансов и торговли, экономические обзоры по странам, “Обзор МВФ” (выходящее раз в две недели издание, в котором помещаются статьи об экономическом положении в странах и международных финансах), ежеквартальный академический журнал, рассказывающий о результатах экономических исследований персонала МВФ, а также ряд книг по правовым, институциональным и экономическим аспектам международной валютной системы.

Быстрые изменения, происходящие в мировой экономике, поставили перед МВФ сложные задачи. В то же время мировой финансовый кризис 2008-2009 годов привлек дополнительное внимание к МВФ, чья деятельность и механизмы должны соответствовать новому мировому порядку интегрированных глобальных рынков капитала. Гибко реагируя на изменение задач и условий, МВФ продолжает оставаться исключительно эффективным орудием решения международных финансовых вопросов.

Вместе с тем МВФ стал делать более откровенные оценки рисков, сопряженных с политикой государств-членов, запрашивать более своевременные данные, более тщательно наблюдать за финансовыми секторами государств-членов и внимательнее следить за странами,

экономические потрясения в которых, скорее всего, могут нанести большой ущерб международному сообществу.

МВФ призывает государства-члены публиковать важные финансовые данные, с тем, чтобы сделать экономическую политику более транспарентной для участников рынка и других сторон. Такая открытость должна усилить тенденцию последних лет, когда международные организации, коммерческие банки, академические круги, неправительственные организации и общественность в целом все чаще рассматривают МВФ, а также Всемирный Банк в качестве источников информации, которая недоступна в других местах.

Ответная реакция МВФ заключается в том, что он расширил свою программу внешних связей и публикаций, делится информацией с другими международными учреждениями и публикует экономические и статистические документы по отдельным странам при условии, что эти страны не возражают. Между тем руководящие органы МВФ осознают необходимость правильного сочетания конфиденциальных отношений между Фондом и его государствами-членами с целесообразной открытостью операций и политики для неправительственных кругов.

4.2.2. Всемирный банк. ВБ является инвестиционным банком, оказывающим посреднические услуги между инвестором и получателем, занимая у одного и давая в займы другому. Владельцами ВБ являются правительства 186 стран-членов, имеющих акционерный капитал в банке.

Всемирный Банк включает в себя две большие организации: Международный Банк Реконструкции и Развития (МБРР) и Международную Ассоциацию Развития (МАР). Помимо того, в ВБ входит ряд других организаций: объединенная с ВБ, но юридически и финансово независимая от него – Международная Финансовая Корпорация, которая мобилизует финансирование частных предприятий в развивающихся странах;

Международный Центр по урегулированию инвестиционных споров и Многостороннее Агентство по гарантии инвестиций.

Персонал ВБ насчитывает более 10,0 тыс. человек, работающих в 100 представительствах по всему миру (однако 95% его служащих работают в Вашингтонской штаб-квартире). Персонал Банка представляет собой коллектив разных специалистов: экономистов, инженеров, градостроителей, агрономов, статистиков, адвокатов, экспертов по портфелю ценных бумаг, сотрудников по вопросам кредитования, экспертов по оценке стоимости проектов, специалистов по телекоммуникации, водоснабжению и канализации, перевозкам, образованию, энергетике, застройке сельской местности, народонаселению и здравоохранению и во многих других областях.

ВБ является главным заемщиком на мировых рынках капитала и самым большим заемщиком – не резидентом практически во всех странах, где продаются его ценные бумаги. Банк также берет займы посредством продажи облигаций и векселей напрямую правительствам, их представительствам и центральным банкам. Поступления от продажи этих облигаций в свою очередь ссуживаются развивающимся странам под приемлемые нормы процента для оказания помощи в финансировании тех проектов и программ по изменению политики, которые имеют шансы на успех. Всемирный Банк ссуживает деньги только кредитоспособным правительствам развивающихся стран. Чем беднее страна, тем благоприятнее условия, на которых она может получить кредиты у банка.

МАР, занимающаяся выдачей льготных кредитов, в основном финансируется пожертвованиями от стран-доноров. МАР дает кредиты только правительствам очень бедных развивающихся стран, чей валовой внутренний продукт на душу населения составляет меньше чем 1200 долларов, и примерно 80% всех кредитов МАР получают страны с ежегодным подушным доходом ниже 700 долларов. По МАР-кредитам

проценты не выплачиваются, и срок их погашения обычно составляет 35-40 лет.

МБРР получает большинство финансовых средств, которые он использует для кредитования развития стран, посредством займов на рынке через выпуск облигаций (имеющих категорию AAA, т.к. их погашение гарантируется правительствами стран-членов) отдельным лицам и частным организациям в более чем 100 странах. Те развивающиеся страны, у которых валовой внутренний продукт на душу населения превышает 1200 долларов, могут получить кредиты от МБРР. Эти кредиты выдаются под процент немного выше рыночного, под который занимает сам Банк, и, как правило, должны быть выплачены в течение 12-15 лет.

Всемирный Банк существует для содействия развитию бедных стран посредством оказания им технической помощи и финансирования проектов и экономических курсов, которые смогут реализовать экономический потенциал этих стран. Банк рассматривает развитие как долговременную целостную задачу.

В течение первых двух десятилетий его существования две трети общего размера помощи, предоставляемой Банком, шло на проекты по производству электроэнергии и обеспечению транспортных перевозок. Хотя такие проекты по организации инфраструктуры остаются важным звеном, в последние годы ВБ разнообразил виды своей деятельности, что связано с обогащением его опыта и приобретением нового понимания процесса экономического развития.

Особое внимание банк уделяет проектам, от которых выигрывают наиболее беднейшие слои населения в развивающихся странах. Прямое привлечение этих групп к экономической деятельности осуществляется через выделение кредитов на развитие земледелия и сельской местности, малых предприятий и городов. Банк помогает повысить их производительность и организовать доступ к пользованию такими

первостепенными нуждами, как надежные системы водоснабжения и уничтожения отходов, здравоохранение, регулирование рождаемости, питание, образование и жилищное строительство.

В проектах по организации перевозок большое значение придается строительству дорог между фермами и рынками сбыта продукции. Энергетические проекты существенно увеличивают долю электроэнергии, поставляемой для деревень и небольших ферм. Проекты по развитию промышленности делают больший акцент на создание рабочих мест и малых предприятий. Где это практично, используется трудоемкое строительство. Наряду с электроэнергией ВБ поддерживает развитие других источников энергии: нефть, газ, уголь, древесина и биомасса.

Основная доля финансовой и технической помощи развивающимся странам осуществляется банком в виде поддержки конкретных проектов. Хотя кредитование через МБРР и МАР осуществляется на различных финансовых условиях, критерии оценки проекта, которые применяют обе организации, являются одинаковыми, при оценке обоснованности проектов используются одни и те же стандарты. Решение о том, какая из организаций МБРР или МАР будет финансировать проект, зависит от экономической ситуации в стране, а не от характеристик самого проекта.

Страны-заемщики рассматривают банк в качестве источника оказания технической помощи. В большой степени техническая помощь, оказываемая ВБ в последние годы, превышающая 1 млрд. долларов в год, включает в себя кредиты и ссуды, предоставляемые для других целей. В последнее время произошло значительное увеличение количества финансируемой Всемирным банком технической помощи с целью самостоятельного кредитования и предоставления авансов посредством механизмов подготовки проектов банка. ВБ также является исполнительным органом по реализации проектов технической помощи, финансируемых Программой Развития ООН, в особенности в области земледелия и

сельского хозяйства, энергетики и планирования хозяйства. Банк в настоящее время уделяет большее внимание технической помощи по организации управленческой структуры и формированию макроэкономической политики в странах, являющихся его членами.

Каждый, поддерживаемый банком проект, разрабатывается в тесном сотрудничестве с национальными правительствами и местными органами и зачастую в сотрудничестве с другими организациями по оказанию многосторонней помощи. На практике около половины всех поддерживаемых ВБ проектов получают также софинансирование из других официальных источников, включая правительства и правительственные организации, другие учреждения многостороннего финансирования, органы по кредитованию экспорта, которые непосредственно связаны с финансированием поставок товаров и услуг из определенной страны, а также коммерческие банки и другие частные финансовые учреждения.

Предоставляя кредиты развивающимся странам, банк не конкурирует с другими источниками финансирования. Он предназначен для оказания помощи проектам только в тех случаях, когда невозможно получить необходимые средства из других источников на приемлемых условиях. В процессе работы банк старается укреплять экономику стран, пользующихся его кредитами таким образом, чтобы они смогли отказаться от пользования ресурсами ВБ и удовлетворить свои финансовые потребности непосредственно из традиционных источников капитала на тех условиях, которые они могут себе позволить.

Сфера деятельности банка простирается гораздо шире, чем выполнение кредитных операций. Так как решение о предоставлении Всемирным банком займов зависит от экономической ситуации данной страны, ВБ тщательно изучает ее экономику и нужды тех отраслей экономики, для которых он предполагает кредитование капиталовложений или коррективных мероприятий. Такой анализ позволяет выработать

основные принципы для формулирования стратегии оказания помощи по долговременному развитию экономики страны в целом и ее основных отраслей.

По мере развития стран-заемщиц необходимость в кредитах от МБРР и МАР отпадает. Из 34 наихуднейших стран, которые пользовались ссудами МАР в течение многих лет, более 24 стран достигли успехов, что позволило им не пользоваться более кредитами МАР. Аналогично, около 20 стран, которые прежде занимали деньги у МБРР, достигли таких успехов, которые избавили их от необходимости делать это. Примером этому является Япония. В течение 14 лет она пользовалась кредитами МБРР. Теперь Банк берет в займы большие суммы у Японии.

4.2.3. Европейский банк реконструкции и развития. ЕБРР был учрежден в 1991 году с целью оказания содействия странам Центральной и Восточной Европы и Содружества Независимых Государств в становлении рыночной экономики после крушения административно-командной системы. Его крестным отцом считают президента Франции Ф.Миттерана, который предложил создать ЕБРР в своем выступлении в Европарламенте 25 октября 1989 года.

ЕБРР представляет собой международную организацию, в состав которой входят 60 членов (58 стран, Европейское сообщество и Европейский инвестиционный банк). Каждая страна-член представлена в Совете управляющих и Совете директоров банка. Совет управляющих избирает большинством голосов Президента ЕБРР, который согласно указаниям Совета директоров осуществляет оперативное управление деятельностью банка. Штаб-квартира ЕБРР расположена в Лондоне (Великобритания).

Основные цели ЕБРР заключаются в том, чтобы осуществлять финансовую помощь новым государствам Евразии в проведении

экономических реформ и, в частности, осуществление финансирования “программ приватизации”, поощрения “частной инициативы” и “духа предпринимательства”.

Способствуя процессу перехода к ориентированной на рынок системе, банк предоставляет прямое финансирование деятельности частного сектора, структурной перестройки и приватизации, а также финансирование инфраструктуры, поддерживающей такую деятельность.

Основными формами финансирования ЕБРР являются кредиты, вложения в акционерные капиталы (акции) и гарантии. В соответствии с Соглашением об учреждении ЕБРР банк работает только в странах, приверженных принципам многопартийной демократии, плюрализма и рыночной экономики. Соблюдение этих принципов тщательно контролируется.

Хотя акционерами Банка и являются представители государства, ЕБРР вкладывает капитал главным образом в частные предприятия, как правило, совместно со своими коммерческими партнерами.

ЕБРР является крупнейшим инвестором в регионе, и помимо выделения своих средств привлекает значительные объемы прямых иностранных инвестиций. Сегодня инвестиционные инструменты ЕБРР используются в целях становления рыночной экономики и демократии в 30 странах - от Центральной Европы до Центральной Азии.

ЕБРР осуществляет проектное финансирование банков, предприятий и компаний, вкладывая средства, как в новые производства, так и в действующие фирмы. Он также работает с государственными компаниями в целях поддержки процессов приватизации и структурной реорганизации на них, а также совершенствования коммунального хозяйства. ЕБРР использует

установившиеся у него тесные связи с правительствами стран региона в целях реализации курса на создание благоприятных условий для предпринимательской деятельности.

Забота об окружающей среде является составным элементом надежно работающей системы корпоративного управления и фигурирует во всех инвестиционных операциях ЕБРР.

Во всех своих инвестиционных операциях ЕБРР реализует следующие задачи:

- способствовать становлению в стране рыночной экономики;
- брать на себя риски в целях оказания содействия частным инвесторам;
- применять рациональные принципы ведения банковской деятельности.

С помощью своих инвестиций ЕБРР содействует:

- проведению структурных и отраслевых реформ;
- развитию конкуренции, приватизации и предпринимательства;
- укреплению финансовых организаций и правовых систем;
- развитию необходимой инфраструктуры для поддержки частного сектора;
- внедрению надежно работающей системы корпоративного управления, в том числе и в целях решения природоохранных проблем.

Являясь катализатором перемен, ЕБРР:

- стимулирует софинансирование и привлечение прямых иностранных инвестиций;
- привлекает отечественный капитал;
- оказывает техническое содействие.

Разные страны находятся на разных этапах процесса перехода к рыночной экономике. Местные условия определяют методы деятельности банка, его стратегию, а в некоторых случаях ведут к разработке новаторских способов финансирования и снижения рисков. Банк готовит подробные стратегии для каждой страны, приспособив свои финансовые инструменты и методы работы к возможностям и потребностям каждой страны и каждого проекта. Уровень и характер спроса на финансирование ЕБРР зависят от этапа процесса перехода, на котором находится та или иная страна, и от ее привлекательности для частных инвесторов.

Поскольку средства ЕБРР ограничены, банку приходится действовать эффективно и оказывать максимально возможное воздействие на процесс перехода путем реализации своих проектов. Банк особо подчеркивает важность "показательного воздействия", которое позволяет отдельным лицам и предприятиям учиться, принимая участие в каком-либо процессе или наблюдая за содержанием проектов и успехами или неудачами в их осуществлении. Многие проекты ЕБРР дают четкое представление о том, проект какого типа может оказаться успешным в данной отрасли или в данной стране.

Банк содействует организационному укреплению и формированию предпринимательской и правовой среды, благоприятствующей развитию частного сектора. Первоочередная задача ЕБРР – обеспечить становление финансовых учреждений и упрочение их роли. Финансовые учреждения

играют исключительно важную роль в деле перехода к рыночной экономике, ибо они обладают способностью направлять средства в соответствующие ниши, способствовать процессу накопления капиталов, облегчать торговлю и создавать приемлемые стандарты финансовой дисциплины.

Финансирование ЕБРР зависит от конкретики проектов и предоставляется как на укрепление финансовых институтов или структурной реорганизации крупных компаний, так и в виде мелких кредитов компаниям, имеющим лишь несколько работников. Крупные инвестиции или инфраструктурные проекты (как частные, так и с участием местных или центральных властей) финансируются Банком напрямую, зачастую совместно с партнерами. Небольшие инвестиции производятся через финансовых посредников: местные банки или инвестиционные фонды. ЕБРР тесно сотрудничает со многими другими международными организациями, в частности с международными финансовыми учреждениями, такими, как Всемирный банк, Международный валютный фонд, Европейский инвестиционный банк. Вместе с тем он играет свою уникальную роль, и у него иные (в отличие от других, более старых организаций) сильные стороны. Ключевой особенностью ЕБРР, отличающей его от других банков развития, является поддержка им частного сектора, что составляет суть мандата ЕБРР, который гласит, что не менее 60% финансирования банка должно направляться в частный сектор.

Банк стремится в первую очередь помогать компаниям, испытывающим трудности с получением финансирования из других источников. Он делает особый упор на мелкие и средние предприятия, которые играют исключительно важную роль в развитии частного сектора. Одной из сильных сторон банка является его широкий ассортимент

инструментов финансирования и знания его специалистов, что дает ему возможность работать как в государственном, так и в частном секторах, когда проектные компании переходят из государственной в частную собственность. Действуя как коммерческий банк и банк развития, ЕБРР предоставляет средства для частных предприятий или предприятий, которые могут быть приватизированы, а также на проекты материальной и финансовой инфраструктуры в поддержку частного сектора.

