

Учебное пособие по курсу «КОММЕРЧЕСКОЕ ПРАВО»

**Автор –д.ю.н.,
доц. О.А.Рузакова**

Москва, 2008

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение (предисловие)	3
Тема 1. Понятие коммерческого права. Вопросы темы Теоретический материал для изучения Практический материал для закрепления полученных знаний Задания	4
Тема 2. Государственно-правовое регулирование коммерческой деятельности и ответственность участников торговых отношений. Основные институты коммерческого права. Вопросы темы Теоретический материал для изучения Практический материал для закрепления полученных знаний Тесты	14
Тема 3. Общие положения о договорах купли-продажи Вопросы темы Теоретический материал для изучения Практический материал для закрепления полученных знаний	29
Тема 4. Виды договоров купли-продажи Вопросы темы Теоретический материал для изучения Практический материал для закрепления полученных знаний Задания	36
Тема 5. Проблемы защиты прав потребителей в договорах купли-продажи. Вопросы темы Теоретический материал для изучения Практический материал для закрепления полученных знаний Тесты	49
Тема 6. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности Вопросы темы Теоретический материал для изучения Практический материал для закрепления полученных знаний Тесты	60
Словарь	71

Введение

Дисциплина «Коммерческое право» (специальность «Юриспруденция») рассчитана на студентов, изучивших основы российского права, в том числе гражданского права, и имеющих знания по следующим темам:

- понятие права,
- система российского права,
- нормы права: понятие, виды и структура,
- правонарушение и юридическая ответственность,
- основные институты конституционного, гражданского, уголовного, семейного и некоторых других отраслей частного и публичного права.

Дисциплина «Коммерческое право» включает в себя следующие блоки вопросов:

- Понятие коммерческого права,
- Государственно-правовое регулирование коммерческой деятельности и ответственность участников торговых отношений. Основные институты коммерческого права.
 - Общие положения о договорах купли-продажи
 - Виды договоров купли-продажи
 - Проблемы защиты прав потребителей в договорах купли-продажи
 - Правовое регулирование внешнеторговой деятельности.

В ходе обучения студенты должны изучить не только теоретические аспекты темы, отраженные в настоящем пособии, но и выполнить практические задания, в том числе задачи, тесты, ответить на вопросы.

Тема 1. Понятие коммерческого права.

Вопросы темы

- 1. История развития коммерческого права в России.**
- 2. Частное и публичное право. Проблема дуализма частного права.**
- 3. Понятие коммерческого права. Соотношение гражданского, предпринимательского (хозяйственного) и коммерческого (торгового) права**

Теоретический материал для изучения

1. История развития коммерческого права в России.

История развития торгового (коммерческого) права восходит к середине XIX в., а ее зачатки появились с момента возникновения торговли.

Договор купли-продажи зародился еще в Древнем Риме. Предшественником данного договора был договор мены. В самые древние времена, с появлением частной собственности, возникает и получает наибольшее распространение договор, направленный на обращение вещей, на переход их из одного хозяйства в другое. Договор подобного рода "...вошел в употребление еще до того, как появились деньги, и представлял собой непосредственный обмен вещи на вещь, т.е. мену (permutatio). Это соответствовало общим экономическим условиям общества, только что переходившего от натурального хозяйства к меновому"¹.

Еще в Дигестах Юстиниана (Титул XIV) речь идет собственно не о купле-продаже, а о соглашениях, о чем свидетельствует не только сам факт названия Титула XIV "О соглашениях", но и смысловое содержание данного Титула. Под соглашением понималась и имелась в виду передача вещи.

Однако Ульпин в 4-й кн. "Комментариев..." указывает: "Те соглашения, которые порождают иски, не остаются при своем (общем) названии, но обозначаются присвоенным данным видом названием "контракты": таковы купля-продажа, наем, товарищество, ссуда, хранение и прочие подобные контракты"².

Договорам купли-продажи были посвящены труды известных дореволюционных ученых Г.Ф.Шершеневича, Д.И.Мейера и других.

В российском дореволюционном гражданском законодательстве собственно договором купли-продажи (или, как предусматривалось действовавшим законодательством, "продажи и купли") признавались лишь сделки по продаже движимого имущества. Что же касается недвижимого имущества, то купля-продажа была отнесена законом не к договорам, а к способам приобретения прав на имущество; купчая крепость рассматривалась в качестве акта перенесения права собственности на недвижимость. Российские цивилисты, критикуя законодательство той поры, полагали, что имеется единый двусторонний договор купли-продажи как движимого, так и недвижимого имущества, поскольку основанием приобретения покупателем права собственности на продаваемую вещь во всех случаях является соглашение сторон

Купля-продажа, пишет Д.И. Мейер, представляется договором, по которому одна сторона - покупатель или покупатель (покупатель) приобретает право требовать, чтобы другая сторона, продавец - передала ей в собственность определенную вещь, и обязывается уплатить за то известную сумму денег, называемую ценой. Купля-продажа, таким образом, имеет предметом отчуждение права собственности на вещь; следовательно, круг действия ее ограничивается вещами физическими, которые только

¹ Римское частное право. Учебник / Под ред. И.Б. Новицкого и И.С. Перетерского. М.: Новый юрист, 1998. С. 396.

² Дигесты Юстиниана. Указ. соч. Т. 1. С. 257 и 261.

и могут подлежать праву собственности; но купля-продажа не обнимает вещей отвлеченных, прав на чужие действия. У нас, правда, нередко говорят о покупке или продаже векселя, заемного письма и т.п. Но с юридической точки зрения тут нет покупки или продажи, а есть только передача, уступка права. Практическая сторона этого замечания заключается в том, что если передача векселя, заемного письма и тому подобного есть не купля-продажа, а особая сделка, то не применяются к ней и определения о купле-продаже: она обсуждается особо, сообразно своему существу

О предмете договора. Предметом купли-продажи, пишет Д.И. Мейер, говоря вообще, может быть всякая физическая вещь, находящаяся в гражданском обороте и составляющая собственность продавца. Вещи отвлеченные, права, как уже сказано, не могут быть предметом купли-продажи: относительно их допускается только уступка, но уступка права - не то, что купля-продажа. Тем не менее ожидаемое право может быть предметом купли-продажи. В законодательстве действительно встречается запрещение купли-продажи ожидаемого наследства. Кроме юридического основания, есть еще и нравственное соображение, по которому запрещается отчуждение ожидаемого наследства... И далее он указывает, что как бы то ни было, но договор купли-продажи относительно ожидаемого наследства по нашему законодательству признается недействительным. И в этом отношении оно сходится с римским правом, которое также запрещает сделки относительно ожидаемого наследства по тому же нравственному соображению

Г.Ф. Шершеневич делит куплю-продажу в "Учебнике" на четыре основных подраздела: 1 - определение договора; 2 - заключение договора (в т.ч. и о форме договора); 3 - обязанности продавца; 4 - обязанности покупателя. В этой последовательности мы и анализируем указанный договор.

"Как это ни странно, - пишет Г.Ф. Шершеневич, - но относительно купли-продажи в русском законодательстве возбуждается сомнение, следует ли, во-первых, считать ее договором и, во-вторых, признавать ли за нею характер двусторонности. По этому вопросу мнения русских юристов резко разделились. Мейер признавал куплю-продажу и по русскому законодательству двусторонним договором, тогда как Победоносцев, основываясь на словах Сперанского, считавшего купчую за *traditio symbolica*, утверждает, что у нас купля-продажа не договор, а действие, которым одна сторона передает другой вещь за определенную цену. Поводом к такому заключению служит то обстоятельство, что купля-продажа отнесена у нас не к договорам, а к способам приобретения прав на имущества. Но признанию купли-продажи актом перенесения права собственности препятствует соглашение, которое лежит в ее основании и которое не выделяется в особое отношение, а сливается,... покупаются и продаются движимые вещи, а куплю-продажу движимости и сам закон называет договором³.

В советские времена по известным причинам коммерческое право не имело своего развития. Его возрождение относится к начавшейся в середине 80-х гг. XX в. перестройкой экономической и политической систем в Российской Федерации.

2. Частное и публичное право. Проблема дуализма частного права.

Деление права на частное и публичное берет свое начало с античного Рима. Источником всего публичного и частного права считаются законы XII таблиц. Классическое разграничение публичного и частного права дано известным римским юристом Ульпианом: «Публичное право есть то, которое относится к положению римского государства, частное – к пользе отдельных лиц»⁴.

³ См. Завидов Б.Д. История развития договора купли-продажи товаров в римском частном праве, в праве дореволюционного периода и времена Союза ССР (комментарий законодательства в сопоставлении с нормами ГК РФ)".

⁴ Римское частное право. Учебник. Под ред. И.Б.Новицкого и И.С.Перетерского. М., 1997. С. 4.

Разграничение частного и публичного права может быть произведено по различным критериям.

1) Материальный критерий – по содержанию регулируемых отношений. «Единственной теоретически правильной сферой гражданского права является сфера отношений имущественных»⁵.

2) Формальный критерий – по процессуальным особенностям судебной защиты. Публичное право охраняется в рамках уголовного и административного судопроизводства, а частное – в рамках гражданского.

3) По способам и приемам правового регулирования (методу регулирования) различают метод власти и подчинения (императивный метод, метод субординации), который характерен для публичного права, и метод равенства участников (диспозитивный метод, метод координации), который присущ частному праву. В публично-правовых отношениях один из участников обладает властными полномочиями по отношению к другому, а в частноправовых отношениях все участники юридически равны между собой.

4) По преобладанию определенного вида норм. Для публичного права характерно преобладание императивных норм, от которых участники правоотношений не могут отступать. Для частного права характерно преобладание диспозитивных норм, которые применяются лишь в том случае, когда участники правоотношений избрали иное поведение.

5) По составу участников правоотношений. В публичных правоотношениях одним из участников является публичное образование (Российская Федерация, ее субъекты, муниципальные образования), от имени которых выступают соответствующие органы. В частных правоотношениях участниками, как правило, выступают физические и юридические лица. Публичные образования могут быть участниками частных правоотношений, но лишь на началах равенства с другими субъектами.

Ни один из указанных критериев не является безусловным. Четкого разграничения между частным и публичным правом нет и на протяжении истории «граница между публичным и частным правом далеко не всегда проходила в одном и том же месте»⁶.

Гражданское право представляет собой базовую отрасль частного права, основанную на принципах частного права, некоторые из которых сложились еще во времена римского частного права. Среди них:

- равенство участников правоотношений,
- неприкосновенность права собственности,
- свобода договора,
- автономия воли участников,
- недопустимость произвольного вмешательства в частные дела.

Дуализм частного права состоит в делении его на гражданское и торговое (коммерческое). В связи с этим в некоторых странах приняты и действуют как гражданские, так и наряду с ними торговые кодексы, в частности, во Франции, Италии и др.

В настоящее время в Российской Федерации идея дуализма частного права законодателем не поддерживается, и в связи с этим сложилось два подхода к данной проблеме.

Первый подход – отрицательный. Его приверженцем, в частности, является заведующий кафедрой гражданского права МГУ Е.А.Суханов, по мнению которого в России не было ни исторических, ни социально-политических причин для обособления торгового права. Особенностью российского государственного строя всегда было отсутствие в нем сколько-нибудь серьезной сословной автономии (как и отсутствие частноправовых традиций в целом). Поэтому и до революции 1917 г. никакого "дуализма частного права" у нас не существовало. Дореволюционный проект гражданского

⁵ Покровский И.А. Основные проблемы гражданского права. М., 1998. С. 37 – 38.

⁶ Покровский И.А. Указ. Соч. С. 40.

уложения также основывался на принципе единства частного права. Частное право в России всегда было представлено исключительно гражданским правом. Таким образом, никаких исторических корней для развития особого торгового (или "коммерческого") права у нас не существует.

В прежнем правопорядке, основанном на огосударственной экономике, возникла идея так называемого хозяйственного права, которое было призвано "объединить" плано-организационные (административно-правовые, т.е. публичные) и имущественно-стоимостные (гражданско-правовые, т.е. частные) элементы в некое "новое качество правового регулирования", соединяющее в себе два несоединимых начала. Результатом такого "объединения" должны были стать "новые" категории и понятия, "устраняющие" традиционные гражданско-правовые конструкции: "хозорган" вместо юридического лица (т.е. хозяйственная организация государства, находящаяся под его полным контролем и лишенная собственных имущественных интересов), "хозяйственный" (или "плановый") договор, участникам которого почти ничего не надо было согласовывать, ибо все основные параметры такого "договора" спускались им сверху (в нарядах и иных плановых актах) и т.п.

Ясно, что такого рода конструкции, в которых гражданско-правовые элементы были полностью задавлены административными, в действительности представляли собой не "соединение", а поглощение частноправовых начал публичными, что вполне отвечало условиям прежнего экономического строя. Ученые-цивилисты и ранее остро критиковали хозяйственно-правовую концепцию. С переходом к рыночным преобразованиям она утратила и социально-экономическую основу, и сколько-нибудь серьезное теоретическое обоснование⁷.

Другая позиция прямо противоположна и базируется на необходимости разграничения гражданского и коммерческого (торгового) права.

Ее наиболее ярким сторонником является заведующий кафедрой коммерческого права МГУ Б.И. Пугинский, выступающий против монизма частного права, и по мнению которого, коммерция и предпринимательство не должны отождествляться. Попытки уравнивать коммерцию и предпринимательство, представить их в качестве равнозначных, тождественных явлений несостоятельны. В то же время, по мнению Б.И. Пугинского, имеющие место попытки уравнивания коммерции и предпринимательства препятствуют выявлению особой роли коммерции в сфере экономики. Ядро коммерции составляют акты купли-продажи, что кардинально отличает коммерцию от иных видов предпринимательской деятельности. Этим актам свойственны два признака: 1) они в силу своих экономических особенностей имеют тенденцию к сокращению сроков их исполнения и к совмещению действий по передаче товара и его оплате; 2) они предполагают возможность неоднократного отчуждения, что позволяет оптовой торговле выполнять функцию перераспределения товарных ресурсов между различными регионами. Говоря о практических аспектах реализации идеи коммерческого права, Б.И. Пугинский подчеркнул, что назрела насущнейшая потребность принятия в нашем государстве Торгового кодекса. Свыше трети государств мира (70 стран) имеют торговые кодексы. Причем это те государства, население которых относится к так называемому золотому миллиарду. Отсутствие торгового кодекса в государстве, как правило, является признаком его экономической слабости. Нападки на коммерческое право со стороны отдельных цивилистов, а также стремление некоторых представителей предпринимательского права отождествить коммерцию с предпринимательством следует

⁷ "ГРАЖДАНСКОЕ ПРАВО: В 2 Т. ТОМ I: УЧЕБНИК" Под ред. Е.А. Суханова. М., Волтерс Клувер, 2004

расценивать как непонимание и недооценку основных тенденций, происходящих в мировой экономике⁸.

Точку зрения о необходимости принятия Торгового кодекса РФ разделяет и И.В. Ершова, по мнению которой, такая необходимость подтверждается данными социологических опросов. В обосновании необходимости принятия Торгового кодекса лежат аргументы о специфике договоров купли-продажи, опосредующих отношения между оптовыми организациями, а также отношения между оптовыми и розничными предприятиями торговли.

В то же время В.Ф. Яковлева подчеркивает, что подобного рода подход не выявляет существенных признаков договоров купли-продажи, не демонстрирует их отличия от договоров купли-продажи, урегулированных в Гражданском кодексе.

По нашему мнению, более приемлема точка зрения Суханова Е.А., выступающего против дуализма. Как пишет Е.А.Суханов, в настоящее время имеются отдельные попытки реанимации "хозяйственно-правовой идеи" под видом создания особого предпринимательского права. Это последнее иногда объявляется преемником не только "хозяйственного", но и торгового права, несмотря на то что торговое право всегда было и остается разновидностью частного, а не какого-то никому и нигде не ведомого "частно-публичного" права. При этом обычно указывается на неприемлемость частнопубличного подхода, якобы устраняющего всякое государственное вмешательство в экономику, и возможность нового "объединения" в рамках "предпринимательского права" частных и публичных элементов. Примечательно, что идея "хозяйственного" ("предпринимательского") права, ранее обосновывавшаяся ссылками на специфику социалистического общественного развития, теперь не менее "успешно" обосновывается ссылками на особенности государственно-регулируемого капиталистического рыночного хозяйства.

Необходимо поэтому вновь подчеркнуть, что частное право по самой своей природе является единственно приемлемой формой нормального имущественного, в том числе предпринимательского, оборота. Рыночное хозяйство как раз и рассчитано на юридически равных и имущественно самостоятельных участников, действующих в своих частных интересах при отсутствии произвольного вмешательства государства в частные дела. Публично-правовые правила в силу своей природы неизбежно подавляют и ограничивают частнопубличные начала, а потому их соединение в одной отрасли исключается, о чем бесспорно свидетельствует как отечественный, так и мировой опыт.

Правовое регулирование предпринимательской деятельности нуждается как в частнопубличном (по преимуществу), так и в публично-правовом воздействии. Если первое в российских условиях оказывается в рамках гражданского права, то второе носит разноотраслевой характер и осуществляется с помощью норм административного, финансового, земельного, гражданско-процессуального и других отраслей публичного права.

Предложение об объединении всех соответствующих правил в единую правовую отрасль не только искусственно и надуманно, но и вредно, поскольку его реализация неизбежно ведет к подавлению частнопубличных начал. Для отечественных же условий их развитие имеет особое значение, становясь важной гарантией ликвидации многовековых традиций всеобъемлющего огосударствления. С этой точки зрения концепция "предпринимательского права" становится очевидным тормозом на пути прогрессивных преобразований нашего общества, выражающим попытку консервации существенных элементов прежнего правопорядка.

Гражданское право включает в свой состав ряд специальных норм, рассчитанных на применение исключительно к отношениям с участием предпринимателей. К ним, в

⁸ Лебедев К.К., Скворцов О.Ю. КОНФЕРЕНЦИЯ, ПОСВЯЩЕННАЯ 20-ЛЕТИЮ КАФЕДРЫ КОММЕРЧЕСКОГО ПРАВА ЮРИДИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА // Предпринимательское право. 2006, N 2.

частности, относятся правила об имущественно-правовом статусе предпринимателей, коммерческом представительстве, особенностях возникновения и исполнения обязательств при осуществлении предпринимательской деятельности. Однако специфика выступления в имущественных отношениях профессиональных участников (предпринимателей, коммерсантов) не исключает, а предполагает применение к этим отношениям общих положений гражданского права, например о юридических лицах, вещных правах, сделках, обязательствах и т.д.

Сами же эти нормы, как и их совокупность, являются гражданско-правовыми. Для их обособления в специальную самостоятельную отрасль, тем более в рамках частного права, нет ни теоретических, ни практических оснований. Взаимоотношения предпринимателей, как теперь прямо говорит российский закон, регулируются гражданским правом (абз. 3 п. 1 ст. 2 ГК).

Иное дело обособление соответствующего законодательного массива либо также выделение учебной дисциплины, посвященной изучению правового регулирования предпринимательской деятельности. И законодательство о предпринимательстве, и учебный курс предпринимательского права носят комплексный характер, охватывая как частноправовые, так и публично-правовые правила и конструкции. С учетом прикладных целей их выделения это вполне допустимо. Для конкретных потребностей утилитарного характера можно также условно обособлять, допустим, сферу "страхового", "транспортного" или "банковского права".

Однако следует иметь в виду, что такого рода комплексные, междисциплинарные образования не имеют под собой объективной, фундаментальной базы и не могут влиять на основное деление права. Система права и система законодательства - несовпадающие понятия, как и находящиеся в иной "плоскости" система правовых наук и система юридических учебных дисциплин (курсов). Отрасли права в правовой системе выделяются по иным основаниям (критериям), нежели законодательные массивы и учебные курсы, не являющиеся составными частями системы права. Именно поэтому полное соответствие между ними исключается по тем же причинам, что и искусственное "появление" "новых" правовых отраслей.

3. Понятие коммерческого права.

Коммерческое право можно рассматривать в нескольких значениях

- 1) как самостоятельную отрасль права,
- 2) как подотрасль гражданского права,
- 3) как отрасль законодательства,
- 4) как науку,
- 5) как учебную дисциплину.

По мнению В.Ф. Попондопуло, коммерческое право не является самостоятельной отраслью права; его следует отнести к подотрасли гражданского права наряду с такими подотраслями, как вещное право, обязательственное право, наследственное право, семейное право, международное частное право. Однако в отличие от других подотраслей гражданского права коммерческое право не имеет своего раздела в Гражданском кодексе РФ. Нормы коммерческого права содержатся в виде вкраплений в большинстве разделов и глав Гражданского кодекса, а также во множестве других законов и нормативных правовых актов.

В то же время некоторые ученые придерживаются целостной концепции коммерческого (предпринимательского) права, базирующейся на цивилистическом подходе. В основу этой концепции положено представление о том, что предметом регулирования коммерческого права являются имущественные и связанные с ними личные неимущественные отношения, складывающиеся между лицами, осуществляющими предпринимательскую деятельность, или с их участием. При этом отношения с участием предпринимателей, регулируемые гражданским правом, подчинены особому общедозволительному началу регулирования⁹.

Коммерческое право, по нашему мнению, представляет собой подотрасль гражданского права, которая регулирует отношения, возникающие из договоров купли-продажи, а также отношения, связанные с ними.

Рассматривая коммерческое право как учебную дисциплину, необходимо отметить, что система курса коммерческого права сходна с системой курса гражданского права, хотя и не совпадает с ней. Сходство, по мнению В.Ф.Попондопуло, объясняется концептуальным подходом к пониманию коммерческого права как функциональной подотрасли гражданского права. Различие заключается в комплексном характере курса коммерческого права, который включает также и материал публично-правового содержания.

При рассмотрении вопроса о соотношении гражданского, предпринимательского (хозяйственного) и коммерческого (торгового) права можно выделить несколько сформировавшихся позиций. Так, профессор МГЮА И.В. Ершова считает, что между гражданским, предпринимательским и коммерческим правом нет непреодолимого барьера. При этом гражданское право является фундаментом гражданского оборота и его составной частью - коммерческого оборота. Легальные признаки предпринимательской деятельности определяются в гражданском законодательстве. Таким образом, разграничение предпринимательского права, с одной стороны, и гражданского права - с другой, зачастую основано на искусственных критериях, не имеющих ничего общего с объективным характером регулируемых отношений.

По мнению В.Ф. Яковлевой, понятие предпринимательской деятельности, закрепленное в Гражданском кодексе РФ, подчиняет предпринимательство нравственным принципам, которые лежат в основе российского гражданского права, поэтому нельзя выводить предпринимательство из сферы действия гражданского права.

Практический материал для закрепления полученных знаний

Задача 1.

Некоммерческое партнерство "Российская футбольная Премьер-Лига" (г. Москва) (далее по тексту - НП "РФПЛ" или истец) 01 сентября 2006 года обратилось в Арбитражный суд города Москвы с иском к Обществу с ограниченной ответственностью "Федком Медиа Центр" (г. Москва) (далее - ООО "Федком Медиа Центр" или первый ответчик) и Федкоминвест Монако S.A.M. (Fedcominvest Monaco S.A.M.) в лице его московского представительства (далее по тексту - второй ответчик) о взыскании солидарно с ответчиков в пользу истца 150.983.132 рубля 30 копеек, в том числе рублевый эквивалент 550.000 долларов США долга по договору N 06ПЛ/05 от 22 февраля 2005 года (далее по тексту - договор) за 1 тур Чемпионата России сезона 2006 года, 4.440.000

⁹ Лебедев К.К., Скворцов О.Ю. КОНФЕРЕНЦИЯ, ПОСВЯЩЕННАЯ 20-ЛЕТИЮ КАФЕДРЫ КОММЕРЧЕСКОГО ПРАВА ЮРИДИЧЕСКОГО ФАКУЛЬТЕТА САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА//Предпринимательское право. 2006, N 2.

долларов США неосновательного обогащения и 705.561,51 долларов США неустойки согласно пункта 15 приложения N 1 к договору N 06ПЛ/05 от 22.02.2005.

Основанием заявленного иска являлось несвоевременное исполнение первым ответчиком денежных обязательств по оплате 1.371.535 долларов США до 15 декабря 2005 года за использование коммерческих прав последнего транша сезона 2005 года, в связи с чем истец письмом N 214/01 22.03.2006 на основании пункта 10.3.3. договора отказался от спорного Договора и полагал, что полученные ответчиком денежные средства от третьих лиц в размере 4.440.000 долларов США за передачу части коммерческих прав в период после расторжения договора являются неосновательным обогащением первого ответчика.

Отказывая в удовлетворении заявленного иска, суд первой инстанции указал на то, что на основании договора N 06ПЛ/05 от 22.02.2005 первый ответчик - ООО "Федком Медиа Центр" получил от истца - НП "РФПЛ" во временное пользование коммерческие и вещательные права, связанные с проведением Чемпионатов России по футболу сезонов 2005, 2006, 2007 и 2008 годов.

Согласно условиям договора и приложения N 1 к нему за использование полученных права первый ответчик обязался выплачивать истцу вознаграждение в размере 15.500.000 долларов США за 2005 год, 16.500.000 долларов США за 2006 год и производить расчеты ежемесячно в период с марта по ноябрь равными долями не позднее 1 числа каждого месяца, следующего за отчетным.

При этом, суд первой инстанции посчитал правомерными возражения первого ответчика о том, что срок исполнения денежного обязательства по выплате истцу вознаграждения по последнему платежу сезона 2005 года не наступил по причине ненадлежащего исполнения истцом своих обязательств по договору, так как в силу пунктов 12, 14 приложения N 1 к договору результаты выполнения договорных обязательств ежемесячно с марта по ноябрь оформляются актами до 10 числа последующего месяца и такие акты являются основанием платежа.

Также первая инстанция пояснила, что из смысла договора в целом и обычаев делового оборота следует, что поскольку права передаются истцом ответчику и за это ответчик выплачивает истцу вознаграждение, инициатива направления акта должна исходить от истца как лица, имеющего право получить вознаграждение за выполненные обязательства. В любом случае, если одна сторона в обязательстве уклоняется от оформления двустороннего документа, необходимого для возникновения обязательства, другая сторона должна доказать, что с ее стороны такой документ был оформлен и направлен стороне.

Однако в материалах дела отсутствуют доказательства направления истцом первому ответчику акта по результатам выполнения обязательств последнего платежа 2005 года, притом что согласно пункта 13 приложения N 1 к договору ответчик вправе не подписывать акт за соответствующий период и приостановить выплаты по договору в случае ненадлежащего выполнения истцом своих обязательств, при этом ответчик обязан уведомить истца письменно в течение 14 дней о приостановлении выплат с указанием причин, требующих устранения.

Кроме того, арбитражный суд установил, что своим письмом 28 ноября 2005 года ответчик передал президенту истца 3. перечень нарушений обязательств истца по пункту 5.29 договора об эксклюзивности рекламы официальных спонсоров РФПЛ, притом что факт получения перечня нарушений подтвержден свидетелем 3. в судебном заседании, к материалам дела также приобщена представленная ответчиком подшивка фотографий размещения рекламы конкурентов официальных спонсоров РФПЛ при проведении матчей чемпионата 2005 года, а письмом N 65/151 от 21.03.2006, полученным истцом 22.03.2006, ответчик повторно уведомил истца о допущенных нарушениях и подробно изложил свою позицию в отношении отсутствия оснований для окончательных расчетов по договору за 2005 год, однако, письмом N 214/01 от 22.03.2006 истец заявил о расторжении договора N

06ПЛ/05 от 22.02.2005 с 22.03.2006 на основании пункта 10.3.3. договора в связи с нарушением ответчиком графика платежей более чем на три месяца.

Суд также признал правомерным заявление ответчика о том, что платежи в рублевом эквиваленте 1.371.535,19 долларов США в сумме 37.603.395 рублей 26 копеек по платежному поручению N 118 от 17.05.2006 и N 100 от 17.04.2006 не относятся к погашению обязательств за 2005 год, по которым согласно вышеизложенных обстоятельств срок платежа не наступил, указанные платежи являются исполнением обязательств за использование коммерческих прав в 2006 году.

Истец в своей кассационной жалобе отмечает, что принятые по настоящему делу решение и постановление затрагивают интересы третьих лиц, не привлеченных к участию в деле. Однако в связи с тем, что спор сторон затрагивал их правоотношения в период с 22.02.2005 по 31.05.2006, в судебном заседании не обсуждался вопрос о каком-либо, даже частичном исполнении договора N 06ПЛ/05 от 22.02.2005 и заключенных в соответствии с ним договоров в период после 31.05.2006 и с учетом этого был установлен круг третьих лиц, чьи интересы могли быть затронуты вынесением решения по иску ИП "РФПЛ". Соответственно, при рассмотрении дела в суде первой инстанции истец не заявлял о привлечении к участию в рассмотрении в деле третьих лиц, которым также передавались коммерческие права после 31.05.2006.

Вопросы

- В каком значении используется термин коммерческое право в данной задаче?
- Какое решение должен быть принято судом?

Задача 2.

Открытое акционерное общество "Комбинат пищевых продуктов "Старорусский" (далее - Комбинат) обратилось в Арбитражный суд Новгородской области с иском к обществу с ограниченной ответственностью "Консультационно-посредническая фирма "Внешэкономконсульт" (далее - Фирма) о признании недействительным договора от 04.01.2001 N 2/01 ВЭК об информационном и консультационном обслуживании (далее - договор от 04.01.2001) по основаниям, предусмотренным пунктом 2 статьи 170 (недействительность притворной сделки) и пунктом 1 статьи 179 (недействительность сделки в результате злонамеренного соглашения представителя одной стороны с другой стороной) Гражданского кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) и взыскании 126000 руб., уплаченных Комбинатом Фирме во исполнение этого договора.

В свою очередь, Фирма обратилась в Арбитражный суд Новгородской области с иском к Комбинату о взыскании 90000 руб. задолженности за оказанные услуги по договору от 04.01.2001 за период с августа по декабрь 2001 года и 126600 руб. неустойки за просрочку оплаты услуг, предусмотренной пунктом 5.2 названного договора.

Постановлением апелляционной инстанции от 01.08.2002 решение суда изменено. В пользу Комбината с Фирмы взыскано 18000 руб. долга и отказано в иске как о признании недействительным договора от 04.01.2001, так и о взыскании с Фирмы 108000 руб., уплаченных по договору. В свою очередь, Фирме отказано в иске о взыскании с Комбината суммы долга и неустойки.

В кассационной жалобе Фирма просит постановление апелляционной инстанции отменить и удовлетворить полностью ее исковые требования о взыскании долга и неустойки, а также отказать Комбинату в иске о взыскании 18000 руб. долга.

Податель жалобы ссылается на следующее: договором от 04.01.2001 предусмотрены ежемесячные авансовые платежи, то есть каждый месяц оказания услуг не требовалось, достаточно было оказать какие-либо услуги в течение всего периода действия договора, то есть в течение года; договором от 04.01.2001 предусмотрена абонентская плата, что в сфере оказания услуг абсолютно правомерно, и поэтому обязанность Комбината производить ежемесячные платежи не зависит от того, оказывались ли фактически в

конкретном месяце услуги по договору или нет; суд неправоммерно взыскал с Фирмы в пользу Комбината 18000 руб., уплаченных последним по договору от 04.01.2001 за июль 2001 года, поскольку в данный период времени оказание услуг по договору производилось; суд неправоммерно отклонил требование Фирмы о взыскании с Комбината неустойки, предусмотренной договором от 04.01.2001, в сумме 129600 руб.

Как следует из материалов дела, между Фирмой и Комбинатом был заключен договор об информационном и консультационном обслуживании от 04.01.2001. Предметом данного договора являлось абонентское консультационное обслуживание по вопросам коммерческого права, а также консультации по вопросам защиты интересов заказчика в суде, правоохранительных органах, органах государственной власти.

Согласно условиям договора от 04.01.2001 Фирма обязалась осуществлять следующие виды абонентского консультационного обслуживания: устное консультирование Заказчика по месту нахождения Исполнителя, а также путем телефонных переговоров; устное консультирование по месту нахождения Заказчика; составление письменных справок по вопросам, содержащимся в письменных запросах Заказчика; экспертиза проектов контрактов и деловой документации; участие в деловых переговорах и досудебном урегулировании спорных вопросов, возникающих в ходе осуществления Заказчиком хозяйственной деятельности.

Согласно пункту 4.1 договора от 04.01.2001 стоимость абонентского обслуживания составляла 18000 руб. в месяц. При этом в соответствии с пунктом 4.2 данного договора Комбинат был обязан выплачивать абонентскую плату вне зависимости от фактического объема услуг, оказанных Фирмой в оплачиваемом месяце.

- Что означает термин «коммерческое право»?
- Какова природа договора, относительно которого возник спор?

Задача 3

ООО "УПТК" обратилось в Арбитражный суд Пермской области с иском к ЗАО "Регион" о признании недействительным соглашения о замене обязательства (новации) от 04.07.2005, заключенного между ООО "УПТК" и ЗАО "Регион", применении последствий недействительности сделки в виде возврата истцу следующего имущества, расположенного по адресу: Пермский край, г. Чайковский, ул. Советская, д. 1/15: части здания конторы общей площадью 364,7 кв. м; склада раскроя линолеума общей площадью 611,9 кв. м; склада № 5 общей площадью 760,5 кв. м; здания склада № 13 общей площадью 422,6 кв. м; гаража для стоянки автотранспорта общей площадью 124,4 кв. м; здания трехсекционного гаража общей площадью 127,7 кв. м. Истец также заявил требование о признании недействительной государственной регистрации права собственности за ЗАО "Регион" на указанные объекты недвижимости.

Решением суда первой инстанции от 22.05.2006 (резолютивная часть от 15.05.2006; судья Голубцова Ю.А.) исковые требования удовлетворены: соглашение о новации от 04.07.2005 признано недействительным; применены последствия недействительности сделки в виде возврата ЗАО "Регион" ООО "УПТК" переданных по соглашению объектов недвижимости; регистрация права собственности ЗАО "Регион" на указанное имущество признана недействительной.

Постановлением суда апелляционной инстанции от 04.07.2006 (судьи Глотова Г.И., Панькова Г.Л., Усцов Л.А.) решение оставлено без изменения.

В жалобе, поданной в Федеральный арбитражный суд Уральского округа, ЗАО "Регион" просит судебные акты отменить, дело передать на новое рассмотрение, ссылаясь на несоответствие выводов суда фактическим обстоятельствам дела и имеющимся в деле доказательствам.

Как следует из материалов дела, между ООО "Кава-Трейд" (исполнитель) и ООО "УПТК" (заказчик) заключен договор об информационном и консультационном обслуживании от 15.01.2002, в соответствии с которым исполнитель обязуется оказать услуги по информационному и консультационному обслуживанию по вопросам налогового и коммерческого права, а заказчик обязуется оплатить услуги в сумме 250000 руб.

- В каком значении используется термин коммерческое право в данной задаче?
- Каков предмет и содержание договора, предусмотренного в задаче?

Задания

- Раскрыть природу коммерческого права.
- Каковы точки зрения на понятие предпринимательского права?
- Каково место коммерческого права в системе права Российской Федерации?

Тема 2. Государственно-правовое регулирование коммерческой деятельности и ответственность участников торговых отношений. Основные институты коммерческого права.

Вопросы темы.

- 1. Виды источников правового регулирования коммерческой деятельности.**
- 2. Субъекты коммерческой деятельности.**
- 3. Представительство в коммерческой деятельности. Коммерческое представительство.**

Теоретический материал для изучения

1. Виды источников правового регулирования коммерческой деятельности.

Источники правового регулирования коммерческой деятельности совпадают с источниками гражданского права. Безусловно, особым источником в торговых отношениях с участием предпринимателей является обычай делового оборота, предусмотренный статьей 5 Гражданского кодекса РФ.

Обычай делового оборота - это сложившееся и широко применяемое в какой-либо области предпринимательской деятельности правило поведения, не предусмотренное законодательством, независимо от того, зафиксировано ли оно в каком-либо документе.

Признаки обычая делового оборота:

- 1) это сложившееся правило поведения,
- 2) оно широко применяется исключительно в какой-либо области предпринимательской деятельности,
- 3) не предусмотрено законодательством,
- 4) оно может быть выражено в письменной форме (в виде документа) или нет.

Обычай признается источником права в том случае, если он санкционирован государством, например, в форме указания на него в законе (например, ст. 309, 311, 314 и др.).

Национальные торгово-промышленные палаты изучают существующие обычаи и публикуют их для сведения заинтересованных лиц. Согласно ст.15 Закона РФ от 7 июля 1993 г.¹⁰ «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации» торгово-промышленная палата свидетельствует торговые и портовые обычаи, принятые в Российской Федерации, и, следовательно, может давать заключения по этому вопросу. Письменным подтверждением обычая могут быть условия публикуемых примерных договоров, что допускается п.2 ст.427 Гражданского кодекса РФ.

Обычай делового оборота, противоречащий обязательным для участников соответствующего отношения положениям законодательства или договору, не применяется.

В качестве распространенных в международной практике торговых обычаев можно отметить обычаи, систематизированные Международной торговой палатой, Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс» 2000 г.

Так, обычаи «Инкотермс» имеют в качестве цели обеспечение комплекта международных правил толкования торговых терминов, наиболее часто используемых во внешней торговле. «Таким образом можно избежать или, по крайней мере, значительно снизить неопределенность различного толкования таких терминов в отдельных странах.

Зачастую стороны контракта не знакомы с различной практикой ведения торговли в соответствующих странах. Это может вызывать недоразумения, споры и судебные разбирательства и повлечь трату времени и денег. Для разрешения этих проблем Международная торговая палата в 1936 году опубликовала впервые свод международных правил толкования торговых терминов. Эти правила известны как "Инкотермс 1936". Поправки и дополнения были позднее сделаны в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990 и настоящим в 2000 году для приведения этих правил в соответствие с современной практикой международной торговли.

Следует подчеркнуть, что сфера применения Инкотермс ограничена вопросами, относящимися к правам и обязанностям сторон договора купли-продажи в отношении поставки проданных товаров (это понимается как "материальные вещи", исключая "нематериальные вещи", такие как компьютерное программное обеспечение).

Инкотермс регламентируют только отношения между продавцами и покупателями по договорам купли-продажи и, кроме того, лишь по некоторым определенным аспектам.

В то время, как экспортерам и импортерам важно учитывать практическое соотношение различных договоров, которые необходимы для реализации сделки международной купли-продажи - где необходим не только договор купли-продажи, но и договоры перевозки, страхования и финансирования, - Инкотермс же имеют дело с одним из этих договоров, а именно договором купли-продажи»¹¹.

ИНКОТЕРМС 2000

Группа E
Отгрузка EXW Франко завод
(...наименование места)

Группа F FCA Франко перевозчик

¹⁰ Ведомости РФ, 1993 г., № 33, ст.1309

¹¹ Цит. по переводу Н.Г.Вилковой МЕЖДУНАРОДНЫЕ ПРАВИЛА ТОЛКОВАНИЯ ТОРГОВЫХ ТЕРМИНОВ "ИНКОТЕРМС 2000"//СПС «КонсультантПлюс»

	(...наименование места)
Основная перевозка не оплачена	FAS Свободно вдоль борта судна (...наименование порта отгрузки) FOB Свободно на борту (...наименование порта отгрузки)

Группа С	CFR Стоимость и фрахт (...наименование порта назначения)
Основная перевозка оплачена	CIF Стоимость, страхование и фрахт (...наименование порта назначения) CPT Перевозка оплачена до (...наименование места назначения)
CIP	Перевозка и страхование оплачены до (...наименование места назначения)

Группа D	DAF Поставка на границе (...наименование места)
Прибытие	DES Поставка с судна (...наименование порта назначения)
DEQ	Поставка с причала (...наименование порта назначения)
DDU	Поставка без оплаты пошлин (...наименование места назначения)
DDP	Поставка с оплатой пошлин (...наименование места назначения)

Так, например условие CIF (ГРУППА С. ОСНОВНАЯ ПЕРЕВОЗКА ОПЛАЧИВАЕТСЯ ПРОДАВЦОМ)-

"Cost, Insurance and Freight"/"Стоимость, страхование и фрахт" - означает, что продавец осуществляет поставку с момента перехода товара через поручни судна в порту отгрузки.

Продавец обязан оплатить все расходы и фрахт, необходимые для доставки товара в согласованный порт назначения. Однако риск случайной гибели или случайного повреждения товара, а также любые дополнительные расходы, возникающие вследствие событий, имевших место после передачи товара, переносятся с продавца на покупателя. Согласно термину CIF продавец также обязан обеспечить морское страхование товара от риска покупателя в связи со случайной гибелью или случайным повреждением товара во время перевозки.

Следовательно, продавец заключает договор страхования и выплачивает страховую премию. Покупатель должен принять к сведению, что согласно условиям CIF от продавца требуется лишь обеспечение страхования на условиях минимального покрытия.

При намерении покупателя обеспечить защиту путем получения более широкого покрытия ему целесообразно либо в определенной форме договориться об этом с продавцом либо за свой счет осуществить дополнительное страхование.

Согласно термину CIF на продавца возлагается выполнение таможенных формальностей, необходимых для вывоза товара.

Данный термин может быть использован только при морской перевозке или при перевозке внутренним водным транспортом. Если в намерение сторон не входит передача товара через поручни судна, целесообразно использование термина CPT.

2. Государственно-правовое регулирование коммерческой деятельности.

Государственно-правовое регулирование коммерческой деятельности осуществляется с помощью лицензирования, осуществления государственного контроля и надзора в этой сфере, антимонопольного регулирования.

Так, антимонопольная политика государства определяется на основе Федерального закона «О защите конкуренции», в соответствии с которым запрещаются действия (бездействие) занимающего доминирующее положение хозяйствующего субъекта, результатом которых являются или могут являться недопущение, ограничение, устранение конкуренции и (или) ущемление интересов других лиц, в том числе следующие действия (бездействие):

1) установление, поддержание монопольно высокой или монопольно низкой цены товара. При этом под монопольно высокой ценой товара (за исключением финансовой услуги) является цена, установленная занимающим доминирующее положение хозяйствующим субъектом, если:

1) эта цена превышает цену, которую в условиях конкуренции на товарном рынке, сопоставимом по количеству продаваемого за определенный период товара, составу покупателей или продавцов товара (определяемому исходя из целей приобретения или продажи товара) и условиям доступа (далее - сопоставимый товарный рынок), устанавливающие хозяйствующие субъекты, не входящие с покупателями или продавцами товара в одну группу лиц и не занимающие доминирующего положения на сопоставимом товарном рынке;

2) эта цена превышает сумму необходимых для производства и реализации такого товара расходов и прибыли.

Монопольно низкой ценой товара (за исключением финансовой услуги) является цена товара, установленная занимающим доминирующее положение хозяйствующим субъектом, если:

1) эта цена ниже цены, которую в условиях конкуренции на сопоставимом товарном рынке устанавливающие хозяйствующие субъекты, не входящие с покупателями или продавцами товара в одну группу лиц и не занимающие доминирующего положения на таком сопоставимом товарном рынке;

2) эта цена ниже суммы необходимых для производства и реализации такого товара расходов.

2) изъятие товара из обращения, если результатом такого изъятия явилось повышение цены товара;

3) навязывание контрагенту условий договора, невыгодных для него или не относящихся к предмету договора (экономически или технологически не обоснованные и (или) прямо не предусмотренные федеральными законами, нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами уполномоченных федеральных органов исполнительной власти или судебными актами требования о передаче финансовых средств, иного имущества, в том числе имущественных прав, а также согласие заключить договор при условии внесения в него положений относительно товара, в котором контрагент не заинтересован, и другие требования);

4) экономически или технологически не обоснованные сокращение или прекращение производства товара, если на этот товар имеется спрос или размещены заказы на его поставки при наличии возможности его рентабельного производства, а также если такое сокращение или такое прекращение производства товара прямо не предусмотрено федеральными законами, нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами уполномоченных федеральных органов исполнительной власти или судебными актами;

5) экономически или технологически не обоснованный отказ либо уклонение от заключения договора с отдельными покупателями (заказчиками) в случае наличия возможности производства или поставок соответствующего товара, а также в случае, если такой отказ или такое уклонение прямо не предусмотрены федеральными законами, нормативными правовыми актами Президента Российской Федерации, нормативными правовыми актами Правительства Российской Федерации, нормативными правовыми актами уполномоченных федеральных органов исполнительной власти или судебными актами;

6) экономически, технологически и иным образом не обоснованное установление различных цен (тарифов) на один и тот же товар, если иное не установлено федеральным законом;

7) установление финансовой организацией необоснованно высокой или необоснованно низкой цены финансовой услуги;

8) создание дискриминационных условий;

9) создание препятствий доступу на товарный рынок или выходу из товарного рынка другим хозяйствующим субъектам;

10) нарушение установленного нормативными правовыми актами порядка ценообразования.

Единая система государственного контроля за осуществлением торговой деятельности, в том числе внешнеторговой, включает в себя:

- экспортный контроль;
- валютный контроль;
- таможенный контроль;
- налоговый контроль;
- экологический контроль;
- фитосанитарный контроль;
- санитарно-эпидемиологический контроль;
- карантин.

Правовую основу экспортного контроля составляет Федеральный закон от 18 июля 1999 г. N 183-ФЗ "Об экспортном контроле"

Данный Закон устанавливает принципы осуществления государственной политики, правовые основы деятельности органов государственной власти Российской Федерации в области экспортного контроля, а также определяет права, обязанности и ответственность участников внешнеэкономической деятельности.

Правовую основу валютного контроля в Российской Федерации составляет Федеральный закон от 10 декабря 2003 г. N 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле". Правительство Российской Федерации обеспечивает координацию деятельности в области валютного контроля федеральных органов исполнительной власти, являющихся органами валютного контроля, а также их взаимодействие с Центральным банком Российской Федерации. Правительство Российской Федерации обеспечивает взаимодействие не являющихся уполномоченными банками профессиональных участников рынка ценных бумаг как агентов валютного контроля с Центральным банком Российской Федерации.

Правовую основу таможенного контроля составляет Таможенный кодекс Российской Федерации. Согласно ст. 358 ТК РФ при проведении таможенного контроля таможенные органы исходят из принципа выборочности и, как правило, ограничиваются только теми формами таможенного контроля, которые достаточны для обеспечения соблюдения таможенного законодательства Российской Федерации.

Таможенный контроль может осуществляться в следующих формах:

- проверка документов и сведений;
- устный опрос;

- получение пояснений;
- таможенное наблюдение;
- таможенный осмотр товаров и транспортных средств;
- таможенный досмотр товаров и транспортных средств;
- личный досмотр;
- проверка маркировки товаров специальными марками, наличия на них идентификационных знаков;
- осмотр помещений и территорий для целей таможенного контроля;
- таможенная ревизия.

Основной формой экологического контроля является экологическая экспертиза. Правовую основу данной экспертизы составляет Федеральный закон от 23 ноября 1995 г. N 174-ФЗ "Об экологической экспертизе". Данный Закон регулирует отношения в области экологической экспертизы, направлен на реализацию конституционного права граждан Российской Федерации на благоприятную окружающую среду посредством предупреждения негативных воздействий хозяйственной и иной деятельности на окружающую природную среду и предусматривает в этой части реализацию конституционного права субъектов Российской Федерации на совместное с Российской Федерацией ведение вопросов охраны окружающей среды и обеспечения экологической безопасности, в том числе и при осуществлении торговой деятельности.

Ветеринарный и фитосанитарный надзор при осуществлении торговой деятельности осуществляется Федеральной службой по ветеринарному и фитосанитарному надзору, Положение о которой утверждено Постановлением Правительства РФ от 30 июня 2004 г. N 327.