Во всей своей деятельности банк действует на основе здоровых банковских принципов. Кроме того, он стремится действовать "в дополнение" к частному сектору и не конкурировать с другими частными источниками финансирования и не заменять их. Банк стремится также обеспечивать, чтобы воздействие его инвестиций выходило за рамки конкретных проектов и стимулировало процесс перехода к открытой рыночной экономике. В своей деятельности он руководствуется необходимостью содействовать экологически обоснованному и устойчивому развитию, а также соответствующими принципами закупок товаров и услуг. Банк является сторонником разумного корпоративного управления, включая рациональную практику управления, обнародование информации и ясную и последовательную практику бухгалтерского учета и аудита. Цель этого – обеспечить заемщикам ЕБРР возможность получения капитала не только у международных финансовых учреждений, но и из целого ряда других источников.

Одним из основных преимуществ банка является его готовность и способность брать на себя риски, что объясняется составом его акционеров. Это позволяет ЕБРР раздвигать границы коммерческих возможностей в странах операций. Он берет на себя и часть проектного риска, действуя совместно с другими организациями частного сектора, такими, как

коммерческие банки и инвестиционные фонды, а также с многосторонними кредитными организациями и государственными экспортно-кредитными агентствами.

Обладая высшим кредитным рейтингом (AAA), Банк может привлекать средства на международных рынках капитала на самых лучших условиях. Долгосрочные взаимоотношения ЕБРР со странами операций позволяют ему ослаблять воздействие некоторых рисков, что делает его привлекательным партнером. Его опыт помогает оценивать риски, а доступ к фондам технического сотрудничества позволяет тщательно готовить проекты. Эффективность ЕБРР в расширении инвестиционной деятельности в регионе подчеркивается его способностью привлекать значительные средства софинансирующих организаций.

ЕБРР предоставляет кредиты, условия которых учитывают конкретные требования проекта. Банк может взять кредитный риск либо полностью на свой баланс, либо синдицировать его часть на рынке. Кредит может обеспечиваться активами спонсора, быть конвертирован в акции, или предусматривать участие в акционерном капитале.

При кредитовании коммерческих предприятий Банк обычно не требует гарантий от конкретного правительства страны, и, как правило, кредиты предоставляются без права обращения взыскания на иностранных спонсоров после начала осуществления проекта. Основанием для выдачи кредита являются движение денежной наличности по проекту и предусмотренная в проекте возможность погасить кредит в течение оговоренного срока. Кредиты таких международных учреждений, как ЕБРР, по традиции исключаются из сумм государственного долга при реструктуризации его, и таким образом эти учреждения имеют статус привилегированного кредитора. Когда ЕБРР выступает головным

кредитором, преимуществами статуса привилегированного кредитора могут пользоваться и банки, участвующие в выданных ЕБРР кредитах заемщикам из частного сектора.

Инвестирование в акционерные капиталы может приобретать самые разные формы, включая подписку на обыкновенные или привилегированные акции. Предлагаются и инвестиции в квазиакционерный капитал, начиная от субординированных кредитов, долговых обязательств и приносящих доход векселей и кончая свободно выкупаемыми привилегированными акциями. При приобретении пая в акционерном капитале ЕБРР рассчитывает на получение соответствующего дохода на вложенные средства. Он всегда имеет четкий план изъятия своих средств и всегда выступает в качестве мелкого вкладчика. ЕБРР может также гарантировать размещение акций, выпущенных государственным или частным предприятием. Гарантии ЕБРР могут помочь заемщикам в получении доступа к финансированию и распределению рисков в соответствии с пожеланиями ЕБРР и его партнеров по финансированию. При этом применяются те же кредитные критерии, что и для прямых кредитов.

Банк готов рассмотреть возможность финансирования передачи акций действующих предприятий только в случаях приватизации их, когда такая передача явно повысит эффективность предприятия (например, путем совершенствования управления, реконструкции или расширения его под руководством новых владельцев или слияния его со структурами поглотившей его компании).

ЕБРР может помочь заемщикам в получении доступа к капиталу путем предоставления гарантий. Гарантии бывают различных типов, начиная от гарантий от всех рисков и кончая частичными гарантиями в отношении конкретных рисков, но во всех случаях максимальный риск должен быть

известен, и поддаваться измерению, а кредитный риск должен быть приемлемым.

ЕБРР установил связи с целым рядом финансовых посредников для предоставления финансирования по проектам, которые слишком невелики для прямого финансирования. Это позволяет банку поддерживать мелкие и средние предприятия, а эта категория предприятий имеет важное значение для создания сильного частного сектора.

ЕБРР напрямую предоставляет среднесрочное и долгосрочное финансирование в виде кредитных линий ряду финансовых посредников для удовлетворения соответствующего спроса на кредиты. В отдельных случаях аналогичное долгосрочное финансирование ЕБРР предоставляет и правительствам, которые затем направляют эти кредиты по каналам коммерческих или инвестиционных банков на цели финансирования частных мелких и средних предприятий.

Время от времени ЕБРР заключает с местными банками и инвестиционными фондами рамочные соглашения о финансировании, по которым основная часть работы по обязательному обследованию подпроектов в значительной мере передается местному партнеру, но при принятии каждого решения о кредитовании учитываются принципы финансирования и кредитования ЕБРР.

ЕБРР принимает участие в инвестиционных фондах, которые в свою очередь вкладывают капитал в частные средние компании, нуждающиеся в расширении.

С помощью своих программ содействия торговле ЕБРР стремится помочь местным банкам приобрести надежную репутацию и получить более широкий выход на международные финансовые рынки. В рамках этих

программ ЕБРР обычно выдает гарантии частичной оплаты организуемых участвующими местными банками сделок, расчеты по которым осуществляются с помощью аккредитивов.

ЕБРР стремится привлекать софинансирующие организации к участию в своих операциях – свое участие в проектах в частном секторе он обычно ограничивает 35%. Действуя в качестве катализатора по привлечению в регион других инвесторов, ЕБРР может использовать свои средства для поддержки более широкого круга проектов. В результате успешного привлечения из внешних источников капитала для финансирования проектов, спонсором которых выступает банк, возрастает общий объем средств, предоставляемых на финансирование других проектов. К потенциальным внешним источникам финансирования относятся коммерческие банки и финансовые учреждения, экспортно-кредитные агентства и другие официальные источники. Софинансирование способствует ознакомлению международных рынков капитала и коммерческих кредиторов с заемщиками в странах операций и привлекает прямые иностранные инвестиции. Для многих заемщиков доступ к коммерческому софинансированию, предоставляемому международным финансовым учреждением, является первым шагом на пути к получению самостоятельного выхода на рынки коммерческого капитала.

Внешнее финансирование поступает из коммерческих и официальных источников. Основными партнерами ЕБРР по софинансированию, помимо частных компаний, являются коммерческие банки (например, в качестве участников консорциумов ЕБРР), другие международные финансовые организации, двусторонние финансовые учреждения или государственные программы содействия развитию, а также экспортно-кредитные агентства, занимающиеся прямым кредитованием.

Причинами привлечения банком других инвесторов являются:

- Распределение рисков – ЕБРР хочет убедиться в готовности организаций, имеющих непосредственный опыт работы по этому профилю, рисковать своими деньгами в поддержку проекта, считая его обоснованным.

- Стимул – ЕБРР хочет привлечь другие финансирующие организации к участию в проекте либо путем предоставления кредитных средств, либо путем приобретения пая в акционерном капитале проекта.

Параллельное финансирование – осуществляется в тех случаях, когда кредиты ЕБРР и участников софинансирования используются для финансирования отдельных комплектов товаров и услуг.

Синдицирование – процесс, с помощью которого ЕБРР осуществляет поиск других финансовых учреждений, которые согласятся выдать кредитные средства на основании представленных банком документов на условиях, в основном сходных с теми, на которых готов осуществлять кредитование сам банк. Синдицированное участие осуществляется в тех случаях, когда ЕБРР обязуется профинансировать весь кредит и во время или после оформления кредита продает участие в нем другому банку или банкам.

Расценки на кредит и схемы проектов рассматриваются в совокупности друг с другом, поскольку они связаны с рыночной конъюнктурой. Принимаются меры к выявлению и ограничению рисков по кредитам ЕБРР. Банк действует как коммерческое предприятие и предоставляет свои кредиты по рыночным ставкам с учетом таких рисков.

При оценке рисков учитывается положение ЕБРР как международного учреждения и, в частности, его статус привилегированного кредитора.

Процентные ставки устанавливаются с маржой выше базовой рыночной ставки (обычно ЛИБОР – лондонская межбанковская ставка предложения). Кредиты могут предоставляться либо под плавающую, либо под фиксированную ставку, а также в сочетании с целым рядом инструментов хеджирования в зависимости от того, осуществляется ли операция на рынке производных ценных бумаг.

Кредитная маржа отражает как страновые, так и коммерческие риски и соответствует конъюнктуре рынка синдицированных кредитов. Льготные сроки погашения подлежат согласованию, а срочность кредитов обычно составляет от 5 до 10 лет в зависимости от требований конкретной операции. Погашение основной суммы обычно производится по частям равными долями каждые полгода. При кредитовании инфраструктурных проектов в исключительных случаях могут устанавливаться более длительные сроки погашения, например, до 15 лет.

При финансировании ЕБРР требует от финансируемых им компаний или организаций обеспечения должного страхового покрытия обычно страхуемых рисков (например, риски, связанные с хищением фондов, пожаром, а также конкретные риски при строительстве). Он не требует страхования политического риска или неконвертируемости местной валюты.

ЕБРР обычно требует от финансируемых им компаний или организаций залогового обеспечения кредита активами проекта, к которым могут относиться: закладная на основные фонды, закладная на движимое имущество, переуступка выручки компании в твердой и национальной

валютах, залог принадлежащих спонсору акций компании, а также переуступка прав компании на получение страхового возмещения и других вытекающих из договора выгод.

Одним из главных каналов финансирования по линии ЕБРР являются совместные предприятия с иностранным участием. Совместные предприятия дают партнерам реальную возможность выхода на внешние и внутренние рынки, способствуют притоку иностранного частного капитала в регион, уменьшают риск и облегчают передачу технологий и управленческого опыта.

Стремясь обеспечить схему финансирования, наиболее полно отвечающую требованиям проекта, банк руководствуется нижеследующими исходными принципами:

1. ЕБРР финансирует до 35% всех издержек по проекту, осуществляемому с нуля, или 35% объема долгосрочной капитализации уже действующей компании.

2. От других инвесторов, в частности промышленных, требуются значительные взносы в акционерный капитал в отношении проектов, осуществляемых с нуля, или новых совместных предприятий, когда требуется специальная техническая и управленческая квалификация. В таких случаях промышленные спонсоры рассчитывают на получение либо контрольного пакета акций, либо достаточных прав на управление предприятием.

3. Обычно на проекты в частном секторе предоставляется не более двух третей суммы заимствуемых средств и не менее одной трети акционерного капитала.

4. От других участников софинансирования обычно требуются дополнительные средства.

5. Банк обычно не предоставляет финансирование инвестору на приобретение уже выпущенных или вновь выпускаемых акций.

6. Акционерный пай спонсоров необязательно имеет форму только наличности, он может предоставляться в виде оборудования, механизмов, техники и т.д. Каждый проект оценивается с точки зрения соответствующей страновой стратегии. Страновые стратегии утверждаются акционерами ЕБРР, ложатся в основу банковских операций и определяют приоритетность конкретных направлений деятельности.

Соглашение об учреждении ЕБРР также предписывает банку "содействовать во всей своей деятельности экологически здоровому и устойчивому развитию". ЕБРР – первая международная финансовая организация, которую учредители наделили таким инициативным экологическим мандатом. Экологический мандат отражает недавнюю историю региона операций ЕБРР. Ухудшение состояния окружающей среды в странах Центральной и Восточной Европы и бывшего Советского Союза является в основном результатом осуществлявшейся в прошлом неверной и несбалансированной политики и практики. Это оказывало разрушающее воздействие, как на экономику, так и на окружающую среду.

Проводя экологические аттестации, ЕБРР обеспечивает экологическую обоснованность своих проектов и наблюдение за их природоохранными показателями. В рамках своих проектов он стремится обеспечить дополнительные экологические преимущества, особенно если эти проекты дают и экономические преимущества.

Реализация приоритетов экологической политики банка обеспечивается на всех этапах процесса оценки проекта. К процедурам

банка в этой области относятся отбор, исследования, такие как проводимые спонсором экологические оценки и ревизии, обзор состояния окружающей среды, включение экологических условий в юридические документы, а также экологический надзор за проектами и оценка их. Действующая в банке секция экологической экспертизы устанавливает, в какой форме экологические обследования должны проводиться спонсорами или учредителями до прохождения этапа утверждения концепции проекта, а также требования в отношении опроса общественного мнения. Особое значение придается мерам, уменьшающим неблагоприятные с экологической точки зрения последствия выполнения проектов или улучшающим состояние окружающей среды, или гигиену труда и технику безопасности на производстве.

ЕБРР придает особое значение проектам, способствующим повышению энерго- и ресурсоэффективности, уменьшению отходов, возмещению и утилизации использованных ресурсов, использованию более чистых технологий, расширению использования возобновляемых ресурсов, а также другим проектам, имеющим в основном природоохранные задачи. ЕБРР играет значительную роль в финансировании ликвидаций серьезных экологических проблем.

4.2.4. Азиатский банк развития. АБР – региональная финансовая организация, предназначенная для долгосрочного кредитования проектов развития в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Банк учрежден согласно принятому в 1965 году решению XXI сессии Социальной комиссии ООН для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО) и начал работать с 1966 года. Уставный

капитал банка первоначально составлял 1,3 млрд. долл., к концу 1970-х он возрос до 9,5 млрд., к середине 2000-х превысил 50 млрд. долл. США. Штаб-квартира АБР находится в городе Манила (Филиппины).

Первоначально членами АБР были 31 государство, в настоящее время их число возросло до 67. Членство в АБР открыто для стран Азиатско-тихоокеанской Комиссии ООН по экономическим и социальным проблемам и для других стран азиатского региона (и развитых стран из других регионов), если они являются членами ООН или одного из ее специализированных агентств. Такие широкие критерии членства привели к тому, что значительная часть государств-членов АБР – это неазиатские страны, на них приходится почти 37% акций банка и 35% голосов.

Членами АБР являются постсоветские страны Закавказья и Средней Азии. Это позволяет им пользоваться кредитной поддержкой АБР при осуществлении программ экономического развития.

Хотя изначально банк создавался для помощи развивающимся странам Азиатско-Тихоокеанского региона, в его управлении большинство голосов принадлежит экономически развитым странам. Это произошло потому, что лишь 20% голосов распределяются между странами-членами АБР поровну, а остальные 80% – пропорционально имеющемуся у них количеству акций банка, что дает преимущества более богатым странам.

Высшим органом АБР является совет управляющих – по одному управляющему (представителю) от каждой страны-члена. Совет управляющих, собираясь на сессию раз в год, выбирает президента АБР сроком на 5 лет и контролирует работу постоянно функционирующего совета директоров (12 членов), который назначается советом управляющих

сроком на 2 года. По уставу банка, президент и восемь из двенадцати директоров обязательно должны представлять страны региона.

Поскольку деятельность АБР находится под контролем экономически развитых стран, в высших органах управления банка большое влияние имеет Япония, которая одновременно является и страной Азиатско-Тихоокеанского региона, и одной из наиболее развитых стран мира.

Банковские операции АБР финансируются в основном из взносов стран-членов, из дохода от инвестиций и за счет привлечения заемных средств на мировом финансовом рынке путем выпуска долгосрочных облигационных займов. Фактически речь идет об использовании финансовых ресурсов развитых стран (как основных акционеров АБР) для кредитования развивающихся стран Азии (как основных заемщиков).