Условия и порядок привлечения к гражданско-правовой ответственности за нарушение обязательств, связанных с осуществлением торговой деятельности, определены гл. 25 ГК РФ. Ответственности за причинение вреда посвящена гл. 59 ГК РФ.

Нарушение обязательств, связанных с осуществлением торговой деятельности, может выражаться в неисполнении такого обязательства или в его исполнении ненадлежащим образом. Согласно п. 3 ст. 401 ГК РФ если иное не предусмотрено международным договором, законом или договором, лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской (в том числе торговой) деятельности, несет ответственность, если не докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, то есть чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств. К таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств.

Помимо возмещения убытков в случаях, предусмотренных международными договорами, законом или соглашением сторон, могут применяться и другие меры гражданско-правовой ответственности, такие как неустойка (§ 2 гл. 23 ГК РФ), уплата процентов за незаконное пользование чужими денежными средствами (ст. 395 ГК РФ), конфискация (обращение в государственную или муниципальную собственность) имущества, являющегося объектом сделок, цель которых противоречит основам правопорядка и нравственности (ст. 169 ГК РФ), и др.

Участники торгового оборота несут уголовную ответственность за совершение преступлений в области торговли.

В области торговли могут быть совершены следующие преступления:

Незаконное предпринимательство (ст. 171 УК РФ), т.е. осуществление предпринимательской деятельности без регистрации или с нарушением правил регистрации, а равно представление в орган, осуществляющий государственную регистрацию юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, документов, содержащих заведомо ложные сведения, либо осуществление предпринимательской

деятельности без специального разрешения (лицензии) в случаях, когда такое разрешение (лицензия) обязательно, или с нарушением лицензионных требований и условий, если это деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере. Данное деяние наказывается штрафом в размере до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо арестом на срок от четырех до шести месяцев.

Производство, приобретение, хранение, перевозка или сбыт немаркированных товаров и продукции (ст. 171.1 УК РФ), т.е. производство, приобретение, хранение, перевозка в целях сбыта или сбыт немаркированных товаров и продукции, которые подлежат обязательной маркировке марками акцизного сбора, специальными марками или знаками соответствия, защищенными от подделок, совершенные в крупном размере.

Незаконная банковская деятельность (ст. 172), т.е. осуществление банковской деятельности (банковских операций) без регистрации или без специального разрешения (лицензии) в случаях, когда такое разрешение (лицензия) обязательно, или с нарушением лицензионных требований и условий, если это деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству либо сопряжено с извлечением дохода в крупном размере.

Лжепредпринимательство (ст. 173), т.е. создание коммерческой организации без намерения осуществлять предпринимательскую или банковскую деятельность, имеющее целью получение кредитов, освобождение от налогов, извлечение иной имущественной выгоды или прикрытие запрещенной деятельности, причинившее крупный ущерб гражданам, организациям или государству.

Злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности (ст. 177), т.е. злостное уклонение руководителя организации или гражданина от погашения кредиторской задолженности в крупном размере или от оплаты ценных бумаг после вступления в законную силу соответствующего судебного акта.

Недопущение, ограничение или устранение конкуренции (ст. 178 УК РФ), т.е. недопущение, ограничение или устранение конкуренции путем установления или поддержания монопольно высоких или монопольно низких цен, раздела рынка, ограничения доступа на рынок, устранения с него других субъектов экономической деятельности, установления или поддержания единых цен, если эти деяния повлекли причинение крупного ущерба.

Незаконное использование товарного знака (ст. 180 УК РФ), т.е. незаконное использование чужого товарного знака, знака обслуживания, наименования места происхождения товара или сходных с ними обозначений для однородных товаров, если это деяние совершено неоднократно или причинило крупный ущерб, наказывается штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо исправительными работами на срок до двух лет.

Контрабанда (ст. 188 УК РФ), т.е. перемещение в крупном размере через таможенную границу Российской Федерации товаров или иных предметов, за исключением указанных в части второй настоящей статьи, совершенное помимо или с сокрытием от таможенного контроля либо с обманным использованием документов или средств таможенной идентификации либо сопряженное с недекларированием или недостоверным декларированием. Данное деяние наказывается штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет либо лишением свободы на срок до пяти лет.

Незаконный экспорт или передача сырья, материалов, оборудования, технологий, научно-технической информации, незаконное выполнение работ (оказание услуг), которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, вооружения и военной техники (ст. 189 УК РФ), т.е. незаконный экспорт или передача лицом, наделенным правом осуществлять внешнеэкономическую деятельность, иностранной организации или ее представителю сырья, материалов, оборудования, технологий, научно-технической информации, незаконное выполнение этим лицом работ для иностранной организации или ее представителя либо незаконное оказание услуг иностранной организации или ее представителю, которые заведомо для указанного лица могут быть использованы при создании вооружения и военной техники и в отношении которых установлен экспортный контроль

Невозвращение на территорию Российской Федерации предметов художественного, исторического и археологического достояния народов Российской Федерации и зарубежных стран (ст. 190 УК РФ), т.е. невозвращение в установленный срок на территорию Российской Федерации предметов художественного, исторического и археологического достояния народов Российской Федерации и зарубежных стран, вывезенных за ее пределы, если такое возвращение является обязательным в соответствии с законодательством Российской Федерации. Данное деяние наказывается лишением свободы на срок до восьми лет со штрафом в размере до одного миллиона рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до пяти лет либо без такового.

Невозвращение из-за границы средств в иностранной валюте (ст. 193 УК РФ), т.е. невозвращение в крупном размере из-за границы руководителем организации средств в иностранной валюте, подлежащих в соответствии с законодательством Российской Федерации обязательному перечислению на счета в уполномоченный банк Российской Федерации. Данное деяние наказывается лишением свободы на срок до трех лет.

Уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица (ст. 194 УК РФ), т.е. уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица, совершенное в крупном размере. Данное деяние наказывается штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо лишением свободы на срок до двух лет.

Участники торговой деятельности несут также административную ответственность за совершение административных правонарушений. Правовую основу данного вида юридической ответственности составляет Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях.

Административная ответственность установлена за следующие правонарушения в области внешней торговли:

Осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации или без специального разрешения (лицензии) (ст. 14.1 КоАП РФ), т.е. осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя или без государственной регистрации в качестве юридического лица, влечет наложение административного штрафа в размере от пяти до двадцати минимальных размеров оплаты труда.

Незаконная продажа товаров (иных вещей), свободная реализация которых запрещена или ограничена (ст. 14.2), влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от пятнадцати до двадцати минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов административного правонарушения или без таковой; на должностных лиц - от тридцати до сорока минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов административного правонарушения или без таковой; на

юридических лиц - от трехсот до четырехсот минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов административного правонарушения или без таковой.

Незаконное использование товарного знака (ст. 14.10 КоАП РФ), т.е. незаконное использование чужого товарного знака, знака обслуживания, наименования места происхождения товара или сходных с ними обозначений для однородных товаров, влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от пятнадцати до двадцати минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов, содержащих незаконное воспроизведение товарного знака, знака обслуживания, наименования места происхождения товара; на должностных лиц - от тридцати до сорока минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов, содержащих незаконное воспроизведение товарного знака, знака обслуживания, наименования места происхождения товара; на юридических лиц - от трехсот до четырехсот минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов, содержащих незаконное воспроизведение товарного знака, знака обслуживания, наименования места происхождения товара.

Нарушение законодательства об экспортном контроле (ст. 14.20 КоАП РФ), т.е. осуществление внешнеэкономических операций с товарами, информацией, работами, услугами либо результатами интеллектуальной деятельности, которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, средств его доставки, иных видов вооружения и военной техники и в отношении которых установлен экспортный контроль, без специального разрешения (лицензии), если такое разрешение (такая лицензия) обязательно (обязательна), либо с нарушением требований (условий, ограничений), установленных разрешением (лицензией), а равно с использованием разрешения (лицензии), полученного (полученной) незаконно, либо с представлением документов, содержащих недостоверные сведения, за исключением случаев, предусмотренных статьями 16.1, 16.3, 16.19 настоящего Кодекса, влечет наложение административного штрафа на граждан, должностных лиц и юридических лиц в размере стоимости товаров, информации, работ, услуг либо результатов интеллектуальной деятельности, явившихся предметами административного правонарушения, с их конфискацией или без таковой либо конфискацию предметов административного правонарушения.

Нарушение валютного законодательства (ст. 15.25 КоАП РФ). Осуществление валютных операций без специального разрешения (лицензии), если такое разрешение (такая лицензия) обязательно (обязательна), либо с нарушением требований (условий, ограничений), установленных специальным разрешением (лицензией), а равно с использованием заведомо открытых с нарушением установленного порядка счетов резидентов в кредитных организациях за пределами Российской Федерации влечет наложение административного штрафа на граждан, должностных лиц и юридических лиц в размере от одной десятой до одного размера суммы незаконной валютной операции.

Незаконное перемещение товаров и (или) транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации (ст. 16.1 КоАП РФ), т.е. перемещение товаров и (или) транспортных средств через таможенную границу Российской Федерации помимо таможенного контроля, либо с сокрытием от него путем использования тайников, иных способов, затрудняющих обнаружение товаров, или путем придания одним товарам вида других, либо с представлением таможенному органу поддельных документов, документов, полученных незаконным путем, документов, содержащих недостоверные сведения, документов, относящихся к другим товарам и (или) транспортным средствам, или иных недействительных документов, либо с использованием поддельного средства идентификации или подлинного средства идентификации, относящихся к другим товарам и (или) транспортным средствам, за исключением случаев, предусмотренных статьей 16.2 настоящего Кодекса, влечет наложение административного штрафа на граждан, должностных лиц и юридических лиц в размере от одной второй до трехкратного размера

стоимости товаров, явившихся предметами административного правонарушения, с их конфискацией или без таковой и конфискацию товаров и (или) транспортных средств, явившихся орудиями совершения административного правонарушения, либо конфискацию предметов административного правонарушения.

Перемещение товаров и (или) транспортных средств с несоблюдением мер по защите экономических интересов Российской Федерации и других запретов и ограничений (ст. 16.3 КоАП РФ), т.е. ввоз в Российскую Федерацию или вывоз из Российской Федерации товаров и (или) транспортных средств с несоблюдением мер по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами, а также других запретов и ограничений, установленных в соответствии с федеральными законами и международными договорами Российской Федерации, влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от пятнадцати до двадцати минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов административного правонарушения или без таковой; на должностных лиц - от тридцати до сорока минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов административного правонарушения или без таковой; на юридических лиц - от трехсот до четырехсот минимальных размеров оплаты труда с конфискацией предметов административного правонарушения или без таковой.

3. Субъекты коммерческой деятельности

Участниками внешнеторговой деятельности могут быть как российские, так и иностранные лица. Российскими лицами являются:

- физические лица, являющиеся гражданами Российской Федерации или лицами без гражданства, постоянно проживающими на ее территории;
- юридические лица, образованные в соответствии с гражданским законодательством Российской Федерации и зарегистрированные на ее территории;
- Российская Федерация,
- субъекты Российской Федерации
- муниципальные образования, расположенные на территории Российской Федерации

К иностранным лицам относятся:

- физические лица, являющиеся иностранными гражданами или лицами без гражданства, постоянно проживающими за рубежом;
- юридические лица, образованные в соответствии с иностранным законодательством;
- иностранные государства;
- иностранные муниципальные образования.

К торговой деятельности граждан, осуществляемой без образования юридического лица, применяются нормы гражданского законодательства, которые регулируют деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями

Гражданин, осуществляющий торговую деятельность без образования юридического лица, без государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, не вправе ссылаться в отношении заключенных им при этом сделок на то, что он не является предпринимателем. Суд может применить к таким сделкам нормы гражданского законодательства и законодательства об обязательствах, связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

Индивидуальный предприниматель - участник торговой деятельности, который не в состоянии удовлетворить требования кредиторов, связанные с осуществлением им такой

деятельности, может быть признан несостоятельным (банкротом) по решению арбитражного суда. С момента вынесения такого решения утрачивает силу его регистрация в качестве индивидуального предпринимателя. Основания и порядок признания судом индивидуального предпринимателя банкротом либо объявления им о своем банкротстве устанавливаются Федеральным законом от 26 октября 2002 г. N 127-ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)"

В действующем гражданском законодательстве все юридические лица в зависимости от характера деятельности разделяются прежде всего на коммерческие и некоммерческие организации. К коммерческим относятся организации, имеющие в качестве основной цели своей деятельности получение прибыли. Полученную прибыль они в дальнейшем тем или иным способом распределяют между своими участниками. Это - хозяйственные товарищества и общества, производственные кооперативы, государственные и муниципальные унитарные предприятия. Ни в каких иных организационно-правовых формах, кроме названных, коммерческие организации создаваться не могут.

К некоммерческим организациям относятся потребительские кооперативы, общественные и религиозные организации (объединения), учреждения, фонды, автономные некоммерческие организации, некоммерческие партнерства, государственные корпорации и другие прямо предусмотренные законом виды юридических лиц. Гражданский кодекс не содержит исчерпывающего перечня некоммерческих организаций, но предусматривает возможность их появления только в формах, установленных законом.

Некоммерческие организации вправе осуществлять предпринимательскую деятельность (т.е. получать прибыль), которая должна, однако, соответствовать двум условиям: служить достижению поставленных перед организацией некоммерческих целей и соответствовать этим целям по своему характеру. Кроме того, полученную прибыль некоммерческая организация не может распределять между своими участниками, а должна направлять на достижение установленных для нее учредителями целей.

4. Представительство в коммерческой деятельности. Коммерческое представительство.

Участники торговых правоотношений могут самостоятельно осуществлять свои права. Однако в некоторых случаях это сделать невозможно из-за сложившихся обстоятельств либо в силу прямого указания закона. В этом случае действия совершаются посредством представителя.

Представительство – это правоотношение, в котором сделка, совершенная одним лицом (представителем) от имени другого лица (представляемого) в силу полномочия, основанного на доверенности, указании закона либо акте уполномоченного на то государственного органа или органа местного самоуправления, непосредственно создает, изменяет и прекращает гражданские права и обязанности представляемого (ст. 182 Гражданского кодекса РФ).

Сущность представительства состоит в деятельности представителя по реализации полномочий в интересах и от имени представляемого.

Субъектами представительства являются:

- представляемый – гражданин или юридическое лицо, от имени и в интересах которого представитель совершает сделки.

- представитель- гражданин или юридическое лицо, наделенные полномочием совершать сделки в интересах и от имени представляемого.

- третье лицо – гражданин либо юридическое лицо, с которым вследствие действий представителя устанавливаются и изменяются или прекращаются права и обязанности представляемого.

Представителя необходимо отличать от лиц, действующих в чужих интересах, но от собственного имени, а также от лиц, уполномоченных на вступление в переговоры относительно возможных в будущем сделок, в частности, посыльного, душеприказчика, рукоприкладчика и других лиц, которые совершают действия от своего имени, а не от имени третьего лица.

Представитель не может совершать сделки от имени представляемого в отношении себя лично. Он не может также совершать такие сделки в отношении другого лица, представителем которого он одновременно является, за исключением случаев коммерческого представительства.

В качестве особой разновидности представительства можно выделить коммерческое представительство. **Коммерческим представителем** является лицо, постоянно и самостоятельно представляющее от имени предпринимателей при заключении ими договоров в сфере предпринимательской деятельности (ст. 184 Гражданского кодекса РФ).

Особенности коммерческого представительства:

- имеет место исключительно в предпринимательских отношениях,
- в качестве представителя выступает лицо, постоянно и самостоятельно представляющее от имени предпринимателей,
- допускается одновременное коммерческое представительство разных сторон в сделке с согласия этих сторон и в других случаях, предусмотренных законом,
- возмездный характер,
- основанием возникновения коммерческого представительства является договор, заключенный в письменной форме и содержащий указания на полномочия представителя, а при отсутствии таких указаний - также и доверенности,
- обязанность коммерческого представителя сохранять в тайне ставшие ему известными сведения о торговых сделках и после исполнения данного ему поручения.

Практический материал для закрепления полученных знаний

Задачи

Задача 1.

Российское акционерное общество обратилось в арбитражный суд г. Москвы с иском к болгарской фирме.

Между российским акционерным обществом и болгарской фирмой был заключен договор поставки. В соответствии с условиями договора болгарская сторона обязалась поставить партию парфюмерно-косметической продукции. Ассортимент товара был определен специальным протоколом, являвшимся неотъемлемой частью договора, и отступления от согласованного перечня в одностороннем порядке не допускались. Оплата товара должна была быть произведена после его приемки по количеству и качеству покупателем.

Актом приемки товара было установлено, что болгарская сторона нарушила условия протокола, в одностороннем порядке изменив ассортимент парфюмерной продукции. На требование покупателя заменить товар на товар, согласованный в протоколе, продавец ответил отказом.

Истец, излагая обстоятельства дела, ссылаясь на нормы Гражданского кодекса Российской Федерации. Ответчик же обосновывал свои возражения на основе положений Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980).

- Какие нормативные акты подлежат применению при решении данного спора?
- Применяются ли в Российской Федерации нормы международных договоров?
- Какое решение должен принять суд?

Задача 2.

Фирма, зарегистрированная в Турции, обратилась в арбитражный суд с иском к российскому акционерному обществу. Российским торговым предприятием (покупателем) в июле 2003 года был заключен внешнеторговый контракт с этой фирмой (продавцом) на поставку товара.

Стороны при заключении сделки в письменной форме договорились, что поставка товара будет осуществляться на условиях СИФ (морская перевозка) в редакции Инкотермс-2000. При этом обязанность по оплате фрахта до пункта назначения и по страхованию сделки возлагалась на продавца - иностранную фирму. Фактически перевозка осуществлена на условиях FOB - продавец поставку не страховал. В пути товар был испорчен попаданием морской воды во время шторма. Покупатель, получив товар в негодном состоянии, счел это виной продавца, который односторонне изменил базисные условия поставки с СИФ на FOB, что, в свою очередь, привело к ненадлежащему исполнению обязательств по сделке.

Иностранная фирма настаивала, что двустороннее изменение договора имело место. В качестве доказательства приводились следующие обстоятельства: продавец отправил по факсу оферту с предложением снизить цену контракта; покупатель в телефонных переговорах согласился с этим предложением. В результате телефонных переговоров продавец счел возможным зафрахтовать судно на условиях FOB и не страховать сделку. Российское предприятие отрицало факт устного согласия на изменение условий контракта.

- Применяются в Российской Федерации обычаи при регулировании отношений, возникающих в связи с осуществлением предпринимательской деятельности?
- К какому источнику правового регулирования относятся условия «Инкотермс-2000»?
- В каких случаях применяются условия «Инкотермс-2000»?
- Как суд должен решить спор?

Тесты

1. Какие из источников правового регулирования характерны только для регулирования торговых отношений, возникающих с участием предпринимателей?

- а) обычаи делового оборота,
- б) международные договоры,
- в) общепризнанные принципы международного права,
- г) нормы иностранного права.

1. Какие из перечисленных видов правовых актов обладают высшей юридической силой?

- а) подзаконные нормативные правовые акты;
- б) законы;
- в) законы и подзаконные нормативные правовые акты субъектов федерации;
- г) нормативные правовые акты органов местного самоуправления.

2. Подзаконным актам, регулирующим, в том числе торговые отношения, является _____

- а) Кодексы;
- б) Конституция;
- в) Постановления Правительства;
- г) Федеральные законы.

3. Имеют ли нормативные правовые акты, регулирующие коммерческие отношения, обратную силу?

- а) нет, не имеют;
- б) да, имеют;
- в) да, только в случаях, когда это прямо предусмотрено законом;
- г) да, только по решению суда.

4. В случае если международным договором РФ установлены иные правила, чем те, которые предусмотрены внутренним законодательством, регулирующим коммерческие отношения _____

- а) применяются правила гражданского законодательства РФ;
- б) применяются правила международного договора;
- в) применяются правила гражданского законодательства РФ или международного договора по решению суда;
- г) вопрос не урегулирован законодательством;

5. В случае если обычай делового оборота противоречит законодательству _____

- а) применяется обычай делового оборота;
- б) обычай делового оборота не применяется;
- в) применяется обычай делового оборота по прямому указанию государственного органа;
- г) применяется обычай делового оборота по решению суда;

1. Представитель может совершать сделки от имени представляемого в отношении:

- а) только другого лица, а если представитель является коммерческим, то и в отношении тех лиц, от имени которых он также выступает коммерческим представителем,
- б) не только другого лица, но и в отношении себя лично
- в) Другого лица, представителем которого он одновременно является
- г) в отношении другого лица, а также себя лично, при условии, что представитель выступает в качестве коммерческого представителя

2. Допускается ли коммерческое представительство по Гражданскому кодексу РФ?

- а) Допускается, но исключительно в предпринимательских отношениях,
- б) Не допускается
- в) Допускается, но исключительно в отношении сделок с движимым имуществом
- г) Допускается, но исключительно в отношении сделок с недвижимым имуществом

3. Лицо, постоянно и самостоятельно представляющее от имени предпринимателей при заключении ими договоров в сфере предпринимательской деятельности, именуется:

- а) Законным представителем
- б) Предпринимателем
- в) Коммерческим представителем
- г) Душеприказчиком

4. Гражданские права могут осуществляться, а корреспондирующие правам обязанности исполняться субъектами торговой деятельности:

- а) Только лично
- б) Через представителей
- в) Через законных представителей
- г) Как лично, так и через представителей

5. На основании какого документа возникает коммерческое представительство?

- а) договора комиссии
- б) Завещательного отказа
- в) Договора займа
- г) договора поручения

6. На основании чего действует коммерческий представитель?

- а) доверенности,
- б) договора, заключенного в письменной форме и содержащего указания на полномочия представителя, иначе договор является недействительным,
- в) договора, заключенного в письменной форме и содержащего указания на полномочия представителя, а при отсутствии таких указания – также и доверенности,
- г) договора, заключенного в письменной форме, и во всех случаях обязательна выдача доверенности

7. Какая обязанность возлагается на лицо, действующее в качестве коммерческого представителя, разгласившее коммерческую или служебную тайну?

- а) Обязанность возместить убытки
- б) Компенсировать моральный ущерб
- в) возместить реальный ущерб
- г) Принести извинения в письменной форме

8. Допускается ли одновременно коммерческое представительство разных сторон в сделке?

- а) Не допускается
- б) Допускается во всех случаях
- в) Допускается лишь только с согласия этих сторон и в других случаях, предусмотренных в законе
- г) Верный ответ не указан

Тема 3. Общие положения о договорах купли-продажи

Вопросы темы

- 1. Значение договоров купли-продажи в системе обязательственных отношений**
- 2. Заключение договоров купли-продажи**
- 3. Правовое положение продавца и покупателя**

Теоретический материал для изучения

1. Значение договоров купли-продажи в системе обязательственных отношений

Особенностью обязательств по передаче имущества в собственность являются переход материальных благ от одних лиц к другим на праве собственности либо ином вещном праве (хозяйственного ведения, оперативного управления). Наряду с материальными благами в рамках данных обязательств могут переходить имущественные права, в частности, право приобретения квартиры в строящемся доме.

Основаниями возникновения данных обязательств являются договоры:

- купли-продажи,
- мены,
- дарения,
- ренты.

Данные договоры являются производными способами возникновения права собственности приобретателей. Для бывших собственников данные договоры являются основаниями прекращения права собственности.

Отношения, возникающие из договора купли-продажи, регулируются главой 30 Гражданского кодекса РФ.

В соответствии с п. 1 ст. 454 Гражданского кодекса РФ по договору купли-продажи одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену).

Договор купли-продажи является возмездным, консенсуальным, двусторонним.

Предметом договора выступают любые вещи, кроме вещей, изъятых из гражданского оборота. Условие договора купли-продажи о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара.

Цена по общему правилу не является существенным условием договора. Покупатель обязан оплатить товар по цене, предусмотренной договором купли-продажи, либо, если она договором не предусмотрена и не может быть определена исходя из его условий, по цене, определяемой в соответствии с пунктом 3 статьи 424 настоящего Кодекса, а также совершить за свой счет действия, которые в соответствии с законом, иными правовыми актами, договором или обычно предъявляемыми требованиями необходимы для осуществления платежа.

Когда цена установлена в зависимости от веса товара, она определяется по весу нетто, если иное не предусмотрено договором купли-продажи.

Если договор купли-продажи предусматривает, что цена товара подлежит изменению в зависимости от показателей, обуславливающих цену товара (себестоимость, затраты и т.п.), но при этом не определен способ пересмотра цены, цена определяется исходя из соотношения этих показателей на момент заключения договора и на момент передачи товара. При просрочке продавцом исполнения обязанности передать товар цена определяется исходя из соотношения этих показателей на момент заключения договора и на момент передачи товара, предусмотренный договором, а если он договором не

предусмотрен, на момент, определенный в соответствии со статьей 314 Гражданского кодекса.

Порядок оплаты также не является существенным условием договора.

Покупатель обязан оплатить товар непосредственно до или после передачи ему продавцом товара, если иное не предусмотрено ГК РФ, другим законом, иными правовыми актами или договором купли-продажи и не вытекает из существа обязательства.

Если договором купли-продажи не предусмотрена рассрочка оплаты товара, покупатель обязан уплатить продавцу цену переданного товара полностью. Если покупатель своевременно не оплачивает переданный в соответствии с договором купли-продажи товар, продавец вправе потребовать оплаты товара и уплаты процентов в соответствии со статьей 395 ГК РФ. Если покупатель в нарушение договора купли-продажи отказывается принять и оплатить товар, продавец вправе по своему выбору потребовать оплаты товара либо отказаться от исполнения договора.

В случаях, когда продавец в соответствии с договором купли-продажи обязан передать покупателю не только товары, которые покупателем не оплачены, но и другие товары, продавец вправе приостановить передачу этих товаров до полной оплаты всех ранее переданных товаров, если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или договором.

В случаях, когда договором купли-продажи предусмотрена обязанность покупателя оплатить товар полностью или частично до передачи продавцом товара (предварительная оплата), покупатель должен произвести оплату в срок, предусмотренный договором, а если такой срок договором не предусмотрен, в срок, определенный в соответствии со статьей 314 ГК РФ.

В случае неисполнения покупателем обязанности предварительно оплатить товар применяются правила, предусмотренные статьей 328 ГК РФ.

В случае, когда продавец, получивший сумму предварительной оплаты, не исполняет обязанность по передаче товара в установленный срок (статья 457), покупатель вправе потребовать передачи оплаченного товара или возврата суммы предварительной оплаты за товар, не переданный продавцом.

В случае, когда продавец не исполняет обязанность по передаче предварительно оплаченного товара и иное не предусмотрено законом или договором купли-продажи, на сумму предварительной оплаты подлежат уплате проценты в соответствии со статьей 395 ГК РФ со дня, когда по договору передача товара должна была быть произведена, до дня передачи товара покупателю или возврата ему предварительно уплаченной им суммы. Договором может быть предусмотрена обязанность продавца уплачивать проценты на сумму предварительной оплаты со дня получения этой суммы от покупателя.

2. Заключение договоров купли-продажи

Для договоров купли-продажи характерны те же стадии заключения договоров как и в отношении других обязательств, а именно оферта и акцепт.

Особый порядок заключения договоров, в том числе в сфере купли-продажи, предусмотрен **при проведении торгов** (ст. 447 Гражданского кодекса РФ).

Договор заключается с лицом, выигравшим торги.

Организатором торгов является:

- собственник вещи

- или обладатель имущественного права
- либо специализированная организация, которая действует на основании договора с собственником вещи или обладателем имущественного права и выступает от их имени или от своего имени.

Торги проводятся в форме

- аукциона
- или конкурса.

Выигравшим торги на аукционе признается лицо, предложившее наиболее высокую цену, а по конкурсу - лицо, которое по заключению конкурсной комиссии, заранее назначенной организатором торгов, предложило лучшие условия.

Аукцион и конкурс, в которых участвовал только один участник, признаются несостоявшимися.

Аукционы и конкурсы могут быть открытыми и закрытыми.

В открытом аукционе и открытом конкурсе может участвовать любое лицо. В закрытом аукционе и закрытом конкурсе участвуют только лица, специально приглашенные для этой цели.

Лицо, выигравшее торги, и организатор торгов подписывают в день проведения аукциона или конкурса протокол о результатах торгов, который имеет силу договора.

Если предметом торгов было только право на заключение договора, такой договор должен быть подписан сторонами не позднее двадцати дней или иного указанного в извещении срока после завершения торгов и оформления протокола.

3. Правовое положение продавца и покупателя

Обязанности продавца:

- передать покупателю товар, предусмотренный договором купли-продажи.
- передать покупателю принадлежности вещи, а также относящиеся к ней документы.
- передать покупателю товар свободным от любых прав третьих лиц, за исключением случая, когда покупатель согласился принять товар, обремененный правами третьих лиц (например, покупатель согласился приобрести квартиру, обремененную правами нанимателей, проживающих в этой квартире).
- передать покупателю товар, качество которого соответствует договору купли-продажи. Продавец отвечает за недостатки товара, если покупатель докажет, что недостатки товара возникли до его передачи покупателю или по причинам, возникшим до этого момента.
- передать покупателю товар, соответствующий условиям договора купли-продажи о комплектности,
- передать покупателю товар в таре и (или) упаковке, за исключением товара, который по своему характеру не требует затаривания и (или) упаковки,

Договором купли-продажи на продавца может быть возложена обязанность предоставить покупателю товар, соответствующий требованиям качества в течение определенного договором времени (гарантийного срока). Гарантия качества распространяется как на сам товар, так и на все составляющей его части (комплектующие изделия), если иное не предусмотрено договором. Гарантийный срок начинает течь с момента передачи товара покупателю. Если покупатель лишен возможности использовать товар, в отношении которого договором установлен гарантийный срок, по обстоятельствам, зависящим от продавца, гарантийный срок не течет до устранения соответствующих обстоятельств продавцом (ст. 471 Гражданского кодекса РФ).

Ответственность продавца.

1) В случае нарушения продавцом условия о передаче проданного товара и принадлежностей к нему покупатель вправе отказаться от исполнения договора купли-

продажи. При отказе продавца передать индивидуально-определенную вещь покупатель вправе требовать отобрания этой вещи и передаче покупателю либо возмещения убытков.

2) В случае нарушения условия о количестве товара покупатель вправе, потребовать передать недостающее количество товара, либо отказаться от переданного товара и от его оплаты, а если товар оплачен, потребовать возврата уплаченной денежной суммы.

3) В случае нарушения условия о передаче товара, свободного от прав третьих лиц, покупатель вправе требовать уменьшения цены товара либо расторжения договора купли-продажи, если не будет доказано, что покупатель знал или должен был знать о правах третьих лиц на этот товар.

4) В случае нарушения условия о качестве товара и передаче товара без упаковки (тары) покупатель вправе по своему выбору потребовать от продавца:

- соразмерного уменьшения покупной цены;
- безвозмездного устранения недостатков товара в разумный срок;
- возмещения своих расходов на устранение недостатков товара.

В случае существенного нарушения требований к качеству товара (обнаружения неустранимых недостатков, недостатков, которые не могут быть устранены без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, и других подобных недостатков) покупатель вправе по своему выбору:

- отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы;
- потребовать замены товара ненадлежащего качества товаром, соответствующим договору.

Обязанности покупателя:

- принять переданный ему товар, за исключением случаев, когда он вправе потребовать замены товара или отказаться от исполнения договора купли-продажи,
- оплатить товар по цене, предусмотренной договором купли-продажи, либо, если она договором не предусмотрена и не может быть определена исходя из его условий, по цене, определяемой в соответствии с пунктом 3 статьи 424 Гражданского кодекса,
- оплатить товар непосредственно до или после передачи ему продавцом товара,

Ответственность покупателя:

1) в случае, если покупатель своевременно не оплачивает переданный в соответствии с договором купли-продажи товар, продавец вправе потребовать оплаты товара и уплаты процентов в соответствии со статьей 395 Гражданского кодекса РФ.

2) в случае отказа покупателя принять и оплатить товар, продавец вправе по своему выбору потребовать оплаты товара либо отказаться от исполнения договора.

Практический материал для усвоения

Задачи

Задача 1

Открытое акционерное общество "Спецстроевец-6" (далее - общество "Спецстроевец-6") обратилось в Арбитражный суд Оренбургской области с иском к закрытому акционерному обществу "Оренбургспецстрой" (далее - общество "Оренбургспецстрой"), обществу с ограниченной ответственностью "Каскад" (далее - общество "Каскад") и Управлению Федеральной регистрационной службы по Оренбургской области о признании недействительным (ничтожным) договора купли-продажи недвижимости от 26.02.2004, заключенного между обществами "Оренбургспецстрой" и "Каскад"; признании недействительной регистрации права собственности общества "Каскад" на объекты недвижимости, расположенные по

адресу: г. Орск, ул. Союзная, 9б: двухэтажное здание конторы с подвалом литер ЕБ площадью 928,6 кв. метра и одноэтажное здание РМЦ литер В6В7В8В9 площадью 2045,3 кв. метра; об истребовании указанного имущества из чужого незаконного владения общества "Каскад".

Как установлено судами, между обществом "Оренбургспецстрой" (продавцом) в лице конкурсного управляющего С.В. Левченко и обществом "Каскад" (покупателем) заключен договор купли-продажи от 26.02.2004 спорных объектов недвижимости. На основании этого договора Учреждением юстиции по государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним произведена государственная регистрация перехода права собственности на указанное недвижимое имущество за обществом "Каскад", что подтверждается свидетельствами от 12.03.2004 серии 56-00 N 588085 и N 588086.

Полагая, что отчуждение в рамках договора купли-продажи недвижимого имущества является незаконным, так как это имущество на основании решения совета директоров общества "Оренбургспецстрой" от 24.09.2001 передано в уставный капитал общества "Спецстроевец-6", последнее обратилось в арбитражный суд с настоящим иском.

Суд первой инстанции, отказывая обществу "Спецстроевец-6" в удовлетворении иска, сослался на следующие обстоятельства. Истец не доказал, что на момент заключения спорного договора купли-продажи от 26.02.2004 и отчуждения спорных объектов недвижимости он являлся законным собственником этого имущества, так как единственным доказательством существования зарегистрированного права является его государственная регистрация. Общество "Спецстроевец-6" в установленном законом порядке не произвело государственную регистрацию перехода прав собственности на спорное недвижимое имущество в соответствии со статьей 223 Гражданского кодекса Российской Федерации, потому право собственности на указанное имущество у него не возникло. На момент заключения оспариваемого договора законным собственником имущества оставался учредитель истца - общество "Оренбургспецстрой", поэтому оспариваемый договор не противоречит действующему законодательству. В виндикационных требованиях относительно спорного имущества также отказано со ссылкой на то, что они заявлены со стороны истца лицом, не являющимся его собственником. В связи с этим суд отказал также в признании недействительной регистрации перехода права собственности на имущество за покупателем - обществом "Каскад", произведенной на основании спорного договора.

Суды апелляционной и кассационной инстанций, отменяя решение суда первой инстанции, исходили из следующего. На момент заключения договора купли-продажи и отчуждения имущества его собственником являлось не общество "Оренбургспецстрой", а истец, так как общество "Оренбургспецстрой" утратило право собственности на объекты недвижимости с момента внесения их в уставный капитал общества "Спецстроевец-6", которое стало собственником этого имущества с момента регистрации юридического лица. Таким образом, при заключении ответчиками оспариваемого договора купли-продажи нарушены права истца, в силу чего суд признал договор купли-продажи недействительной сделкой, которая, в свою очередь, не могла являться основанием для государственной регистрации права собственности общества "Каскад" на спорное недвижимое имущество.

Между тем судами трех инстанций не учтено следующее.

Судами установлено, что арендный специализированный строительно-монтажный трест "Оренбургспецстрой" (правопродшественник ЗАО "Оренбургспецстрой") по договору купли-продажи государственного имущества от 10.06.1992 N 0008 выкупил спорное имущество у Комитета по управлению имуществом Оренбургской области. В деле имеется копия свидетельства о праве собственности, выданного арендному

специализированному строительно-монтажному тресту "Оренбургспецстрой" 10.06.1992 на основании этого договора.

Однако согласно статье 6 Федерального закона от 21.07.1997 N 122-ФЗ необходимость регистрации ранее возникшего права первоначального собственника является обязательным условием государственной регистрации перехода права собственности на недвижимое имущество.

Каким, по Вашему мнению, должно быть решение суда?

Задача 2

Закрытое акционерное общество "ЭкоГрин" обратилось в Арбитражный суд Краснодарского края с иском к сельскохозяйственному производственному кооперативу "Лосевский" (далее - кооператив) о взыскании задолженности за товар и неустойки за просрочку оплаты в суммах, эквивалентных соответственно 5624 долларам 80 центам и 24889 долларам 86 центам США по курсу Центрального банка Российской Федерации на день принятия решения.

Исковые требования мотивированы тем, что в соответствии с контрактом от 30.03.98 N 28.К/98 кооперативу были переданы средства защиты растений на сумму 14952 доллара 60 центов США. Товар подлежал оплате в течение 180 дней со дня его получения, но не позднее 30.09.98.

В обусловленный договором срок кооператив товар не оплатил. В последующем, в период с 28.10.98 по 04.12.2000, покупатель в погашение долга передал продавцу товары на сумму, эквивалентную 9327 долларам 80 центам США.

Остальная сумма долга (5624 доллара 80 центов США) кооперативом не погашена. Контрактом предусмотрена ответственность покупателя за просрочку оплаты в виде неустойки в размере 100 процентов годовых за время просрочки.

Решением суда первой инстанции от 10.04.02 исковые требования удовлетворены в части взыскания 39000 рублей 63 копеек задолженности, что эквивалентно 1252 долларам 63 центам США. В остальной части иска отказано. При этом суд исходил из того, что расчет суммы долга должен производиться исходя из курса доллара США на определенную контрактом дату платежа (30.09.98).

Кроме того, суд указал на то, что истец злоупотребил правом, начислив предусмотренную договором неустойку за просрочку оплаты, а также на отсутствие вины ответчика в нарушении сроков оплаты.

Постановлением суда апелляционной инстанции от 02.08.02 решение отменено, исковые требования удовлетворены в части взыскания основного долга, эквивалентного заявленной сумме по курсу доллара США на 31.07.02, и 10000 рублей неустойки (с учетом уменьшения на основании статьи 333 Гражданского кодекса Российской Федерации). В остальной части иска отказано.

Суд апелляционной инстанции пришел к выводу о том, что оплата за товар должна быть произведена согласно условиям контракта по курсу Центрального банка Российской Федерации на день фактической оплаты, так как условия контракта соответствуют требованиям закона, никакие изменения в него в части оплаты сторонами не вносились, а дата 30.09.98 является предельным договорным сроком платежа. Применение судом первой инстанции статьи 10 Гражданского кодекса Российской Федерации также признано необоснованным.

Федеральный арбитражный суд Северо-Кавказского округа постановлением от 21.10.02 решение суда первой инстанции и постановление суда апелляционной инстанции отменил, в иске отказал полностью.

Отменяя названные судебные акты, суд кассационной инстанции указал на то, что удовлетворение судебными инстанциями требований ЗАО "ЭкоГрин" не основано на материалах дела, а действия акционерного общества следует расценивать как злоупотребление правом. Поэтому судом была применена статья 10 Гражданского кодекса Российской Федерации.

В постановлении указано, что у истца отсутствуют правовые основания для взыскания с ответчика задолженности по оплате поставленных ядохимикатов в соответствии с условиями контракта по официальному курсу доллара США на день платежа, поскольку продукция приобреталась истцом у швейцарской фирмы "Новартис Агро АГ" и им не доказано наличие у него текущей (непогашенной) задолженности перед иностранным партнером, возникшей в связи с несвоевременной оплатой ответчиком продукции по контракту от 30.03.98 N 28.К/98.

По мнению суда кассационной инстанции, факт отсутствия у истца задолженности по указанному контракту перед иностранным поставщиком (акт сверки расчетов от 03.04.2000) свидетельствует об отсутствии у ответчика обязанности оплачивать поставленные истцом ядохимикаты в соответствии с условиями контракта.

В заявлении о пересмотре постановления суда кассационной инстанции в порядке надзора ЗАО "ЭкоГрин" ссылается на неправильное применение норм материального права, регулирующих исполнение обязательств и отношения купли-продажи.

Исходя из статьи 309 Гражданского кодекса Российской Федерации обязательства должны исполняться надлежащим образом в соответствии с условиями обязательства и требованиями закона, иных правовых актов.

Обязанность ответчика оплатить поставленную истцом продукцию в рублях в сумме, эквивалентной долларам США по курсу Центрального банка Российской Федерации на день платежа, вытекает из заключенного сторонами контракта от 30.03.98 N 28.К/98.

Согласно пункту 2 статьи 317 Гражданского кодекса Российской Федерации в денежном обязательстве может быть предусмотрено, что оно подлежит оплате в рублях в сумме, эквивалентной определенной сумме в иностранной валюте. В этом случае подлежащая уплате в рублях сумма определяется по официальному курсу соответствующей валюты на день платежа, если иной курс или иная дата его определения не установлены законом или соглашением сторон.

Таким образом, условие о валютной оговорке, включенное в контракт по взаимному соглашению сторон, не противоречит действующему законодательству.

Факт отсутствия задолженности истца перед иностранным поставщиком не является основанием для освобождения ответчика от уплаты долга по контракту от 30.03.98 N 28.К/98. Исполнение ответчиком обязательств, вытекающих из данного контракта, никак не связано с исполнением истцом своих обязательств перед иностранной фирмой по договору от 17.11.97.

Отказ в удовлетворении иска суд кассационной инстанции мотивировал также наличием в действиях истца признаков злоупотребления правом.

В соответствии с пунктом 1 статьи 10 Гражданского кодекса Российской Федерации не допускаются действия граждан и юридических лиц, осуществляемые исключительно с намерением причинить вред другому лицу, а также злоупотребление правом в иных формах.

Принимая постановление об отказе обществу в защите права, суд кассационной инстанции не указал, какие именно действия истца квалифицированы им как злоупотребление правом, если учитывать наличие обязанности ответчика по оплате поставленной истцом продукции, которая с 1998 года и до настоящего времени не исполнена.

Правомерно ли решение суда?

Тема 4. Виды договоров купли-продажи

Вопросы темы

1. **Договор розничной купли-продажи**
2. **Договор поставки, в том числе поставки товаров для государственных нужд, контрактации.**
3. **Договор энергоснабжения.**
4. **Договор продажи недвижимости, в том числе предприятия.**

Теоретический материал для изучения

Виды договоров купли-продажи. Гражданский кодекс РФ регулирует следующие виды договоров купли-продажи: договор розничной купли-продажи, поставки, поставки товаров для государственных нужд, контрактации, энергоснабжения, продажи недвижимости, предприятия.

1. Договор розничной купли-продажи.

В соответствии со ст. 492 Гражданского кодекса РФ по договору розничной купли-продажи продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, обязуется передать покупателю товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью.

Договор розничной купли-продажи регулируется не только Гражданским кодексом РФ, но также Федеральным законом от 9 января 1996 г. № 2-ФЗ «О защите прав потребителей»¹², Постановлением Правительства РФ от 19 января 1998 г. № 55 «Об утверждении Правил продажи отдельных видов товаров, перечня товаров длительного пользования, на которые не распространяется требование покупателя о безвозмездном предоставлении ему на период ремонта или замены аналогичного товара, и перечня непродовольственных товаров надлежащего качества, не подлежащих возврату или обмену на аналогичный товар других размера, формы, габарита, фасона, расцветки или комплектации»¹³, Постановлением Правительства РФ от 13 мая 1997 г. № 575, «Об утверждении перечня технически сложных товаров, в отношении которых требования потребителя об их замене подлежат удовлетворению в случае обнаружения в товарах существенных недостатков»¹⁴ и другие.

Особенности договора розничной купли-продажи:

- 1) продавцом является лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу,
- 2) предметом договора является товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью,
- 3) договор розничной купли-продажи является публичным договором,
- 4) к отношениям по договору розничной купли-продажи с участием покупателя-гражданина применяется законодательство о защите прав потребителей,
- 5) договор розничной купли-продажи считается заключенным в надлежащей форме с момента выдачи продавцом покупателю кассового или товарного чека или иного документа, подтверждающего оплату товара. Отсутствие у покупателя указанных

¹² Собрание законодательства Российской Федерации от 15 января 1996 г. N 3, ст. 140

¹³ Собрание законодательства Российской Федерации от 26 января 1998 г., N 4, ст. 482

¹⁴ Собрание законодательства Российской Федерации от 19 мая 1997 г. N 20, ст. 2303

документов не лишает его возможности ссылаться на свидетельские показания в подтверждение заключения договора и его условий,

б) дополнительные права покупателя, предусмотренные Гражданским кодексом РФ и законодательством о защите прав потребителей, в частности, право на информацию (ст. 495 Гражданского кодекса РФ), право на обмен товара надлежащего качества в течение четырнадцати дней со дня покупки (ст. 502 Гражданского кодекса РФ) и другие.

Виды договора розничной купли-продажи:

- продажа товара с условием о его принятии покупателем в определенный срок (ст. 496 Гражданского кодекса РФ)
- продажа товаров по образцам (ст. 497 Гражданского кодекса РФ),
- продажа товаров с использованием автоматов (ст. 498 Гражданского кодекса РФ)
- продажа товара с условием о его доставке покупателю (ст. 499 Гражданского кодекса РФ),
- договор найма-продажи (ст. 501 Гражданского кодекса РФ).

2. Договор поставки товаров.

В соответствии со ст. 506 Гражданского кодекса РФ по договору поставки поставщик - продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Наряду с Гражданским кодексом РФ договор поставки регулируется Положением о поставках продукции производственно-технического назначения и, Положением о поставках товаров народного потребления, утвержденные постановлением СМ СССР от 25 июля 1988 г. № 888¹⁵ в части, не противоречащей Гражданскому кодексу РФ, Правилами поставки газа в Российской Федерации, утвержденные постановлением Правительства РФ от 5 февраля 1998 г. № 162¹⁶ и другими нормативными правовыми актами.

Особенности договора поставки:

- 1) сторонами договора (поставщиком и покупателем) выступают лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность,
- 2) предметом договора выступают товары для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием,
- 3) особый порядок заключения договора в части урегулирования споров, возникающих при заключении договора (ст. 507 Гражданского кодекса РФ),
- 4) существенными условиями договора являются условия о предмете и сроках поставки.

Разновидностью договора поставки является **поставка товаров для государственных нужд.**

Наряду с Гражданским кодексом РФ порядок заключения и исполнения договоров поставки товаров для государственных нужд регулируются федеральными законами: Федеральным законом от 6 мая 1999 г. № 97-ФЗ «О конкурсах на размещение заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных нужд»¹⁷,

¹⁵ Собрание постановлений Правительства СССР (отдел первый) N 24-25, 1988 г., ст. 70.

¹⁶ Собрание законодательства Российской Федерации от 9 февраля 1998 г., N 6, ст. 770

¹⁷ Собрание законодательства Российской Федерации от 10 мая 1999 г., N 19, ст. 2302

Федеральный закон от 13 декабря 1994 г. № 60-ФЗ «О поставках продукции для федеральных государственных нужд»¹⁸, Федеральный закон от 2 декабря 1994 г. № 53-ФЗ «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд»¹⁹, Федеральный закон от 29 декабря 1994 года N 79-ФЗ "О государственном материальном резерве"²⁰ и другие.