Азиатский банк развития выдает кредиты развивающимся странам из двух фондов:

- обычного фонда для кредитования на коммерческих условиях на срок до 25 лет (примерно 2/3 всех кредитов);

- специального фонда азиатского развития (Asian Development Fund) для кредитования бедных стран по льготной ставке (1-3%) на срок до 40 лет (примерно 1/3 всех кредитов).

Таким образом, АБР предоставляет развивающимся странам азиатско-тихоокеанского региона условия более льготные, чем международный частный рынок капиталов. Средняя сумма одного кредита составляет 15 млн. долларов, более крупные кредиты (до 50 млн. долларов) банк предоставляет довольно редко.

Банк дает займы главным образом правительственным организациям. Основными заемщиками банка являются КНР, Индия, Пакистан и Филиппины. Подавляющая часть кредитуемых проектов связана с транспортом и коммуникациями, а также с энергетикой. В последние годы для стимулирования малого бизнеса активно используются проекты, связанные с микрофинансированием.

Поскольку развитые страны являются главным источником средств АБР и эти же страны контролируют руководство его деятельностью, то кредитование азиатских стран происходит так, чтобы в финансируемых банком проектах контракты получали, прежде всего, фирмы самих же развитых стран. В частности, при получении контрактов лидирующие позиции занимают фирмы США.

В 2000-х годах АБР планирует постепенно ввести единую общеазиатскую валюту по образцу евро в ЕС. Первым этапом станет создание виртуальной (используемой только для международных расчетов) валютной единицы «акю» (ACU). Курс ACU будет рассчитываться как среднее значение ценности валют Китая, Южной Кореи, Японии и 10 стран АСЕАН. Использование наднациональной денежной единицы, мало зависящей от колебаний конъюнктуры в отдельных странах, должно стимулировать развитие единого азиатского рынка. По мнению некоторых экспертов, в перспективе единая азиатская валюта может стать «третьей силой» на мировом финансовом рынке, конкурируя с долларом США и евро.

4.2.5. Исламский банк развития. ИБР был учрежден в 1975 году странами-участниками Организации исламской конференции с целью

экономического развития и социального прогресса мусульманского сообщества. Штаб-квартира Исламского банка развития расположена в городе Джидда (Королевство Саудовской Аравии). В настоящее время членами Исламского банка развития являются 56 государств. Основным требованием для принятия в члены банка является участие в [Организации исламская конференция](#), уплата членского взноса в капитал банка и соблюдение правил, процедур, терминов, принятых Советом директоров банка.

Банк проводит политику патронажа по отношению к развивающимся странам, нуждающимся в финансировании своего развития, воплощая идеи исламской экономики. Эта поддержка к тому же является элементом благотворительности, свойственной исламу. Для наименее развитых стран, в целях увеличения льготного финансирования, которое не может быть произведено из обычных фондов банка, был основан специальный счет.

Банк оказывает финансовые услуги в следующих секторах экономики: коммунальном хозяйстве; образовании и здравоохранении; сельском хозяйстве; транспорте и связи; промышленности.

Учетной единицей ИБР является исламский динар - ИД, который эквивалентен величине СДР (SDR - Special Drawing Rights - Специальные права заимствований МВФ). Собственный капитал Банка составляет 15 млрд. исламских динаров.

Банк осуществляет следующие функции:

- участие долевыми инвестициями в продуктивных проектах и предприятиях в странах-членах банка;

- инвестирование в проекты в экономическом и социальном секторе в странах-членах;

- осуществление кредитования частного и государственного секторов для финансирования продуктивных проектов, предприятий и программ в странах членах;

- создание и управление специальными фондами для определенных целей, включая помощь мусульманским общинам в странах, не являющихся членами Банка;

- управление трастовыми фондами;

- прием депозитов или увеличение своих ресурсов другими путями;

- оказание помощи в продвижении иностранной торговли в странах-членах банка, в особенности основными товарами;

- инвестирование незадействованных ресурсов;

- оказание технического содействия странам-членам банка;

- расширение возможности обучения необходимых для экономического развития кадров;

- проведение исследовательской деятельности во всех сферах экономики;

- сотрудничество с международными финансовыми институтами и организациями;

При проведении своих операций ИБР обращает внимание на:

- сохранение своих интересов при финансировании, включая получение гарантий;

- кредитоспособность получателя кредита или гаранта;

- нужды наиболее отсталых стран;

- необходимость продвижения законченности экономических реформ в странах-членах;
- улучшение жизни людей в странах-членах путем реализации экономических и социальных проектов;
- слежение за отсутствием диспропорций при распределении ресурсов банка.

ИБР сыграл важную роль в выработке коллективной позиции стран-членов на Уругвайском раунде ВТО. Банк оказывает содействие проведению семинаров и «круглых столов» по решениям Уругвайского раунда, проводит предварительные переговоры со странами, которые нуждаются в его помощи при вступлении в ВТО.

Банк активно участвует в проекте по созданию информационной сети OIC (OICIS-net), инсталлировал информационные и телекоммуникационные системы для оперирования различными базами данных, которые могут быть доступны странам-членам посредством сетей связи.

ИБР содействует развитию технической кооперации путем обмена опытом между странами-членами через финансирование краткосрочных проектов. Программа по развитию технической кооперации затрагивает проблемы охраны окружающей среды и развитие банковской деятельности. Постоянно разрабатывая новые способы финансирования, соответствующие нормам шариата, банк содействует повышению производственных возможностей стран-членов.

С момента создания банк уделял огромное внимание развитию торговых отношений между странами-членами, признавая тот факт, что торговля вносит значительный вклад в развитие национальных экономик. В качестве международного финансового института ИБР разработал и

претворил в жизнь ряд схем по финансированию торговли. Совет директоров банка считает это направление деятельности приоритетным, а в уставе ИБР главный акцент сделан на развитие торговли между странами-членами. ИБР финансирует, импортные операции; создание инвестиционного портфеля на основе исламских принципов; долгосрочные торговые операции.

Приоритетным направлением программы по торговому сотрудничеству является обеспечение стран-членов информацией о существующих и потенциальных торговых возможностях. ИБР помогает наименее развитым странам демонстрировать их товары на международных выставках и оплачивает издержки по перевозке выставочных экспонатов и на содержание сопровождающего их персонала.

Группа Исламского банка развития включает: Исламскую корпорацию по страхованию инвестиций и экспортных кредитов (ICIEC), Исламскую корпорацию по развитию частного сектора (ICD), Исламский исследовательский и учебный институт (IRTI), Международную исламскую торгово-финансовую корпорацию (ITFC).

Важную роль в деятельности ИБР играет Исламская корпорация по страхованию инвестиций и экспортных кредитов, созданная в целях развития торговли и инвестиционного сотрудничества между странами-членами. Вклад ИБР в уставный капитал ICIEC составил 50% (145 млн. долл.), остальные 50% внесли 30 из 56 страны-члена ИБР. Корпорация, начавшая деятельность в 1995 году, осуществляет страхование экспортных кредитов от риска неуплаты по экспортным поставкам (страхование коммерческих и некоммерческих рисков).

4.2.6. Всемирная торговая организация. ВТО в 1995 году пришла на смену Генерального соглашения о тарифах и торговле (ГАТТ). Главная задача ВТО - либерализация мировой торговли путем последовательного сокращения уровня импортных пошлин, а также устранение различных нетарифных барьеров. В своей деятельности она исходит из того, что расширение международного обмена позволит наиболее оптимально использовать мировые ресурсы, обеспечит стабильность экономического развития всех стран и сохранение окружающей среды. Штаб-квартира ВТО расположена в [Женева \(Швейцария\)](#). В настоящее время членами ВТО являются 153 государств, на которые приходится более 97% оборота международной торговли. Заявки на присоединение к ВТО подали в настоящее время еще ряд стран, в том числе и Азербайджан.

Все страны-члены ВТО принимают обязательства по выполнению основных соглашений и юридических документов, объединенных термином "Многосторонние торговые соглашения". Таким образом, с правовой точки зрения система ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется подавляющая часть мировой торговли товарами и услугами. Пакет объединяет по совокупности более 50 многосторонних торговых соглашений и других правовых документов, основными из которых являются Соглашение об учреждении ВТО и прилагаемые к нему: Генеральное соглашение по тарифам и торговле; Соглашение по сельскому хозяйству; Соглашение о санитарных и фитосанитарных мерах; Соглашение по текстилю и одежде; Соглашение о технических барьерах в торговле; Соглашение о торговых аспектах инвестиционных мер; Соглашение об антидемпинговых мерах; Соглашение о таможенной оценке; Соглашение о предотгрузочной инспекции; Соглашение о правилах происхождения товара; Соглашение о процедурах лицензирования импорта; Соглашение о защитных

мерах; Генеральное соглашение о торговле услугами; Соглашение о торговых аспектах прав интеллектуальной собственности; Понимание правил и процедур урегулирования торговых споров; Механизм анализа торговой политики; О многосторонних торговых соглашениях.

Решения на высшем уровне в ВТО принимает Министерская конференция, которая собирается как минимум один раз в два года. В подчинении Министерской конференции находится Генеральный совет, который отвечает за выполнение текущей работы и собирается несколько раз в год в штаб-квартире в Женеве в составе представителей членов ВТО, обычно послов и глав делегаций стран-участниц. В ведении Генерального совета также находятся два специальных органа: по анализу торговой политики и по разрешению споров. Кроме того, Генеральному совету подотчетны комитеты по торговле и развитию; по ограничениям, связанным с торговым балансом; по бюджету, финансам и административным вопросам. Секретариат ВТО имеет около 500 штатных сотрудников; его возглавляет генеральный директор. Секретариат ВТО, в отличие от подобных органов других международных организаций, не принимает решений, так как эта функция возлагается на сами страны-члены. Основные обязанности Секретариата – обеспечивать техническую поддержку различным советам и комитетам, а также Министерской конференции, оказывать техническое содействие развивающимся странам, проводить анализ мировой торговли и разъяснять положения ВТО общественности и средствам массовой информации. Секретариат также обеспечивает некоторые формы правовой помощи в процессе разрешения споров и консультирует правительства стран, желающих стать членами ВТО.

В последние годы страны-члены ВТО пришли к мнению о необходимости разработки свода международных правил конкуренции. Дело в том, что в ходе либерализации торговли на межгосударственном уровне расширяется практика торговых ограничений, применяемых частными

компаниями. Национальное же антимонопольное законодательство регулирует правила конкуренции лишь на внутреннем рынке. Более того, нормы, действующие в различных странах, вступают в противоречие друг с другом. Имеющиеся международные договоренности в этой области, достигнутые в рамках ЮНКТАД и ОЭСР, имеют рекомендательный характер и в силу этого не могут составить правовую базу для эффективного регулирования международной конкуренции. К работе в этой области подключилась ВТО, многие правила которой, так или иначе, затрагивают сферу конкуренции. Предполагается, что международные правила будут предусматривать установление контроля за слияниями и поглощениями компаний, деятельностью экспортных и импортных картелей, созданием горизонтальных и вертикальных соглашений между компаниями различных государств, за использованием компаниями своего доминирующего положения на мировых рынках. Правила должны включить также систему санкций к нарушителям антимонопольного законодательства.

Опыт показывает, что развитие международной торговли нуждается в четкой процедуре урегулирования торговых противоречий. Такая процедура в ВТО стала более динамичной и эффективной, поскольку принятая в ней система разрешения торговых споров способствовала, по мнению представителей США и ЕС, ослаблению напряженности в торговых отношениях и установлению необычайно длительного мирного периода. Развивающиеся страны стали чаще прибегать к ВТО для защиты своих интересов.

В настоящее время, свойственные ранее торговой практике такие методы, как уступки, согласования и т.п., используются все реже. Это во многом связано с доминированием американских юристов в группах

экспертов. Разбирательства проходят при закрытых дверях с минимальным участием независимых юристов и специалистов другого профиля.

Одним из существенных факторов, способствующих развитию торговых связей, является создание глобальной сети электронной торговли, ставшей одной из основных частей программы ЮНКТАД, направленной на повышение эффективности мировой торговли. Эта программа охватывает более 100 стран мира. Опорными пунктами в сети электронной торговли являются так называемые трейд-поинты, или информационные центры по вопросам торговли. В мире уже насчитывается более 150 таких центров. По мере расширения этой сети бумажное оформление сделок будет все более вытесняться электронным.

Существенный вклад в развитие международной торговли вносит компьютерная сеть Интернет, которая хотя и носит общеинформационный характер, но в последнее время все более и более используемая для торговли. Одно из важных преимуществ, которое обеспечивает Интернет торговым партнерам является круглосуточность и глобальность.

Почти все члены ВТО являются участниками одной или нескольких региональных торговых группировок, которых в настоящее время насчитывается более 100. Региональные торговые группировки, по мнению представителей ВТО, ослабляют согласованные в ее рамках механизмы регулирования международной торговли и препятствуют глобальной экономической интеграции. В связи с этим, ВТО выступает за принятие единого свода правил, регламентирующих условия создания региональных торговых группировок. Так, торговая политика участников региональных торговых группировок должна быть совместима с нормами ВТО, а соглашения - открытыми для присоединения к ним других стран.

В противовес региональным устремлениям руководство ВТО призывает к развитию многосторонней торговой системы и созданию к 2020 году единой зоны свободной торговли. Наряду с этим разрабатываются идеи формирования таких региональных зон свободной торговли, как “тихоокеанской” (в рамках АТЭС) и “атлантической” (объединяющей НАФТА и ЕС).

Значительно ослабляют возможности экспорта, особенно из развивающихся стран, различного рода ограничения на торговлю. Так, в настоящее время страны Азии выступают против решений США и ЕС отложить отмену ограничений на ввоз текстиля и швейных изделий, которые планировалось снимать поэтапно на протяжении десятилетия. Снятие этих ограничений позволит втрое увеличить экспорт из развивающихся стран данной продукции. С другой стороны, столь быстрое наращивание экспорта может вызвать перенасыщение рынков и падение цен, что привело бы не только к потере рабочих мест в странах-импортерах, но и к неблагоприятным последствиям для самих экспортеров. Исходя из этого, эксперты ЮНКТАД рекомендуют создать международное агентство, которое отслеживало бы ситуацию на соответствующих рынках.

Обоснованность использования антидемпинговых мер во многих случаях подвергается сомнению, так как с их помощью страны ЕС, например, пытаются оградить своих производителей текстиля, обуви, электронной техники и химикатов от наплыва дешевых товаров из-за рубежа. Обычно претензии в этих случаях касаются методов определения размеров ущерба, способов расчета антидемпинговой пошлины, порядка расследования.

Для упорядочения применения антидемпинговых мер ВТО проводит переговоры о согласовании правил международной конкуренции. Связанное с этим ограничение мер государственной поддержки затрудняет

положение азиатских экспортеров. В то же время организации импортеров в промышленно-развитых странах требуют, чтобы при принятии антидемпинговых мер учитывались интересы не только производителей, но и потребителей товаров. Однако, несмотря на новые формы протекционизма, тенденция либерализации мировой торговли сохраняется.

Широко стали применяться в мировой экономике новые средства протекционизма, которые пришли на смену тарифам. Так, при определении торгового режима предлагается наряду с прочими показателями учитывать действующие в стране трудовые и экологические стандарты. Это может подорвать позиции развивающихся государств, где производство трудо- и экологоемкой продукции существенно дешевле, чем на Западе, и поэтому данная инициатива вызывает у них резкий отпор.

«Мы считаем, что главной задачей, стоящей перед нами сегодня, является обеспечение того, чтобы глобализация стала позитивным фактором для всех народов мира».