Согласно ст. 525 Гражданского кодекса РФ поставка товаров для государственных нужд осуществляется на основе государственного контракта на поставку товаров для государственных нужд, а также заключаемых в соответствии с ним договоров поставки товаров для государственных нужд. Под государственными нуждами понимаются обеспечиваемые за счет средств федерального бюджета или бюджетов субъектов Российской Федерации и внебюджетных источников финансирования потребности Российской Федерации, государственных заказчиков в товарах, работах, услугах, необходимых для осуществления функций и полномочий Российской Федерации, государственных заказчиков (в том числе для реализации федеральных целевых программ), для исполнения международных обязательств Российской Федерации, в том числе для реализации межгосударственных целевых программ, в которых участвует Российская Федерация, либо потребности субъектов Российской Федерации, государственных заказчиков в товарах, работах, услугах, необходимых для осуществления функций и полномочий субъектов Российской Федерации, государственных заказчиков, в том числе для реализации региональных целевых программ.

По государственному или муниципальному контракту на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд поставщик (исполнитель) обязуется передать товары государственному или муниципальному заказчику либо по его указанию иному лицу, а государственный или муниципальный заказчик обязуется обеспечить оплату поставленных товаров.

Государственный или муниципальный контракт заключается на основе заказа на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, размещаемого в порядке, предусмотренном законодательством о размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд.

Порядок размещения заказов на поставки товаров для государственных нужд определяется Федеральным законом от 21.07.2005 N 94-ФЗ "О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд".

Для государственного или муниципального заказчика, разместившего заказ, заключение государственного или муниципального контракта является обязательным, если иное не установлено законом.

Заключение государственного или муниципального контракта является обязательным для поставщика (исполнителя) лишь в случаях, установленных законом, и при условии, что государственным или муниципальным заказчиком будут возмещены все убытки, которые могут быть причинены поставщику (исполнителю) в связи с выполнением государственного или муниципального контракта.

Условие о возмещении убытков не применяется в отношении казенного предприятия.

В отношении победителя торгов или победителя в проведении запроса котировок цен на товары либо лица, с которым в соответствии с законом заключается государственный или муниципальный контракт при уклонении победителя торгов или победителя в проведении запроса котировок цен на товары от заключения

¹⁸ Собрание законодательства Российской Федерации от 19 декабря 1994 г., N 34, ст. 3540

¹⁹ Собрание законодательства Российской Федерации от 5 декабря 1994 г. N 32 ст. 3303

²⁰ Собрание законодательства РФ", 02.01.1995, N 1, ст. 3,

государственного или муниципального контракта, не применяется условие о возмещении убытков

В случае заведомого занижения предлагаемой цены государственного или муниципального контракта.

Проект государственного или муниципального контракта разрабатывается государственным или муниципальным заказчиком и направляется поставщику (исполнителю), если иное не предусмотрено соглашением между ними.

Сторона, получившая проект государственного или муниципального контракта, не позднее тридцатидневного срока подписывает его и возвращает один экземпляр государственного или муниципального контракта другой стороне, а при наличии разногласий по условиям государственного или муниципального контракта в этот же срок составляет протокол разногласий и направляет его вместе с подписанным государственным или муниципальным контрактом другой стороне либо уведомляет ее об отказе от заключения государственного или муниципального контракта.

Сторона, получившая государственный или муниципальный контракт с протоколом разногласий, должна в течение тридцати дней рассмотреть разногласия, принять меры по их согласованию с другой стороной и известить другую сторону о принятии государственного или муниципального контракта в ее редакции либо об отклонении протокола разногласий.

При отклонении протокола разногласий или истечении этого срока неурегулированные разногласия по государственному или муниципальному контракту, заключение которого является обязательным для одной из сторон, могут быть переданы другой стороной не позднее тридцати дней на рассмотрение суда.

В случае, когда государственный или муниципальный контракт заключается по результатам торгов на размещение заказа на поставку товаров для государственных или муниципальных нужд, государственный или муниципальный контракт должен быть заключен не позднее двадцати дней со дня проведения торгов.

Если сторона, для которой заключение государственного или муниципального контракта является обязательным, уклоняется от его заключения, другая сторона вправе обратиться в суд с требованием о понуждении этой стороны заключить государственный или муниципальный контракт.

Если государственным или муниципальным контрактом предусмотрено, что поставка товаров осуществляется поставщиком (исполнителем) определяемому государственным или муниципальным заказчиком покупателю по договорам поставки товаров для государственных или муниципальных нужд, государственный или муниципальный заказчик не позднее тридцатидневного срока со дня подписания государственного или муниципального контракта направляет поставщику (исполнителю) и покупателю извещение о прикреплении покупателя к поставщику (исполнителю).

Извещение о прикреплении покупателя к поставщику (исполнителю), выданное государственным или муниципальным заказчиком в соответствии с государственным или муниципальным контрактом, является основанием заключения договора поставки товаров для государственных или муниципальных нужд.

Покупатель вправе полностью или частично отказаться от товаров, указанных в извещении о прикреплении, и от заключения договора на их поставку.

В этом случае поставщик (исполнитель) должен незамедлительно уведомить государственного или муниципального заказчика и вправе потребовать от него извещения о прикреплении к другому покупателю.

Государственный или муниципальный заказчик не позднее тридцати дней со дня получения уведомления поставщика (исполнителя) либо выдает извещение о прикреплении к нему другого покупателя, либо направляет поставщику (исполнителю) отгрузочную разрядку с указанием получателя товаров, либо сообщает о своей согласии принять и оплатить товары.

При оплате покупателем товаров по договору поставки товаров для государственных нужд государственный заказчик признается поручителем по этому обязательству покупателя (ст. 532 Гражданского кодекса РФ).

Контрактация.

В соответствии со ст. 535 Гражданского кодекса РФ по договору контрактации производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи.

Особенности договора контрактации:

- стороны договора: производитель сельскохозяйственной продукции и заготовитель. Исполняющей стороной является производитель сельскохозяйственной продукции, который обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю. Заготовителем выступает лицо, осуществляющее закупки сельскохозяйственной продукции для переработки или продажи,
- место исполнения договора – место нахождения сельскохозяйственной продукции у производителя. Заготовитель обязан принять продукцию у производителя по месту ее нахождения и обеспечить ее вывоз,
- в обязанности заготовителя, по общему правилу, входит возврат по требованию производителя отходов переработанной продукции с оплатой по цене, определенной договором,
- несмотря на то, что производитель сельскохозяйственной продукции является субъектом предпринимательской деятельности, он несет ответственность лишь при наличии вины.

3. Договор энергоснабжения.

По договору энергоснабжения в соответствии со ст. 539 Гражданского кодекса РФ энергоснабжающая организация обязуется подавать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, а также соблюдать предусмотренный договором режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии.

Важное значение в регулировании договорных отношений в сфере энергоснабжения имеют Федеральный закон от 26 марта 2003 г. № 35-ФЗ «Об электроэнергетике»²¹, Федеральный закон от 14 апреля 1995 г. № 41-ФЗ «О государственном регулировании тарифов на электрическую и тепловую энергию в Российской Федерации»²², Постановление Правительства РФ от 4 апреля 2000 г. № 294 «Об утверждении Порядка расчетов за электрическую, тепловую энергию и природный газ»²³ и другие нормативные правовые акты. Обзор практики разрешения споров, связанных с договором энергоснабжения дан в Информационном письме Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 17 февраля 1998 г. N 30²⁴.

²¹ Собрание законодательства Российской Федерации от 31 марта 2003 г. N 13 ст. 1177

²² Собрание законодательства Российской Федерации от 17 апреля 1995 г., N 16, ст. 1316

²³ Собрание законодательства Российской Федерации от 10 апреля 2000 г., N 15, ст. 1594

²⁴ Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, 1998 г., N 4

Предметом договора энергоснабжения является энергия (электрическая, тепловая), которая обладает определенными свойствами, в частности, 1) электроэнергию невозможно накапливать в значительных количествах и хранить; 2) электроэнергию возможно передавать только через присоединенную сеть; 3) для приема энергии у покупателя должны быть технические устройства для подключения к энергосетям энергоснабжающей организации и другие.

В договоре должно быть указано количество поставляемой энергии, в противном случае договор энергоснабжения считается незаключенным.

Права и обязанности сторон. Кроме традиционных прав и обязанностей сторон по договору купли-продажи по договору энергоснабжения в обязанности энергоснабжающей организации входит:

- подача абоненту энергии через присоединенную сеть в количестве, предусмотренном договором энергоснабжения, и с соблюдением режима подачи, согласованного сторонами.

К обязанностям покупателя относятся:

– соблюдение предусмотренного договором режима потребления энергии;
– обеспечение безопасности эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей, а также исправность приборов и оборудования.

Особо законодательством регламентированы вопросы перерыва и прекращения подачи энергоснабжающей организацией энергии.

Перерыв в подаче, прекращение или ограничение подачи энергии допускаются:

- 1) по соглашению сторон,
- 2) в одностороннем порядке,

• когда удостоверенное органом государственного энергетического надзора неудовлетворительное состояние энергетических установок абонента угрожает аварией или создает угрозу жизни и безопасности граждан. О перерыве в подаче, прекращении или об ограничении подачи энергии энергоснабжающая организация должна предупредить абонента,

• без согласования с абонентом - юридическим лицом, но с соответствующим его предупреждением допускается в случае нарушения указанным абонентом обязательств по оплате энергии,

• без согласования с абонентом и без соответствующего его предупреждения допускаются в случае необходимости принять неотложные меры по предотвращению или ликвидации аварии при условии немедленного уведомления абонента об этом (ст. 546 Гражданского кодекса РФ).

Ответственность по договору энергоснабжения носит ограниченный характер. В случаях неисполнения или ненадлежащего исполнения обязательств по договору энергоснабжения сторона, нарушившая обязательство, обязана возместить причиненный этим реальный ущерб, но не возмещает упущенную выгоду.

Если в результате регулирования режима потребления энергии, осуществленного на основании закона или иных правовых актов, допущен перерыв в подаче энергии абоненту, энергоснабжающая организация несет ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договорных обязательств при наличии ее вины.

4. Договор продажи недвижимости

Согласно ст. 549 Гражданского кодекса РФ **по договору купли-продажи недвижимого имущества** (договору продажи недвижимости) продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здание, сооружение, квартиру или другое недвижимое имущество.

Особенности договора продажи недвижимости:

1) Предметом договора продажи недвижимости выступает недвижимое имущество, предусмотренное ст. 130 Гражданского кодекса РФ: земельные участки, участки недр, обособленные водные объекты и все, что прочно связано с землей, то есть объекты, перемещение которых без несоразмерного ущерба их назначению невозможно, в том числе леса, многолетние насаждения, здания, сооружения. К недвижимым вещам относятся также подлежащие государственной регистрации воздушные и морские суда, суда внутреннего плавания, космические объекты.

2) Существенными условиями договора продажи недвижимости являются предмет (в том числе объекты незавершенного строительства) и цена. Существенным условием договора продажи жилого дома является перечень лиц с указанием их прав на пользование продаваемым жилым помещением. При отсутствии таких условий, договор считается незаключенным.

3) Форма договора продажи недвижимости должна быть письменной в виде одного документа, подписанного сторонами. Договор купли-продажи недвижимости, за исключением жилых помещений, считается заключенным с момента подписания сторонами единого документа, в котором сформулированы все существенные условия. В противном случае договор считается ничтожным. При этом переход права собственности на недвижимость подлежит государственной регистрации, после регистрации покупатель становится собственником имущества. Договор продажи жилого дома, квартиры, части жилого дома или квартиры подлежит государственной регистрации и считается заключенным с момента такой регистрации. Государственная регистрация осуществляется в соответствии с Федеральным законом от 21 июля 1997 г. № 122-ФЗ «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество и сделок с ним».

4) Передача объекта недвижимости должна быть отражена в передаточном акте или ином документе, подписанным обеими сторонами. До фактической передачи договор считается неисполненным.

Продажа предприятия

В соответствии со ст. 559 Гражданского кодекса РФ по договору продажи предприятия продавец обязуется передать в собственность покупателя предприятие в целом как имущественный комплекс, за исключением прав и обязанностей, которые продавец не вправе передавать другим лицам.

Особенности продажи предприятия.

1) Договор продажи предприятия заключается в письменной форме путем составления одного документа, подписанного сторонами. Несоблюдение формы договора продажи предприятия влечет его недействительность. Договор продажи предприятия подлежит государственной регистрации и считается заключенным с момента такой регистрации.

2) К договору продажи предприятия должны быть приложены следующие документы:

- акт инвентаризации,
- бухгалтерский баланс,
- заключение независимого аудитора о составе и стоимости предприятия,
- перечень всех долгов (обязательств), включаемых в состав предприятия, с указанием кредиторов, характера, размера и сроков их требований (ст. 561 Гражданского кодекса РФ).

3) Предприятие считается переданным покупателю со дня подписания передаточного акта обеими сторонами. С этого момента на покупателя переходит риск случайной гибели или случайного повреждения имущества, переданного в составе предприятия. Право собственности на предприятие переходит с момента государственной

регистрации, в связи с чем момент перехода риска случайной гибели и права собственности не совпадают.

Практический материал для закрепления полученных знаний

Задача 1

В арбитражный суд обратилось акционерное общество с иском к муниципальному предприятию жилищно-коммунального хозяйства о взыскании предусмотренного сторонами в договоре штрафа за неподачу тепловой энергии.

Ответчик возражал против исковых требований, ссылаясь на то, что причиной неподачи тепловой энергии явилось уклонение акционерного общества при заключении договора от согласования количества ежемесячной и ежеквартальной поставки энергии.

В соответствии с п. 1 ст. 432 Гражданского кодекса РФ договор считается заключенным, если между сторонами достигнуто соглашение по всем существенным его условиям. По договору купли-продажи, отдельным видом которого в силу п. 5 ст. 454 Гражданского кодекса РФ является договор энергоснабжения, условие о товаре считается согласованным, если договор позволяет определить наименование и количество товара (п. 3 ст. 455 Кодекса).

Согласно ст. 541 Гражданского кодекса РФ энергоснабжающая организация обязана подавать абоненту энергию через присоединенную сеть в количестве, предусмотренном договором энергоснабжения. Если договор не позволяет определить количество подлежащего передаче товара, договор не считается заключенным (п. 2 ст. 465 Гражданского кодекса РФ).

Является ли договор энергоснабжения договором купли-продажи?

В чем специфика заключения договора энергоснабжения?

Какое решение должен принять суд?

Задача 2.

Аронов обратился в суд с иском к АО "АвтоВАЗ" о возврате товара, взыскании стоимости автомобиля, неустойки и компенсации морального вреда, сославшись на то, что 22.05.2000 г. приобрел автомобиль ВАЗ-21110. В процессе эксплуатации автомобиля были обнаружены недостатки, в связи с чем он обратился с претензией к АО "АвтоВАЗ" сначала с требованием об устранении обнаруженных недостатков, а затем с заявлением о расторжении договора, принятии некачественного автомобиля и возврате уплаченной денежной суммы. Предъявленная заявителем "АвтоВАЗу" претензия о возмещении убытков, причиненных расторжением договора купли-продажи ответчиком в установленный 10-ти дневный срок оставлена без ответа. Поскольку в удовлетворении заявления ему было отказано, он обратился с указанными требованиями в суд.

Решением суда г.Тольятти от 05.07.2002 г. иск удовлетворен частично. АО "АвтоВАЗ" обязано принять у А. автомобиль ВАЗ-21110, с ответчика в пользу истца взыскана стоимость автомобиля 195000. Отказывая во взыскании неустойки и компенсации морального вреда, суд указал, что ст.ст.22-23 Закона РФ "О защите прав потребителей" не предусматривают взыскание неустойки при указанном заявленном требовании, а для взыскания компенсации морального вреда у суда оснований не было, поскольку в данном случае вины ответчика в невозможности для истца использования автомобиля не было.

Вопросы:

Какими нормативными правовыми актами регулируются права потребителей?

Какие права возникают у потребителя в связи с приобретением недоброкачественного товара?

Имеет ли потребитель право на взыскание неустойки, убытков, морального вреда?
Правильное ли решение принял суд?

Задача 3.

ОАО "Ададуровский элеватор" и ЗАО "Гелио-Пакс" 1.04.97 г. заключили договор поставки, по которому ОАО «Ададуровский элеватор» должно было поставить семена подсолнечника в количестве 2057 тонн 576 кг на сумму 2055576 рублей.

Свои обязательства поставщик исполнил частично, недопоставив 974198 кг семян. Закрытое акционерное общество "Гелио-Пакс" обратилось в Арбитражный суд с иском к открытому акционерному обществу "Ададуровский элеватор" о понуждении последнего к исполнению обязанности по передаче истцу 974198 кг маслосемян подсолнечника и о взыскании 711361 рубля 82 копеек пеней за просрочку передачи товаров в соответствии с договором купли-продажи.

Удовлетворяя требование истца о понуждении к исполнению обязательства в натуре, суд сослался на статьи 309 и 310 Гражданского кодекса РФ, согласно которым односторонний отказ от исполнения обязательства не допускается.

Однако, по мнению ответчика, судом не учтено, что в соответствии с пунктом 1 статьи 511 Гражданского кодекса РФ обязанность восполнения недопоставки товара сохраняется в пределах срока действия договора, в связи с чем ответчик мог бы восполнить недопоставку. От возврата суммы долга за недопоставленный товар и пени ответчик отказался, обещав до конца года выполнить условия обязательства.

Срок передачи товара и срок действия договора определены сторонами до 01.09.97 (пункты 1.6 и 4.2).

Вопросы:

В течение какого срока сохраняется обязанность восполнения недопоставки товара?
Правильное ли решение принял суд?

Задача 4.

Открытое акционерное общество "Орловский сталепрокатный завод" обратилось в Арбитражный суд Орловской области с иском к обществу с ограниченной ответственностью "Колор" (далее - общество "Колор") о взыскании 380000 рублей в связи с неисполнением обществом "Колор" графика погашения задолженности по договору поставки от 23.12.2002 N 575 и 132747 рублей 54 копеек процентов за пользование чужими денежными средствами за период с 06.08.2005 по 01.10.2005.

До принятия решения по делу истец уточнил исковые требования: просил взыскать с ответчика 300000 рублей задолженности и 88442 рубля 46 копеек процентов, начисленных за период с 21.07.2003 по 01.10.2005.

В связи с реорганизацией открытого акционерного общества "Орловский сталепрокатный завод" судом произведена замена истца его правопреемником - закрытым акционерным обществом "Северсталь-метиз" (г. Орел).

Решением суда первой инстанции от 24.01.2006 исковое требование удовлетворено по следующим основаниям. В соответствии со статьями 309, 310, 516 Гражданского кодекса Российской Федерации покупатель обязан оплатить товар с соблюдением предусмотренных порядка и формы расчетов. Поскольку общество "Колор" не исполнило обязательства по оплате поставленного товара, суд взыскал с него сумму долга и проценты за пользование чужими денежными средствами.

Федеральный арбитражный суд Центрального округа определением от 26.06.2006 решение суда первой инстанции отменил, производство по делу прекратил, ссылаясь на пункт 2 части 1 статьи 150 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. Суд кассационной инстанции указал, что ранее истец обращался к тому же ответчику с иском о взыскании задолженности по спорному договору поставки от 23.12.2002 N 575. Определением Арбитражного суда Орловской области от 11.07.2005 по делу N А48-900/05-5 производство по делу было прекращено, так как в судебном заседании истец отказался от иска.

Суд кассационной инстанции отметил, что требования по настоящему делу и по делу N А48-900/05-5 заявлены между теми же лицами, участвующими в споре, по одному и тому же предмету и по тем же основаниям, что противоречит части 3 статьи 151 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

В заявлении, поданном в Высший Арбитражный Суд Российской Федерации, о пересмотре в порядке надзора определения суда кассационной инстанции от 26.06.2006 ОАО "Северсталь-метиз" просит отменить этот судебный акт в связи с неправильным применением судом норм процессуального права.

Одновременно заявитель просит произвести процессуальную замену истца - ЗАО "Северсталь-метиз" - на ОАО "Северсталь-метиз", поскольку в соответствии с пунктом 3 статьи 7 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" 01.07.2006 произведено изменение типа акционерного общества: ЗАО "Северсталь-метиз" преобразовано в ОАО "Северсталь-метиз".

В подтверждение своих доводов заявитель представил устав ОАО "Северсталь-метиз", утвержденный решением годового общего собрания акционеров от 26.05.2006, копию свидетельства о постановке ОАО "Северсталь-метиз" на учет в налоговом органе от 30.06.2006, а также копию свидетельства о внесении в Единый государственный реестр юридических лиц записи о государственной регистрации изменений в его учредительные документы.

Согласно договору поставки от 23.12.2002 N 575, заключенному между обществом с ограниченной ответственностью "Торговая компания Орловского сталепрокатного завода" (поставщиком) и обществом "Колор" (покупателем), поставщик по накладной от 18.07.2003 N 12368 отгрузил покупателю канаты стальные на сумму 947949 рублей. Оплата отгруженной продукции осуществлена ответчиком частично на сумму 278121 рубль 40 копеек.

Между ООО "Торговая компания Орловского сталепрокатного завода" и ОАО "Орловский сталепрокатный завод" заключен договор от 31.07.2003 N 3558, в силу которого последнее приобрело право требования к обществу "Колор" уплаты долга по договору поставки от 23.12.2002 N 575.

В связи с неисполнением обществом "Колор" обязательства по уплате долга ОАО "Орловский сталепрокатный завод" в феврале 2005 года обратилось в Арбитражный суд Орловской области с иском о взыскании с него 600027 рублей 60 копеек задолженности.

До принятия решения по делу N А48-900/05-5 истец на основании пункта 2 статьи 49 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации заявил отказ от иска в полном объеме, мотивировав свое заявление достигнутой между сторонами по делу договоренностью о графике погашения задолженности. Путем обмена документами 28.06.2005 стороны заключили соглашение, согласно которому ответчик обязался погасить задолженность в соответствии с составленным им же самим графиком платежей: в июле 2005 года обязался выплатить 200027 рублей 60 копеек, в августе 2005 года - 200000 рублей, в сентябре 2005 года - 200000 рублей.

Руководствуясь пунктом 4 части 1 статьи 150 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации, суд первой инстанции определением от 11.07.2005 прекратил производство по делу N А48-900/05-5, ссылаясь на то, что сторонами

достигнута договоренность о порядке погашения задолженности и отказ от иска не нарушает прав и законных интересов третьих лиц.

Исполнил ли ответчик обязательства по оплате долга?
Какое решение должен принять суд?

Задача 5

Центральное вещевое управление Министерства обороны Российской Федерации (далее - ЦВУ МО РФ) обратилось в Арбитражный суд города Москвы с иском к закрытому акционерному обществу "Фирма "Корнелли" (далее - фирма) о взыскании 120051055 рублей 22 копеек задолженности, перечисленной ответчику как аванс, по договору от 05.03.98 No. 216 и дополнительному соглашению к нему от 14.10.98 No. 8, а также санкций в виде 69300000 рублей штрафа и 5402297 рублей 48 копеек пеней.

Решением от 12.04.2000 в иске отказано по мотиву недоказанности выполнения истцом своих обязательств по дополнительному соглашению к договору, а именно факта перечисления ответчику аванса в сумме 120051055 рублей; исковые требования признаны необоснованными.

Президиум считает, что протест подлежит удовлетворению по следующим основаниям.

Как следует из материалов дела, между ЦВУ МО РФ (покупателем) и фирмой (поставщиком) заключен договор от 05.03.98 No. 216 на поставку имущества для государственных нужд. Дополнительным соглашением к договору от 14.10.98 No. 8 покупатель обязался выделить аванс в сумме 120000000 рублей для приобретения сырья и материалов с последующим зачетом этой суммы при поставке готовой продукции в течение IV квартала 1998 года. Названным соглашением установлено, что в случае нарушения условий договора от 05.03.98 No. 216 по срокам, количеству и качеству продукции, а также условий соглашения поставщик возвращает выделенный аванс и уплачивает штраф в размере 50 процентов от суммы недопоставленной продукции.

По утверждению истца, платежным поручением от 18.02.99 No. 123231 на счет ответчика было перечислено 155000000 рублей, в том числе 120000000 рублей аванса по спорному договору и дополнительному соглашению.

Однако обязательства по поставке продукции ответчик не выполнил, что послужило основанием для обращения истца в суд с настоящим иском.

Рассматривая спор, суды всех трех инстанций указали на то, что истец не доказал своих требований, как это требует статья 53 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации. В платежном поручении от 18.02.99 No. 123231 указано, что денежные средства перечисляются как задолженность за 1998 год по счету от 05.07.98 No. 525 за вещевое имущество по договору от 30.01.96 No. 446. Имеющаяся в деле переписка также не подтверждает получение ответчиком аванса по договору от 05.03.98 No. 216 и дополнительному соглашению к нему.

Между тем суд не исследовал ряд обстоятельств.

В деле имеются протоколы заседания конкурсной комиссии ЦВУ МО РФ от 16.12.98 No. 15 и от 03.02.99 No. 2, из которых следует, что было принято решение об авансировании ответчика в сумме 120000000 рублей со сроком погашения аванса до 31.03.99. Впоследствии срок погашения аванса был продлен до 30.06.99, погашение должно быть произведено поставкой обуви.

Письмом от 18.06.99 No. 17, адресованным ЦВУ МО РФ, фирма подтвердила получение в июне 1999 года аванса в сумме 120000000 рублей и сообщила, что отгрузка обуви будет производиться с сентября 1999 года и завершится до конца 1999 года. Поэтому фирма просила продлить срок действия договора от 05.03.98 No. 216 до 31.12.99.

Названным документам суд не дал оценки.

Суд не проверил спорное платежное поручение от 18.02.99 №. 123231 и не уточнил, имеется ли у истца задолженность перед ответчиком по договору и счету, указанным в платежном поручении, и какая продукция была поставлена. Счет от 05.07.98 №. 525 в материалах дела отсутствует, поэтому невозможно установить, какое вещевое имущество и по какому договору было поставлено.

Правомерно ли решение суда?

Задания

- Каковы существенные условия договора купли-продажи?
- Каковы права и обязанности покупателя по договору?
- Каковы последствия продажи товара с недостатками?
- В какой форме совершается договор продажи недвижимости?
- Каковы особенности совершения договора продажи предприятия?
- Каковы существенные условия договора поставки?
- Какова ответственность сторон по договору контрактации?
- Что является предметом договора энергоснабжения?

Тесты

1. Форма торгов, выигравшим на которых признается лицо, предложившее наиболее высокую цену, определяется как _____

- а) конкурс
- б) аукцион
- в) продажа.

2. Безопасность товара (работы, услуги) – это

А) безопасность товара (работы, услуги) для жизни, здоровья, имущества потребителя и окружающей среды при обычных условиях его использования, хранения, транспортировки и утилизации,

Б) безопасность процесса выполнения работы (оказания услуги);

В) безопасность товара для жизни, здоровья, имущества потребителя и окружающей среды при особых условиях его использования, хранения, транспортировки и утилизации.

3. _____ - обеспечиваемые за счет средств федерального бюджета или бюджетов субъектов Российской Федерации и внебюджетных источников финансирования потребности Российской Федерации, государственных заказчиков в товарах, работах, услугах, необходимых для осуществления функций и полномочий Российской Федерации, государственных заказчиков

- а) государственный нужды,
- б) муниципальные нужды,
- в) нужды страны.

4. _____ - договор, по которому производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им

- сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи.
- А) договор поставки,
Б) договор контрактации,
В) договор купли-продажи.
5. Договор купли-продажи - договор, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется _____
- А) принять этот товар
Б) уплатить за него определенную денежную сумму (цену)
В) перевезти товар.
6. _____ - договор, по которому продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здание, сооружение, квартиру или другое недвижимое имущество.
- А) договор продажи недвижимости,
Б) договор продажи движимого имущества
В) **Договор купли-продажи предприятия**
7. Договор поставки - договор, по которому поставщик - продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать _____
- А) в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием,
Б) в обусловленный срок или сроки производимые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности,
В) производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.
8. Потребители электрической и тепловой энергии – _____
- А) лица, приобретающие электрическую и тепловую энергию для собственных бытовых и (или) производственных нужд;
Б) физические лица, приобретающие электрическую и тепловую энергию для собственных бытовых и (или) производственных нужд;
В) юридические лица, приобретающие электрическую и тепловую энергию для собственных бытовых и (или) производственных нужд.
9. Потребитель - гражданин, _____
- А) имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности;
Б) заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности;

В) имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для предпринимательской деятельности.

Тема 5. Проблемы защиты прав потребителей в договорах купли-продажи

Вопросы темы

1. Особенности и виды договора розничной купли-продажи

- 1. Особенности защиты прав потребителя**
- 2. Особенности продажи товаров дистанционным способом**

Теоретический материал для изучения

1. Особенности и виды договора розничной купли-продажи

В соответствии со ст. 492 Гражданского кодекса РФ по договору розничной купли-продажи продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, обязуется передать покупателю товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью.

Договор розничной купли-продажи регулируется не только Гражданским кодексом РФ, но также Федеральным законом от 9 января 1996 г. № 2-ФЗ «О защите прав потребителей»²⁵, Постановление Правительства РФ от 19 января 1998 г. № 55 «Об утверждении Правил продажи отдельных видов товаров, перечня товаров длительного пользования, на которые не распространяется требование покупателя о безвозмездном предоставлении ему на период ремонта или замены аналогичного товара, и перечня непродовольственных товаров надлежащего качества, не подлежащих возврату или обмену на аналогичный товар других размера, формы, габарита, фасона, расцветки или комплектации»²⁶, Постановление Правительства РФ от 13 мая 1997 г. № 575 «Об утверждении перечня технически сложных товаров, в отношении которых требования потребителя об их замене подлежат удовлетворению в случае обнаружения в товарах существенных недостатков»²⁷ и другие.

Особенности договора розничной купли-продажи:

7) продавцом является лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу,

8) предметом договора является товар, предназначенный для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью,

9) договор розничной купли-продажи является публичным договором,

10) к отношениям по договору розничной купли-продажи с участием покупателя-гражданина применяется законодательство о защите прав потребителей,

11) договор розничной купли-продажи считается заключенным в надлежащей форме с момента выдачи продавцом покупателю кассового или товарного чека или иного документа, подтверждающего оплату товара. Отсутствие у покупателя указанных документов не лишает его возможности ссылаться на свидетельские показания в подтверждение заключения договора и его условий,

²⁵ Собрание законодательства Российской Федерации от 15 января 1996 г. N 3, ст. 140

²⁶ Собрание законодательства Российской Федерации от 26 января 1998 г., N 4, ст. 482

²⁷ Собрание законодательства Российской Федерации от 19 мая 1997 г. N 20, ст. 2303

12) дополнительные права покупателя, предусмотренные Гражданским кодексом РФ и законодательством о защите прав потребителей, в частности, право на информацию (ст. 495 Гражданского кодекса РФ), право на обмен товара надлежащего качества в течение четырнадцати дней со дня покупки (ст. 502 Гражданского кодекса РФ) и другие.

Виды договора розничной купли-продажи:

- продажа товара с условием о его принятии покупателем в определенный срок (ст. 496 Гражданского кодекса РФ)
- продажа товаров по образцам (ст. 497 Гражданского кодекса РФ),
- продажа товаров с использованием автоматов (ст. 498 Гражданского кодекса РФ)
- продажа товара с условием о его доставке покупателю (ст. 499 Гражданского кодекса РФ),
- договор найма-продажи (ст. 501 Гражданского кодекса РФ).

Законодательство о защите прав потребителей предусматривает перечень прав и гарантий потребителя, которым корреспондируют обязанности продавца, подрядчика, услугодателя и других предпринимателей.

3. Особенности защиты прав потребителя

Потребителем в соответствии с Законом РФ «О защите прав потребителей» выступает гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности;

При этом законодательством устанавливаются сроки, в течение которых потребитель может реализовать определенные права. К ним относятся

- сроки службы,
- сроки годности и
- гарантийные сроки.

На товар (работу), предназначенный для длительного использования, изготовитель (исполнитель) вправе устанавливать срок службы - период, в течение которого изготовитель (исполнитель) обязуется обеспечивать потребителю возможность использования товара (работы) по назначению и нести ответственность за существенные недостатки. Изготовитель (исполнитель) обязан устанавливать срок службы товара (работы) длительного пользования, в том числе комплектующих изделий (деталей, узлов, агрегатов), которые по истечении определенного периода могут представлять опасность для жизни, здоровья потребителя, причинять вред его имуществу или окружающей среде.

На продукты питания, парфюмерно-косметические товары, медикаменты, товары бытовой химии и иные подобные товары (работы) изготовитель (исполнитель) обязан устанавливать срок годности - период, по истечении которого товар (работа) считается непригодным для использования по назначению.

Изготовитель (исполнитель) вправе устанавливать на товар (работу) гарантийный срок - период, в течение которого в случае обнаружения в товаре (работе) недостатка изготовитель (исполнитель), продавец, уполномоченная организация или уполномоченный индивидуальный предприниматель, импортер обязаны удовлетворить требования потребителя, установленные статьями 18 и 29 Закона РФ «О защите прав потребителей».

Права потребителя включают в себя следующие.

1. Право потребителя на безопасность товара (работы, услуги)

Потребитель имеет право на то, чтобы товар (работа, услуга) при обычных условиях его использования, хранения, транспортировки и утилизации был безопасен для жизни, здоровья потребителя, окружающей среды, а также не причинял вред имуществу потребителя. Требования, которые должны обеспечивать безопасность товара (работы, услуги) для жизни и здоровья потребителя, окружающей среды, а также предотвращение причинения вреда имуществу потребителя, являются обязательными и устанавливаются законом или в установленном им порядке.

Если установлено, что при соблюдении потребителем установленных правил использования, хранения или транспортировки товара (работы) он причиняет или может причинить вред жизни, здоровью и имуществу потребителя, окружающей среде, изготовитель (исполнитель, продавец) обязан незамедлительно приостановить его производство (реализацию) до устранения причин вреда, а в необходимых случаях принять меры по изъятию его из оборота и отзыву от потребителя (потребителей).

2. Право потребителя на информацию об изготовителе (исполнителе, продавце) и о товарах (работах, услугах)

Потребитель вправе потребовать предоставления

- необходимой и достоверной информации об изготовителе (исполнителе, продавце), режиме его работы и реализуемых им товарах (работах, услугах).

- фирменное наименование (наименование) своей организации, место ее нахождения (адрес) и режим ее работы,

- информацию о товарах (работах, услугах), обеспечивающую возможность их правильного выбора. По отдельным видам товаров (работ, услуг) перечень и способы доведения информации до потребителя устанавливаются Правительством Российской Федерации.

Информация о товарах (работах, услугах) в обязательном порядке должна содержать:

- наименование технического регламента или иное установленное законодательством Российской Федерации о техническом регулировании и свидетельствующее об обязательном подтверждении соответствия товара обозначение;

- ведения об основных потребительских свойствах товаров (работ, услуг),

- цену в рублях и условия приобретения товаров (работ, услуг), в том числе при предоставлении кредита размер кредита, полную сумму, подлежащую выплате потребителем, и график погашения этой суммы;

- гарантийный срок, если он установлен;

- правила и условия эффективного и безопасного использования товаров (работ, услуг);

- срок службы или срок годности товаров (работ), установленный в соответствии с настоящим Законом, а также сведения о необходимых действиях потребителя по истечении указанных сроков и возможных последствиях при невыполнении таких действий, если товары (работы) по истечении указанных сроков представляют опасность для жизни, здоровья и имущества потребителя или становятся непригодными для использования по назначению;

- адрес (место нахождения), фирменное наименование (наименование) изготовителя (исполнителя, продавца), уполномоченной организации или уполномоченного индивидуального предпринимателя, импортера;

- информацию об обязательном подтверждении соответствия товаров (работ, услуг),

- информацию о правилах продажи товаров (выполнения работ, оказания услуг);

- указание на конкретное лицо, которое будет выполнять работу (оказывать услугу), и информацию о нем, если это имеет значение, исходя из характера работы (услуги);

указание на использование фонограмм при оказании развлекательных услуг исполнителями музыкальных произведений.

Если потребителю не предоставлена возможность незамедлительно получить при заключении договора информацию о товаре (работе, услуге), он вправе потребовать от продавца (исполнителя) возмещения убытков, причиненных необоснованным уклонением от заключения договора, а если договор заключен, в разумный срок отказаться от его исполнения и потребовать возврата уплаченной за товар суммы и возмещения других убытков.

3. Права потребителя в случае обнаружения в товаре недостатков включают в себя следующие. Право

потребовать замены на товар этой же марки (этих же модели и (или) артикула);

потребовать замены на такой же товар другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены;

потребовать соразмерного уменьшения покупной цены;

потребовать незамедлительного безвозмездного устранения недостатков товара или возмещения расходов на их исправление потребителем или третьим лицом;

отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за товар суммы. По требованию продавца и за его счет потребитель должен возвратить товар с недостатками.

В отношении технически сложного товара потребитель в случае обнаружения в нем недостатков вправе отказаться от исполнения договора купли-продажи и потребовать возврата уплаченной за такой товар суммы либо предъявить требование о его замене на товар этой же марки (модели, артикула) или на такой же товар другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены в течение пятнадцати дней со дня передачи потребителю такого товара. По истечении этого срока указанные требования подлежат удовлетворению в одном из следующих случаев:

обнаружение существенного недостатка товара;

нарушение установленных настоящим Законом сроков устранения недостатков товара;

невозможность использования товара в течение каждого года гарантийного срока в совокупности более чем тридцать дней вследствие неоднократного устранения его различных недостатков.

Перечень технически сложных товаров утверждается Правительством Российской Федерации.

Потребитель вправе предъявить

требования к продавцу (изготовителю, уполномоченной организации или уполномоченному индивидуальному предпринимателю, импортеру) в отношении недостатков товара, если они обнаружены в течение гарантийного срока или срока годности.

В случае обнаружения потребителем недостатков товара и предъявления требования о его замене продавец (изготовитель, уполномоченная организация или уполномоченный индивидуальный предприниматель, импортер) обязан заменить такой товар в течение семи дней со дня предъявления указанного требования потребителем, а при необходимости дополнительной проверки качества такого товара продавцом (изготовителем, уполномоченной организацией или уполномоченным индивидуальным предпринимателем, импортером) - в течение двадцати дней со дня предъявления указанного требования.

4. Право потребителя на обмен товара надлежащего качества

Потребитель вправе обменять непродовольственный товар надлежащего качества на аналогичный товар у продавца, у которого этот товар был приобретен, если указанный товар не подошел по форме, габаритам, фасону, расцветке, размеру или комплектации.

Потребитель имеет право на обмен непродовольственного товара надлежащего качества в течение четырнадцати дней, не считая дня его покупки.

Обмен непродовольственного товара надлежащего качества проводится, если указанный товар не был в употреблении, сохранены его товарный вид, потребительские свойства, пломбы, фабричные ярлыки, а также имеется товарный чек или кассовый чек либо иной подтверждающий оплату указанного товара документ. Отсутствие у потребителя товарного чека или кассового чека либо иного подтверждающего оплату товара документа не лишает его возможности ссылаться на свидетельские показания.

Перечень товаров, не подлежащих обмену по основаниям, указанным в настоящей статье, утверждается Правительством Российской Федерации.

Закон РФ «О защите прав потребителей» предусматривает ответственность изготовителя (исполнителя, продавца, уполномоченной организации или уполномоченного индивидуального предпринимателя, импортера) за нарушение прав потребителей. Это прежде всего право на возмещение убытков.

Если иное не установлено законом, убытки, причиненные потребителю, подлежат возмещению в полной сумме сверх неустойки (пени), установленной законом или договором.

Вред, причиненный жизни, здоровью или имуществу потребителя вследствие конструктивных, производственных, рецептурных или иных недостатков товара (работы, услуги), подлежит возмещению в полном объеме.

Моральный вред, причиненный потребителю вследствие нарушения изготовителем (исполнителем, продавцом, уполномоченной организацией или уполномоченным индивидуальным предпринимателем, импортером) прав потребителя, предусмотренных законами и правовыми актами Российской Федерации, регулирующими отношения в области защиты прав потребителей, подлежит компенсации причинителем вреда при наличии его вины. Размер компенсации морального вреда определяется судом и не зависит от размера возмещения имущественного вреда.

Условия договора, ущемляющие права потребителя по сравнению с правилами, установленными законами или иными правовыми актами Российской Федерации в области защиты прав потребителей, признаются недействительными.

3. Особенности продажи товаров дистанционным способом.

Определенные особенности предусмотрены законодательством в отношении продажи товаров дистанционным способом. В соответствии с Постановлением Правительства РФ от 27.09.2007 N 612 "Об утверждении правил продажи товаров дистанционным способом" при продаже товаров дистанционным способом продавец обязан предложить покупателю услуги по доставке товаров путем их пересылки почтовыми отправлениями или перевозки с указанием используемого способа доставки и вида транспорта.

Продавец должен сообщить покупателю о необходимости использования квалифицированных специалистов по подключению, наладке и пуску в эксплуатацию технически сложных товаров, которые по техническим требованиям не могут быть пущены в эксплуатацию без участия соответствующих специалистов.

Продавец не вправе без согласия покупателя выполнять дополнительные работы (оказывать услуги) за плату. Покупатель вправе отказаться от оплаты таких работ (услуг),

а если они оплачены, то покупатель вправе потребовать от продавца возврата уплаченной суммы.

Продавец должен до заключения договора розничной купли-продажи предоставить покупателю информацию об основных потребительских свойствах товара и адресе (месте нахождения) продавца, о месте изготовления товара, полном фирменном наименовании (наименовании) продавца, о цене и об условиях приобретения товара, о его доставке, сроке службы, сроке годности и гарантийном сроке, о порядке оплаты товара, а также о сроке, в течение которого действует предложение о заключении договора.

Продавец в момент доставки товара обязан довести до сведения покупателя в письменной форме следующую информацию (для импортных товаров - на русском языке):

а) наименование технического регламента или иное обозначение, установленное законодательством Российской Федерации о техническом регулировании и свидетельствующее об обязательном подтверждении соответствия товара;

б) сведения об основных потребительских свойствах товара (работ, услуг), а в отношении продуктов питания - сведения о составе (в том числе наименование использованных в процессе изготовления продуктов питания пищевых добавок, биологически активных добавок, информация о наличии в продуктах питания компонентов, полученных с применением генно-инженерно-модифицированных организмов), пищевой ценности, назначении, об условиях применения и хранения продуктов питания, о способах изготовления готовых блюд, весе (объеме), дате и месте изготовления и упаковки (расфасовки) продуктов питания, а также сведения о противопоказаниях для их применения при отдельных заболеваниях;

в) цена в рублях и условия приобретения товара (выполнения работ, оказания услуг);

г) сведения о гарантийном сроке, если он установлен;

д) правила и условия эффективного и безопасного использования товаров;

е) сведения о сроке службы или сроке годности товаров, а также сведения о необходимых действиях потребителя по истечении указанных сроков и возможных последствиях при невыполнении таких действий, если товары по истечении указанных сроков представляют опасность для жизни, здоровья и имущества покупателя или становятся непригодными для использования по назначению;

ж) адрес (место нахождения), полное фирменное наименование (наименование) продавца;

з) сведения об обязательном подтверждении соответствия товаров (услуг) обязательным требованиям, обеспечивающим их безопасность для жизни, здоровья покупателя, окружающей среды и предотвращение причинения вреда имуществу покупателя в соответствии с законодательством Российской Федерации;

и) сведения о правилах продажи товаров (выполнения работ, оказания услуг);

к) сведения о конкретном лице, которое будет выполнять работу (оказывать услугу), и информация о нем, если это имеет значение исходя из характера работы (услуги);

Продавец обязан информировать покупателя о сроке, в течение которого действует предложение о продаже товара дистанционным способом.

В случае если покупатель передает продавцу сообщение о своем намерении приобрести товар, в сообщении должны быть обязательно указаны:

а) полное фирменное наименование (наименование) и адрес (место нахождения) продавца, фамилия, имя, отчество покупателя или указанного им лица (получателя), адрес, по которому следует доставить товар;

б) наименование товара, артикул, марка, разновидность, количество предметов, входящих в комплект приобретаемого товара, цена товара;

в) вид услуги (при предоставлении), время ее исполнения и стоимость;

г) обязательства покупателя.

Организация, осуществляющая продажу товаров дистанционным способом, предоставляет покупателю каталоги, буклеты, проспекты, фотографии или другие информационные материалы, содержащие полную, достоверную и доступную информацию, характеризующую предлагаемый товар.

Договор считается заключенным с момента выдачи продавцом покупателю кассового или товарного чека либо иного документа, подтверждающего оплату товара, или с момента получения продавцом сообщения о намерении покупателя приобрести товар.

При оплате товаров покупателем в безналичной форме или продаже товаров в кредит (за исключением оплаты с использованием банковских платежных карт) продавец обязан подтвердить передачу товара путем составления накладной или акта сдачи-приемки товара.

Покупатель вправе отказаться от товара в любое время до его передачи, а после передачи товара - в течение 7 дней.

В случае если информация о порядке и сроках возврата товара надлежащего качества не была предоставлена в письменной форме в момент доставки товара, покупатель вправе отказаться от товара в течение 3 месяцев с момента передачи товара.

Возврат товара надлежащего качества возможен в случае, если сохранены его товарный вид, потребительские свойства, а также документ, подтверждающий факт и условия покупки указанного товара. Отсутствие у покупателя указанного документа не лишает его возможности сослаться на другие доказательства приобретения товара у данного продавца.

Покупатель не вправе отказаться от товара надлежащего качества, имеющего индивидуально-определенные свойства, если указанный товар может быть использован исключительно приобретающим его потребителем.

При отказе покупателя от товара продавец должен возвратить ему сумму, уплаченную покупателем в соответствии с договором, за исключением расходов продавца на доставку от покупателя возвращенного товара, не позднее чем через 10 дней с даты предъявления покупателем соответствующего требования.

В случае если договор заключен с условием о доставке товара покупателю, продавец обязан в установленный договором срок доставить товар в место, указанное покупателем, а если место доставки товара покупателем не указано, то в место его жительства.

Для доставки товаров в место, указанное покупателем, продавец может использовать услуги третьих лиц (с обязательным информированием об этом покупателя).

В случае если доставка товара произведена в установленные договором сроки, но товар не был передан покупателю по его вине, последующая доставка производится в новые сроки, согласованные с продавцом, после повторной оплаты покупателем стоимости услуг по доставке товара.

Продавец обязан передать покупателю товар, качество которого соответствует договору и информации, представленной покупателю при заключении договора, а также информации, доведенной до его сведения при передаче товара (в технической документации, прилагаемой к товару, на этикетках, путем нанесения маркировки либо иными способами, предусмотренными для отдельных видов товаров).

При отсутствии в договоре условий о качестве товара продавец обязан передать покупателю товар, пригодный для целей, для которых товар такого рода обычно используется.

В случае если покупателю передается товар с нарушением условий договора, касающихся количества, ассортимента, качества, комплектности, тары и (или) упаковки товара, покупатель может не позднее 20 дней после получения товара известить продавца об этих нарушениях.

Если обнаружены недостатки товара, в отношении которого гарантийные сроки или сроки годности не установлены, покупатель вправе предъявить требования в отношении

недостатков товара в разумный срок, но в пределах 2 лет со дня передачи его покупателю, если более длительные сроки не установлены законами или договором.

Покупатель также вправе предъявить требования к продавцу в отношении недостатков товара, если они обнаружены в течение гарантийного срока или срока годности.

Покупатель, которому продан товар ненадлежащего качества, если это не было оговорено продавцом, вправе по своему выбору потребовать:

а) безвозмездного устранения недостатков товара или возмещения расходов на их исправление покупателем или третьим лицом;

б) соразмерного уменьшения покупной цены;

в) замены на товар аналогичной марки (модели, артикула) или на такой же товар другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены. При этом в отношении технически сложных и дорогостоящих товаров эти требования покупателя подлежат удовлетворению в случае обнаружения существенных недостатков.

При отказе продавца передать товар покупатель вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возмещения причиненных убытков.