*(Декларация тысячелетия
Организации Объединенных Наций)*

4.3. Социально-экономические организации ООН

Организация Объединенных Наций - самая крупная, универсальная международная организация, призванная заниматься главными мировыми политическими проблемами. Политическая деятельность ООН находится в

неразрывной связи с экономическими и социальными задачами. В первой главе Устава ООН “Цели и принципы Устава ООН” поставлена задача осуществления международного сотрудничества в разрешении международных проблем экономического порядка. В Уставе ООН поставлены и конкретные задачи в области исследования и разработки рекомендаций, создания специализированных учреждений, которые должны действовать в тесной связи с ООН. В деятельности этой организации экономическая и социальная сферы стали приоритетными, ими занимаются до 85% всего персонала Секретариата ООН.

Рассмотрим деятельность основных экономических организаций ООН.

Экономический и социальный совет ООН (ЭКОСОС) является одним из шести основных органов ООН, в обязанности которого входит организация исследований и подготовка различного рода докладов и рекомендаций по широкому перечню международных экономических, социальных, культурных и других “сопутствующих” вопросов. Совет готовит проекты конвенций для предоставления Генеральной Ассамблее ООН и может созывать международные конференции по этим вопросам. Являясь основным координирующим органом в этой области, ЭКОСОС согласовывает работу с другими организациями ООН, проводит консультации с привлечением неправительственных организаций, заинтересованных в рассматриваемой проблематике.

Его членами являются представители 54 стран, избираемые на трехлетний срок, при ежегодном обновлении своего состава на треть. Региональный состав Совета следующий: 14 мест - страны Африки, 10 - Латинской Америки, 11 - Азии, 13 - Западной Европы и других стран, 6 -

Восточной Европы. На ЭКОСОС приходится почти 70% всех бюджетных ресурсов ООН и персонала.

Главными проблемами, решаемыми ЭКОСОС, являются:

- состояние мирового экономического и социального положения и подготовка фундаментальных обзоров и иных аналитических публикаций;
- состояние международной торговли;
- проблемы охраны окружающей среды;
- экономическая и научно-техническая помощь развивающимся странам;
- разные аспекты продовольственной проблемы;
- проблемы социально-экономической статистики;
- проблемы народонаселения;
- проблемы природных ресурсов;
- проблемы населенных пунктов;
- проблемы планирования и мобилизации финансовых ресурсов;
- роль государственного и кооперативного секторов в экономике развивающихся государств;
- региональное сотрудничество;
- составление программных социально-экономических документов;
- разработка стратегий развития ООН, а также наблюдение за их реализацией.

По рекомендациям ЭКОСОС в начале 70-х годов XX века в структуре ООН была создана специальная Комиссия ООН по транснациональным корпорациям, а также специальное подразделение в Секретариате ООН по этому вопросу - Центр ООН по ТНК.

Функции ЭКОСОС значительно расширились после принятия Генеральной Ассамблеей ООН Декларации и Программы действий по новому экономическому порядку в 1974 году. С этого времени как сама проблема, так и стратегические задачи модернизации международных экономических отношений на справедливой основе стали главной сферой работы ЭКОСОС. При этом Совету поручено разрабатывать важные документы, в которых исследуются экономические тенденции, например:

- конструктивные предложения о реформе мировой валютной системы;
- о программе “срочных мер” в пользу развивающихся стран, пострадавших от экономического кризиса и путях ликвидации их задолженности Западным странам;
- о проблеме международной задолженности развивающихся стран в целом.

С начала 90-х годов ЭКОСОС стал уделять больше внимания странам Восточной Европы, государствам СНГ, Балтии, отдельным новым государствам, проводить исследования по их проблематике.

В рамках ЭКОСОС в системе ООН действуют различные межправительственные постоянные и функциональные комиссии и комитеты, объединенные под общим названием “вспомогательные органы ЭКОСОС”, в том числе:

- Статистическая комиссия;
- Комиссия по народонаселению;
- Комиссия по правам человека;
- Комиссия по положению женщин;
- Комитет по неправительственным организациям и др.

Помимо них в системе ЭКОСОС создано множество экспертных и консультативных органов, действующих на индивидуальной основе.

Кроме того, Совет координирует деятельность таких межправительственных органов, как Комитет по науке и технике, Комиссия по населенным пунктам, Всемирный продовольственный совет, Комитет по новым и возобновляемым источникам энергии.

В экономический блок ЭКОСОС входит пять региональных экономических комиссий: Европейская экономическая комиссия (ЕЭК), Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО), экономическая комиссия для Африки (ЭКА), Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК), Экономическая комиссия для Западной Азии (ЭКЗА).

ЕЭК основана в 1947 году и размещается в Женеве (Швейцария). Организация насчитывает 56 государств-членов. Наряду с европейскими странами в состав организации входят [Соединённые Штаты Америки](#), [Канада](#), [Турция](#), [Израиль](#), бывшие советские республики Кавказа и [Средней Азии](#). Ее деятельностью руководит Секретариат во главе с исполнительным секретарем. В сфере деятельности комиссии входит обширный круг экономических, производственных, транспортных, сельскохозяйственных и иных проблем.

В структуре комиссии или в тесной с ней связи действует более 100 вспомогательных рабочих, отраслевых и специальных органов и учреждений. Эта комиссия играет исключительно важную роль, выступая организатором множества форм сотрудничества между европейскими странами.

ЭСКАТО создана решением ЭКОСОС в 1947 году и насчитывает 62 страны-члена. Секретариат ЭСКАТО находится в Бангкоке (Таиланд). Эта комиссия имеет 9 отраслевых органов: по промышленности и строительству, сельскому хозяйству, торговле, природным ресурсам, социальному развитию, статистике, народонаселению, транспорту, судоходству и связи, а также вспомогательные органы. Основными направлениями деятельности указанных органов являются анализ ситуации по конкретным отраслевым проблемам в регионе, а также организация и проведение многочисленных совещаний, симпозиумов с целью отработки проектов программ для решения узловых задач на национальной и межгосударственной основе.

ЭКА, в состав которой входит сегодня 53 африканских стран, создана в 1958 году со штаб-квартирой в Аддис-Абебе (Эфиопия). ЭКА созывает свои сессии один раз в два года. Ее деятельность во многом аналогична деятельности ЭСКАТО и имеет подобную ей структуру.

ЭКЛАК, включающая 40 стран, создана в 1948 году. Ее штаб-квартира расположена в Сантьяго (Чили). В различных латиноамериканских странах учреждены 7 субрегиональных отделений комиссии. Комиссия сотрудничает с национальными, региональными и международными организациями по таким вопросам, как развитие сельского хозяйства; экономическое и социальное планирование; промышленное, технологическое развитие, а также развитие предпринимательства; международная торговля, региональная интеграция и сотрудничество;

инвестиции и финансирование; социальное развитие и равенство; интеграция женщин в процессы развития; природные ресурсы и инфраструктура; охрана окружающей среды и населенные пункты; статистика; административное управление; демография и политика в области народонаселения.

ЭКЗА, членами которой являются 14 арабских стран, включая с 1988 года Палестину, учреждена в 1973 году со штаб-квартирой в Багдаде. ЭКЗА созывает свои сессии ежегодно и имеет вспомогательные органы отраслевого и функционального порядка, осуществляющие исследования, подготовку и проведение симпозиумов, разработку рекомендаций в целях развития и международного сотрудничества на региональной основе. Высший орган - пленарная сессия, созываемая раз в два года. Секретариат ЭКЗА состоит из целого ряда отделов - планирования, промышленности, сельского хозяйства и др. Задачи, которые ставит перед собой ЭКЗА, в принципе, аналогичны тем, что рассматривались выше - создание благоприятных условий для экономического сотрудничества в регионе, укрепление экономических отношений, исследования технического характера и т.д. Экономическое сотрудничество стран в данном регионе во многом определяется политической ситуацией.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), как международный орган, призвана регулировать торговые отношения. В связи с тем, что Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ) было создано и действовало вне рамок ООН, многие страны ставили перед ООН задачу иметь в его структурах независимый и универсальный орган, призванный от имени мирового сообщества регулировать сложные проблемы международной торговли. В этих целях в 1964 году был основан автономный орган ООН для содействия международной торговле, ведению переговоров и разработке международных договоров и рекомендаций в этой области. Секретариат ЮНКТАД находится в Женеве, а в ее работе

участвуют в настоящее время 193 государства. Главным органом ЮНКТАД является конференция, созываемая на свои сессии два раза в год. На первой такой сессии (в 1964 году) был одобрен документ “Принципы международных торговых отношений и торговой политики”, в котором впервые в практике ООН сделаны попытки обобщить позитивный опыт мировой торговли и торговой политики и положить их в основу взаимоотношений стран в области торговых связей.

ЮНКТАД играет в системе ООН роль координационного центра по проблемам развития и смежным вопросам торговли, финансов, технологий, инвестиций и устойчивого развития. Ее главная цель состоит в содействии интегрированию развивающихся стран и стран с переходной экономикой в мировую экономику и развитию посредством торговли и инвестиций. Добиваясь достижения своих целей, ЮНКТАД проводит исследования и анализ политики, межправительственные совещания, осуществляет техническое сотрудничество и взаимодействие с гражданским обществом и предпринимательским сектором.

Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО) играет важную роль в структуре организаций ООН. ЮНИДО была создана в 1966 году, а специализированным учреждением [Организации Объединённых Наций](#) стала в [1985 году](#). В работе ЮНИДО участвуют 173 государства-члена, центральные учреждения Организации находятся в [Вене](#). В рамках общей системы Организации Объединенных Наций ЮНИДО отвечает за содействие промышленному развитию всех [развивающихся стран](#).

В 1987 году ЮНИДО претерпела серьезную реорганизацию с целью повышения эффективности работы на местах, в результате которой был учрежден Консультативный комитет представителей на местах для разработки и формирования руководящих принципов в области отбора, классификации найма, назначения, размещения, предоставления отчетности,

управления и оценки деятельности старших советников по промышленному развитию в регионах. Была также создана Секция комплексных промышленных проектов, главной функцией которой является разработка, координация и контроль за осуществлением отдельных крупномасштабных технических проектов. Эта секция несет ответственность за разработку и руководство совместными программами технического сотрудничества с Продовольственной и сельскохозяйственной организацией ООН (ФАО), а также за курирование проектов на стадии их разработки.

Специальные программы в структуре ООН. Значительное место в системе международных организаций ООН занимают специальные программы. Это, прежде всего, такие программы, как Программа развития ООН (ПРООН), Детский фонд ООН (ЮНИСЕФ), Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП), Университет ООН (ЮНЮ), а также Учебный и научно-исследовательский институт ООН (ЮНИТАР).

ПРООН создана в 1965 году со штаб-квартирой в Нью-Йорке. Она работает в 166 странах, взаимодействуя с ними в выработке их собственных решений по проблемам глобального и национального развития. В развитии собственного потенциала они опираются на опыт ПРООН и широкого круга ее партнеров. Деятельность ПРООН финансируется из добровольных взносов государств, поэтому в ее рамках сохраняется их контроль над финансированием операций. В настоящее время эта организация осуществляет свою работу почти во всех развивающихся странах, под руководством Совета управляющих, в который входят представители 50 государств, избираемых на три года.

Главными критериями оказания помощи по этой программе являются ключевые показатели экономического развития: численность населения и объем ВВП в расчете на душу населения страны - получателя помощи. Помощь предоставляется по пятилетним ориентировочным заданиям по конкретным проектам в основном в трех формах: направление

специалистов, поставка оборудования и подготовка национальных кадров. Доля финансирования ПРООН оставляет 50-100%, в зависимости от уровня развития страны. Помощь ПРООН безвозмездна.

ЮНИСЕФ - одна из программ помощи системы ООН, созданная в 1946 году в целях организации помощи детям в разрушенной войной Европе. Штаб-квартира фонда расположена в [Нью-Йорке](#). Постепенно функции ЮНИСЕФ изменялись, расширялись, а ее деятельность стала ориентироваться на оказание помощи детям развивающихся стран. Фонд финансируется как из добровольных пожертвований (взносов) государств, так и пожертвований общественных организаций и частных лиц.

Детский фонд ООН не разделяет помощь матери и ребенку. Основные цели Детского фонда ООН — сокращение смертности детей до 5 лет; сокращение смертности матерей; дать начальное образование детям. ЮНИСЕФ осуществляет свои программы в 157 странах мира

ЮНЕП действует как автономный орган, координируемый ЭКОСОС, создан в 1972 году для установления тесного международного сотрудничества по проблемам окружающей среды. Штаб-квартира ЮНЕП находится в Найроби (Кения). Данной программой руководит Совет управляющих ЮНЕП в составе 58 человек, избираемых сроком на три года. Для финансирования этой программы создан добровольный фонд ЮНЕП.

Одним из важнейших результатов деятельности ЮНЕП явилась подготовка в 1980 году резолюции Генеральной Ассамблеи ООН “Об исторической ответственности государств за сохранение природы Земли для нынешнего и будущего поколений”.

ЮНЮ действует с 1975 года со штаб-квартирой в Токио (Япония) в качестве автономного академического института. Университет ориентирован на помощь в решении "насущных глобальных проблем сохранения человечества, его развития и благосостояния" посредством скоординированных в международном плане научных разработок и

программ обучения. В отличие от традиционных университетов, ЮНЮ не имеет факультетов и не присуждает степени, а решает задачи с помощью глобальной сети учебных и научно-исследовательских институтов, включая собственные научно-исследовательские и учебные центры и привлекая к работе отдельных ученых и сотрудников ООН. Университет финансируется только из добровольных источников, преимущественно Японией. Руководит им ректор, назначаемый Генеральным секретарем ООН по согласованию с Генеральным директором ЮНЕСКО и по рекомендации Совета университета, который в свою очередь, состоит из 24 членов, также назначаемых Генеральным секретарем ООН и Генеральным директором ЮНЕСКО. Планирующий и координирующий центр университета в Токио связан с более чем 60 странами. Устав ЮНЮ гарантирует научную свободу в рамках установленных тем, таких, как голод в мире, перспективы развития общества и человека, использование и переработка естественных ресурсов.

ЮНИТАР основан в 1963 году в соответствии с решением Генеральной Ассамблеи ООН, как автономное учреждение, финансируемое за счет добровольных источников со штаб-квартирой в Нью-Йорке. С 1975 года в соответствии с политическим курсом, принятым на шестой и седьмой специальных сессиях Генеральной Ассамблеи, ЮНИТАР сосредоточил свои программы на исследовании проблем, связанных с Новым международным экономическим порядком. Профессиональная подготовка в сфере дипломатии и техники международного сотрудничества осуществляется на разных уровнях; особое внимание уделяется запросам служащих из развивающихся стран. Программы ориентированы в первую очередь на профессиональное развитие молодых делегатов, служащих иностранных ведомств и чиновников ООН. ЮНИТАР проводит изучение задач и деятельности ООН по четырем программам: Новый международный экономический порядок; Многосторонняя кооперация для нужд развития; Население, ресурсы и окружающая среда; Международное право,

безопасность и дипломатия. ЮНИТАР публикует исследования в таких областях, как проблемы мира и безопасности, международная организация и международное развитие. Институт также организует конференции и коллоквиумы по таким актуальным темам, как реорганизация экономических и социальных подразделений ООН, использование ресурсов Мирового океана, роль женщин в решениях ООН. К этим исследованиям и видам деятельности ЮНИТАР привлекает дипломатов и авторитетных служащих ООН, а также ученых со всего мира.

Специализированные учреждения при ООН. Уставом ООН предусматривается создание специализированных учреждений, к которым относятся: Организация ООН по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО), Международная организация труда (МОТ), Международный союз электросвязи (МСЭ), Всемирный почтовый союз (ВПС), Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), Продовольственная и сельскохозяйственная организация (ФАО) и др.

Специализированными учреждениями ООН являются также Международный валютный фонд (МВФ), группа Всемирного банка (ВБ).

Многие международные учреждения, формально не являясь специализированными учреждениями ООН, практически действуют как учреждения ООН, входя в его систему, например Международное агентство по атомной энергии (МАГАТЕ).

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

"Тот, кто не смотрит вперед, оказывается позади".

(Г. Уэллс, британский писатель)

Мировое хозяйство представляет собой многообразную, многоуровневую иерархическую систему. Постоянно происходят сдвиги в соотношении сил, уровнях экономического развития стран. Существующий механизм функционирования глобальной хозяйственной системы в основном определяется взаимодействием наиболее развитых стран и не носит универсального, всеобщего характера. Межгосударственная система экономического регулирования включает согласование основных направлений внутренней и внешней политики западных стран, либерализацию, открытость международных экономических связей, прежде всего капитала, торговли, сохранение и укрепление роли международных валютно-финансовых институтов.

Развитие ведущих экономик показывает, что не существует единого хозяйственного механизма для укрепления позиций той или иной страны в мировой экономике. Их опыт демонстрирует многовариантность методов приведения в действие различных факторов производства даже в единой системе мирового хозяйства.

Мировая экономика последних десятилетий развивалась под влиянием многих проблем общепланетарного значения. Наибольшее

влияние на развитие глобальной экономической системы оказали распад мировой социалистической системы, повсеместное распространение информационно-коммуникационных технологий, процессы интернационализации хозяйственной деятельности.

Современный хозяйственный рост привел не только к общему увеличению богатства, но и к нарушению равновесия между природной средой и человеком, к истощению природных ресурсов. Особенно остро нарушение равновесия «человек — природа» проявляется в развивающихся странах. Вырубка лесов в странах Тропической Африки способствовала многолетним засухам и сопровождавшему их голоду. Происходит нарушение плодородия почв, выведение из сельскохозяйственного оборота огромных земельных пространств. Данные издержки роста не только отягощают нынешнее экономическое развитие, но и ложатся бременем на будущие поколения.

Среди проблем, ухудшающих состояние мирового хозяйства, не последнее место занимают вопросы занятости работоспособного населения как развитых, так и развивающихся стран. Одной из важных причин высокого уровня безработицы выступает рост производительности труда. Компании стремятся сократить издержки производства за счет рабочей силы с целью повышения конкурентоспособности своей продукции на международных рынках. В развивающихся странах этот фактор дополняется неразвитостью производительных сил, огромной скрытой безработицей в сельской местности. Безработица не только подрывает положение основной производительной силы в экономике, но является первопричиной нищеты и голода.

Положительную роль в решении основных вопросов современного хозяйства могли бы сыграть демократическая перестройка институциональной основы мирового хозяйственного механизма, придание

главным международным и межгосударственным институтам универсального характера, учитывающие интересы всех субъектов мирового хозяйства.

К настоящему времени глобализационный экономический процесс охватил всю мирохозяйственную сферу, втянул в свою орбиту внешнеэкономические системы всех стран мира с разной степенью участия, эффективности и последствий. Не осталась в стороне от процессов глобализации и интеграции в мировую экономическую систему и экономика Азербайджана. На протяжении последних десятилетий Азербайджан стал участником глобальных проектов по транспортировке энергоносителей, функционированию транспортных коридоров TRACECA и Север-Юг, строительства железнодорожной магистрали Баку-Тбилиси-Карс. Таким образом, Азербайджан, используя свое выгодное географическое положение, стал важной транзитной страной, без участия которой не может быть полноценно реализован ни один региональный проект. Добываемые в Азербайджане нефть и газ являются вкладом страны в глобальную энергобезопасность Европейских стран. Так, компания BTC Co, являющаяся оператором строительства и эксплуатации нефтепровода Баку-Тбилиси-Джейхан сообщила, что с момента ввода в эксплуатацию трубопровода - 4 июня 2006 года, по 12 сентября 2010 года с нефтяного терминала в Джейхане уже отгружено 1275 танкеров, то есть 1 млрд. баррелей нефти. В последние годы Государственная нефтяная компания Азербайджанской Республики успешно внедряется на рынок углеводородов Грузии, Турции, Украины, то есть становится транснациональной компанией.

Сегодня экономика страны составляет две трети экономического потенциала всего Южного Кавказа. По основным макроэкономическим показателям Азербайджан опережает как Армению, так и Грузию. Так, по данным Департамента стран Ближнего Востока и Центральной Азии

Международного Валютного Фонда, если валовый внутренний продукт Азербайджана по паритету покупательной способности в 2009 году составил 85,8 млрд. долл. США, то данный показатель в Грузии и Армении составил соответственно 20,9 и 16,2 млрд. долл. США. В Азербайджане почти в два раза выше, чем в Грузии и Армении показатель производства валового внутреннего продукта на душу населения. Следует отметить, и то, что в кризисный 2009 год ВВП Армении снизился на 14,4 %, Грузии на 4,0 %, в Азербайджане же имел место рост данного показателя на 9,3 %.

Вместе с успехами развития экономики страны, перед азербайджанским обществом стоит архиважная задача – освобождение исконных азербайджанских земель от армянской оккупации. Состояние ни мира, ни войны имеет уже двадцатилетнюю историю и мирные переговоры, ведущиеся международными посредниками, не приносят положительного результата. Естественно сложившаяся ситуация отвлекает значительные ресурсы страны на укрепление армии, решение социально-экономических проблем беженцев и вынужденных переселенцев. В этих условиях азербайджанский народ полон решимости - освободить захваченные территории военным путем. Так, в государственном бюджете на 2011 год военные расходы увеличены почти в два раза и составят 19,6% всех бюджетных расходов. Во вступительной речи на заседании Кабинета Министров Азербайджанской Республики, посвященном итогам социально-экономического развития за девять месяцев 2010 года, Президент страны Ильхам Алиев подчеркнул, что «В государственном бюджете этого года военные расходы занимают особое место. Это не первый год, когда военные расходы Азербайджана находятся на первом месте среди других расходов... Доходы, полученные за счет труда нашего народа, направляются в важнейшую для Азербайджана сферу – строительство армии. Мы будем продолжать эту работу и в дальнейшем. Наши земли находятся под

оккупацией. Мы стремимся, и будем стремиться в скором времени положить конец этой оккупации».

Определяя место и роль Азербайджана в мировой экономике, международном разделении труда и интернационализации хозяйственной жизни, можно отметить, что они обусловлены уровнем и динамикой развития национальной экономики, степенью ее открытости и вовлеченности в международное разделение труда, прогрессивностью и развитостью внешнеэкономических связей, умением национальной экономики адаптироваться к условиям международной хозяйственной жизни и одновременно воздействовать на них в желаемом для себя направлении (взаимодействие с международными экономическими организациями), наличием транснациональных корпораций.

Необходимо активное участие Азербайджана в мировых делах, которые должны стать важной частью национального интереса, таких как: Конференция ООН по торговле и развитию, Организация Объединенных Наций по промышленному развитию, Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН, Международный валютный фонд, Всемирный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Азиатский банк развития, Исламский банк развития, региональные экономические комиссии. Важным направлением интеграции Азербайджана в мировую экономику является вовлеченность страны в многосторонние международные экономические проекты, число которых с участием Азербайджана постоянно увеличивается.

Президент страны Ильхам Алиев, в своей заключительной речи на расширенном заседании Кабинета Министров Азербайджанской Республики, посвященном итогам социально-экономического развития в 2009 году, так охарактеризовал современный этап развития национальной экономики: «Наша экономика уже не является экономикой переходного периода... Мы полностью перешли к рыночной экономике. Азербайджанская экономика –

это либеральная, независимая, устойчивая экономика, опирающаяся на собственные ресурсы и стремительно интегрирующаяся в мировое сообщество», и азербайджанский народ с уверенностью смотрит в будущее, так как знает, что руководство страной находится в верных руках и Азербайджан станет развитым, экономически мощным и демократическим государством.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Азербайджанын рязмляря 2010. Азербайжан Дювлят Статистика Комитяси; Багы, 2010.
2. Алиев Г.А. «Выступление на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке - 7 сентября 2000 года». Газета "Бакинский рабочий", 20 сентября, 2000.
3. Алиев И.Г. «По итогам 2009 года Азербайджан входит в число самых динамично развивающихся стран в мировом масштабе». Заключительная речь президента Азербайджана Ильхама Алиева на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития в 2009 году. Газета «Бакинский рабочий», 20 января, 2010; <http://br.az/index.php?newsid=5192>.
4. Алиев И.Г. «Азербайджанская экономика — это независимая экономика, опирающаяся на свои внутренние ресурсы». Вступительная речь президента Азербайджана Ильхама Алиева на заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития за девять месяцев 2010 года. Газета «Бакинский рабочий», 21 октябрь, 2010; <http://br.az/index.php?year=2010&month=10&day=21>
5. Американские президенты: 41 исторический портрет от Джорджа

- Вашингтона до Билла Клинтона. – Ростов-на-Дону: Феникс, 1997.
6. Аникин А.В. История финансовых потрясений. От Джона Ло до Сергея Кириенко. - М.: ЗАО "Олимп-Бизнес", 2000.
 7. Бауман З. Глобализация. Последствия для человека и общества. М.: Весь мир, 2004.
 8. Беккер Г. Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории. М.: ГУ-ВШЭ, 2003.
 9. Бигдай О. Олигополизация аграрного сектора США. Международный сельскохозяйственный журнал, №3; 2006.
 10. Бодрийяр Ж. Система вещей. М.: Рудомино, 1999.
 11. Бурдые П. Практический смысл. СПб.: Алетейя, 2001.
 12. Бурстин Д. Дж. Сообщества потребления // Thesis, Т. 1. Вып. 3. 1993.
 13. Бутырин В. Управление аграрным производством в зарубежных странах. Международный сельскохозяйственный журнал, №4; 2004.
 14. Веблен Т. Теория праздного класса. М.: Прогресс, 1984.
 15. Вернер К., Вайс Г. Черная книга корпораций. Екатеринбург; Ультра. Культура; 2007.
 16. Гаджиев Ш. Азербайджан на пути к мировому сообществу: стратегия внешнеэкономического развития. «Экспрес-объява»: Киев, 2000.
 17. Гелбрейт Дж. Постиндустриальное общество. — М., 1969.
 18. Гофман А.Б. Мода и люди: Новая теория моды и модного поведения. М.: Издательский сервис, Гном и Д, 2000.
 19. Дугин, А. Геополитика постмодерна. Времена новых империй. Очерки геополитики XXI века / Александр Дугин. — СПб.: Амфора. ТИД Амфора, 2007.
 20. Доклад о мировых инвестициях, 2010 год. ЮНКТАД; [http:// wir2010 overview_ru](http://wir2010.overview_ru)
 21. Долгов С.И. Глобализация экономики: новое слово или новое явление? — М.: ОАО «Изд-во «Экономика», 1998.

22. Друзик Я.С. Мировая экономика на финише века. Учебное пособие. Мн., 1997.
23. Джабиев Р.М. Размышления экономиста: между прошлым и настоящим. Баку, 2010.
24. Зелизер В. Социальное значение денег. М.: ГУ-ВШЭ, 2004.
25. Зомбарт В. Буржуа. Этюды по истории духовного развития современного экономического человека. М.: Наука, 1994.
26. Иностранные банки в Латинской Америке в контексте структурных реформ и финансовой глобализации. /Отв. ред. И.К. Шереметьев. - М.: Наука, 2002.
27. Крылатых Э.Н., Строкова О.Г. Аграрные аспекты вступления стран СНГ в ВТО // Научные труды ВИАПИ, вып. 6. М.: ЭРД, 2002.
28. Кулиев Р. Инвестиционные проблемы в условиях рыночных трансформаций экономики Азербайджана. «Elm», Bakı, 2004.
29. Кулиев Р. Инвестиционная политика в Азербайджане: реалии, проблемы и перспективы. CBS Poligraphic Production mətbəəsi; Bakı; 2005.
30. Кулиев Р. Переходная экономика Азербайджана: некоторые аспекты развития. «Elm», Bakı, 2007.
31. Кулиев Р., Гулиев Т., Гулиев Т. Эффективная политика развития малого и среднего предпринимательства: лучшая практика и новые усилия. ИПЦ «Нурлар», Баку, 2009.
32. Ксенофонов М.Ю., Козин Д.Е., Поскачей М.А., Сапова Н.Н. О необходимости перехода на новую парадигму разработки и реализации агропродовольственной политики. Проблемы прогнозирования, № 4. 2008.
33. Ксенофонов М.Ю., Козин Д.Е., Поскачей М.А., Сапова Н.Н. Сценарное прогнозирование как инструмент разработки стратегии развития сельского хозяйства. Проблемы прогнозирования, № 5; 2008.

34. Лившиц Р. Потребление и потребительство // Свободная мысль, № 6; 2001.
35. Лютый И.А. Банковское право: украинское и европейское. - К.: Атика, 1999.
36. Макаревич Л. Финансово-промышленные группы оперируют гигантскими капиталами. Финансовые известия №104, 1996.
37. Маркузе Г. Одномерный человек. М.: REFL-book, 1994.
38. Марцинкевич В., Кириченко Э. США. //МЭ и МО, N 8, 2001.
39. Мингалев В.Д., Пустуев А.Л., Чашин В.К. Кооперация и интеграция в АПК (зарубежный опыт). - Екатеринбург, 2000.
40. Нухович Э.С., Смитиенко Б.М., Эскиндиров М.А. Мировая экономика на рубеже XX-XXI веков. М., 1995.
41. Обама Б. Дерзость надежды: Мысли о возрождении американской мечты. – СПб.: «Азбука – классика», 2008.
42. Панарин И.Н. Крах доллара и распад США. – М.: Горячая линия – Телеком, 2009.
43. Перкинс Дж. Тайная история американской империи: экономические убийцы и правда о глобальной коррупции. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2008.
44. Перспективы развития региональной экономики: Ближний Восток и Центральная Азия. Международный Валютный Фонд; Департамент стран Ближнего Востока и Центральной Азии, май, 2010.
45. Петрюк НН, Губская Е.В. Планирование и прогнозирование развития АПК: Учебное пособие. – Белгород: Изд-во БелГХА, 2005.
46. Платонов О. Конец Америки: Истоки мирового кризиса. М.: Алгоритм, 2009.
47. Пустуев А.Л. Зарубежный и отечественный опыт сельскохозяйственной кооперации. - Екатеринбург: УрГСХА, 1998.
48. Радаев В.В. Обычные и инновационные практики в деятельности

- российского среднего класса // Мир России. Том XII, № 4, 2003.
49. Радаев В.В. Обычные и инновационные практики // Средние классы в России: экономические и социальные стратегии / Под ред. Т.М. Малевой. М.: Гендальф, 2003.
50. Рейган Р. Жизнь по американски. – М.: Новости, 1992.
51. Романова З. Латинская Америка в системе мирохозяйственных связей. //МЭ и МО, N 4, 2002.
52. Россия — новая социальная реальность. Богатые. Бедные. Средний класс. М.: Наука, 2004.
53. Рубцов Б.Б. Мировые рынки ценных бумаг. - М.: Экзамен, 2002.
54. Саллинз М. Экономика каменного века. М.: ОГИ, 2000.
55. Сергеев А. В., Тихонравов В.М. Супермаркет, гипермаркет, а универсам рядом с домом? // Маркетинг в России и за рубежом, № 4; 2001.
56. Смит А. Исследования о природе и причинах богатств народов. М. 1962.
57. Стародубова Л. В. Международный опыт возникновения и развития сельскохозяйственной кооперации //Материалы научных трудов института послевузовского профессионального образования СГА. - М., 2003.
58. Современные Соединённые Штаты Америки: Энциклопедический справочник. – М.: Политиздат, 1988.
59. США: Государство и рынок / А. Б. Парканский, С. Б. Черпаков, С. К. Дубинин и др., М., Наука, 1991.
60. США: Экономика, дефициты, задолженность / А. З. Астапович, Л. М. Григорьев, Э. В. Кириченко и др., М., Наука, 1997.
61. Тэтчер М. Искусство управления государством. Стратегия для меняющегося мира. /Пер. с англ. - М.: Альпина Паблишер, 2003.
62. Ушачев И.Г. Сельское хозяйство: приоритетно-целевой принцип развития // Экономист, № 9, 2007.