В случае если возврат суммы, уплаченной покупателем в соответствии с договором, осуществляется одновременно с возвратом товара покупателем, возврат указанной суммы осуществляется продавцом с согласия покупателя одним из следующих способов:

а) наличными денежными средствами по месту нахождения продавца;

б) почтовым переводом;

в) путем перечисления соответствующей суммы на банковский или иной счет покупателя, указанный покупателем.

Практический материал для закрепления полученных знаний

Задачи

Задача 1.

Аронов обратился в суд с иском к АО "АвтоВАЗ" о возврате товара, взыскании стоимости автомобиля, неустойки и компенсации морального вреда, сославшись на то, что 22.05.2000 г. приобрел автомобиль ВАЗ-21110. В процессе эксплуатации автомобиля были обнаружены недостатки, в связи с чем он обратился с претензией к АО "АвтоВАЗ" сначала с требованием об устранении обнаруженных недостатков, а затем с заявлением о расторжении договора, принятии некачественного автомобиля и возврате уплаченной денежной суммы. Предъявленная заявителем "АвтоВАЗу" претензия о возмещении убытков, причиненных расторжением договора купли-продажи ответчиком в установленный 10-ти дневный срок оставлена без ответа. Поскольку в удовлетворении заявления ему было отказано, он обратился с указанными требованиями в суд.

Решением суда г.Тольятти от 05.07.2002 г. иск удовлетворен частично. АО "АвтоВАЗ" обязано принять у А. автомобиль ВАЗ-21110, с ответчика в пользу истца взыскана стоимость автомобиля 195000. Отказывая во взыскании неустойки и компенсации морального вреда, суд указал, что ст.ст.22-23 Закона РФ "О защите прав потребителей" не предусматривают взыскание неустойки при указанном заявленном требовании, а для взыскания компенсации морального вреда у суда оснований не было, поскольку в данном случае вины ответчика в невозможности для истца использования автомобиля не было.

Вопросы:

Какими нормативными правовыми актами регулируются права потребителей?

Какие права возникают у потребителя в связи с приобретением недоброкачественного товара?

Имеет ли потребитель право на взыскание неустойки, убытков, морального вреда?
Правильное ли решение принял суд?

Задача 2

Судья Верховного Суда РФ, ознакомившись с заявлением Межрегиональной общественной организации Общество защиты прав потребителей "Общественный контроль" о признании недействующим приказа Министерства экономического развития и торговли РФ от 18 ноября 2005 года N 302, установил следующее.

Согласно Закону РФ "О защите прав потребителей" (преамбула) потребитель - гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

Между тем оспариваемый приказ касается проведения расследования в целях установления наличия возросшего импорта труб большого диаметра на таможенную территорию РФ и обусловленной этим угрозы причинения ущерба отрасли российской экономики. Каких-либо прав граждан-потребителей данный приказ непосредственно не затрагивает.

Таким образом, фактически заявление МРОО Общество защиты прав потребителей "Общественный контроль" предъявлено в защиту интересов предприятий российской трубной отрасли. Однако заявителю такое право законом не предоставлено.

Учитывая, что законом не предусмотрено права заявителя на обращение в суд в интересах предприятий-производителей труб большого диаметра, заявленное требование не может быть принято к рассмотрению Верховного Суда РФ по первой инстанции.

Вопросы

Вытекает ли возникший спор из Закона РФ «О защите прав потребителей»?

Какие организации вправе обращаться в суд с исками о защите прав физических лиц?

Задача 3

Х. обратился в суд, сославшись на то, что 22 марта 2001 г. заключил с ответчиком договор о долевом участии в реконструкции жилого дома по адресу: г. Санкт-Петербург, ул. Стахановцев, 13, по условиям которого он должен был оплатить ООО "Компания "Град-инвест" стоимость реконструкции четырехкомнатной квартиры в указанном доме в размере, эквивалентном 52200 долларов США, а ООО - передать ему эту квартиру в течение 60 дней после приемки дома государственной комиссией. При этом, срок окончания строительства и представления дома для приемки государственной комиссией определен не позднее III квартала 2001 г. Свои обязательства по договору от 22 марта 2001 г. истец выполнил полностью, однако дом сдан государственной комиссии только 30 октября 2002 г., а квартира передана Х. лишь 3 марта 2003 г., то есть со значительным нарушением установленного соглашением сторон срока.

В соответствии со ст. 15 Закона Российской Федерации от 7 февраля 1992 г. с последующими изменениями и дополнениями "О защите прав потребителей" моральный вред, причиненный потребителю вследствие нарушения изготовителем (исполнителем, продавцом, уполномоченной организацией или уполномоченным индивидуальным предпринимателем, импортером) прав потребителя, предусмотренных законами и правовыми актами Российской Федерации, регулирующими отношения в области защиты прав потребителей, подлежит компенсации причинителем вреда при наличии его вины.

Размер компенсации морального вреда определяется судом и не зависит от размера возмещения имущественного вреда.

Согласно ч. 6 ст. 13 того же Закона при удовлетворении судом требований потребителя, установленных законом, суд взыскивает с изготовителя (исполнителя, продавца, уполномоченной организации или уполномоченного индивидуального предпринимателя, импортера) за несоблюдение в добровольном порядке удовлетворения требований потребителя штраф в размере пятьдесят процентов от суммы, присужденной судом в пользу потребителя.

Суд первой инстанции при рассмотрении дела исходил из того, что на правоотношения сторон Закон Российской Федерации "О защите прав потребителей" не распространяется, а потому при разрешении настоящего спора следовало руководствоваться нормами ГК РФ и положениями заключенного между Х. и ООО "Компания "Град-Инвест" договора от 22 марта 2001 г., а не нормами указанного Закона.

Между тем, согласно п. 1 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 29 сентября 1994 г. с последующими изменениями и дополнениями "О практике рассмотрения судами дел о защите прав потребителей" законодательство о защите прав потребителей регулирует отношения между гражданином, имеющим намерение заказать или приобрести либо заказывающим, приобретающим или использующим товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, с одной стороны, и организацией либо индивидуальным предпринимателем, производящими товары для реализации потребителям, реализующими товары потребителям по договору купли-продажи, выполняющими работы или оказывающими услуги потребителям по возмездному договору, с другой стороны.

Распространяется ли Закон РФ «О защите прав потребителей» на возникшие в задаче правовые отношения?

Какое решение должен принять суд?

Тесты

1. Какие последствия возникают в случае передаче продавцом покупателю меньшее количество товара, чем определено в договоре купли-продажи?

А) покупатель вправе, если иное не предусмотрено договором, либо потребовать передать недостающее количество товара, либо отказаться от переданного товара и от его оплаты, а если товар оплачен, потребовать возврата уплаченной денежной суммы,

Б) покупатель вправе, если иное не предусмотрено договором, потребовать передать недостающее количество товара либо потребовать возмещения убытков,

В) покупатель вправе, если иное не предусмотрено договором, отказаться от переданного товара и от его оплаты, а если товар оплачен, потребовать возврата уплаченной денежной суммы,

Г) покупатель вправе потребовать передать недостающее количество товара или расторгнуть договор и взыскать убытки.

2. В течение какого срока могут быть предъявлены требования, связанные с недостатками товара, если на товар не установлен гарантийный срок или срок годности?

А) в течение разумного срока, но в пределах двух лет со дня передачи товара покупателю либо в пределах более длительного срока, когда такой срок установлен законом или договором купли-продажи,

Б) в течение двух лет со дня передачи товара покупателю либо в пределах более длительного срока, когда такой срок установлен законом или договором купли-продажи,

В) в течение разумного срока, но в пределах шести месяцев со дня передачи товара покупателю либо в пределах более длительного срока, когда такой срок установлен законом или договором купли-продажи,

Г) в течение десяти лет со дня передачи товара покупателю либо в пределах более длительного срока, когда такой срок установлен законом или договором купли-продажи

3. Какой из договоров является публичным?

- а) договор розничной купли-продажи;
- б) договор поставки;
- в) договор контрактации;
- г) договор продажи предприятия.

4. С какого момента считается заключенным договор розничной купли-продажи?

- а) с момента выдачи покупателю товарного или кассового чека;
- б) с момента выдачи покупателю товарного или кассового чека или иного документа, подтверждающего оплату товара;
- в) с момента передачи товара покупателю;
- г) с момента выбора товара покупателем.

Тема 6. Правовое регулирование внешнеторговой деятельности

Вопросы темы

- 1. Договоры международной купли-продажи товаров.**
- 2. Основные положения государственного регулирования внешнеторговой деятельности**

1. Договоры международной купли-продажи товаров

Источниками правового регулирования отношений, возникающих из договоров международной купли-продажи, являются как международные договоры и обычаи, так и внутренние нормативные правовые акты, а именно Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г., обычаи «Инкотермс 2000», Федеральный закон от 14 апреля 1998 г. N 63-ФЗ "О мерах по защите экономических интересов Российской Федерации при осуществлении внешней торговли товарами", Федеральный закон от 8 декабря 2003 г. N 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности" и другие.

Основополагающим международным договором в рассматриваемой сфере является Венская конвенция ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 г. Венская конвенция применяется к договорам купли-продажи товаров между сторонами, коммерческие предприятия которых находятся в разных государствах:

а) когда эти государства являются Договаривающимися государствами;
или

б) когда, согласно нормам международного частного права, применимо право Договаривающегося государства.

Ни национальная принадлежность сторон, ни их гражданский или торговый статус, ни гражданский или торговый характер договора не принимаются во внимание при определении применимости настоящей Конвенции.

Венская конвенция применяется не ко всем договорам купли-продажи товаров. Так, в соответствии со ст. 2 конвенция не применяется к продаже:

а) товаров, которые приобретаются для личного, семейного или домашнего использования, за исключением случаев, когда продавец в любое время до или в момент заключения договора не знал и не должен был знать, что товары приобретаются для такого использования;

б) с аукциона;

с) в порядке исполнительного производства или иным образом в силу закона;

д) фондовых бумаг, акций, обеспечительных бумаг, оборотных документов и денег;

е) судов водного и воздушного транспорта, а также судов на воздушной подушке;

ф) электроэнергии.

Венская конвенция допускает заключение договора купли-продажи или его подтверждение не только в письменной форме, но и в других формах. При этом договор может быть подтвержден любыми средствами, включая свидетельские показания. Однако СССР, присоединяясь к Венской конвенции, сделал оговорку, относительно данного положения. В соответствии с Постановлением Верховного Совета СССР от 23 мая 1990 г. N 1511-I "О присоединении Союза Советских Социалистических Республик к Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров" любое положение статьи 11, статьи 29 или части II Конвенции, которое допускает, чтобы договор купли-продажи, его изменение или прекращение соглашением сторон либо оферта, акцепт или любое иное выражение намерения совершались не в письменной, а в любой форме, неприменимо, если хотя бы одна из сторон имеет свое коммерческое предприятие в Союзе Советских Социалистических Республик. Данное положение корреспондирует с п. 3 ст. 162 Гражданского кодекса РФ, согласно которой несоблюдение простой письменной формы

внешнеэкономической сделки влечет недействительность сделки. Кроме того, согласно п. 2 ст. 1209 Гражданского кодекса РФ форма внешнеэкономической сделки, хотя бы одной из сторон которой является российское юридическое лицо, подчиняется независимо от места совершения этой сделки российскому праву. Это правило применяется и в случаях, когда хотя бы одной из сторон такой сделки выступает осуществляющее предпринимательскую деятельность физическое лицо, личным законом которого в соответствии со статьей 1195 настоящего Кодекса является российское право.

При совершении внешнеэкономических сделок необходимо также учитывать, что внесение изменений, дополнений в содержание договора, переуступка прав и перевод долга также должны совершаться в письменной форме, в противном случае такие действия являются недействительными, что наглядно демонстрирует следующий пример из практики Высшего арбитражного суда РФ.

Венская конвенция подробно регулирует порядок заключения договоров международной купли-продажи, права и обязанности сторон, ответственность сторон.

Порядок заключения договора состоит из двух стадий:

1. оферта	2. акцепт
-----------	-----------

Офертой является предложение о заключении договора, адресованное одному или нескольким конкретным лицам, если оно достаточно определено и выражает намерение оферента считать себя связанным в случае акцепта. Предложение является достаточно определенным, если в нем обозначен товар и прямо или косвенно устанавливаются количество и цена либо предусматривается порядок их определения.

Предложение, адресованное неопределенному кругу лиц, рассматривается лишь как приглашение делать оферты, если только иное прямо не указано лицом, сделавшим такое предложение.

Пока договор не заключен, оферта может быть отозвана оферентом, если сообщение об отзыве будет получено адресатом оферты до отправки им акцепта.

2) Однако оферта не может быть отозвана:

а) если в оферте указывается путем установления определенного срока для акцепта или иным образом, что она является безотзывной; или

б) если для адресата оферты было разумным рассматривать оферту как безотзывную и адресат оферты действовал соответственно.

Акцептом является заявление или иное поведение адресата оферты, выражающее согласие с офертой. Молчание или бездействие само по себе не являются акцептом.

Акцепт оферты вступает в силу в момент, когда указанное согласие получено оферентом.

Ответ на оферту, который имеет целью служить акцептом, но содержит дополнения, ограничения или иные изменения, является отклонением оферты и представляет собой **встречную оферту**.

Однако ответ на оферту, который имеет целью служить акцептом, но содержит дополнительные или отличные условия, не меняющие существенно условий оферты, является акцептом, если только оферент без неоправданной задержки не возразит устно против этих расхождений или не направит уведомления об этом. Если он этого не сделает, то условиями договора будут являться условия оферты, с изменениями, содержащимися в акцепте. Дополнительные или отличные условия в отношении, среди прочего, цены, платежа, качества и количества товара, места и срока поставки, объема ответственности одной из сторон перед другой или разрешения споров считаются существенно изменяющими условия оферты.

Запоздавший акцепт сохраняет силу акцепта, если оферент без промедления известит об этом адресата оферты устно или направит ему соответствующее уведомление.

2) Когда из письма или иного письменного сообщения, содержащего запоздавший

Договор считается заключенным в момент, когда акцепт оферты вступает в силу.

Обязанности продавца	Обязанности покупателя
1. поставить товар	1. принять товар
2. передать право собственности на товар	2. осмотреть товар или обеспечить его осмотр в такой короткий срок, который практически возможен при данных обстоятельствах.
3. передать необходимые документы на товар	3. направить уведомление о несоответствии товара договору
4. дать покупателю извещение об отправке с указанием товара, если продавец в соответствии с договором или Конвенцией передает товар перевозчику и если товар четко не идентифицирован для целей договора путем маркировки, посредством отгрузочных документов или иным образом	4. уплатить в установленном месте и в сроки цену за товары
5. в случае обязанности обеспечить перевозку товара - заключить такие договоры, которые необходимы для перевозки товара в место назначения надлежащими при данных обстоятельствах способами транспортировки и на условиях, обычных для такой транспортировки	
6. если продавец не обязан застраховать товар при его перевозке, он должен по просьбе покупателя представить ему всю имеющуюся информацию, необходимую для осуществления такого страхования покупателем.	
7. обеспечить соответствие товара по количеству, качеству и описанию требованиям договора, а также тары и упаковки	
8. поставить товар свободным от любых прав или притязаний третьих лиц, за исключением тех случаев, когда покупатель согласился принять товар, обремененный таким правом или притязанием.	
9. поставить товар свободным от любых прав или притязаний третьих лиц, которые основаны на промышленной собственности или другой интеллектуальной собственности, о которых в момент заключения договора продавец знал или не мог не знать, при условии, что такие права или притязания основаны на промышленной	

собственности или другой интеллектуальной собственности:	
--	--

Если продавец не исполняет какое-либо из своих обязательств по договору или по Венской Конвенции, покупатель может:

- потребовать возмещения убытков,
- Если товар не соответствует договору, покупатель может потребовать замены товара только в том случае, когда это несоответствие составляет существенное нарушение договора и требование о замене товара заявлено установленный срок,

- Если товар не соответствует договору, покупатель может потребовать от продавца устранить это несоответствие путем исправления, за исключением случаев, когда это является неразумным с учетом всех обстоятельств.

- устранить за свой собственный счет любой недостаток в исполнении им своих обязательств, если он может сделать это без неразумной задержки и не создавая для покупателя неразумные неудобства или неопределенность в отношении компенсации продавцом расходов, понесенных покупателем.

- заявить о расторжении договора:

а) если неисполнение продавцом любого из его обязательств по договору или по настоящей Конвенции составляет существенное нарушение договора;

или

б) в случае непоставки, если продавец не поставляет товар в течение дополнительного срока, установленного покупателем

- снизить цену в той же пропорции, в какой стоимость, которую фактически поставленный товар имел на момент поставки, соотносится со стоимостью, которую на тот же момент имел бы товар, соответствующий договору.

Осуществление покупателем своего права на другие средства правовой защиты не лишает его права требовать возмещения убытков.

Согласно ст. 74 Венской конвенции убытки за нарушение договора одной из сторон составляют сумму, равную тому ущербу, включая упущенную выгоду, который понесен другой стороной вследствие нарушения договора. Такие убытки не могут превышать ущерба, который нарушившая договор сторона предвидела или должна была предвидеть в момент заключения договора как возможное последствие его нарушения, учитывая обстоятельства, о которых она в то время знала или должна была знать.

Стороны договора купли-продажи могут быть освобождены от ответственности согласно ст. 79 Венской конвенции лишь в том случае, если докажет, что нарушение было вызвано препятствием вне ее контроля и что от нее нельзя было разумно ожидать принятия этого препятствия в расчет при заключении договора либо избежания или преодоления этого препятствия или его последствий. Эти обстоятельства должны быть доказаны стороной, допустившей нарушение.

2. Основные положения государственного регулирования внешнеторговой деятельности

Основными принципами государственного регулирования внешнеторговой деятельности являются:

1) защита государством прав и законных интересов участников внешнеторговой деятельности, а также прав и законных интересов российских производителей и потребителей товаров и услуг;

2) равенство и недискриминация участников внешнеторговой деятельности, если иное не предусмотрено федеральным законом;

3) единство таможенной территории Российской Федерации;

4) взаимность в отношении другого государства (группы государств);

5) обеспечение выполнения обязательств Российской Федерации по международным договорам Российской Федерации и осуществление возникающих из этих договоров прав Российской Федерации;

6) выбор мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности, являющихся не более обременительными для участников внешнеторговой деятельности, чем необходимо для обеспечения эффективного достижения целей, для осуществления которых предполагается применить меры государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

7) гласность в разработке, принятии и применении мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

8) обоснованность и объективность применения мер государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

9) исключение неоправданного вмешательства государства или его органов во внешнеторговую деятельность и нанесения ущерба участникам внешнеторговой деятельности и экономике Российской Федерации;

10) обеспечение обороны страны и безопасности государства;

11) обеспечение права на обжалование в судебном или ином установленном законом порядке незаконных действий (бездействия) государственных органов и их должностных лиц, а также права на оспаривание нормативных правовых актов Российской Федерации, ущемляющих право участника внешнеторговой деятельности на осуществление внешнеторговой деятельности;

12) единство системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности;

13) единство применения методов государственного регулирования внешнеторговой деятельности на всей территории Российской Федерации.

Государственное регулирование внешнеторговой деятельности осуществляется в соответствии с международными договорами Российской Федерации, Федеральным законом «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности», другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами Российской Федерации посредством:

1) таможенно-тарифного регулирования;

2) нетарифного регулирования;

3) запретов и ограничений внешней торговли услугами и интеллектуальной собственностью;

4) мер экономического и административного характера, способствующих развитию внешнеторговой деятельности

Так, таможенно-тарифное регулирование включает в себя регулирования внешней торговли товарами, в том числе для защиты внутреннего рынка Российской Федерации и стимулирования прогрессивных структурных изменений в экономике, в соответствии с законодательством Российской Федерации устанавливаются ввозные и вывозные таможенные пошлины.

Нетарифное регулирование внешней торговли товарами может осуществляться в исключительных случаях путем введения Правительством РФ следующих мер:

1) временные ограничения или запреты экспорта товаров для предотвращения либо уменьшения критического недостатка на внутреннем рынке Российской Федерации продовольственных или иных товаров, которые являются существенно важными для внутреннего рынка Российской Федерации. Перечень товаров, являющихся существенно важными, определяется Правительством Российской Федерации;

2) ограничения импорта сельскохозяйственных товаров или водных биологических ресурсов, ввозимых в Российскую Федерацию в любом виде, если необходимо:

а) сократить производство или продажу аналогичного товара российского происхождения;

б) сократить производство или продажу товара российского происхождения, который может быть непосредственно заменен импортным товаром, если в Российской Федерации не имеется значительного производства аналогичного товара;

в) снять с рынка временный излишек аналогичного товара российского происхождения путем предоставления имеющегося излишка такого товара некоторым группам российских потребителей бесплатно или по ценам ниже рыночных;

г) снять с рынка временный излишек товара российского происхождения, который может быть непосредственно заменен импортным товаром, если в Российской Федерации не имеется значительного производства аналогичного товара, путем предоставления имеющегося излишка такого товара некоторым группам российских потребителей бесплатно или по ценам ниже рыночных;

д) ограничить производство продуктов животного происхождения, производство которых зависит от импортируемого в Российскую Федерацию товара, если производство в Российской Федерации аналогичного товара является относительно незначительным.

В случае, если допускается установление количественных ограничений экспорта и (или) импорта товара, такие ограничения применяются вне зависимости от страны происхождения товара,

В случае, если при установлении количественных ограничений импорта товара проводится распределение долей импорта товара между заинтересованными иностранными государствами, принимается во внимание предыдущий импорт товара из таких государств.

При принятии решения о введении квоты Правительство Российской Федерации определяет метод распределения квоты и в соответствующем случае устанавливает порядок проведения конкурса или аукциона. Распределение квоты основывается на равноправии участников внешнеторговой деятельности в отношении получения квоты и их недискриминации по признакам формы собственности, места регистрации или положения на рынке.

Лицензирование как один из видов государственного регулирования в сфере внешней торговли товарами устанавливается в следующих случаях:

1) введение временных количественных ограничений экспорта или импорта отдельных видов товаров;

2) реализация разрешительного порядка экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на безопасность государства, жизнь или здоровье граждан, имущество физических или юридических лиц, государственное или муниципальное имущество, окружающую среду, жизнь или здоровье животных и растений;

3) предоставление исключительного права на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров;

4) выполнение Российской Федерацией международных обязательств.

Основанием для экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров является лицензия, выдаваемая федеральным органом исполнительной власти

Наблюдение за экспортом и (или) импортом отдельных видов товаров устанавливается как временная мера в целях мониторинга динамики экспорта и (или) импорта отдельных видов товаров.

Наблюдение за экспортом и (или) импортом отдельных видов товаров осуществляется посредством выдачи разрешений на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров. Разрешения выдаются без ограничений любым участникам внешнеторговой деятельности на основании заявлений, представленных по форме, определяемой федеральным органом исполнительной власти. Срок выдачи разрешения не

может превышать три рабочих дня с даты подачи заявления. Не допускается требовать для получения разрешения на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров представления иных документов, кроме заявления. Отсутствие разрешения является основанием для отказа в выпуске товаров таможенными органами Российской Федерации.

Право на осуществление внешнеэкономической деятельности может ограничиваться путем предоставления исключительного права на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров. Перечни отдельных видов товаров, на экспорт и (или) импорт которых предоставляется исключительное право, а также организации, которым предоставляется исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров, определяются федеральными законами.

Исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров осуществляется на основе лицензии.

В соответствии с федеральным законом могут вводиться специальные защитные меры, антидемпинговые меры и компенсационные меры при импорте товаров для защиты экономических интересов российских производителей товаров.

В целях защиты прав и интересов потребителей, противодействия недобросовестной практике искажения сведений об импортируемых в Российскую Федерацию товарах, в том числе занижения их стоимости, Правительство Российской Федерации вправе вводить предотгрузочную инспекцию, включая выдачу сертификата о прохождении предотгрузочной инспекции, в отношении отдельных товаров, импортируемых в Российскую Федерацию. Предотгрузочная инспекция вводится в отношении отдельных товаров на срок, не превышающий трех лет. Правительство Российской Федерации при решении вопроса о целесообразности продления срока осуществления предотгрузочной инспекции в отношении отдельных товаров обобщает и анализирует практику и результаты применения данной меры.