63. Цаплин В. Странная цивилизация. М., Астрель, АСТ, 2006.
64. Чинакова Л. О потребительстве и его носителях // Свободная мысль, № 3; 2002.
65. Ширков Ю. Изучение ценностных предпочтений потребителей в целях сегментации // Маркетинг в России и за рубежом, № 4; 1999.
66. Шрепpler X.A. Международные экономические организации. Справочник. М., Международные отношения, 1998.
67. Baudrillard J. The Consumer Society. Myths & Structures. L., Thousand Oaks, N.Y., Delhi: SAGE Publications, 1998.
68. Belk R. W. Materialism: Trait aspects of living in the material world // Journal of Consumer Research. December, 12; 1985.
69. Brugman H. L'idee europeenne, 1920-1970. Bruges, 1970.
70. Bourdieu P. Distinction: A Social Critique of the Judgement of Taste. London: Routledge and Kegan Paul, 1984.
71. Campbell C. The Romantic Ethic and the Spirit of Modern Consumerism. Oxford: Blackwell, 1989.
72. Cross G. Time and Money: The Making of Consumer Culture. London: Routledge, 1993.
73. Duesenberry J.S. Income, Saving and the Theory of Consumer Behavior. Cambridge: Harvard University Press, 1949.
74. Douglas M., Isherwood B. The World of Goods: Towards an Anthropology of Consumption. London: Routledge, 1979.
75. Gabriel Y., Lang T. The Unmanageable Consumer. London: Sage, 1995.
76. Galbraith J.K. The New Industrial Society. New York: Signet, 1967.
77. Goodwin N.R. Overview Essay // N.R. Goodwin, F. Ackerman, D. Kiron (Eds). The Consumer Society. Washington, D.C.: Island Press, 1997.
78. Haug W.F. Critique of Commodity Aesthetics: Appearance, Sexuality and Advertising in Capitalist Society. Cambridge: Polity Press, 1986.

79. Knorr Cetina K., Bruegger U. The Market as an Object of Attachment: Exploring Postsocial Relations in Financial Markets // *Canadian Journal of Sociology*. Vol. 25. № 2; 2000.
80. Krugman P. The Return of Depression. Economics and the Crisis of 2008. — N.Y., 2008.
81. Lash S., Urry J. *Economies of Signs and Space*. London, Sage, 1994.
82. Lee M. *Consumer Culture Reborn: The Cultural Politics of Consumption*. London: Routledge, 1993.
83. Lodziak C. *The Myth of Consumerism*. L.: Pluto Press, 2002.
84. Luttwak E. *Turbo-Capitalism: Winners and Losers in the Global Economy*. L., 1998.
85. McKendrick N., Brewer J., Plumb J. *The Birth of a Consumer Society*. London: Europa, 1982. Miles S. *Consumerism — as a Way of Life*. London et al.: SAGE Publications, 1998.
86. Miles S. *Consumerism — as a Way of Life*. London et al.: SAGE Publications, 1998.
87. Ohmae K. *The Bordless World: Power and Strategy in the Interlinked Economy*. Fontana, 1990.
88. Richin M. L., Scott D. A Consumer Values Orientation for Materialism and Its Measurement: Scale Development and Validation // *Journal of Consumer Research*. December. Vol. 19, 1992.
89. Richin M.L. Special Possessions and the Expression of Material Values // *Journal of Consumer Research*. December. Vol. 21, 1994.
90. Ritzer G. *Enchanting a Disenchanted World: Revolutionizing the Means of Consumption*. Thousand Oaks et al.: Pine Forge Press, 1999.
91. Slate D. *Consumer Culture and Modernity*. Cambridge: Polity Press, 1997.
92. Slater D. Capturing Market From the Economists, in: Du Gay, P., Pryke, M. (eds.). *Cultural Economy: Cultural Analysis and Commercial Life*. L., Thousand Oaks: Sage Publications, 2002.

93. Sparke P. An Introduction to Design and Culture in the Twentieth Century. London: Allen & Unwin, 1986.
94. Whiteley N. Design for Society. London: Reaktion Books, 1993.

КУЛИЕВ РУФАТ

«ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И АЗЕРБАЙДЖАН»

Эволюция мирового хозяйства в начале XXI века связывается с поступательным развитием экономики отдельных, прежде всего, промышленно развитых стран. При этом основной ее тенденцией развития стала интернационализация хозяйственной жизни. Движение по всему миру гигантских потоков капитала, товаров, людей и интенсивный обмен информацией определяют лицо и динамику нового века. Для собирательного обозначения всех этих процессов применяется термин “глобализация”.

В настоящее время, как показала практика, ни одно государство в мире не может успешно развиваться без интеграции в мировую экономику. Причем внешнеэкономические связи являются важным экзогенным фактором, который оказывает значительное влияние на динамику и

устойчивость развития национальной экономики, формирование ее структуры, эффективность функционирования.

Особую роль играют внешнеэкономические связи в глобальных интеграционных процессах. Для современного этапа развития мировых хозяйственных связей характерны динамизм, либерализация, диверсификация форм и видов внешнеэкономической деятельности. Одной из важных тенденций в развитии мировых хозяйственных связей является диверсификация форм сотрудничества. Помимо традиционных форм внешнеэкономических связей – внешней торговли и инвестиционного сотрудничества – в последние годы активно развиваются научно-техническое сотрудничество, промышленная кооперация, валютно-финансовое, военно-техническое сотрудничество, туризм и т.д. Другими словами, осуществляется глобализация мировой экономики, вызванная развитием экономических связей между странами, либерализацией торговли, созданием современных систем коммуникации и информации, мировых технических стандартов и норм, определяемая тремя основными факторами: отход от государственного регулирования в пользу рыночных механизмов, преодоление национальных границ в ходе интеграции отдельных стран, развитие информационных технологий.

Однако наряду с этим процессом в мире ширится сближение и взаимодействие стран на региональном уровне, формируются крупные региональные интеграционные структуры, которые развиваются в направлении создания относительно самостоятельных центров мирового хозяйства (идет процесс так называемой “регионализации глобализации”).

Задачей Азербайджана в сложившихся условиях является поиск места и определение своей роли в мировой экономике путем развития внешнеторговых связей, создания соответствующего инвестиционного климата в стране, участия в совместном с иностранными корпорациями

производстве высокотехнологичной и конкурентоспособной продукции с целью интеграции в мировое хозяйство.

В книге на основе анализа международных экономических отношений на современном этапе, региональных процессов интеграции мировой экономики и деятельности основных субъектов интеграционных процессов предлагаются пути включения Азербайджана в мирохозяйственные связи.

Данная книга - сборник статей, которые печатались автором в течение 2008-2010 годов в газете «Иqtisadiyyat» (Экономика) и тематически структурированных в общий анализ тенденций глобализации мировой экономики. Статьи, включенные в книгу, посвящены различным темам - от конкретных социально-экономических вопросов развития экономики Азербайджана, до общих проблем мировой финансовой системы и западного общества потребления. Несмотря на многообразие тем все тексты объединены общим мировоззрением, которое полностью соответствует названию данной книги «Глобализацией мировой экономики и Азербайджан».

Выступление Президента Азербайджанской Республики Гейдара Алиева на Саммите тысячелетия в Нью-Йорке - 7 сентября 2000 года



Уважаемый господин председатель!

Уважаемые коллеги!

Дамы и господа!

Завершается XX век. Это столетие останется в памяти человечества духовно-интеллектуальным прогрессом и кровопролитием двух мировых войн, крахом империй и возникновением десятков новых суверенных государств, напряженностью холодной войны и коллективными усилиями во имя мира и стабильности. Каким будет мир в грядущем столетии?

Уход противостояния двух систем в историю и превалирующее распространение идей демократии и свободного рынка должны способствовать построению такого мира, где будут учитываться интересы всех государств и будет налажено истинно равноправное партнерство. Однако анализ развития международной обстановки приводит нас к горькому выводу о живучести стереотипов соперничества. Мы переживаем очень нелегкий период, когда один неверный шаг может взорвать ситуацию и привести к трагическому возврату в прошлое. Предстоит пройти трудный путь к созданию справедливого и безопасного миропорядка, и нам всем необходимо стремиться к этой цели.

Основной тенденцией нынешнего этапа мирового развития является глобализация. Нас всех заботят перспективы этого сложного и неоднозначного явления. Глобализация должна содействовать обеспечению устойчивого развития, целостности и стабильности систем правления государств, преодолению дискриминации в экономических отношениях, повышению благосостояния народов. Верховенство принципов и норм международного права, эволюционный характер изменений, партнерство и содействие более развитых государств менее развитым, взаимное доверие и признание национальных различий при приверженности общечеловеческим ценностям должны быть определяющими векторами этого процесса. Сила демократического развития - в разнообразии.

Азербайджан вносит свой вклад в позитивное развитие глобализации. Используя свое географическое положение, ресурсы и потенциал, имеющие геостратегическое значение

мирового масштаба, моя страна эффективно реализует берущую начало в богатом историческом прошлом и ориентированную в будущее роль моста между Востоком и Западом. Мы вкладываем огромные усилия в восстановление Великого шелкового пути, создание транспортного коридора Европа-Кавказ-Азия, разработку и транспортировку на мировые рынки углеводородных ресурсов Каспийского бассейна. Эти проекты имеют решающее значение для свободного и полноценного развития государств нескольких регионов мира, они дадут толчок транснациональному сотрудничеству и окажут определяющее влияние на развитие глобальной обстановки.

Однако внешние угрозы и внутренние проблемы, давление и вовлечение в борьбу за сферы влияния не дают молодым неокрепшим демократиям возможности свободно осуществлять отвечающий интересам и чаяниям своих народов курс, укреплять и развивать свою государственность, осуществлять мирное созидание. С первого дня своего существования они были вынуждены вступить в жестокую битву за свою независимость, суверенитет и территориальную целостность.

Пострадавшие от актов агрессии, захвата территории и этнических чисток, агрессивного сепаратизма и терроризма государства с полным правом ожидают от Организации Объединенных Наций максимально эффективных действий по установлению справедливого мира и безопасности и защите принципов устава ООН.

Южный Кавказ стал, к сожалению, регионом, где эти проблемы, угрозы и риски нашли свое четкое проявление. Главным дестабилизирующим фактором ситуации на Южном Кавказе стала агрессия Армении против Азербайджана, принесящая неисчислимые бедствия миллионам людей.

В ходе агрессии армянские вооруженные силы оккупировали 20 процентов территории Азербайджана, осуществили этническую чистку и изгнали один миллион азербайджанцев из родных мест. В связи с этим Совет Безопасности ООН принял четыре резолюции, в которых однозначно подтвердил суверенитет, территориальную целостность и нерушимость границ Азербайджанской Республики, и безоговорочно потребовал немедленного вывода армянских вооруженных сил с оккупированных ими территорий Азербайджана. Но с 1993 года по сей день решения Совета Безопасности так и остаются на бумаге.

С 1992 года вопросом урегулирования армяно-азербайджанского конфликта занимается ОБСЕ, но ее действия безрезультатны. Продолжаются двусторонние переговоры президентов Азербайджана и Армении, но и они пока еще не принесли результатов. Мы соблюдаем перемирие вот уже в течение более шести лет, но оно не решает проблемы. Я призываю Организацию Объединенных Наций принять все надлежащие меры для выполнения резолюций Совета Безопасности.

Мира и безопасности в регионе не достичь без разрешения армяно-азербайджанского конфликта и урегулирования других конфликтов, без устранения факторов внешнего давления, включая иностранное военное присутствие.

Придание региону Южного Кавказа политической целостности и нейтрального статуса позволит наладить нормальные взаимоотношения южно-кавказских государств и обеспечить их гармоничную интеграцию в мировую экономическую систему.

Я выражаю признательность организациям системы ООН и странам-донорам за помощь, оказываемую азербайджанским беженцам и перемещенным лицам, которые вот уже более восьми лет пребывают в бедственном положении. Мы испытываем острую нужду в продолжении и увеличении критически важной гуманитарной помощи вплоть до их возвращения в места своего проживания.

На Организации Объединенных Наций лежит огромная ответственность за судьбу мира, на нее мы возлагаем свои надежды. Серьезное и рациональное реформирование должно повысить эффективность организации, и в частности Совета Безопасности.

В завершение хочу подчеркнуть нашу коллективную ответственность за мир и безопасность на нашей планете и выразить уверенность, что итоги Саммита тысячелетия станут надежной основой нашего пути в XXI век.

Газета "Бакинский рабочий", 20 сентября 2000 года

*"Глобализация означает распространение капитализма
свободного рынка практически на все страны мира...
имеет свой собственный набор экономических правил,
которые базируются на открытии, дерегуляции и
приватизации национальных экономик с целью укрепления
их конкурентоспособности для иностранного капитала".*

*(Т. Фридман, американский журналист лауреат
Пулитцеровской премии)*

*"В эру глобализации все главные процессы оказываются
подчиненными либеральному рыночному пространству.
Наступает новая эпоха в истории человечества, когда
традиционные нации-государства теряют свою
естественность и становятся непригодными как
партнеры в бизнесе".*

(К. Омае, японский ученый-экономист)

Ohmae K. The End of the Nation State. . N.Y., 1995.

«Глобализация открыла людям новые возможности для новаторства и предпринимательства и ускорила глобальный экономический рост».

Д. Сорос

"Тот, кто не смотрит вперед, оказывается позади".

Герберт Уэллс,

«Проблемы МВФ и других международных экономических институтов сводятся к одному – управлению, т.е. к вопросу о том, кто и почему принимает решения».

Дж. Стиглиц, американский ученый лауреат Нобелевской премии по экономике «В тени глобализации». Журнал "Deutschland", 4/2002

«Мы считаем, что главной задачей, стоящей перед нами сегодня, является обеспечение того, чтобы глобализация стала позитивным фактором для всех народов мира».

*Декларация тысячелетия
Организации Объединенных Наций*

Стэнли Хоффмана признал: "Глобализация не является ни неизбежной, ни непобедимой. В большой мере она - американский продукт..."

М.Остермаер предположил: "Само американское государство – оно уже в общем и не государство. Реально у власти находятся транснациональные корпорации, у многих из которых бюджет превышает бюджеты некоторых развитых европейских стран. Американская власть в основе своей сформирована из представителей интересов этих корпораций. Собственно, для них эта глобализация и делается. Это государство в государстве. Они, как бы выедают это государство изнутри".

Немецкий аналитик М.Либиг фиксирует: "В качестве другого критерия различия между Великой депрессией и сегодняшним кризисом применяют все еще модное понятие

"глобализация". В соответствии с наиболее распространенной концепцией "глобализации", беспрецедентное взаимопроникновение финансовых и хозяйственных рынков должно непременно привести к распространению финансового кризиса из США по всему миру. Из представления о том, что американская экономика якобы является мотором, движущим всю глобализованную систему, напрашивается вывод о том, что если кризис в США не удастся преодолеть в самое ближайшее время, то он поразит весь мир через финансовые, информационные, психологические и торговые связи".

А.Гидденс считает, что "глобализация всюду продвигает демократию, т. е. американизацию".

Г.Киссинджер в 1999 году на лекции, прочитанной в Тринити-колледж в Дублине, дал следующее определение глобализации: "Главный вызов состоит в том, что то, что обычно называют глобализацией, на самом деле просто другое название господствующей роли Соединенных Штатов". Данная позиция не нуждается в особых комментариях.

«К 2050-му рынок приобретет планетарные масштабы и будет функционировать без вмешательства государства».

*(Ж. Аттали, французский интеллектуал
и политический деятель)*

Известный мыслитель и политический деятель, первый президент Европейского банка реконструкции и развития Жак Аттали в 1990 г. выпустил книгу «Линия горизонта» (англ. перевод: Тысячелетие. Победители и побежденные в грядущем мировом порядке. 1991; русск. перевод: На пороге нового тысячелетия. М. 1993), в которой предпринял попытку подвести итоги XX века и наметить перспективы развития человечества в XXI веке.

Известный французский интеллектуал Ж.Аттали сделал следующий футурологический прогноз: "К 2050-му рынок приобретет планетарные масштабы и будет функционировать без вмешательства государства. Я называю такой этап "гиперимперией". Такой открытой империей без границ и без центра будут управлять "гиперкочевники". Каждый останется лоялен только самому себе, а предприятия лишатся национальной принадлежности. Вместо закона будет действовать контракт, юстиция заменится арбитражем. Страховые

компании станут играть роль мировых регуляторов, устанавливающих нормы, которым должны следовать государства, предприятия и индивидуумы".

"Глобализация – величайшая афера XX века".

(Л. Ларуш, американский экономист и политик)

Что такое МВФ? Это же не банк. Это контрольный механизм, действующий в англо-американских интересах, проводящий политику англо-американской империи.

Так, Линдон Ларуш, американский экономист и политик, категорически заявил: "Глобализация – величайшая афера XX века".

А.Дугин позиционирует следующее: "Что отменяет глобализация? По пунктам.

Глобализация жестко отменяет государство, суверенитет, национально-экономические системы, национальные администрации, автономии конфессий, привязанные в той или иной степени к политико-социальной, культурной или хозяйственной идентичности, этнические анклавы, суверенные армии, разнообразие этических типов, нравственных типов, национальные валюты, юридические дифференциации, региональные и национальные варианты хозяйствования и диалог культур".

Управляющий директор Международного валютного фонда Доминик Стросс-Кан заявил 11 февраля 2008 года в своем выступлении в Индии: *"Мы живем в объединенном мире, и поэтому глобальные проблемы требуют общих решений. Каждый должен быть готов к тому, чтобы выработать скоординированные действия, поскольку не может быть локального решения глобальной проблемы"*.

«Безличные силы мировых рынков ныне более могущественны, чем государства, которым предположительно принадлежит высшая власть над обществом и экономикой»

С.Стрэйндж, британский ученый – политэконом

Strange Susan. The retreat of the state. - Cambridge, 1996.

*«Корпорация - остроумное изобретение для получения
личной прибыли без личной ответственности».*

([Амброс Бирс](#), американский писатель)

The Wall Street Journal отметил следующее: "В мае 2009 года США ввели новые тарифы на импорт стальных труб из Китая, в июне Китай ввел новые барьеры для экспорта адипиновой кислоты и промышленной химии для производства нейлона и полиэстера из США и Европы. В июле ЕС принял решение о введении ограничений на импорт стальных труб из Китая. Встает вопрос: являются ли эти события признаком раскручивания спирали протекционизма и отношений типа "зуб за зуб", угрожающих перерасти в мировую торговую войну? Или торговая политика всегда была такой, а сейчас мы замечаем подобные вещи, потому что мировой экономический спад обострил наши чувства и заставил опасаться протекционизма в стиле Смута-Хоули?" The Wall Street Journal привело следующие данные: "В первой половине 2009 года число новых протекционистских политик, таких как антидемпинговые пошлины и прочие "защитные" меры, увеличилось на 31% по сравнению с тем же периодом прошлого года, что уже само по себе тревожно. Однако многим

правительствам нужно больше года, чтобы принять такие решения после получения запроса на защиту внутреннего сектора промышленности. Тот факт, что запросы промышленности на новые импортные ограничения в 2008 году на 34% превысили запросы 2007 года, также заставляет задуматься, даже несмотря на то, что 2007 год отметился историческим минимумом по количеству таких запросов". Признаем, что протекционизм воспринимается широким кругом экспертов, как главное препятствие глобализации.

"Глобализация означает распространение капитализма свободного рынка практически на все страны мира... имеет свой собственный набор экономических правил, которые базируются на открытии, дерегуляции и приватизации национальных экономик с целью укрепления их конкурентоспособности для иностранного капитала".

Томас Л. Фридман, американский журналист, лауреат Пулитцеровской премии

<http://www.polit.nnov.ru/2009/09/26/glob5ethronolog26/>

Известный исследователь - голландский экономист - лауреат Нобелевской премии по экономике J. Tinbergen однако считал, что "экономическая интеграция представляется процессом формирования оптимальной структуры мировой экономики путем целенаправленного внедрения в нее необходимых для интегрирования элементов экономической координации и унификации, устранения искусственных препятствий, тормозящих формирование наиболее благоприятного состояния"⁵ Tinbergen, J. Custom Unions. Influence of their size on their effect- Selected papers. - Amsterdam: North Holland publ. Co, 1959.- p.152-154.

Объем торгов на мировом валютном рынке достиг 4 триллионов долларов в день

За последние три года объем сделок на международном валютном рынке увеличился на 20 процентов, сообщается в [пресс-релизе](#) Банка международных расчетов (BIS). По данным BIS, ежедневно в ходе торгов покупается и продается валюты на 4 триллиона долларов. Для сравнения, расходы федерального бюджета США в 2009 финансовом году составили 3,5 триллиона долларов.

Основной рывок был сделан на спотовом рынке (рынок мгновенных сделок по текущей цене), где рост составил 48 процентов. Объем торгов другими валютными инструментами рос куда медленнее - всего на 7 процентов. Спотовый рынок составляет около 37 процентов от всего объема валютных торгов.

Главным центром валютной торговли остался Лондон, а ключевыми участниками - британские банки. Через руки островных банкиров проходит почти 37 процентов всех сделок. На втором месте США (18 процентов), на третьем - Япония (6 процентов). Далее следуют Сингапур, Гонконг и Швейцария, на которые приходится по 5 процентов оборота.

За три года несколько сократилась доля доллара в общем объеме сделок и увеличилась роль японской иены. Тем не менее, основной парой, по которой проходят сделки, остается евро/доллар (28 процентов).

Валютный рынок за последние три года стал более глобальным. Около 65 процентов сделок имеют трансграничный характер, остальные 35 процентов заключаются внутри локальных рынков.

[Lenta.ru: Новости: http://lenta.ru/news/2010/09/01/trillions/](http://lenta.ru/news/2010/09/01/trillions/)

24.10.2010, воскресенье, 05:43:54

Обновлено **01.09.2010** в 14:02:54

Рейтинг крупнейших банков мира

Британский журнал «Бэнкер» (The Banker) опубликовал свой ежегодный рейтинг крупнейших банков мира. По нему определяют не только положение конкретных финансовых институтов, но и всей отрасли в мировом масштабе.

Для того чтобы расставить тысячу банков по местам, эксперты из журнала «Бэнкер» используют такой показатель, как капитал первого уровня. Условно говоря, это те деньги, которыми банк в любой момент может покрыть свои потери.

Считается, что капитал первого уровня наиболее объективно показывает финансовое состояние банка. В этом году первое место в списке крупнейших досталось «Банку Америки» (Bank of America), он обошел прошлогоднего чемпиона «Джей-пи Морган» (JP Morgan). Произошло это в том числе и благодаря тому, что в 2009-м «Банк Америки» купил другой большой американский банк «Меррилл Линч» (Merrill Lynch).

Замыкают первую пятерку британцы — «Королевский банк Шотландии» (Royal Bank of Scotland) и «Эйч-эс-би-си» (HSBC). В первую сотню попали два россиянина — «Сбербанк» и ВТБ.

В целом, делают вывод эксперты журнала, мировые банки укрепляют свои позиции. В 2009 году прибыль всей тысячи банков, вошедших в рейтинг, выросла в четыре раза по сравнению с 2008-м годом. Но вернуться на докризисные рубежи им пока не удастся, передает НТВ.

The Banker: в списке крупнейших банков мира Сбербанк на 43-м месте по капиталу, ВТБ — на 65-м

Журнал The Banker выпустил очередной — 40-й — ежегодный рейтинг крупнейших банков мира, включающий топ-1 000 кредитных организаций. Его данные в четверг приводит «Коммерсант». Так, первое место в основном рейтинге The Banker — по объему капитала первого уровня — занимает Bank of America (160,3 млрд долларов), который в прошлом году был на втором месте. В свою очередь, прошлогодний лидер — также американский JPMorgan Chase (133 млрд) — оказался в этом году на втором месте. Третье, как и в прошлом году, занимает американская Citigroup (127 млрд). У всех банков, входящих в первую десятку (кроме JPMorgan Chase), за время, прошедшее с момента публикации прошлого рейтинга, капитал первого уровня увеличился.

Как поясняют авторы рейтинга топ-1 000 World Banks, финансовые итоги 2009 года показывают, что ситуация значительно изменилась по сравнению с предыдущим годом. «Крупнейшие банки мира находятся на пути восстановления своих позиций после финансового кризиса, однако очертания индустрии меняются», — указывает The Banker. За 2009 год банки, вошедшие в топ-1000, заработали почти в четыре раза больше, чем в предыдущем году, и увеличили свой капитал на 15%. Если в прошлом году американские банки, вошедшие в рейтинг, понесли в общей сложности убытки в размере 91 млрд долларов, то в этом году эти банки получили 37,5 млрд прибыли. Британские банки (убытки прошлого года — 51 млрд долларов) заработали немногим меньше — 29,5 млрд. Составители рейтинга также сообщают, что вошедшие в него банки из стран ЕС в прошлом году потеряли в общей сложности 16 млрд долларов, а в этом году получили прибыль — 103,8 млрд.

Редактор The Banker Брайан Кэплен отмечает: «С точки зрения прибыльности банки все еще не вернулись на докризисный уровень. Банки из Китая и других ведущих развивающихся стран укрепили свои позиции, показывая тем самым, что структура мировой банковской индустрии меняется». Действительно, первые места по полученной в 2009 году прибыли занимают китайские банки ICBC (24,5 млрд долларов) и China Construction Bank (20,3 млрд). На третьем месте — американский Goldman Sachs (19,8 млрд). Российских банков в топ-25 по прибыли в 2009 году нет. В списке банков, понесших крупнейшие убытки по итогам 2009 года, первое место занимает ирландский Anglo Irish Bank Corp (18,4 млрд долларов) и две американские

финансовые корпорации — GMAC (10,3 млрд) и Citigroup (8,4 млрд). Из российских банков в топ-25 по убыткам в 2009 году вошел ВТБ (20-е место), потерявший в прошлом году 2,3 млрд долларов.

А президент Франции Ж.Ширак назвал спекулятивные операции на международных финансовых рынках “СПИДом нашей экономики”.

Между тем на такие операции приходится примерно 90% ежедневных валютных операций и только 10% обслуживают внешнюю торговлю. В связи с этим финансовые рынки называют иногда “экономикой казино”, причем в эти игры уже втянулись и такие солидные организации, как пенсионные фонды. В настоящее время на каждый доллар или фунт стерлингов, занятых в международной торговле, приходится 8-9 таких же единиц в чисто финансовом обороте.

В духе осторожного оптимизма

Вышел в свет ежегодный доклад ЮНКТАД о мировых инвестициях – UNCTAD World Investment Report 2010

2010-08-12 / Сергей Владимирович Сафронов - обозреватель "НГ" по Швейцарии.

В конце июля появились доклады, подготовленные секретариатами двух ведущих женеvских международных организаций, – «Доклад о мировых инвестициях, 2010 год» Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) и «Доклад о мировой торговле-2010» Всемирной торговой организации (ВТО).

В них содержится подробный анализ современной ситуации с инвестициями и торговлей, а также конкретные рекомендации международному сообществу в этих сферах. Особое внимание уделено инвестициям в низкоуглеродную экономику и торговле сырьем, что представляет несомненный интерес с точки зрения российской внешнеэкономической политики и помогает глубже понять наши проблемы в глобальном контексте.

Доклад ЮНКТАД всесторонне освещает различные аспекты прямых иностранных инвестиций (ПИИ), приток и отток которых волновал российских экономистов и политиков всегда, но особенно в последние кризисные годы.

По данным ЮНКТАД, глобальный приток ПИИ, составлявший в 2007 году 2100 млрд. долл., сократился вследствие кризиса до 1771 млрд. долл. в 2008 году и до 1114 млрд. долл. в прошлом году. Правда, к концу 2009 года сокращение притока ПИИ в целом по миру заметно замедлилось, а в первой половине текущего года даже

появились признаки его роста, главным образом за счет стран Азии. Это дало основание экспертам ЮНКТАД смотреть в ближайшее будущее «с осторожным оптимизмом». В частности, по их прогнозу, в 2010 году глобальный приток ПИИ достигнет (в млрд. долл.) 1200, в 2011 году – 1300–1500 и в 2012 году – 1600–2000.

Хотя мировой финансово-экономический кризис привел к падению притока инвестиций во все регионы и страны, масштабы этого падения были весьма различны. Об этом наглядно свидетельствуют приведенные в докладе данные о притоке ПИИ в 2009 году по группам стран и отдельным государствам (в млрд. долл., в скобках – процент сокращения по сравнению с 2008 годом): развитые страны – 566 (44), в том числе США – 130 (60), Канада – 19 (65), Япония – 12 (50), страны ЕС – 362 (33); развивающиеся страны – 478 (24), в том числе Китай (без Гонконга) – 95 (12), Индия – 35 (13); страны с переходной экономикой – 70 (43), в том числе Россия – 39 (48), Казахстан – 13 (20), Украина – 5 (56), Белоруссия – 1,8 (14).

Примечательно, что сокращение прямых иностранных инвестиций в мире происходило, несмотря на продолжавшийся процесс либерализации национальных режимов для ввоза иностранного капитала. Однако, как отмечается в докладе, этот процесс претерпел в период кризиса существенные изменения. Если до кризиса наблюдался многолетний поступательный процесс либерализации и поощрения иностранных инвестиций, то кризис заставил многие страны усилить внимание к ограничительным и регулирующим мерам. «Либерализуй, но регулируй» – так авторы доклада назвали новый подход правительств к иностранным инвестициям.

В результате на либерализацию и поощрение инвестиций было направлено менее 70% новых мер, официально объявленных в 2009 году всеми странами. Соответственно доля ограничительных мер превысила 30% и была самой высокой с 1992 года, когда подобная статистика впервые стала вводиться в базу данных ЮНКТАД.

Среди введенных в 2009 году ограничительных мер авторы доклада выделили ужесточение условий отбора иностранных инвесторов по соображениям национальной безопасности (Германия и Канада), повышение требований в отношении национального компонента (Алжир и Казахстан) и случаи национализации и экспроприации иностранных капиталовложений в некоторых странах Латинской Америки.

В докладе отмечается, что стремление сочетать дальнейшую либерализацию притока ПИИ с их более тщательным регулированием является непростой задачей для правительств и международных организаций, которые не должны допустить «сползания» к протекционизму под предлогом борьбы с последствиями кризиса.

Кроме того, после кризиса перед инвестиционной политикой встанут новые сложные задачи. В частности, предстоит уделять внимание взаимной увязке формирующейся послекризисной международной финансовой системы и международной инвестиционной системы, поскольку они обе призваны регулировать трансграничные потоки краткосрочных и долгосрочных капиталов.

По мнению авторов доклада, необходимо выработать оптимальный баланс между привлечением инвестиций и их регулированием в целях более полного учета конкретных социально-экономических задач принимающих стран и специфики их развития.

В докладе говорится, что ЮНКТАД с ее универсальным членским составом и мандатом, объединяющим в себе исследовательскую работу и оказание консультативной помощи по вопросам экономической политики, может сыграть важную роль, облегчая правительствам разработку и внедрение эффективных инвестиционных режимов.

Специальный раздел доклада посвящен инвестициям в низкоуглеродную экономику, проблеме, актуальной и для России. Как отмечается в докладе, путем привлечения транснациональных корпораций и стратегического использования прямых иностранных инвестиций развивающиеся страны и страны с переходной экономикой смогут быстрее перейти к экономическому развитию на базе низкоуглеродных технологий, например, разработав национальные программы по поощрению экологически чистых инвестиций.

Авторы доклада предостерегают и от возможных отрицательных последствий переноса некоторыми ТНК своих предприятий, выбрасывающих парниковые газы, в страны с менее строгими природоохранительными нормами. Такая практика подрывает международные усилия по сокращению выбросов и может вызвать ответные меры протекционистского характера, к примеру, введение тарифов на содержание углерода в импортируемых товарах.