В соответствии с законодательством о налогах и сборах не допускается устанавливать дифференцированные ставки налогов и сборов (за исключением ввозных таможенных пошлин) в зависимости от страны происхождения товаров.

Технические, фармакологические, санитарные, ветеринарные, фитосанитарные и экологические требования, а также требования обязательного подтверждения соответствия применяются к товарам, происходящим из иностранного государства, таким же образом, каким они применяются к аналогичным товарам российского происхождения.

Товарам, происходящим из иностранного государства или групп иностранных государств, предоставляется режим не менее благоприятный, чем режим, предоставляемый аналогичным товарам российского происхождения или непосредственно конкурирующим товарам российского происхождения в отношении продажи, предложения к продаже, покупки, перевозки, распределения или использования на внутреннем рынке Российской Федерации. Данное положение не препятствует применению дифференцированных платежей, связанных с перевозкой и основанных исключительно на стоимости эксплуатации транспортных средств, а не на происхождении товара.

В соответствии с международными договорами Российской Федерации и федеральными законами исходя из национальных интересов могут вводиться меры, не носящие экономического характера и затрагивающие внешнюю торговлю товарами, если эти меры:

- 1) необходимы для соблюдения общественной морали или правопорядка;
- 2) необходимы для охраны жизни или здоровья граждан, окружающей среды, жизни или здоровья животных и растений;
- 3) относятся к импорту или экспорту золота или серебра;
- 4) применяются для защиты культурных ценностей;

- 5) необходимы для предотвращения исчерпания невозполнимых природных ресурсов и проводятся одновременно с ограничением внутреннего производства или потребления, связанных с использованием невозполнимых природных ресурсов;
- 6) необходимы для приобретения или распределения товаров при общем или местном их дефиците;
- 7) необходимы для выполнения международных обязательств Российской Федерации;
- 8) необходимы для обеспечения обороны страны и безопасности государства;
- 9) необходимы для обеспечения соблюдения не противоречащих международным договорам Российской Федерации нормативных правовых актов Российской Федерации, касающихся в том числе:
 - а) применения таможенного законодательства Российской Федерации;
 - б) представления таможенным органам Российской Федерации одновременно с грузовой таможенной декларацией документов о соответствии товаров обязательным требованиям;
 - в) охраны окружающей среды;
 - г) обязательства в соответствии с законодательством Российской Федерации вывезти или уничтожить товары, не соответствующие техническим, фармакологическим, санитарным, ветеринарным, фитосанитарным и экологическим требованиям;
 - д) предотвращения и расследования преступлений, а также судопроизводства и исполнения судебных решений в отношении этих преступлений;
 - е) защиты интеллектуальной собственности.

Практический материал для закрепления полученных знаний

Задача 1.

Фирма, зарегистрированная в иностранном государстве, обратилась в арбитражный суд с иском к российскому акционерному обществу.

Российским торговым предприятием (покупателем) в июле 1996 года был заключен внешнеторговый контракт с этой фирмой (продавцом) на поставку товара.

Стороны при заключении сделки в письменной форме договорились, что поставка товара будет осуществляться на условиях СИФ (морская перевозка) в редакции ИНКОТЕРМС-90. При этом обязанность по оплате фрахта до пункта назначения и по страхованию сделки возлагалась на продавца - иностранную фирму.

Фактически перевозка осуществлена на условиях FOB - продавец поставку не страховал.

В пути товар был испорчен попаданием морской воды во время шторма. Покупатель, получив товар в негодном состоянии, счел это виной продавца, который односторонне изменил базисные условия поставки с СИФ на FOB, что, в свою очередь, привело к ненадлежащему исполнению обязательств по сделке.

Иностранная фирма настаивала, что двустороннее изменение договора имело место. В качестве доказательства приводились следующие обстоятельства: продавец отправил по факсу оферту с предложением снизить цену контракта; покупатель в телефонных переговорах согласился с этим предложением. В результате телефонных переговоров продавец счел возможным зафрахтовать судно на условиях FOB и не страховать сделку.

Российское предприятие отрицало факт устного согласия на изменение условий контракта.

Арбитражному суду, разрешающему спор, не были представлены доказательства письменного волеизъявления сторон на изменение условий контракта.

При разрешении данного спора следовало учитывать, что сделка относилась к категории внешнеэкономических. В соответствии с пунктом 3 статьи 162 Гражданского кодекса Российской Федерации внешнеэкономические сделки заключаются в простой письменной форме. Кроме того, предприятия участников сделки находились в разных государствах.

Следовательно, к отношениям сторон применима Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года*(1), вступившая в силу для России с 01.09.91.

Конвенция содержит норму императивного характера о форме сделки - статья 12.

При этом в указанной статье оговаривается обязательность письменной формы сделки. Это правило распространяется как на договор международной купли-продажи, так и на его изменение (ст.29 Конвенции).

Статья 12 Конвенции применяется, когда хотя бы одна из сторон в договоре имеет коммерческое предприятие в государстве - участнике Конвенции, законодательство которого требует, чтобы договоры купли-продажи заключались в письменной форме, о чем это государство сделало заявление на основании статьи 96 Конвенции.

СССР при присоединении к Конвенции заявил о соблюдении требований статьи 12. Это заявление действует в отношении Российской Федерации, к которой перешли обязательства СССР по Конвенции.

Статья 13 Конвенции к письменной форме (из электронных видов связи) относит только сообщения "по телеграфу и телетайпу".

Подлежит ли применению к данным правоотношениям КОНВЕНЦИЯ ООН о договорах международной купли-продажи?

Какое решение должен принять суд?

Задача 2

Торговый дом, зарегистрированный за рубежом, но имеющий представительство в России, обратился в арбитражный суд с иском к российскому внешнеторговому объединению о взыскании убытков, причиненных невыполнением объединением своих обязательств по оплате поставленного в Россию сахара.

Российское внешнеторговое объединение выдвинуло возражения против иска со ссылкой на то обстоятельство, что деньги, предназначенные для оплаты подлежащего поставке сахара, были переведены в соответствии с условиями договора в зарубежный банк, но впоследствии похищены третьими лицами со счетов этого банка и в связи с этим не зачислены на счет торгового дома в зарубежном банке. К моменту предъявления иска по факту хищения возбуждено уголовное дело в иностранном государстве. Внешнеторговое объединение, возражая против исковых требований, ссылалось на то, что сторона внешнеэкономического контракта не несет ответственности за неисполнение обязательств, если последнее произошло по вине третьих лиц.

Суд отклонил данное возражение ответчика.

При этом учитывалось, что стороны внешнеэкономической сделки находились в государствах - участниках Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров (1980).

Ответственность сторон по сделкам купли-продажи товаров регулируется статьей 79 указанной Конвенции, в которой предусмотрено следующее:

"Сторона не несет ответственности за неисполнение любого из своих обязательств, если докажет, что оно было вызвано препятствием вне ее контроля" (п.1).

"В случае неисполнения обязательств третьим лицом, привлеченным для исполнения части договора, такое неисполнение может служить основанием к освобождению от ответственности также только в случае наступления "препятствия вне контроля" (п. 2).

Препятствие вне контроля характеризуется Конвенцией как непредвиденное, неотвратимое и непреодолимое обстоятельство.

Из последующих положений Конвенции следует, что сторона - нарушитель обязательств по внешнеэкономической сделке должна доказать следующее: событие, препятствующее исполнению, наступило несмотря на то, что были предприняты все необходимые и разумные меры либо для предотвращения такого препятствия, либо наступления его последствий. Например, таким препятствием могут быть стихийные бедствия, блокады, войны и т.д.

Каково должно быть решение спора?

Задача 3

Компания D.V. Gas & Oil Aps (Дания) обратилась в Арбитражный суд г. Москвы с иском к ЗАО "Новоил" о взыскании 125992449 долл. США либо эквивалента данной суммы в рублях по курсу ЦБ РФ на день платежа, составляющих убытки истца от срыва договора купли-продажи сырой нефти от 23.03.99 и контрактную неустойку.

До рассмотрения спора по существу истцом заявлено и судом удовлетворено ходатайство об увеличении исковых требований до 153291840 долл. США.

Решением Арбитражного суда г. Москвы от 05.02.2001 по делу N А40-43159/00-25-97 в удовлетворении исковых требований отказано.

В кассационной жалобе на решение истец просит указанные судебные акты отменить, как вынесенные с нарушением применения норм материального и процессуального права, и вынести новое решение об удовлетворении исковых требований.

Из материалов дела следует и судом установлено, что коммерческие предприятия сторон находятся в разных государствах, поэтому сделка купли-продажи является внешнеэкономической. Судом установлено, что в контракте, заключенном сторонами, не имеется соглашения о применимом праве. Суд счел, что при отсутствии соглашения сторон о применимом праве, применяется право страны продавца. Продавцом в контракте значится российская сторона, следовательно, в данном случае применимо право Российской Федерации.

Данный вывод суда является неверным. Принимая во внимание, что согласно ч. 4 ст. 15 Конституции РФ общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы, при отсутствии соглашения сторон о применимом праве, в случае, когда речь идет о внешнеэкономической сделке, суд должен, в первую очередь, определить, не подпадают ли отношения сторон по сделке под регулирование международного договора. Учитывая, что сторонами по спорной сделке являются датская и российская компании и что Россия и Дания являются участницами Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (Венской Конвенции), при разрешении спора суд должен был руководствоваться положениями указанного международного договора. В соответствии с п. 2 ст. 7 указанной Конвенции вопросы, относящиеся к предмету регулирования настоящей Конвенции, которые прямо в ней не разрешены, подлежат разрешению в соответствии с общими принципами, на которых она основана, а при отсутствии таких принципов - в соответствии с правом, применимым в силу норм международного частного права. Только констатация невозможности разрешить вопрос на основе норм Конвенции является необходимым основанием для обращения к соответствующим коллизионным нормам, отсылающим к применимому материальному праву.

Вопросы:

- Подлежит ли применению к заключенному договору нормы Венской конвенции ООН «О договорах международной купли-продажи товаров» 1980 года?
- Какое право подлежит применению к возникшим правоотношениям?
- Правильное ли решение принял суд первой инстанции и суд кассационной инстанции?

Тесты

Тест

1. Внешнеторговая деятельность - деятельность

- а) по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью;
- б) по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами;
- в) по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами и интеллектуальной собственностью.

2. Внешняя торговля товарами - _____

- а) импорт и (или) экспорт товаров,
- б) исключительно импорт товаров,
- в) исключительно экспорт товаров.

3. В каких из нижеуказанных конвенций не участвует РФ?

- а) Конвенция об исковой давности в международной купле-продаже товаров 1974 г.
- б) Конвенция ООН о договорах международной купле-продаже товаров 1980 г.
- в) Договор ВОИС об авторском праве 1996 г., г) Конвенция о выдаче европейских патентов 1973 г

4. Какие виды правовых режимов в отношении иностранцев, в том числе в торговых отношениях, применяется на территории РФ?

- А) национальный режим, специальный режим, режим наибольшего благоприятствования
- Б) исключительно национальный режим, В) исключительно специальный режим,
- Г) специальный режим и режим наибольшего благоприятствования.

5. К каким договорам не применяется Венская конвенция о договорах международной купли-продажи 1980 г.

- а) к купле-продаже недвижимости, б) к купле-продаже ценных бумаг,
- в) к купле-продаже продовольственных товаров, г) к купле-продаже товаров для личного пользования,

6. В каких из конвенций РФ не участвует?

- А) Венская конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г.,
- Б) Афинская конвенция о перевозках морем пассажиров и их багажа 1974 г.,
- Г) Конвенция о договоре международной дорожной перевозки грузов 1956 г.,
- Д) Соглашение о международных железнодорожных перевозках 1980 г. (КОТИФ).

7. Право какой страны подлежит применению к договору купли-продажи с участием иностранных лиц при отсутствии соглашения сторон о выборе права?

- А) право страны продавца, Б) право страны покупателя, В) право страны выявления недостатков товара,
- Г) все вышеуказанные привязки.

Словарь.

Аукцион – форма торгов, выигравшим на которых признается лицо, предложившее наиболее высокую цену.

безопасность товара (работы, услуги) - безопасность товара (работы, услуги) для жизни, здоровья, имущества потребителя и окружающей среды при обычных условиях его использования, хранения, транспортировки и утилизации, а также безопасность процесса выполнения работы (оказания услуги);

внешнеторговая деятельность - деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью;

внешняя торговля товарами - импорт и (или) экспорт товаров. Перемещение товаров с одной части таможенной территории Российской Федерации на другую часть таможенной территории Российской Федерации, если такие части не связаны между собой сухопутной территорией Российской Федерации, через таможенную территорию иностранного государства не является внешней торговлей товарами;

государственные нужды - обеспечиваемые за счет средств федерального бюджета или бюджетов субъектов Российской Федерации и внебюджетных источников финансирования потребности Российской Федерации, государственных заказчиков в товарах, работах, услугах, необходимых для осуществления функций и полномочий Российской Федерации, государственных заказчиков (в том числе для реализации федеральных целевых программ), для исполнения международных обязательств Российской Федерации, в том числе для реализации межгосударственных целевых программ, в которых участвует Российская Федерация, либо потребности субъектов Российской Федерации, государственных заказчиков в товарах, работах, услугах, необходимых для осуществления функций и полномочий субъектов Российской Федерации, государственных заказчиков, в том числе для реализации региональных целевых программ

двусторонний договор купли-продажи электрической энергии - соглашение, в соответствии с которым поставщик обязуется поставить покупателю электрическую энергию в определенном количестве и определенном требованиях соответствующих технических регламентов и иными обязательными требованиями качества, а покупатель обязуется принять и оплатить электрическую энергию на условиях заключенного в соответствии с правилами оптового рынка и основными положениями функционирования розничных рынков договора;

Делькредере - ручательство комиссионера перед комитентом за исполнение сделки третьим лицом.

Договор - соглашение двух или нескольких лиц об установлении, изменении или прекращении гражданских прав и обязанностей.

Договор комиссии - договор, по которому одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента.

Договор контрактации - договор, по которому производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю - лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи.

Договор купли-продажи - договор, по которому одна сторона (продавец) обязуется передать вещь (товар) в собственность другой стороне (покупателю), а покупатель обязуется принять этот товар и уплатить за него определенную денежную сумму (цену).

Договор купли-продажи недвижимости - договор, по которому продавец обязуется передать в собственность покупателя земельный участок, здание, сооружение, квартиру или другое недвижимое имущество.

Договор купли-продажи предприятия - договор, по которому продавец обязуется передать в собственность покупателя предприятие в целом как имущественный комплекс, за исключением прав и обязанностей, которые продавец не вправе передавать другим лицам.

Договор поставки - договор, по которому поставщик - продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Договор поставки товаров для государственных нужд - договор, по которому поставка товаров для государственных нужд осуществляется на основе государственного контракта на поставку товаров для государственных нужд, а также заключаемых в соответствии с ним договоров поставки товаров для государственных нужд.

Договор энергоснабжения - договор, по которому энергоснабжающая организация обязуется подавать абоненту (потребителю) через присоединенную сеть энергию, а абонент обязуется оплачивать принятую энергию, в также соблюдать предусмотренный договором режим ее потребления, обеспечивать безопасность эксплуатации находящихся в его ведении энергетических сетей и исправность используемых им приборов и оборудования, связанных с потреблением энергии.

Закупка - форма организованного приобретения государством сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия у товаропроизводителей (поставщиков) для последующей переработки или реализации потребителю (покупателю) на взаимовыгодных договорных условиях.

зона свободной торговли - таможенные территории, на которых в соответствии с международным договором с одним или несколькими государствами либо группами государств отменены таможенные пошлины и другие меры ограничения внешней торговли товарами, происходящими с данных таможенных территорий, в отношении практически всей внешней торговли такими товарами в пределах данных таможенных территорий, за исключением возможности применения при необходимости таких мер;

изготовитель - организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, производящие товары для реализации потребителям;

импорт товара - ввоз товара на таможенную территорию Российской Федерации без обязательства об обратном вывозе;

импортер - организация независимо от организационно-правовой формы или индивидуальный предприниматель, осуществляющие импорт товара для его последующей реализации на территории Российской Федерации.

исполнитель - организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, выполняющие работы или оказывающие услуги потребителям по возмездному договору;

Коммерческие организации - юридические лица, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности.

Коммерческий представитель - лицо, постоянно и самостоятельно представляющее от имени предпринимателей при заключении ими договоров в сфере предпринимательской деятельности.

коммерческое присутствие - любая допускаемая законодательством Российской Федерации или законодательством иностранного государства форма организации предпринимательской и иной экономической деятельности иностранного лица на территории Российской Федерации или российского лица на территории иностранного

государства в целях оказания услуг, в том числе путем создания юридического лица, филиала или представительства юридического лица либо участия в уставном (складочном) капитале юридического лица. Российское юридическое лицо, через которое осуществляется коммерческое присутствие, рассматривается как иностранный исполнитель услуг, если иностранное лицо (иностранные лица) в силу преобладающего участия в уставном (складочном) капитале российского юридического лица, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые российским юридическим лицом;

Конкурс – форма торгов, выигравшим на которых признается лицо, которое по заключению конкурсной комиссии, заранее назначенной организатором торгов, предложило лучшие условия

муниципальные нужды - обеспечиваемые за счет средств местных бюджетов и внебюджетных источников финансирования потребности муниципальных образований, муниципальных заказчиков в товарах, работах, услугах, необходимых для решения вопросов местного значения и осуществления отдельных государственных полномочий, переданных органам местного самоуправления федеральными законами и (или) законами субъектов Российской Федерации, функций и полномочий муниципальных заказчиков.

недостаток товара (работы, услуги) - несоответствие товара (работы, услуги) или обязательным требованиям, предусмотренным законом либо в установленном им порядке, или условиям договора (при их отсутствии или неполноте условий обычно предъявляемым требованиям), или целям, для которых товар (работа, услуга) такого рода обычно используется, или целям, о которых продавец (исполнитель) был поставлен в известность потребителем при заключении договора, или образцу и (или) описанию при продаже товара по образцу и (или) по описанию;

Некоммерческие организации –юридические лица, не имеющие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющие полученную прибыль между участниками.

Обязательство – гражданское правоотношений, в котором одно лицо (должник) обязано совершить в пользу другого лица (кредитора) определенное действие, как-то: передать имущество, выполнить работу, уплатить деньги и т.п., либо воздержаться от определенного действия, а кредитор имеет право требовать от должника исполнения его обязанности.

оптовый рынок электрической энергии и мощности (далее - оптовый рынок) - сфера обращения особых товаров - электрической энергии и мощности в рамках Единой энергетической системы России в границах единого экономического пространства Российской Федерации с участием крупных производителей и крупных покупателей электрической энергии и мощности, а также иных лиц, получивших статус субъекта оптового рынка и действующих на основе правил оптового рынка, утверждаемых в соответствии с настоящим Федеральным законом Правительством Российской Федерации. Критерии отнесения производителей и покупателей электрической энергии к категории крупных производителей и крупных покупателей устанавливаются Правительством Российской Федерации;

Поставка - форма организованных договорных отношений между товаропроизводителем (поставщиком) и потребителем (покупателем) готовой для использования сельскохозяйственной продукции и продовольствия.

потребители мощности - лица, приобретающие мощность, в том числе для собственных бытовых и (или) производственных нужд и (или) для последующей продажи, лица, реализующие электрическую энергию на розничных рынках, лица, реализующие электрическую энергию на территориях, на которых располагаются электроэнергетические системы иностранных государств;

потребители электрической и тепловой энергии - лица, приобретающие электрическую и тепловую энергию для собственных бытовых и (или) производственных нужд;

потребители электрической энергии с управляемой нагрузкой - категория потребителей электрической энергии, которые в силу режимов работы (потребления электрической энергии) влияют на качество электрической энергии, надежность работы Единой энергетической системы России и оказывают в связи с этим на возмездной договорной основе услуги по обеспечению вывода Единой энергетической системы России из аварийных ситуаций. Указанные потребители могут оказывать и иные согласованные с ними услуги на условиях договора;

потребитель - гражданин, имеющий намерение заказать или приобрести либо заказывающий, приобретающий или использующий товары (работы, услуги) исключительно для личных, семейных, домашних и иных нужд, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности;

Представительство - обособленное подразделение юридического лица, расположенное вне места его нахождения, которое представляет интересы юридического лица и осуществляет их защиту.

продавец - организация независимо от ее организационно-правовой формы, а также индивидуальный предприниматель, реализующие товары потребителям по договору купли-продажи;

розничные рынки электрической энергии - сфера обращения электрической энергии вне оптового рынка с участием потребителей электрической энергии;

субъекты электроэнергетики - лица, осуществляющие деятельность в сфере электроэнергетики, в том числе производство электрической, тепловой энергии и мощности, приобретение и продажу электрической энергии и мощности, энергоснабжение потребителей, оказание услуг по передаче электрической энергии, оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике, сбыт электрической энергии (мощности), организацию купли-продажи электрической энергии и мощности;

Существенное нарушение договора - такое нарушение договора одной из сторон, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора.

Существенные условия договора – условия, без которых договор считается незаключенным. К ним относятся условия о предмете, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как необходимые для договоров данного вида, условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение.

существенный недостаток товара (работы, услуги) - неустранимый недостаток или недостаток, который не может быть устранен без несоразмерных расходов или затрат времени, или выявляется неоднократно, или проявляется вновь после его устранения, или другие подобные недостатки;

товар - являющиеся предметом внешнеторговой деятельности движимое имущество, отнесенные к недвижимому имуществу воздушные, морские суда, суда внутреннего плавания и смешанного (река - море) плавания и космические объекты, а также электрическая энергия и другие виды энергии. Транспортные средства, используемые по договору о международных перевозках, не рассматриваются в качестве товара;

уполномоченная изготовителем (продавцом) организация или уполномоченный изготовителем (продавцом) индивидуальный предприниматель (далее - уполномоченная организация или уполномоченный индивидуальный предприниматель) - организация, осуществляющая определенную деятельность, или организация, созданная на территории Российской Федерации изготовителем (продавцом), в том числе иностранным изготовителем (иностраным продавцом), выполняющие определенные функции на основании договора с изготовителем (продавцом) и уполномоченные им на принятие и

удовлетворение требований потребителей в отношении товара ненадлежащего качества, либо индивидуальный предприниматель, зарегистрированный на территории Российской Федерации, выполняющий определенные функции на основании договора с изготовителем (продавцом), в том числе с иностранным изготовителем (иностранном продавцом), и уполномоченный им на принятие и удовлетворение требований потребителей в отношении товара ненадлежащего качества;

услуги по оперативно-диспетчерскому управлению в электроэнергетике - оперативно-диспетчерское управление, осуществляемое в целях обеспечения надежного энергоснабжения и качества электрической энергии, соответствующих требованиям технических регламентов и иным обязательным требованиям;

участники внешнеторговой деятельности - российские и иностранные лица, занимающиеся внешнеторговой деятельностью;

экспорт товара - вывоз товара с таможенной территории Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе.

электроэнергетика - отрасль экономики Российской Федерации, включающая в себя комплекс экономических отношений, возникающих в процессе производства (в том числе производства в режиме комбинированной выработки электрической и тепловой энергии), передачи электрической энергии, оперативно-диспетчерского управления в электроэнергетике, сбыта и потребления электрической энергии с использованием производственных и иных имущественных объектов (в том числе входящих в Единую энергетическую систему России), принадлежащих на праве собственности или на ином предусмотренном федеральными законами основании субъектам электроэнергетики или иным лицам. Электроэнергетика является основой функционирования экономики и жизнеобеспечения;

энергосбытовые организации - организации, осуществляющие в качестве основного вида деятельности продажу другим лицам произведенной или приобретенной электрической энергии;