По мнению ЮНКТАД, вместо того чтобы пытаться решать эту проблему с помощью контроля на таможенных границах, правительствам стоило бы добиваться более строгого международного режима в отношении отчетности и мониторинга по экологическим аспектам деятельности ТНК.

В заключительной части доклада ЮНКТАД выдвинула идею «Глобального партнерства в содействии инвестициям в низкоуглеродные технологии». Такое партнерство включало бы следующие инициативы: разработку стратегий по поощрению экологически чистых инвестиций, создание условий для распространения экологически чистых технологий, обеспечение вклада международных инвестиционных соглашений в борьбу с изменением климата, унификацию норм по раскрытию компаниями информации о выбросах парниковых газов, создание международного центра технической помощи в области низкоуглеродных технологий.

Содержащиеся в докладе выводы и рекомендации будут обсуждаться странами – членами ЮНКТАД на очередной сессии, которая запланирована на третью неделю сентября текущего года.

Женева

Доклад ЮНКТАД о международном движении капиталов в 2010 году

31st Май 2010 Автор: [Neon](#)

В статье генерального секретаря ЮНКТАД приводятся основные данные очередного доклада ЮНКТАД о международном движении капиталов в 2010 г. Отмечается, что начиная с 2001 г. приток капитала в форме иностранных прямых инвестиций (ИПИ) продолжал сокращаться: в 2001 г. на 41,1%; в 2002 г. – на 17,0 и в 2003 г. – на 17,6%, составив в 2003 г. 560 млрд. долл. против 1388,0 млрд. в 2000 г. (с. 88). В наибольшей степени уменьшился приток ИПИ в промышленно развитые стран (ПРС): в 2000–2003 гг. с 1108,0 млрд. до 366,6 млрд. долл., тогда как в развивающиеся страны (РС) – с 252,5 млрд. до 172,0 млрд. и в страны Центральной и Восточной Европы (ЦВЕ) – с 27,5 млрд. до 21,0 млрд. долл. (с. 89). Авторы доклада прогнозируют некоторое ускорение международных потоков капталов в форе ИПИ в 2010 г., ссылаясь на такие факторы, как увеличение стоимости сделок по

международным слияниям и поглощениям компаний в первом полугодии 2010 г. на 3% по сравнению с аналогичным периодом 2003 г., повышение темпов экономического развития в странах – экспортерах и импортерах капитала, вызывающее рост прибыльности компаний, и т.д.

Возобновлению международных потоков капитала способствует также дальнейшая либерализация режимов ИПИ во многих странах. Так, в 2003 г. такие изменения были осуществлены в 82 странах, при этом в них принято 220 мер, направленных на привлечение ИПИ, и только 24 меры по их ограничению (с. 90).

В настоящее время в мире действуют 61 тыс. ТНК, имеющих более 900 тыс. филиалов и располагающих ИПИ на общую сумму в 7 трлн. долл. **Ведущее место в группе ТНК занимают 100 крупнейших корпораций, составляющих менее 0,2% общего числа ТНК, на долю которых приходится 14% продаж зарубежных филиалов ТНК, 12% активов и 13% занятых на предприятиях ТНК (с. 91).** ТНК, входящие в первую сотню по размерам зарубежных активов, характеризуются наиболее высокими уровнями индекса транснациональности, который рассчитывается как среднее из трех показателей: доли зарубежных активов в общих активах компании, для зарубежных продаж в общих продажах и доли занятых в зарубежных филиалах в общей занятости. Так, у швейцарской фармацевтической группы Roche Group этот индекс составляет 91, у английской телекоммуникационной компании Vodafone Group Plc – 84,5, у американской компании General Electric – 40,6 и т.д. (с. 92). В последнее время растет численность ТНК, происходящих из стран с переходной экономикой. В число 10 самых крупных ТНК стран ЦВЕ входят пять российских компаний, характеризующихся довольно высоким уровнем индекса транснациональности, который у компании ЛУКОЙЛ составляет 33,8, у компании «Новошип» – 55,5 и т.д. (с. 99).

За последнее десятилетие произошли серьезные изменения в отраслевой структуре ИПИ: в 1990–2002 гг. доля вложений в добывающие отрасли в общем объеме ИПИ уменьшилась с 9 до 6%, доля обрабатывающей промышленности – с 42 до 34, тогда как доля сферы услуг возросла с 49 до 60% (с.102). При этом увеличилась доля РС в общем объеме ИПИ в сферу услуг – соответственно с 17 до 25% (с. 103).

Значительный рост ИПИ в сферу услуг объясняется рядом факторов, важнейшими из которых являются следующие: увеличение доли услуг в экономике ПРС (в 2001 г. в среднем 72% ВВП этих стран было произведено в сфере услуг); тот факт, что большинство услуг не могут предоставляться без организации специальных служб на месте; либерализация рынков услуг во многих РС и странах с переходной экономикой; процессы приватизации в сфере услуг в названных странах.

Традиционно такие услуги, как банковские, страховые, транспортные, следовали за продвижением за рубеж торговых и промышленных компаний. Однако в последнее время появились новые виды услуг, в частности услуги, связанные с обслуживанием

процессов международных слияний и поглощений. Первые сделки по международным слияниям и поглощениям стали осуществляться в 1980-х годах в основном американскими ТНК. В 2001–2003 гг. 61% сделок по международным слияниям и поглощениям приходилось на долю ТНК из стран ЕС (с. 106). Далее в статье рассматривается роль ТНК в развитии услуг, связанных с передачей технологии, проведением научно-технических исследований и разработок, оказанием различных консультаций, расширением аутсорсинга и оффшорного бизнеса и т.д.

Л.А. Зубченко

Резюме книги КУЛИЕВА РУФАТА
«ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ
И АЗЕРБАЙДЖАН»

В книге рассматривается актуальный в настоящее время процесс развития международных экономических отношений - глобализация мировой экономики. Показаны условия, причины и направления его развития. Особое внимание уделяется стратегиям мирохозяйственной интеграции, зарубежным моделям «экономического чуда», причинам и последствиям кризисных явлений в мировой финансовой системе. Кроме того проанализирована роль основных субъектов интеграционных процессов, происходящих в мировой экономике, а также определены роль и место Азербайджана в этих процессах. Книга предназначена широкому кругу читателей интересующихся современными проблемами мировой экономики и глобализации.

Книга - сборник статей, которые печатались в течение 2008-2010 годов в газете «Иqtisadiyyat» (Экономика) и тематически структурированных в общий анализ тенденций глобализации мировой экономики. Статьи, включенные в книгу, посвящены различным темам - от конкретных социально-экономических вопросов развития экономики Азербайджана, до общих проблем мировой финансовой системы. Несмотря на многообразие тем все тексты объединены общим мировоззрением, которое полностью соответствует названию данной книги «Глобализацией мировой экономики и Азербайджан».

Содержание книги состоит из следующих разделов:

ПРЕДИСЛОВИЕ

1. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

1.1. Этапы интеграции мировой экономики

1.2. Основные черты и направления глобализации мировой экономики

1.2.1. Внешняя торговля

1.2.2. Валютно-финансовая система

1.2.3. Международные инвестиции

1.3. Национальная экономическая политика и глобализация

2. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА США И СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

2.1. Новейшая экономическая история США сквозь призму экономических кризисов

2.2. «Рейганомика»: уроки экономической истории

2.3. «Его величество» американский доллар

2.4. Модель «общества потребления»: современные тенденции развития

2.5. Мировой финансовый кризис – глобальная экономическая «деволюция»

2.6. Современный финансовый кризис сквозь призму экономической теории Маркса

3. АЗЕРБАЙДЖАН В ГЛОБАЛИЗИРУЮЩЕМСЯ МИРОВОМ ЭКОНОМИЧЕСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

3.1. Формирование посткоммунистической социально-экономической модели Азербайджана

3.2. Роль лидера в экономике независимого Азербайджана на пороге третьего тысячелетия

3.3. Сколько будет длиться «век нефти»?

3.4. Экономика Дубая: некоторые аспекты развития

3.5. Мировой опыт развития сельского хозяйства и продовольственная безопасность государства

4. ОСНОВНЫЕ СУБЪЕКТЫ ПРОЦЕССА ИНТЕГРАЦИИ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

4.1. Транснациональные корпорации

4.2. Международные финансово-кредитные организации и организации по развитию мировой торговли и экономическому сотрудничеству

4.2.1. Международный валютный фонд

4.2.2. Всемирный банк

4.2.3. Европейский банк реконструкции и развития

4.2.4. Азиатский банк развития

4.2.5. Исламский банк развития

4.2.6. Всемирная торговая организация

4.3. Социально-экономические организации ООН

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

В книге значительное место уделено современному состоянию экономики Азербайджана.

После провозглашения независимости экономика страны испытывала беспрецедентные по своим масштабам потрясения, которые явились результатом распада СССР и нарушения традиционных торговых связей. Нестабильная ситуация в регионе – вооруженный конфликт в Нагорном Карабахе, обострила сложный процесс перехода на рыночные методы хозяйствования. В результате макроэкономическая ситуация в Азербайджане характеризовалась сокращением объемов производства, высокой инфляцией и значительным снижением уровня реальной заработной платы. В налогово-бюджетной сфере также возникли серьезные проблемы, вызванные потребностью в значительных расходах на оборону, сокращением налоговых поступлений и необходимостью оказания помощи многочисленным беженцам. Разрыв транспортных связей с традиционными рынками в результате конфликта в Чечне способствовал дальнейшему ухудшению условий торговли и сокращению объема производства.

Приход к власти в стране Общенационального лидера азербайджанского народа Гейдара Алиева явился переломным моментом в дальнейшем развитии Азербайджанского государства. В результате дальновидной политики и напряженного труда Гейдара Алиева за короткий исторический период азербайджанскому народу удалось добиться больших успехов в социально-экономическом развитии страны и интеграции национальной экономики в мировую хозяйственную систему.

В результате установившейся в стране политической и социальной стабильности в национальной экономике была достигнута макроэкономическая стабилизация. Соответственно в жизни азербайджанского народа произошли существенные позитивные изменения - экономика страны росла самыми высокими темпами в мире. Так, рост ВВП в 2005 году составил 26,4%, в 2006 – 34,5%, в 2007 – 25,0%. Объем ВВП Азербайджана в 2008 году вырос на 10,8% и составил 38 млрд. манатов и это несмотря на разразившийся в середине 2008 года мировой финансовый кризис и падение цены на нефть - главного экспортного продукта страны. Если рост мировой экономики в 2008 году по сравнению с 2003 годом составил 25,4%, в том числе в США - 13,3%, странах ЕС - 13,7%, СНГ - 45,4%, Китае - 66,5%, экономика Азербайджана за пять лет выросла в 2,6 раза. При этом нефтяной сектор экономики страны вырос в 4,2 раза, а ненефтяной - в 1,8 раза.

Объем ВВП страны, приходящийся на душу населения в 2008 году составил 4439,9 манат или 5403,9 долларов США и по сравнению с 2007 годом вырос на 9,5%. Рост ВВП Азербайджана в 2009 году составил 9,3%.

Последовательно проводимая политика поддержки частного предпринимательства дала свои плоды: его доля в производстве ВВП в 2008 году составила 85,0%. В 2008 году в частной собственности находилось около 60,2 тыс. предприятий, 3,3 тыс. предприятий были в собственности иностранного капитала, 259,8 тыс. предпринимателей функционировали как юридические лица.

В условиях охватившего страны мира финансового кризиса, выверенная экономическая политика Президента страны Ильхама Алиева оградила Азербайджан от его дестабилизирующего влияния. В странах СНГ

влияние мирового финансового кризиса проявилось в процессах девальвации национальной валюты. Так, в 2008 году курс российского рубля по отношению к доллару снизился на 35%; в Казахстане падение курса национальной валюты составило 18%; в Украине - 40%, в Беларуси - 20%. На фоне имеющих место в странах СНГ процессов девальвации национальной валюты в стране обеспечивается стабильность национальной денежной единицы - маната. В течении того же года курс маната по отношению к доллару США снизился на 0,5%, тогда как по отношению к евро, наоборот, укрепился более чем на 9%. Стабильность национальной валюты в свою очередь непосредственно влияет на макроэкономическую стабильность экономики страны: позволяет управлять инфляционными процессами; придает уверенность как экспортерам и импортерам, так и инвесторам; положительно влияет на финансовые рынки; укрепляет доверие население к банковской системе и национальной валюте. Уверенность в устойчивости финансовой системы государства придает и то, что валютные резервы Центрального Банка Азербайджана на конец 2009 года составляли более 5,2 млрд. долларов, в целом же стратегические золотовалютные резервы страны составили 20,4 млрд. долларов. Золотовалютные резервы страны почти в 7 раз превышают размер государственного долга, который на конец прошлого года составил 3,1 млрд. долларов США.

В 2008 году объем инвестиций в национальную экономику составил 13,3 млрд. манат или 16,2 млрд. дол. США. При этом 57,9% являются внутренними инвестициями, а 42,1% иностранными. В условиях, когда в мире идут процессы снижения объемов иностранных инвестиций, и международные финансовые организации призывают к увеличению инвестирования за счет внутренних источников, в стране успешно

реализуется политика улучшения инвестиционного климата. Так, в рамках обеспечения государственной поддержки предпринимательства, с 2010 года ставка налога на прибыль снижена с 22% до 20%, снижена максимальная ставка подоходного налога для физических лиц с 35% до 30%, максимальная ставка налога для предпринимателей - физических лиц - с 35% до 20%.

Важным свидетельством динамичного развития экономики страны и интеграции ее в мировую экономическую систему является показатель внешней торговли. В последние годы объем внешней торговли страны рос устойчивыми темпами и достиг в 2008 году 55,0 млрд. долларов США. При этом экспорт составил 47,8 млрд., а импорт – 7,2 млрд. долларов. Таким образом, мы видим, что показатель экспорта страны обгоняет показатель импорта - положительное сальдо составляет 40,6 млрд. долларов.

В 2008 году наиболее значительными среди стран партнеров Азербайджана по величине экспорта являлись Италия, США и Израиль, а по импорту Россия, Турция и Германия. Наибольший удельный вес в экспорте страны составляют минеральные ресурсы (углеводороды), в импорте – машины и оборудование.

Положительные изменения, имеющие место в экономике страны, не проходят незамеченными и со стороны иностранных экспертов. Так, по оценкам влиятельного доклада Doing Business – 2009, оценивающего бизнес-климат в странах мира и составляемый совместно Всемирным Банком и его подразделением Международной Финансовой Корпорацией, Азербайджан признан реформатором номер один среди 181 страны мира, заняв первое место в списке стран-реформаторов (Top Reformers). В 2008 году Азербайджан в плане приемлемости делового климата впервые среди стран мира и впервые за историю составления отчета улучшил свой прошлогодний показатель (97-я позиция) на 64 ступени и поднялся до 33-й

позиции, оставив за собой все страны СНГ и некоторые развитые страны Европы.

Успехи, достигнутые в экономическом развитии позволили Азербайджану из года в год увеличивать объем государственного бюджета, сделав его социально-ориентированным, что позволяет поэтапно увеличивать минимальный размер оплаты труда, а также пенсии и социальные выплаты.

Уровень бедности в стране за последние пять лет сократился с 49% до 13,2%, минимальная заработная плата увеличилась в 8,3, а минимальный размер пенсии приблизительно в 4 раза.

Президент страны Ильхам Алиев, в своей заключительной речи на расширенном заседании Кабинета Министров Азербайджанской Республики, посвященном итогам социально-экономического развития в 2009 году, так охарактеризовал современный этап развития национальной экономики: «Наша экономика уже не является экономикой переходного периода... Мы полностью перешли к рыночной экономике. Азербайджанская экономика – это либеральная, независимая, устойчивая экономика, опирающаяся на собственные ресурсы и стремительно интегрирующаяся в мировое сообщество».